

التصنيع والبناء الطبقي فى مصر

(١٩٣٠ - ١٩٨٠)

تحليل بنائى تاريخى

دكتور شحاته صيام
جامعة القاهرة - فرع الفيوم

الطبعة الأولى
١٩٩١



دارالمعارف

الناشر : دار المعارف - ١١١٩ كورنيش النيل - القاهرة ج.م.ع.

الإهداء

إلى من أعطت للحياة معنى وقيمة
إلى نوران

رقم الصفحة	فهرس البحث
٩	تقديم : بقلم الأستاذ الدكتور محمود عودة - حول العمل وصاحبه .
	الباب الأول
٢١	الرؤى النظرية المختلفة حول الصناعة والبناء الطبقي
	الفصل الأول :
٢٢	الصياغات النظرية والأيدولوجية لقضية الطبقة الاجتماعية :
٢٥	أولا : النظرية الماركسية وقضية الطبقة : الجدول والامتداد
٣٥	ثانيا : البنائية الوظيفية وقضية الطبقة : الحوار والنقد
	الفصل الثاني:
٤٥	طبيعة البناء الطبقي في العالم الثالث .
٤٧	أولا : حول طبيعة البنية الاجتماعية في العالم الثالث
٥٠	ثانيا : ملامح التشكيلات الطبقيّة في العالم الثالث
٦٢	ثالثا : نماذج للبناء الطبقي في بلدان العالم الثالث :
	بلاد شرق أوسطية .
٦٣	١ - البناء الطبقي في الشرق الأوسط : نظرة كلية
٦٥	٢ - التشكيلات الطبقيّة في مجتمعات الشرق الأوسط : نظرة جزئية
٦٥	الطبقات في سوريا
٦٨	الطبقات في لبنان
٦٩	الطبقات في العراق

رقم الصفحة

٧١ الطبقات في السودان
٧٣ الطبقات في باكستان
٧٦ الطبقات في إيران

الفصل الثالث :

٨١ واقع التصنيع في العالم الثالث
٨٣ أولا : النظام العالمي وتخلف العالم الثالث
٨٧ ثانيا : طبيعة التصنيع في العالم الثالث
٩٢ ثالثا : مناهج التصنيع في العالم الثالث
٩٢ ١ - منهج الاستعاضة عن الواردات
٩٤ ٢ - منهج التصنيع الموجه للتصدير
٩٧ رابعا : اطلالة على حقيقة النمو الصناعي في العالم الثالث

الباب الثاني

١٠٣ النمو الصناعي والتصنيع في المجتمع المصري من ١٩٣٠ حتى ١٩٨٠
-----	---

الفصل الرابع :

 محاولات النمو الصناعي في مصر من محمد علي حتى الحماية
١٠٥ الجمركية (١٨٠٥ - ١٩٣٠)
١٠٧ أولا : الصناعة في عهد محمد علي
١١٠ ثانيا : تطور الصناعة في أسرة محمد علي
١١١ ثالثا : النمو الصناعي في زمن الحرب العالمية الاولى

الفصل الخامس :

- الصناعة في مصر من تطبيق الحماية الجمركية حتى أوائل الخمسينات
١١٥ (١٩٥٢ - ١٩٣٠)
١١٧ أولا : النمو الصناعي من الحماية الجمركية حتى الحرب العالمية الثانية
١٢٣ ثانيا : النمو الصناعي غذاء الحرب العالمية الثانية حتى يوليو ١٩٥٢ .

الفصل السادس :

- التصنيع في مصر الناصرية (١٩٥٢ - ١٩٧٠) ١٣٥
أولا : التصنيع في مصر من ١٩٥٢ حتى ١٩٦٠ (مرحلة إقرار
١٣٧ النظام والشعور الوطني)
ثانيا : التصنيع في مصر من ١٩٦١ حتى ١٩٧٠ (مرحلة رموز
١٥٠ الاشتراكية والانتكاسة)

الفصل السابع :

- التصنيع في ظل سياسة الباب المفتوح في مصر (١٩٧٠ - ١٩٨٠) ١٦١
أولا : إطلاقة على ميلاد الانفتاح الاقتصادي في مصر السبعينات . ١٦٣
١٦٧ ثانيا : طبيعة التصنيع في ظل سياسة الانفتاح الاقتصادي

الباب الثالث

- ١٨٣ العلاقة الجدلية بين البناء الطبقي والتصنيع في مصر (١٩٣٠ - ٨٠)

رقم الصفحة

الفصل الثامن :

١٨٥ ١٩٨٠ - ١٩٣٠	البناء الطبقي فى المجتمع المصرى
١٨٩ ١٩٥٢ حتى ١٩٣٠	أولا : التركيب الطبقي فى مصر من
٢٠٧ ١٩٧٠ - ١٩٥٢	ثانيا : البناء الطبقي فى الحقبة الناصرية
٢٢٣ ١٩٨٠ - ٧١	ثالثا : الخريطة الطبقي فى وقت الانفتاح الإقتصادى

الفصل التاسع :

٢٣٧	التفاعل المتبادل بين التصنيع والطبقات الاجتماعية فى مصر ١٩٣٠ - ١٩٨٠
٢٣٩	أولا : الصناعة وصياغة الطبقات الاجتماعية فى مصر ٣٠ - ١٩٥٢
٢٥٥	ثانيا : التصنيع والتكوين الطبقي فى مصر ١٩٥٢ - ١٩٧٠
٢٦٥	ثالثا : التصنيع والتركييب الطبقي فى مصر ١٩٧٠ - ١٩٨٠
٢٧٣	استخلاصات ختامية :
٢٨١	المراجع :

حول العمل وصاحبه

بقلم

الأستاذ الدكتور محمود عودة

استاذ علم الاجتماع بأداب عين شمس

العمل الذي نقدم له هو ثمرة ناضجة لتضافر التحليل التاريخي والرؤية السوسيولوجية ، بل والخيال السوسيولوجي ، بتعبير عالم الاجتماع الأمريكي س . رايت ملز ، فى معالجة موضوع بالغ الأهمية : موضوع البنية التطبيقية فى المجتمع المصرى ودور الصناعة والتصنيع فى تكوينها وبلورتها ، والتفسيرات التى إعترتها عبر مراحل تاريخية معينة . وتتعاظم هذه الأهمية ، إذا أدركنا موقع البنية التطبيقية فى خريطة التحليل السوسيولوجى بصفة عامة ، حيث تحتل القلب والمركز من هذا التحليل مهما اختلفت الرؤى النظرية والإيديولوجية وتباينت ، إذ تتشابه حولها مختلف الاشكاليات التى شكلت التراث السوسيولوجى فى المراحل المختلفة من تطوره التاريخى . هذا على الصعيد النظرى والتحليلى ، أما على الصعيد التطبيقى ، فإن قيمة هذا العمل العلمى بارزة وجليّة فى كل صفحة من صفحاته ومعالجته من معالجاته ، حيث يجرى تطوير التراث النظرى وتطويعه لتحليل التطورات الاجتماعية التطبيقية فى المجتمع المصرى فى مراحل مختلفة من تاريخه . ومن هذه الزاوية فإن هذا العمل يقف بوصفه واحدا من المعالم البارزة على الطريق الطويل لفهم هذا المجتمع وتحليله تحليلًا علميًا وإعيا وواعدًا فى الوقت ذاته .

يدور هذا العمل حول " الصناعة والبناء الطبقي فى مصر من ١٩٣٠ - ١٩٨٠ " وذلك فى إطار السياق الأرحب لإشكالية التنمية والتخلف ، إعتبارًا للعلاقة الوثيقة بين التنمية الصناعية والتطور الاجتماعى ويوصف التنمية الصناعية إحدى الأدوات الأساسية لمواجهة التخلف ، ومواجهة التناقضات الأساسية التى تعترى مجمل البنية الاجتماعية .

ومن شأن معالجة هذا الموضوع فى إطار السياق العام للتخلف - النمو أن تُمكن الباحث من وضع يده ، ليس فقط على المنطلقات النظرية الملائمة ، وإنما مكنته أيضا من أن يوظف هذه المنطلقات فى صياغة إستراتيجية منهجية ملائمة ، ومن ثم فى إنجاز تحليل سوسيولوجى تاريخى للبنية التطبيقية فى المجتمع المصرى يتسم بالكفاءة والمصداقية والاقتدار . ويتضح ذلك كله من خلال التسلسل المنطقي والمنهجي للعمل الذى يبدأ بمقدمة نظرية ومنهجية تطرح إشكالية

البحث وأساليب مقاربتها نظريا ومنهجيا وتطبيقيا . وذلك فى إطار رؤية شمولية وتكاملية أيضا تنور حول مجموعة من المحاور الأساسية ، تترايط ترابطا معرفيا ومنطقيا ، أول هذه المحاور هو المحور النظرى المعرفى ، حيث يدير الباحث جدلا واسعا ومتعمقا حول مفهوم الطبيعة والتركيب الطبقي فى الأطر النظرية المختلفة ، ماركسية ، ووظيفية ، وغيرها . وذلك فى محاولة ناجحة لتطوير إطار مفهوماته الملائم .

ويدير المحور الثانى حول اشكاليات التحليل الطبقي فى العالم الثالث من خلال طرح نماذج ملموسة من هذا التحليل .

ويكرس المحور الثالث لدراسة واقع الصناعة وسياسات التصنيع فى العالم الثالث فى منظور تحليلي ونقدي .

وينطلق من تلك المحاور الرئيسية الى دراسة النمو الصناعى والتصنيع فى مصر ، فى المرحلة التاريخية المحددة فى علاقاتهما بالتكوين الطبقي والتغيرات التى طرأت على هذا التكوين كل فى إطار التحولات التى طرأت على السياسة الاقتصادية والتصنيعية .

وقد استند الباحث ، على الصعيد النظرى والمقارن ، على حصيلة هائلة من التحليلات النظرية وأبحاث المقارنة ، كما استند ، على الصعيد التطبيقى ، على حصيلة مماثلة من الدراسات التحليلية ، والإحصاءات العامة ، وإحصاءات التطور الإقتصادى والصناعى ، والمؤشرات التى تعكس التطورات الاجتماعية المختلفة .

إن هذا العمل الذى تعرض لأهم معالنه فى عجلة ، إنما يعكس الجهد الخارق الذى يبذله جيل جديد من العلماء الشباب الواعدين ، ويعكس فى الوقت ذاته مرحلة جديدة من مراحل تطور التحليل الاجتماعى العلمى فى بلادنا ، تقف على قدم المساواه مع التطورات العالمية فى هذا الميدان .

ولئننى إذ اهتئى صاحب هذا العمل الدكتور شحاته صبيام يسعدنى أن أدعو القارئ المتخصص ، والثقاف المعنى بالمجتمع المصرى بصفة عامة إلى هذه الدراسة القيمة والمتعة فى الوقت ذاته .

والله ولي التوفيق

محمود عوده

أستاذ علم الاجتماع - جامعة عين شمس

مقدمة منهجية

إن حالة التخلف التي تعيشها بلدان العالم الثالث ما هي إلا مجموعة من السمات الواضحة والقابلة للقياس ، والتي هي أيضا ظرف تاريخي وخبرة سنين طويلة وثمرة علاقات خاصة كانت قائمة ولا تزال بين البلدان المتقدمة وبلدان العالم الثالث ، أي بين الدول المستعمرة والدول المسيطرة . تلك التي كان أبرز أشكالها ، أولا : علاقة بين مجتمعين غير متكافئين تقود إلى عدم المساواة في نمو كل منهما . ثانيا : علاقة استغلال اقتصادي (إثراء البلدان المستعمرة من خلال استغلال الثروات الطبيعية في البلدان الخاضعة وانتقال الفائض الاقتصادي منها إلى الدول المسيطرة) ، أخيرا : علاقة تبعية وسيطرة وخضوع على الصعيدين السياسي والاقتصادي .

لقد ساهمت الرأسمالية منذ وجودها في إيجاد مجموعة من التحولات الأساسية على المنظومة العالمية ، تلك التي بها أضحت الدول الرأسمالية بمثابة مراكز أساسية تسيطر على الدول المتخلفة التي هي توابع محيطة . إن علاقة التبعية بين المركز والمحيط تتمثل في استغلال الأول لموارد وثروات الثاني ، وكذا التغلغل داخل مناطقها بهدف تحطيم أنماط الإنتاج التقليدية والإتيان بأخرى متخلفة وتابعة . بكلام آخر إن علاقة التبعية بين المركز والمحيط من شأنها أن تعمل على تحطيم أنماط الإنتاج ما قبل الرأسمالية ، وتفرض نمطا إنتاجيا رأسماليا مشوها يسمح بدخول الدول المحيطة في قسمة العمل الدولية ، واتخاذ موقف التبعية . ويجدر الإشارة في ضوء هذا التطور أن موقف التبعية التي تعيشه التكوينات الاجتماعية الاقتصادية في العالم الثالث ينعكس على مناهج التنمية التي تنتهجها . وبمعنى آخر أن الدول التابعة لا يمكن أن تقوم إلا بتنمية تابعة ، وينطبق ذلك بصورة جلية على واقع التصنيع في العالم الثالث .

وجدير بالتبيان أنه منذ انحسار الاستعمار التقليدي وحصول البلدان النامية على استقلالها السياسي ، وتعد قضية التنمية من القضايا الملحة التي طرحت نفسها بالحاح شديد على الصعيدين الاجتماعي والاقتصادي باعتبارها الطريق الرئيسي للتقدم الاقتصادي والاجتماعي وتجاوز التخلف . وإذا كان الطريق الرئيسي للتقدم الاقتصادي والاجتماعي يتمحور حول التنمية المجتمعية التي تتعاقب في إطارها الأبعاد الاقتصادية والاجتماعية والسياسية ضمن منظومة شاملة تشكل الجسر التاريخي بين الواقع الفاسد والمتدنى وتطلعات المستقبل ، فإن مركز التنمية الاقتصادية والاجتماعية يتمثل في إنجاز التنمية الصناعية التي تعني تغيير الهيكل الاقتصادي والطبقي ، وتغيير القيم والعلاقات الاجتماعية ، وزيادة فاعلية المشاركة

السياسية ، وتحديد مكانة الاقتصاد القومى داخل النظام الاقتصادى العالمى . ووفقا للطرح السابق فإن التصنيع يعد حجر الزاوية للقضاء على التخلف بشتى أنواعه ، وعلى التناقضات الأساسية التى يعيشها مجمل التركيب الاجتماعى الاقتصادى فى البلدان النامية . فعن طريق التصنيع يتم تعديل العلاقة بين الموارد المادية والطاقات البشرية ، وذلك عن طريق ضم قوة العمل الفائضة فى مجال الزراعة ، ناهيك عن تنوع مصادر الاقتصاد القومى ، وما ينتج عنه من انخفاض درجة اعتماد الاقتصاد القومى على السوق الدولية .

إن طرح شعار التصنيع على صعيد البلدان النامية يعتبر رد فعل طبيعى وانعكاس للفارق الكبير بين تطور المراكز الرأسمالية والهوامش المحيطة ، الذى ارتبط طويلا بعدم وجود صناعات وطنية نتيجة محاربة الأولى لإقامة الصناعات الحديثة ، وتصفية الصناعات التقليدية فى الثانية بهدف إبقاء بلدان الهوامش سوقا للمنتجات التى كانت تفيض عن احتياجات السوق الداخلية للمراكز العالمية ، ومن ثم إبقاء هذه البلدان كتوابع تزوده بالمواد الأولية لإدارة مصانعها . إن تطور العلاقة بين النظام الرأسمالى والعالم الثالث على أساس التقسيم الدولى للعمل فرض ضرورة ربط التنمية بجهود التصنيع ، إذ ساد اعتقاد بأن لا تنمية إلا ببناء صناعة حديثة ، لذا تعتبر عملية التصنيع فى البلدان النامية جزءا رئيسيا من النضال من أجل الاستقلال الاقتصادى ، واحد الحلقات الهامة فى سلسلة النضال العام ضد الامبريالية .

وجدير بالذكر أن دوافع وخبرات التصنيع فى البلدان النامية تفسر فى ضوء اختلاف التكوينات الاجتماعية والاقتصادية ، وتباين العوامل الثقافية والديموقراطية والبيئية ، فضلا عن التوجهات الأيديولوجية للطبقة الحاكمة ، وما ترسمه من محاور لحركة التصنيع . ولكن ما نود أن نؤكد عليه هنا ، أن أشكال ومناهج التصنيع فى العالم الثالث جاءت على نحوين : الأول هو ما يعرف بالتصنيع عن طريق توسيع وقيادة الصناعات التصديرية (منهج تشجيع الصادرات) ، والآخر فيعرف باسم التصنيع الذى يتولى إشباع الأسواق المحلية عن طريق إحلال الواردات (منهج الاستعاضة عن الواردات) .

وينبغى فى هذا الإطار أن نفرق بين مفهومى النمو الصناعى والتصنيع ، فعلى الرغم من أنهما متقاربان جدا ، إلا أنهما فى الوقت ذاته غير متطابقين تماما . وليس من قبيل الصدفة أن تثور مناقشات حامية حول وضع حدود فاصلة بين قضايا النمو الصناعى (النتائج الكمية) والتصنيع (النتائج الكيفية) . إن النمو الصناعى ارتبط بدرجة كبيرة بمعايير كمية مثل وتائر نمو الإنتاج الصناعى ، وعدد المشاريع الصناعية الجديدة ، وتزويد هذه المشاريع بالتكنولوجيا والأيدى العاملة ، وأما التصنيع فإنه يرتبط بالمعايير الكيفية أكثر من ارتباطه بالمعايير الكمية ،

فهو يعنى ارتباطه بمنهج تصنيعى معين ، وكذا زيادة نصيب الصناعة فى الاقتصاد القومى ونشوء مشاريع جديدة ، وإقامة قاعدة تكنولوجية حديثة ، ونمو الإنتاجية الاجتماعى للعمل ، ناهيك عن تحقيق الاستقلال القومى والتغلب على الطابع الوحيد للاقتصاد والعمل وفق استراتيجية قومية . ووفقا لذلك يمكن القول أن الخبرة التاريخية للعالم الثالث توضح فى كثير من الأوقات أنه عرف صناعة بلا تصنيع .

وإذا كان للتصنيع فى العالم الثالث أهمية متعاظمة فى صياغة الهيكل الاقتصادى ، فإنه فى الوقت ذاته ينطوى على أهمية اجتماعية كبيرة جدا ، إذ يعمل على تحويل البنية الاجتماعية الاقتصادية للمجتمع ، وإحداث تغيرات فى تشكيل خريطة الطبقات الاجتماعية ، كنمو الطبقات الرأسمالية وضمحلل الطبقات الإقطاعية وشبه الإقطاعية ، وزيادة عدد وور البيروقراطية والطبقة العاملة وتغيير نمط حياة مختلف فئات السكان ، وعملية إعادة توزيع الدخل القومى بين الطبقات الاجتماعية فى الريف والمدينة ، تلك التى تحدد الأهمية النسبية لكل من الطبقات الاجتماعية فى الريف والمدينة .

وعلى الرغم من أن لكل هيكل اقتصادى قسماته الخاصة ، الا أن الخبرات التى عرفتتها دول العالم الثالث تكشف عن السياق المشترك الذى وقعت فيه عمليات التصنيع ، أعنى الاستغلال والتبعية . وبما ان المجتمع المصرى ينتمى إلى بلدان العالم الثالث ويشترك معها فى كثير من ظروفها التاريخية والمعاصرة ، فمن الأهمية بمكان أن نذهب إلى أن النمو الصناعى والتصنيع فيها تأثرا إلى حد بعيد بالاقتصاد العالمى ، كما أنهما فى الوقت نفسه خضعا فى تشكلهما لتغيرات محلية . إن تاريخ النمو الصناعى والتصنيع فى مصر يكشف عن تنوع الظروف الضاغطة التى ساهمت فى صياغته . لقد تعرض التصنيع فى مصر لموجات صراعية حادة امتدت من القوى الاستعمارية والتقليدية من جانب ، إلى القوى الوطنية من جانب آخر .

إن تاريخ النمو الصناعى والتصنيع يكشف عن تنوع الظروف الاقتصادية (المحلية والخارجية) الأيديولوجية التى حدثت إبانها قفزات متعاقبة من التصنيع وإن كانت متقطعة . إن التتبع التاريخى للنمو الصناعى والتصنيع فى مصر يوضح تباين مناهج التصنيع التى حدثت فى الحقب التاريخية المختلفة .

وحرى بنا أن نوضح أنه على الرغم من اهتمامنا بالعقود الخمس الممتدة بين عامى ١٩٣٠ - ١٩٨٠ ، إلا أن تاريخ النمو الصناعى والتصنيع فى مصر يغطى فترة طويلة . إن

تحديد العلاقة المتفاعلة بين التصنيع والبناء الطبقي في المجتمع المصري يتطلب أن نحدد نقطة البدء ، أى تعيين ما يتحقق من نمو صناعى عشية الثلاثينات وفى هذا الصدد فإنه لا يمكن أن نكتفى برصد الخصائص الهيكلية للصناعة فحسب وإنما نتعدى ذلك لرصد التطورات التى حدثت للنمو الصناعى .

وجدير بالذكر أن إختيار عام ١٩٣٠ كنقطة بداية للدراسة يعود إلى ما إتفق عليه الاقتصاديون من أن النهضة الصناعية بالمعنى الصحيح لم تبدأ إلا بتقرير وصور التعريفية الجمركية فى عام ١٩٣٠ وقت أن التف الكساد العظيم حول رقبة الاقتصاد العالمى ، وهبوط اسعار كثير من المصنوعات الوطنية التى ماتت منذ أواخر عهد محمد على حين فرضت معاهدة " بلطة ليان " فى عام ١٨٣٨ بين تركيا (رجل اوربا المريض) وإنجلترا ، فضلا عن أنه تاريخ بناء وميلاد الرأسمالية المصرية . وتوضح أطر السياسات المتلاحقة التى تابع فيها النمو الصناعى والتصنيع سيرهما منذ عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ فى مصر ، اختلاف مناهجها التى تباينت بتباين أيديولوجيات النظام الاقتصادى والطبقات الحاكمة التى فرضت ذاتها على الصعيدين السياسى والاقتصادى ، فنجد أن المشروع الخاص والحر والمشروع العام كان سائدا حتى منتصف الخمسينات ، ثم فى حقبة الستينات سادت مرحلة الاستثمار العام والملكية العامة لوسائل الإنتاج الحديثة . أما فى مرحلة السبعينات ، فإنه فى ظل سياسة الانفتاح الاقتصادى ودخول المجتمع المصرى فى فلك النظام الرأسمالى العالمى ، نجد تنامى دور القطاع الخاص وواد هياكل القطاع العام الصناعى .

والمدرك لتجارب النمو الصناعى والتصنيع فى مصر يتضح له أن التنمية الصناعية تعددت وتفاوتت بقدر تعدد وتمايز الأطر الأيديولوجية التى سادت ، والتوجهات السياسية والطبقات الحاكمة التى فرضت نفسها ووجهت عملياتها . ويعنى ذلك ان بين التصنيع والأحداث السياسية علاقة متفاعلة . وتشير بعض التحليلات إلى أن النمو الصناعى والتصنيع فى مصر منذ الحماية الجمركية لعبا دورا مؤثرا وبارزا فى تحقيق مجموعة الخطط التنموية الاقتصادية التى عرفها المجتمع ، ومن ثم ظهور واحداث تبديل فى مواقع وأدوار القوى الاجتماعية . بكلام آخر أن التصنيع فى مصر كما يساهم فى إيجاد تحولات جذرية فى الاقتصاد الوطنى يكشف عنها تعاقب مناهج التصنيع التى تمت منذ عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ ، فانه يساهم ايضا فى صياغة الطبقات الاجتماعية القائمة . أى أن بين التصنيع والتحول الاجتماعى والاقتصادى الذى طرأ على البنية الطبقيّة علاقة جدلية قوامها التأثير والتأثر . ويجدر أن نشير فى هذا المقام ، إلى أن فهم تأثير التصنيع على البنية الاجتماعية والاقتصادية فى مصر يتوقف على

عدة عوامل نجمها في : تحليل مناهجه وقدرته على فرض الاستقلال الاقتصادي ، ومدى إسهامه في صياغة بناء اجتماعي له القدرة على إعادة إنتاج ذاته .

ومما لا ريب فيه أن إدراك طبيعة البنية الاجتماعية للمجتمع المصري (مثله مثل بلدان العام الثالث) والعوامل التي أدت الى تشكلها ، ولتحديد موقع الطبقات والتعرف على الأوضاع الاقتصادية والسياسية التي كانت سائدة يتطلب البحث في اطار خصوصيته التاريخية ، بمعنى عدم دراستها بمعزل عن المؤثرات الداخلية والخارجية . وغنى عن البيان أن المجتمع المصري مجتمع انتقالي من الناحيتين الاجتماعية والاقتصادية ، ولا يدخل في نطاق نموذج اجتماعي محدد . فهو لم يعرف مرحلة الإقطاع بشكله الكلاسيكي ، ولم يعرف أيضا مرحلة الرأسمالية الكاملة ، كما أنه عرف بعض اشكال التخطيط ورموز الاشتراكية ، وعرف ما يسمى برأسمالية الدولة التابعة . إن تعايش وتداخل الأنماط الإنتاجية المختلفة مع بعضها البعض ، قد أدى إلى وجود بناء طبقي متنوع نتيجة لتنوع الأنماط الإنتاجية السائدة .

وتتفق معظم التحليلات التي تصدت للأوضاع والعلاقات الطبقية في مصر على أنها أوضاع غير ثابتة وتتسم بالتعدد ، نتيجة ما شهدته من تحولات عميقة في علاقات الإنتاج والهيكل الطبقية ، لذا نجد أنه من الصعوبة بمكان التحدث عن علاقات وهيكل طبقية غير متحركة ، حيث أن معظم المواقع والعلاقات الطبقية في حالة تداخل وتبادل بين العلاقات ما قبل الرأسمالية وبين العلاقات الجديدة التي تشكلت نتيجة تغلغل أنماط العلاقات الرأسمالية الحديثة وأنماط قسمة العمل الدولية . ووفقا لذلك فإن الطبقات الاجتماعية تتحد في هذا الإطار بنسق التداخل بين أساليب الإنتاج التي تتواجد في التكوين الاجتماعي الاقتصادي في مصر ، ومن ثم فهي تتحدد بالأساس بمصفوفة مستويات الإنتاج المسيطر فيه . فالطبقات تتوصف جدليا من خلال مستويات ثلاث هي : المستوى الاقتصادي والمستوى السياسي والمستوى الأيديولوجي ، تلك التي تؤلف مصفوفة أساليب الإنتاج المسيطرة وتلعب الدور المؤثر في صياغة الطبقات الاجتماعية .

ان دراسة التركيب الاجتماعي - الطبقي للمجتمع المصري في ضوء تفصيل أساليب الإنتاج القديمة والجديدة ، تشكل معضلة أساسية أمام دراسة الواقع الاجتماعي وفهم تداخلات الخريطة الطبقية بعيدا عن التصورات النظرية ، لذا نجد أن ثمة خطوات يمكن الاسترشاد بها للتعرف على طبيعة الكل الاجتماعي في إطاره التاريخي . وهذه الخطوات هي : أولا : الوقوف على التكوين الاقتصادي والاجتماعي الذي تدخل مصر في إطاره . ثانيا : تحليل الطبقات والفئات الاجتماعية في إطار عملية العمل الاجتماعي . ثالثا : تحليل المصالح الاجتماعية والقوى

الأسلسية المكونة له فى علاقاتها المتبادلة ، وما تتضمنه هذه العلاقات من مصالح . أخيرا ، تحليل مستوى وعى الطبقات ، وكيفية التعبير عن مصالحها اقتصاديا وسياسيا . إن هذه الخطوات تساهم فى تصنيف البنية الطبقة للمجتمع المصرى ، والتعرف على عناصرها المختلفة أثناء نشوئها وتطورها وفنائها ، ومن ثم علاقة كل من هذه الطبقات بالأخرى فى إطار عملية الإنتاج .

وبناء على ما تقدم ، فإن الطبقة الاجتماعية حسب المفهوم الذى نحاول أن نطرحه ما هى إلا مقولة تحليلية . وأن دراستها تعمل على الوقوف على الترتيبات والديناميكيات الاجتماعية . كما أنها فى الوقت نفسه تعتبر مقولة تاريخية ، إذ ترتبط بتطور المجتمع وتقدمه ، وتتشكل وتتطور وتتبدل مع تغير المجتمع ، فضلا عن أنها تمثل التناقضات الرئيسية للمجتمع ونتائجها . والطبقة وفقا لهذا التصور فهى جزء لا ينفصم عن ديناميكية المجتمع وتشغل مكانة اجتماعية محددة داخل عملية تقسيم العمل الاجتماعى ، وأنها لا توجد إلا من خلال علاقتها بغيرها من الطبقات الاجتماعية الأخرى .

إن دراسة النمو الصناعى والتصنيع والبناء الطبقي فى المجتمع المصرى تعد من أولى الدراسات التحليلية التى تسعى إلى التعرف على طبيعة التغيرات الاجتماعية والاقتصادية التى خلفها النمو الصناعى والتصنيع على الطبقات الاجتماعية إذ يرمى هذا الضرب من الدراسة إلى توضيح طبيعة العلاقة المتفاعلة بين التصنيع والتنمية الاقتصادية والاجتماعية من جهة ، وبين التصنيع والبناء الطبقي من جهة أخرى . اننا هنا ننطلق من مقوله اساسية ترى أن التصنيع يعد من أهم المتغيرات الفاعلة التى أثرت على تشكل خريطة الطبقات الاجتماعية منذ ثلاثينات هذا القرن ، إذ أن ثمة علاقة متفاعلة وجدلية بين الطبقات والتصنيع فى مصر ، لذا نرى أن هذه الدراسة تركز على مقولات النظرية التى ترى أن التصنيع غالبا ما يترك آثاره على التكوينات الاجتماعية الاقتصادية .

ووفقا للطرح السابق فانتنا فى هذا الكتاب نسعى إلى تحقيق ما يلى :

أولا : تقديم فهم سوسيولوجى للدور النسبى الذى لعبته العوامل الداخلية والخارجية فى تحديد أهم التحولات السياسية والاقتصادية والاجتماعية التى طرأت على النمو الصناعى والتصنيع فى مصر ، وما بينهما من علاقة جدلية من حيث التأثير والتأثر .

ثانيا : التعرف على التغيرات الأساسية التى طرأت على الخريطة الطبقة والعلاقات

الطبقة منذ الثلاثينات حتى نهاية عقد السبعينات وذلك فى محاولة للوقوف على القوانين الموضوعية التى تحكم حركة ونمط تطور المجتمع المصرى .

ثالثا : البحث عن استراتيجيات التصنيع السائدة فى مصر بدءا من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ ، فضلا عن التعرف على الطبقات والفئات الاجتماعية التى يخدمها نمط التصنيع والاستهلاك .

رابعا : الكشف عن تأثير التصنيع فى تشكيل البناء الطبقي فى المجتمع المصرى ، بدوره فى نشوء جماعات جديدة وإضعاف جماعات أخرى .

وتأسيسا على ما سبق ، فإن أهمية هذا الكتاب تأتى من اعتبار أساسى مفاده أن الطبقة الاجتماعية تؤثر على مجرى التغيرات الاجتماعية والاقتصادية ، وأنها صانعة للتاريخ الاجتماعى والاقتصادى .. بمعنى آخر أنها قوة فعالة ونشطة فى التغيرات الاجتماعية والاقتصادية وأن دراسة التغيرات فى البناء الطبقي والملاحم العامة لفئاتها ، بعلاقتها بالتصنيع يسمح بالوقوف على الدور القائد للطبقات الاجتماعية فى المجتمع المصرى من كافة جوانبه ، وكذا الوقوف على الاختيارات الاجتماعية لمناهج التصنيع .

ويأتى أهمية هذا الكتاب أيضا من قضية أساسية مؤداها أن دراسة العلاقة بين التصنيع والبناء الطبقي تعد من الدراسات التحليلية التى تسعى الى التعرف على طبيعة التغيرات الاجتماعية الاقتصادية التى شهدتها المجتمع المصرى . بكلام آخر أن أهمية هذا الكتاب يأتى من أنه يهدف الى توضيح العلاقة المتفاعلة بين التصنيع والبناء الطبقي انطلاقا من المقولات النظرية التى ترى أن التصنيع غالبا ما يترك أثرا واضحا على البنية الاجتماعية والاقتصادية .

وتنبع أهمية الكتاب أيضا من سعيه نحو فهم مجمل الأوضاع والمواقف والتصورات الطبقيّة فى المجتمع ، وبالتالي لفهم الاختيارات الاجتماعية لعملية التصنيع فى مصر . وجدير بالذكر أن موضوع الدراسة ما هو إلا جدل فكرى فى الإطار المصرى يطرح سؤالا عاما مفاده : الى أى مدى تصلح قضية الطبقة فى فهم الاختيارات الاجتماعية لسيادة منهج معين للتصنيع ؟

ولما كان هدفنا يتمحور حول معرفة العلاقة الجدلية بين التصنيع والبناء الطبقي ، فإننا نسعى فى الوقت ذاته إلى ضرورة معرفة درجة التحولات الاجتماعية والاقتصادية والسياسية

التي شهدتها المجتمع المصري منذ عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ . وجدير بالتبيان أن دراسة ديكالكتيك النمو الصناعي والتصنيع والتغيرات الطبقيّة في مصر ، يفرض علينا ضرورة التعامل مع التحليلات البنائية التاريخية ، تلك التي ترى أن أية إشكالية ما هي الا وحدة متكاملة تتشابك أو تتمفصل فيها الأبعاد الاقتصادية والسياسية والاجتماعية والايديولوجية والثقافية .

وعلى نحو ما تقدم فإنه من أجل توضيح العلاقة بين التصنيع والبناء الطبقي في العقود الخمس المنحصرة بين عامي ١٩٣٠ - ١٩٨٠ ، فإن هذا الكتاب ينقسم إلى ثلاثة أبواب مقسمة الى تسع فصول :

ففي الباب الأول نجد اننا تناولنا طرح الرؤى النظرية المختلفة حول التصنيع والبناء الطبقي . ويأتي هذا الباب في ثلاثة فصول ، الأول : بعنوان الصناعات النظرية والايديولوجية لقضية الطبقة الاجتماعية ، والفصل الثاني : يعالج طبيعة البناء الطبقي في العالم الثالث ، أما الفصل الثالث : فيتناول واقع التصنيع في العالم الثالث وما يرتبط به من تخلف وتبعية .

ثم في الباب الثاني يحاول البحث تبين تجارب النمو الصناعي والتصنيع في المجتمع المصري منذ عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ . ويعرض فيه لأربعة فصول ، فالفصل الرابع يطرح محاولات النمو الصناعي في مصر من محمد علي (١٨٠٥) حتى الحماية الجمركية عام ١٩٣٠ ، والفصل الخامس يهتم بالصناعة في مصر من تطبيق الحماية الجمركية حتى أوائل الخمسينات (١٩٣٠ - ١٩٥٢) ، والفصل السادس يناقش واقع التصنيع في الحقبة الناصرية (١٩٥٢ - ١٩٧٠) . أما الفصل السابع فيعرض لطبيعة التصنيع في ظل سياسة الباب المفتوح في مصر (١٩٧٠ - ١٩٨٠) .

أما الباب الثالث فقد جاء ليعالج العلاقة الجدلية بين النمو الصناعي والبناء الطبقي في مصر . ويضم فصلين : الفصل الثامن يناقش البناء الطبقي في المجتمع المصري من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ . أما الفصل التاسع والأخير فيعرض للتفاعل بين النمو الصناعي والتصنيع والطبقات الاجتماعية في مصر (١٩٣٠ - ١٩٨٠) . وأخيرا فقد زيلت الكتاب ببعض الاستخلاصات الختامية .

وأخيراً أتقدم بخالص الشكر والتقدير إلى أصحاب الفضل والجميل اللذين لولاهم ما كان يخرج هذا العمل إلى النور ، وأخص بالذكر أستاذي الأستاذ الدكتور محمود عودة أستاذ علم

الاجتماع بجامعة عين شمس الذى كان نعم المعلم والأخ والصديق . ولا يفوتنى أن أتقدم بكل
آيات التقدير إلى الأستاذ الدكتور السيد الحسينى أستاذ علم الاجتماع بجامعة عين شمس
الذى كان له الفضل كل الفضل فى الأخذ بيدي على العتبات الأولى للبحث العلمى . أما صديقى
وأستاذى الدكتور على ليله أستاذ علم الاجتماع بجامعة عين شمس فله كل التقدير .

أما زوجتى التى نهلت منها كل التعضيد والمساندة والحنان ، فلها كل الحب وأسمى آيات
العرفان .

والله ولى التوفيق ،

شحاته ميام

القاهرة فى ١٩٩٠

الباب الأول
الرؤى النظرية المختلفة
حول الصناعة والبناء الطبقي

الفصل الأول

الصياغات النظرية والأيدولوجية لقضية الطبقة الاجتماعية

أولا : النظرية الماركسية وقضية الطبقة : الجدل والامتداد .

ثانيا : البنائية الوظيفية وقضية الطبقة : الحوار والنقد .

مقدمة .

تعد دراسة الطبقات مطلباً نظرياً وعملياً في الوقت نفسه . وباعتبار أن الطبقات الاجتماعية جزء لا يتفصل عن البنية الاجتماعية وترابطها به علاقة وشيجة ، فإن مفهوم الطبقة يعد أحد المفاهيم الاستراتيجية التي تعكس طبيعة البناء الاجتماعي ، أو بمعنى آخر إنه المفهوم القادر على تشريح التكوينات الاقتصادية الاجتماعية من حيث توضيح طبيعة العلاقة الاجتماعية بين المهيمنين والمهيمنين .

إن الاهتمام بدراسة هذه القضية قديم قدم البشرية . ولكن المتفحص للمحاولات التي تصدت بالدراسة والتحليل للظاهرة الطباقية يستطيع أن يقف على كم هائل من التباينات النظرية بينها . ولما كان هذا الفصل يهتم بالأساس بطرح المحاولات النظرية التي تحاورت حول مفهوم الطبقة ، فإنه جاء ليعالج قضيتين أساسيتين . الأولى تتعلق بطرح المقولات الماركسية الأرتونوكسية والمحدثة ، وذلك لتبيان الجدل الدائر بين مفكرها وإيديولوجيتها . أما القضية الأخرى فتعرض لقضية الطبقة في ضوء النظرية البنائية الوظيفية ، تلك النظرية التي تحاورت مع الماركسية فجددت كل مفكرها ومؤسساتها الأيديولوجية لنقد الماركسية وبحضنها .

أولاً ، النظرية الماركسية وقضية الطبقة ، الجدل والامتداد .

يثير مفهوم الطبقة كثيراً من الجدل الفكري سواء من حيث طبيعتها ، أو من حيث المناهج المستخدمة في دراستها التي تعكس اتجاهات إيديولوجية محددة . إن مفهوم الطبقة يرتبط بصورة وثيقة بالاتجاهات الأيديولوجية ، الذي كثيراً ما يظهر على أنه صراع طبقي على الصعيد النظري . وغنى عن البيان أن الطبقة كمفهوم تفسيري لم يأت من فراغ تاريخي ، وإنما جاء كأحد مفردات نسق فكري واسع أراد معرفة التحولات التي خيبرها المجتمع الأوربي إبان القرن التاسع عشر ، ذلك النسق الذي كان واعياً بأبعاد الزمان والمكان والأيدولوجيا في إطار التحليل الكلي الشامل . وإذا كان كوكبه من مفكرى القرن التاسع عشر قد توصلوا إلى دلالات الطبقة التفسيرية ، فإن هذه الدلالات تختلف فيما بينهم .

ويعتبر مفهوم الطبقة من المفاهيم المحورية التي عرفها الفكر الإنساني منذ القدم . إن التواصل لمفهوم الطبقة يرجعنا بصورة مباشرة إلى البدايات المبكرة للفكر الاجتماعي ، تلك التي يتصل جنورها بالفلسفة اليونانية القديمة (أرسطو - أفلاطون) . ولكن سوسيولوجية الطبقة من حيث النظرية والمنهج تتحدد بمحاولات كارل ماركس "Marx" في نقده للنظام

الرأسمالي، أى أن بداية التفكير العلمى السوسيولوجى للطبقة تتحدد بالأفكار التى طرحها ماركس (١) .

إن الطبقة بمفهومها العلمى تعد إحدى نتائج الفكر الماركسى ، إذ كان لهذا المفهوم الفضل كل الفضل فى وجود تفسيرات مضادة حاولت إفراز تعميم نظرى وإيديولوجى ، وميعة قضية انقسام المجتمع الى طبقات محددة المعالم ، تسود بينها علاقة سيطرة واستغلال من واحدة ، وخضوع لآخرى . ويعتبر كارل ماركس أول من قدم محاولة علمية لاستيضاح هذا المفهوم . وعلى الرغم من أن وجهات نظر ماركس فى موضوع الطبقة جاءت مبشرة فى مؤلفاته ، إلا أنه حددها بأنها تجمع من الأشخاص تنجز عملا واحدا فى اطار عملية انتاجية واحدة ، وتختلف باختلاف وضعها الاقتصادى وموقعها من عملية الانتاج ، أى أن الطبقة تتحدد فى ضوء المهام المشتركة فى عملية الانتاج . وفى البيان الشيوعى أوضح ماركس أن مسميات هذه الطبقات تختلف فى المراحل التاريخية المختلفة (٢) .

وعلى الرغم من تحديد ماركس لمفهوم الطبقة ، إلا أن الفضل فى اكتشاف وجودها لا يرجع له وهو فى ذلك يقرر " ... أنه لا يعود إلى الفضل فى اكتشاف وجود الطبقات فى المجتمع الحديث ، ولا فى اكتشاف وجود الصراع الطبقي بينها ، فقبل بكثير استطاع بعض المؤرخين البرجوازيين تشريح الطبقات اقتصاديا ولكن الجديد الذى اتيث به يتمحور حول تأكيد أن وجود الطبقات دائما يرتبط بمراحل تاريخية معينة من تطور الانتاج ، وأن الصراع الطبقي ينتج فى النهاية ديكتاتورية الطبقة العاملة ، وأن هذه الديكتاتورية لا تعد سوى نقلة مرحلية لايجاد المجتمع اللاتبقى " .. (٣) .

ووفقا لكلام ماركس يتبين أن المحور الاساسى أو المتغير الاساسى لنشوء الطبقة هو الملكية ، أما المتغير الوسيط فهو تقسيم العمل . وإذا كانت تلك هى الظروف الموضوعية لمنشأة

(١) انظر حول ذلك فى :

- السيد الحسينى " علم الاجتماع السياسى : المفاهيم والقضايا ، ص ١٧ .

- السيد الحسينى " نحو نظرية اجتماعية نقدية " ص ١٤ .

- غريب سيد أحمد ، الطبقات الاجتماعية ، ص ١ - ٣ .

- بوتومور : الطبقات فى المجتمع الحديث ، ترجمة محمد الجوهري وآخرون ، ص ٥٧ .

(٢) R. Bendix and S. Lipset, "Karl Marx's theory of social class cl, in : Bendix and Lipset (eds.) class, status, and power social stratification in coparative prespective, p.7.

(٣) أحمد القصير ، منهجية علم الاجتماع بين الوظيفة والماركسية والبنوية ، ص ٩٤ .

طبقة العمال ، فإن الظروف الذاتية تتمحور حول الوعي . ان الطبقة الاجتماعية لا يتم تشكيلها بصورة نهائية إلا بوجود الوعي الذي لا يمكن أن يوجد إلا عن طريق الأيديولوجية الطبقة (١) .

لقد حلل ماركس المجتمعات الإنسانية فوجد أن الطبقات الاجتماعية في كل مكان هي هي . فمثلا في مؤلفه مع إنجلز " الثورة والثورة المضادة في ألمانيا " نجده يميز بين النبالة الاقطاعية والبرجوازية والبرجوازية الصغيرة والطبقة الفلاحية الكبرى والوسطى والصغيرة ، وطبقة الفنانة والعمال الزراعيون وعمال الصناعة . وفي كتابه " نضال الطبقات في فرنسا " نجده يحدد الطبقات على النحو التالي : البرجوازية المالية والصناعية والتجارية والصغيرة ، والطبقة الفلاحية ، والبروليتاريا والبروليتاريا الرثة . أما في عصره فنجد يميز بين خمس طبقات هي : ملاك الأراضي والبرجوازية وصغار البرجوازيين . والفلاحون المزارعون والعمال الكادحون . ولكنه في الوقت ذاته يرى أن هذه الطبقات تختصر إلى طبقتين أساسيتين هما العمال والبرجوازية . وعلى الرغم من أن ماركس قد صنف الطبقات بشكل تفصيلي في المجتمعات البشرية ، إلا أنه لم يضع تحديدا دقيقا لها (٢) .

وربما لم يكن ماركس قد أولى اهتماما كبيرا لوضع تحديد دقيق للطبقات ، وإنما اعتبر الأهم أن يوضح حقيقة الانقسام الطبقي في المجتمعات الإنسانية بوجه عام ، والانقسام الطبقي في المجتمع الرأسمالي بوجه خاص ، لذا نجد لينين Lenin قد أولى هذه القضية اهتماما كبيرا فنجد يذهب إلى " أنها مجموعات كبيرة من الناس تختلف عن بعضها البعض في المركز الذي تشغله في نظام تاريخي محدد للإنتاج الاجتماعي . وبعلاقاتهم مع وسائل الإنتاج وكذا بدورها في التنظيم الاجتماعي للعمل ، وبالتالي بالقدر والطريقة التي تستحوذ بها على نصيبها من الثروة الاجتماعية التي تقع تحت تصرفها . الطبقات هي مجموعات من الناس تستطيع إحداها أن تستحوذ على الأخرى نتيجة اختلاف المراكز التي تحتلها في نظام محدد للإنتاج الاجتماعي .. (٣) . إن ما أتى به لينين في الطرح السابق لمفهوم الطبقة يعد تأكيدا لما قرره " ماركس وإنجلز " من ارتباط الطبقات بالنمط التاريخي للإنتاج وبعملية تقسيم العمل الاجتماعي .

(١) ف . كيلى وم . كوفالز ، المادية التاريخية ، تعريب أحمد داود ، ص ٣٢٥ .

(٢) ريمون آرين ، صراع الطبقات ، ترجمة عبد الحميد الكاتب ، ص ٢٠ .

(٣) أفاناسيف ، أصول الفلسفة الماركسية ، ترجمة حمدي عبد الجواد ، ص ٢٣٥ .

لقد عرفت المجتمعات البشرية منذ ظهورها - ما عدا المجتمع البدائي - أشكالاً مختلفة من الطبقات . وبمعنى آخر ، أن الطبقات صاحبت ظهور المجتمعات البشرية معها وجدت مظاهر الصراع الطبقي والقهر الاجتماعي . إنه في كل مجتمع من المجتمعات الانسانية نظام طبقي يتلائم مع تطوره التاريخي وظروفه المادية . إن تمايز الناس إلى مجموعات تملك وأخرى لا تملك ، خلق وضعاً متناقضاً أدى إلى الصراع الطبقي . وفي ضوء ذلك يرى ماركس أن تاريخ المجتمعات الطبقية ليس إلا تاريخ الصراع الطبقي والذي بدوره يحدد وجود الطبقات وليس العكس ، وأن مجموع الصراعات الطبقية والاقتصادية والسياسية والاجتماعية والايديولوجية ، يتحدد في نهاية الامر بالصراع الطبقي الاقتصادي في الإنتاج . أي أن الصراع الطبقي هو العملية التي بمقتضاها يتم إعادة استقرار الشكل السياسي الذي يحقق السيطرة الاقتصادية (١) .

وعلى الرغم من أن قضية الطبقة قد احتلت اهتماماً كبيراً عند ماركس "Marx" باعتبارها مقولة سوسيولوجية ووحدة لتحليل علاقات الإنتاج في مراحل تطور المجتمع الإنساني ، فإنها أيضاً تعد مفهوماً محورياً لتفسير صراع الإنسان ونضاله . إن بذور الصراع الطبقي تكمن في الظروف الاقتصادية ، وأن هذه الظروف تؤثر في المصالح الطبقية وتشكل الطبقات . ويرى ماركس أن هذه الظروف ويقصد بها ظروف المجتمع البرجوازي تساهم في تحول الجماهير إلى عمال لهم موقف ومصصلحة عامة تتناقض مع رأس المال . إن هذه الجماهير في بادئ الأمر تكون طبقة في ذاتها ، وحينما يشتد الصراع يخلق منها وحدة واحدة ، وتصبح طبقة لذاتها ، حينئذ يغدو الصراع بين طبقة ضد أخرى (٢) .

ويرى ماركس أن العمال في المجتمع الرأسمالي يخضعون لعمليات نهب منظم من البرجوازية ، وأن العمال لا يأخذون القيمة الحقيقية لمنتجاتهم نتيجة انتزاع فائض القيمة التي تذهب إلى الرأسمالية . إن هذا الشكل من الاستغلال هو الذي يجعل رسالة العمال الأساسية تدور حول تحطيم الرأسمالية وبناء المجتمع اللاتبقي . وفي ضوء ذلك يرى ماركس أن

(١) ماركس وإنجلز ، البيان الشيوعي ، ص ٣٦ . وحول هذه القضية انظر :
T.B; Bottomore and M.J. Mulkey (eds.), Capital, labour and the Middle classes, p. 49.
(٢) كارل ماركس ، يؤس الفلسفة : رد على فلسفة اليوس لبريدون ، ترجمة حنا عيود ، ص ١٦٥ ، ١٦٧ وأيضاً : كارل ماركس وإنجلز ، البيان الشيوعي ، المرجع السابق ، ص ٤٧ - ٤٨ .

العمال (البروليتاريا) هي الطبقة الثورية الوحيدة من بين جميع الطبقات ، لأنها الطبقة التي تمثل أكثر آثار النهب والاستغلال ، فهي بحكم تنظيمها وبحكم تعاملها مع الآلة تمتلك الثقافة والوعي . وبحكم هذا وذاك يمكن إقامة ديكتاتوريته (١) .

وإذا ما حاولنا أن نوجز أهم تصورات النظرية الماركسية حول الطبقات والصراع الطبقي لسجلنا أنه طبقاً لأفكار ماركس ، فإن مفهوم الطبقة يعتبر من المفاهيم المحورية في دراسة الصراع الطبقي فوحدة للوصف والتحليل . وأن الصراع بعد أساسى من أبعاد المجتمع الإنسانى ، وأن الطبقات الاجتماعية تتحدد وفقاً لموقعها من ملكية وسائل الإنتاج ووعيها بمصالحها ، وأن الصراع يرتبط بالبناء الأساسى والبناء الفوقى ، وأن هناك تساند متبادل بين الوعى الاجتماعى والصراع الطبقي ، وأن الوظيفة الأساسية للصراع تتمحور فى تغير المجتمع وإيجاد تكوين اقتصادى اجتماعى بدلا من آخر ، ومن ثم إحلال ديكتاتورية طبقة وهى البروليتاريا محل أخرى وهى الرأسمالية .

وإذا كانت الأفكار السابقة لمفهوم الطبقة تدخل فى مصفوفة التصورات الكلاسيكية للنظرية الماركسية ، فإن ثمة أفكار أخرى تدخل فى إطار النظرية التى اصطلح عليها بأنها الشكل المحدث أو الامتداد لها . إن مفهوم ماوكس عن الطبقة ، وكذا الفاعل الثورى الذى سيأتى بالشكل اللاتبقى للمجتمع طراً عليه كثير من التعديل ، لذا فقد خصصنا السطور التالية لإلقاء بعض الضوء على أهم الأفكار التى تتصل بها .

لقد أوضحت الماركسية موضع جدل ونقاش من الماركسيين أنفسهم . ففي دراسة لبيرنشتين "Pernstein" حول البناء الطبقي نجده يخالف فيها التصورات الماركسية ، فيرى أن الماركسية بشكلها الكلاسيكى تحتاج إلى تعديل طالما أنه لم يحدث أى إستقطاب طبقي وفقاً لما نظر له ماركس . ونتيجة لذلك فقد توصل إلى استنتاج سياسى مفاده أن التحول الاشتراكى يمكن أن يتم بعيداً عن التصورات الصراعية للماركسية ، بشرط أن يحدث بصورة تدريجية من خلال تغلغل الاشتراكية إلى الرأسمالية نتيجة ما تضطلع به الحركة العمالية من نشاط ، ونتيجة لتحالفاتها التى دشنتها مع قطاعات الجماهير المختلفة (٢) .

وفى ضوء عدم إتيان الطبقة العاملة بصيغة ثورية جديدة فى أوروبا ، نجد أن ماكس أدلر "Adler" فى عملين له عن الطبقة العاملة يقوم بفحص دلالة ومغزى التمايز الاجتماعى المتزايد

(١) محمد أحمد الزغبى ، التغير الاجتماعى بين علم الاجتماع البرجوازى وعلم الاجتماع الاشتراكى ،

ص ١٠٠ . الماركسية نسق نظرى فى علم الاجتماع ، ترجمة على جلى فى : بوتومور ، نقد علم الاجتماع الماركسى ، ترجمة محمد على محمد وعلى جلى ، ص ٤٤ .

وتطور الارستقراطية العمالية التي ربط بينها وبين تنظيمات العمل كما فعل ميشيلز ونجد أيضا رينر "Renner" قد أضاف إلى النظرية الماركسية بعض العناصر الجديدة . وفي تحليله لنمو طبقة جديدة من المديرين والعاملين والمأجورين التي أطلق عليها " طبقة الخدمة " ذهب إلى أنه في تطور المجتمعات الرأسمالية وجدت طبقتان أساسيتان هما : طبقة الخدمة والطبقة العاملة وأنهما متقاربتان ، بل أنهما في احيان كثيرة مندمجتان ، وبالتالي فإن هذه المجتمعات لم تشهد تمايزا واختفت فيها الطبقات المتناقضة (١) .

وبالنظر إلى مدرسة فرانكفورت - هوركهايمر وأدورنو وماركيز - التي تأثرت بشكل سافر باهتمامات صغار الهيكلين ، نجدها قد ذهبت على عكس ماركس في أنها ترى أن الطبقة العاملة لا تمثل موضوعات أساسية . وعلى الرغم من أن أعمالها النظرية تعد جزءا متمما للنضال الثوري الذي تقوم به البروليتاريا ضد الرأسمالية ، إلا أنها تخلع عن البروليتاريا هذا الدور ، لأن موقف البروليتاريا بالنسبة لهم لا يقدم ضمانا بمعرفة صادقة ، لأنها فقدت امكانياتها الثورية (٢) .

ووفقا لهذه الرؤية نجد أن ماركيز "Marcuse" في كتابه " الإنسان ذو البعد الواحد " يرى أن البلاد الرأسمالية الصناعية قد تخلصت من أى قوة حقيقية قادرة على إيجاد تحولات جذرية في المجتمع ، ومن ثم قيام مجتمع جديد . فإذا كان ماركيز قد تقابل مع الماركسية في الصراع ضد الرأسمالية ، إلا أنه يسحب الثقة من الطبقة العاملة في إحداث هذه التحولات (٣) . وفي كتابه " الثورة والثورة المضادة " يحاول البحث عن قوة ثورية جديدة . فنجد أنه يرى أن المنتظر من الطبقة العاملة القيام به لن يتحقق نظرا لما أصاب المجتمعات المتقدمة من تحولات جذرية نتيجة الطفرات التكنولوجية الهائلة ، لذا نجده يرى أن الثورة سوف تصدر من فئات أخرى غير الطبقة العاملة وهي : المنبوذين والملونين والعاطلين والأقليات المضطهدة ثم أخيرا أضاف الطلاب بعد حركات الاحتجاج في أوروبا في عام ١٩٦٨ (٤) .

إن افكار ماركيز حول الصراع الطبقي السياسي يعتبر موقفا رجعيا ، بل قل شديد الرجعية ، فهو بهذا الشكل يعطى تصريحا خطيرا للانسحاب من المعركة ضد الرأسمالية ، أو

(١) بوتومور ، المرجع السابق ، ص ٥٤ - ٥٥ .

(٢) السيد الحسيني ، نحو نظرية اجتماعية نقدية ، مرجع سابق ، ص ٢٥٢ .

(٣) هيربرت ماركيز ، الإنسان ذو البعد الواحد ، ترجمة جورج طاربيش ، ص ٦٥ - ٦٧ .

(٤) H. Marcuse. Counter-Revolution and Revolt. p. 3-5.

وراجع أيضا

A. Giddnes, profiles and critiques in social theory, 165.

يفسح المجال لتقدم الرأسمالية وتهقر القوة الثورية الأصلية . إن ادانة ماركيز للطبقة العاملة وخلع الصفة الثورية عنها تعد دعوة استسلامية وانقياد أعمى لهوى المجتمع الرأسمالى .

ويبد أن ماركيز قد قلل من قدر الطبقات الاجتماعية فى المجتمعات الرأسمالية ، فإن صدئ هذه الأفكار نجدها واضحة فى كتابات هابرماس "Habermas" وفيلمر "Wellmer" اللذان يبدان نفس الموقف لماركيز فى تخليهما عن الماركسية من خلال إنكارهما للدور الذى تلعبه الطبقة العاملة فى المجتمعات الرأسمالية المعاصرة . إذ يعتقد الأول أن إضفاء الطابع العقلانى على العلم والتكنولوجيا وتجاهل جوهر السيطرة الطبقة قد أضحت أهم ايدولوجيات المجتمعات المتقدمة . أما الثانى فإنه لا يختلف كثيرا عن الأول إذ يذهب إلى أن الآمال قد خابت فى إيجاد وسيلة للتحرر تقوم على أساس اقتصادى . وعلى ذلك فليس من الضرورى ان ينصب التحليل على تكوينات جديدة كلية من الأبنية التحتية والفوقية . ويضيف فيلمر أن مفهوم ماركس عن الطبقة قد فقد قوته وقدرته التحليلية ، فلم يعد فهم التناقض بين البرجوازية والبروليتاريا فى ضوء قوى الإنتاج وعلاقات الإنتاج قائما ، وإنما يمكن فهمه فى ضوء الصراعات السياسية(١) .

يتضح مما سبق أن هذه الكتابات تعد تحريفا للمقولات الماركسية ، وبذا تعتبر انفصالا واضحا عن الماركسية حيث تجاهل جوهر السيطرة الطبقة وتأييد قيام النظام الرأسمالى . إن أفكار هذه المدرسة برغم مخالفتها للأفكار الوضعية ، فهى أفكار بديلة للماركسية ، وأحد اساليب الحفاظ على المجتمع الرأسمالى حيث نفى صفة الثورية عن الطبقة العاملة .

لقد كثر التفسير الذاتى للماركسية ، فعلى سبيل المثال نجد جرامشى ولوكاش وكورش يؤككون على أهمية الوعى الثورى كمطلب أساسى للعمل السياسى . وذلك يعد ابتعادا واضحا عن أفكار ماركس الرئيسية . وفى ضوء أفكار جرامشى نجده يبنى كل توقعاته لا على النضال الثورى فحسب ، بل على بناء المجتمع الاشتراكى المتمثل بصورة أساسية فى تنظيم مجالس العمال . لقد أدرك جرامشى أن مسألة التنظيم هذه ، هى القاعدة الأساسية التى تسهل للطبقة العاملة عملية تجاوز عمليات الاستغلال الاقتصادى والضياع السياسى . وفى ضوء ذلك يرى جرامش ان البروليتاريا وديكتاتوريتها تقوم على الأشكال والتنظيمات التى تشعر فيها العامل بإبداعه من حيث كونه منتجا ، ومن حيث وعيه بقيمته ومستغليه . ويرى جرامشى انه من خلال

(١) بوتومور ، فى البحث عن بروليتاريا ، ترجمة أحمد زايد ، فـس : بوتومور ، علم الاجتماع والنقد الاجتماعى ، ترجمة محمد الجوهري وآخرون ، ص ١١٧ - ١١٨ .

ذلك فإن هذه الطبقة تستطيع أن تقود المجتمع ومن ثم تحقق هيمنتها على الطبقات الأخرى (١) .

أما لوكاش "Lukacs" فمن خلال تتبعه للتطور التاريخي للطبقة العاملة في المجتمع الرأسمالي يرى أن ظروف المجتمع الرأسمالي تسمح بتشكيل الطبقات نتيجة المصالح الاقتصادية المتعارضة التي تتكشف نتيجة الوعي الطبقي المكتسب أو الرشيد ، ويرى لوكاش أن الدعوة لسيطرة أية طبقة يأتي من خلال الوعي بالمصالح الطبقيّة الذاتية الذي يجب أن يأتي من خلال الوعي الطبقي التاريخي غير الزائف (٢) .

وبالنظر إلى بولانتزاس "Poulantzes" نجد أنه يرى أن الطبقة الاجتماعية تعد انعكاساً للأبنية الاجتماعية على أصعدتها الاقتصادية والسياسية والأيدولوجية . بمعنى آخر أن الطبقات الاجتماعية لا تأتي نتيجة مستوى بنيوي بذاته ، وإنما تأتي كانعكاس شامل للأبنية في ميدان العلاقات الاجتماعية . إن تكون الطبقات لا يرجع إلى المستوى الاقتصادي وحده ، وإنما انعكاس لمستويات أسلوب الإنتاج أو التكوين الاجتماعي في مجموعها ، وأن العلاقات الصراعية على مستوى كافة الأصعدة والممارسات الطبقيّة هي إنعكاس لطبيعة العلاقات بين الأبنية وما تتخذ من أشكال العلاقات المتناقضة . إن هذه العلاقات تتحدد وفقاً لها العلاقة بين الطبقات (علاقات السيطرة والتبعية وكذا الممارسات الطبقيّة) ، التي هي في الواقع علاقات سلطة والتي تعنى قدرة طبقة اجتماعية على تحقيق مصالحها وفرض هيمنتها .

وغنى عن البيان أن العلاقات القائمة بين الطبقات من وجهة نظر بولانتزاس هي علاقات سلطة أو قوة ، فإذا كان مفهوم الطبقة يعبر عن انعكاس مستويات البناء الاجتماعي ككل ، فإن مفهوم السلطة يقصر على العلاقات بين الطبقات الاجتماعية المتناحرة . وباعتبار أن السلطة مفهوم يعبر عن انعكاس مستويات البناء الاجتماعي برمتها ، فإن العلاقات الطبقيّة في كافة مستوياتها هي علاقات سلطة أو قوة (٣) .

لقد تعرضت وجهة نظر بولانتزاس ومعالجته للطبقة العاملة وخاصة محكات اختبار وتقسيم الطبقة العاملة لسلسلة من النقد العام ، نجدها تتركز بشكل أساسي على شكل

(١) جاك تكسيه . جرامش : دراسات ومختارات ، ترجمة ميخائيل إبراهيم ، ص ٢٢٨ - ٢٢٩ .

(٢) لوكاش ، التاريخ والوعي الطبقي ، ترجمة حنا عيود ، ص ٥٤ - ٥٥ .

(٣) N. Poulantzas "on social" in : A. Giddens. D.Held (eds). classes, power and conflict and contemporary debets, pp. 101-102 .

البروليتاريا وعلاقتها بالبرجوازية ، وكذا إمكانية الموافقة على التقسيم الاجتماعي المتناقض للعمل داخل التكوين الاقتصادي الرأسمالي . وفي ضوء ذلك يرى رايت "O. Wright" أن ثمة تناقضا في العلاقات الطبقية الرأسمالية ، وأن هذا التناقض يتضح بشكل جلي إذا ما تعاملنا مع التركيب الطبقي بالنظر إلى أوضاع المهن . لذا نجده يركز مناقشته للتركيب الطبقي وتطور مختلف الفئات الاجتماعية من خلال المهنة . وهو في ذلك يرى أنه يستخدم كلمة فئات كمحك ، ورغم ما يثير حولها من انتقادات ، ولكن غرض التحليل هو الذي دفعه إليها . وهو في ذلك يقول : إن شكل التركيب الرأسمالي وما يتميز به من خصائص موضوعية وما يثيره من تناقض هو الذي فرض عليه هذا التحليل وهذا المحك . إن التناقض الأساسي يتحدد وفقا للعلاقات الطبقية التي تشير إلى المشاكل القائمة في داخل العلاقات الطبقية سواء أكانت بسيطة أو معقدة ويرى رايت أن الفهم الكامل لطبيعة التركيب الطبقي للمجتمعات الرأسمالية يتطلب أولا : ضرورة فهم العمليات المختلفة داخل مؤسسات العلاقات الطبقية ، وكذا التحول التاريخي في مجرى عمليات التنمية الرأسمالية . ثانيا : فحص الطرق التي بها تباينت العمليات المختلفة التي ولدت عدد من المتناقضات داخل التركيب الطبقي في المجتمعات الرأسمالية المتقدمة .

وللوقوف على ذلك اصطنع رايت شكلا - انظر الشكل التالي - وضع فيه ثلاث مواضع رئيسية داخل التقسيم الاجتماعي للعمل في إطار النظام الرأسمالي وهو من خلاله يرى أن المرء يستطيع أن يخرج بخصائص مختلفة أبرزها التناقض في معيار المهنة ، أو طبقا لمفهومه فئات المهن داخل العلاقات الطبقية . ووفقا لمعيار الفئات هذه يرى رايت أن الفئات المهنية في التكوين الاجتماعي الاقتصادي الرأسمالي تشتمل على ثلاث وظائف هي ، أولا : وظيفة المديرين المشرفين التي تلقى الضوء على التناقض بين البرجوازية والبروليتاريا ، أما الفئة الثانية : فهي شبه العمال المستقلة ذات الصلة بمستويات السيطرة العليا والتي في الوقت نفسه تسيطر على العمليات الوسطى للعمل . وهذه العملية تبرز التناقض بين العمال والبرجوازية الصغيرة . أما الثالثة : فيرى رايت أنها الفئة التي تحدد التناقض بين البرجوازية والبرجوازية الصغيرة (١) . لقد اقترب رايت في تحليله من التصنيف اللينيني للبنية الطبقية للمجتمع البرجوازي ، والذي وصف المجتمع بأنه يعرف ثلاث طبقات هي : البرجوازية ، والبرجوازية الصغيرة والبروليتاريا (٢) . وعلى الرغم من أن رايت نظر إلى العلاقات الطبقية في المجتمع الرأسمالي

(١) E.O.Wright "Class Boundaries and Contradictory Class Location", in : Giddnes and Held, (eds.), classes, power and conflict, op. cit. pp. 112.

(٢) Lenin. Collected works. Vol. 26., Progress Publishers, Moscow, 1969, p. 96.

فى ضوء التقسيم الإدارى للعمل ، إلا أنه أولى تغير العمليات الاجتماعية اهتماما كبيرا ، ساعده فى معرفة المواقع الطبقة والطبقات . فعلى سبيل المثال نجده يركز بصورة أساسية على السيطرة على العملية الإنتاجية وتدرج السلطة والبيروقراطية ومختلف الوظائف داخل المشروعات الرأسمالية . إن رأيت فى ذلك أعطى عملية السيطرة الإنتاجية فى النظام الرأسمالى أهمية كبيرة ومنحها ضرورة وجودية لمعرفة أنماط العملية الاجتماعية من جانب وفهم العلاقات الطبقة من جانب آخر (١) .

من كل ما سبق يمكن القول أنه على الرغم من أن المقولات النظرية التى عرضنا لها قد تباينت فى أطروحاتها ، إلا أنها اجمعت على وجود التناقضات الطبقة داخل المجتمعات الرأسمالية . لقد أكدت الماركسية سواء التقليدية أو الحديثة على وجود التشطر الطبقة فى المجتمعات الرأسمالية ومن ثم على وجود طبقة مستقلة وأخرى مستقلة ، وأن إزالة هذا الوضع لن يأتى إلا بوجود الوعى الطبقة الذاتى . إن الماركسية باعتبارها النظرية العلمية الوحيدة تشدد على أهمية الدور الثورى الذى تلعبه البروليتاريا فى إنهاء وحض النظام الرأسمالى وهذا ما أثار حفيظة الكتاب والمفكرين البرجوازيين ، وجعلهم يديرون حوارا مع الماركسية أرادوا به باطلا . وهذا ما سنوضحه فى الجزء القادم .

ثانيا ، البنائية الوظيفية ونظية الطبقة ، الحوار والنقد .

إذا كانت الماركسية أول نظرية اجتماعية تبرز الدور الاستراتيجى الذى يمكن أن تلعبه طبقة البروليتاريا ، إذ بينت دور الصراع الطبقة فى إطار عملية تاريخية تفسر الماضى والحاضر وتتنبأ بالمستقبل ، فإن المسرح الفكرى الأوربي قد قدم رؤية مخالفة للرؤية الماركسية مؤكدا على أهمية انتظام الحياة الاجتماعية والطابع التضامنى لا التنافسى بين الطبقات الاجتماعية . وإذا كان أوجست كوت قد اهتم بهذه القضية ، فإن كل المفكرين والعلماء الأوربيين الذين أتوا بعده ، قد أولوا هذه القضية اهتماماً كبيراً ، فبدت رؤاهم على حد تعبير " زابيتين " حوارا مع شبح ماركس .

ويقرر كوكبة من علماء الاجتماع أن التقسيم الطبقة للمجتمع على أساس علاقة الطبقة بوسائل الإنتاج الاجتماعى لم يعد قائما فى القرن العشرين ، نظرا لسيادة العلاقات المتفاعلة بين الطبقات وبعضها ، تلك التى تعد العامل المحدد لطبيعة الحياة الاجتماعية . وينظر هؤلاء العلماء إلى أن المجتمع يتكون من مجموعات اجتماعية شديدة التنوع . ووفقا لهذه الفكرة فإن

(١) Wright. E.O. Class Boundaries and Contradictory Class Location. Op. Cit., p. 114.

نظريات علم الاجتماع البرجوازي جاءت على أنها مركبات اجتماعية نفسية وثقافية تهدف إلى إخفاء أو رتق التناقضات الفاضحة للرأسمالية الحديثة . لقد استبدلت هذه النظريات فكرة تقسيم المجتمع إلى طبقتين (البرجوازية - البروليتاريا) بفكرة أخرى مفادها أن المجتمع ينقسم إلى مجموعات أولية وأخرى ثانوية ، ويتبدى ذلك بوضوح في أعمال جرين "Green" وكولي "Colly" (١) .

وهناك بعض المفكرين استبدلوا مفهوم الطبقات الاجتماعية بمفاهيم أخرى كالترج الاجتماعي ، حاولوا من خلاله رسم البناء الطبقي في المجتمعات الرأسمالية على أنه يضم شرائح اجتماعية عديدة ، وفيه حراكا اجتماعيا يصيب الأفراد ويسمح لهم بتغيير مكاناتهم الاجتماعية . لقد حاول هؤلاء إفراغ مفهوم الصراع الطبقي من مضمونه الاجتماعي نتيجة لوصفهم البناء الاجتماعي بكثير من السيولة الطبقية واتساع مفهوم التقدم والليبرالية والتكنولوجيا . وتعتبر أطروحات ماكس فيبر "Weber" في هذا الصدد من أهم المحاولات التي جاهدت لوضع رؤية بديلة للمفاهيم الماركسية حول قضايا الطبقة والترج الاجتماعي (٢) .

لقد حاول ماكس فيبر دراسة الطبقة الاجتماعية من منظور يختلف تماما عن المنظور الماركسي ، فهو يفرق بين التدرج الطبقي الذي أولاه ماركس كل الاهتمام ، والتدرج على أساس الهيئة الاجتماعية أو الاحترام ، كما درس توزيع القوة السياسية في المجتمع باعتبارها ظاهرة مستقلة ، تلك التي اعتبرها ماركس احد نتائج التدرج الطبقي . وفي ضوء ذلك يحاول فيبر أن يقدم رؤية بديلة للتدرج الاجتماعي أكد فيها أن الملكية ليست العامل الوحيد لتحديد الطبقة الاجتماعية ، وإنما هناك بعدان آخران هما المكانة والحزب أو القوة . ومن ثم فإنه من المناسب أن ينظر إلى المجتمع على أنه مكون من شرائح اجتماعية أو جماعات بينهما علاقات تنافسية لا صراعية (٣) .

ويعرف فيبر في كتابه " الاقتصاد والمجتمع " الطبقة بأنها جماعة من الناس تمثل موقعا أو مركزا طبقيا واحدا ، وأن المركز أو الموقع الطبقي هو دلالات متشابهة لمصالح أفراد أو مجموعة أشخاص . ويقسم فيبر الطبقات الاجتماعية إلى طبقات عليا وتضم الأفراد المتميزين

(١) أوسيبوف ، قضايا علم الاجتماع : دراسة سوفيتية نقدية لعلم الاجتماع الرأسمالي ، ص ١٧٧ ، ١٨٦ .

A. Giddens, op. cit., p. 181.

T.B. Bottomore and M.J. Mulkay, op. cit. p.7.

(٢)

(٣)

فى الإدارة والانتاج . ثم طبقة العمال التى يقسمها إلى ثلاث طبقات هم : العمال الماهرون وشبه الماهرون . وبين هاتين الطبقتين هناك طبقة وسطى تضم المزارعين والصناع والموظفين (١) . ففى إحدى المقدمات لأعمال فيبر حول مفهوم الطبقة ، يرى جرت وميلز "Gerth & Mills" أن فيبر قام بتحديد المشكلة الطباقية عن طريق السوق والدخل والملكية ، تلك التى أشار بها إلى وحدة الانتاج الرأسمالى (٢) .

وفى كتاب فيبر المعنون " بنظرية التنظيم الاجتماعى والاقتصادى " انتقد المفهوم الماركسى للطبقة من خلال طرحه لنظريته عن الطبقات . إذ يرى أن ماركس بالغ كثيرا فى أهمية العامل المادى فى تحديد الانتماءات الطباقية ، والتمايز الطباقى . فعلى الرغم من أهمية العامل المادى فى هذا الإطار ، إلا أنه ليس عاملا منفردا ، فهناك عوامل أخرى تحدد المنزلة الاجتماعية للفرد مثل العوامل الثقافية والدينية والسياسية . ولم يقف الخلاف بين ماركس وفيبر عند هذا الحد ، بل أنه اعترض على التحديد القاطع للطبقات ، ووجود الصراع بينها ، فهو يرى أن ثمة فئات وشرائع اجتماعية يشغل أفرادها مكانات اجتماعية ، ومن ثم أنوار اجتماعية مختلفة ، وأن الصراع الذى أولاه ماركس كل اهتمامه لا يقع بين الطبقات بقدر ما يقع بين الأنوار الاجتماعية فى المركز والمكانة والشرف الاجتماعى ، وهو ليس بصراع بقدر ما هو منافسة (٣) .

وينهج سوروكين نفس الخط المضاد والناقد لأفكار ماركس المادية فى تحديده للطبقة والتدرج الطباقى . وربما سوروكين يعد العالم الوحيد الذى جاء بنقد شامل للتفسير الماركسى . ويطلق سوروكين مصطلح الجماعة متعددة الارتباط Multi-bounded group ليشير إلى الطبقة الاجتماعية التى تتنوع بتنوع طبيعة الأسرة والقبيلة والطائفة والنظام الاجتماعى والقرمى . وهو فى ذلك يرى أن المؤشرات الثقافية والاجتماعية لا ترجع إلى عوامل اقتصادية أو مادية (كما يذهب ماركس) ، وإنما ترجع إلى عدد من العوامل يكون العامل الاقتصادى إحداها وفى إطار أفكاره .

ويهتم سوروكين بالقضايا المرتبطة بمراكز الناس وما يحتلونه من مراتب فى المجتمع الأمر الذى جعله يلهث وراء ترتيبهم فى محليات ، حتى يجنب نفسه الاعتراف بوجود الطبقة

M. Weber economy and society, p. 91-93.

H: Gerth and C.W. Mills (eds). from max weber, p. 69.

M. Weber, the theory of social and economic organization, p. 426-430.

(١)

(٢)

(٣)

وجوداً عضوياً في المجتمع . ويذهب أيضاً إلى أن الثورات التي عرفها التاريخ تعمل على إنماء الهوية الاجتماعية ، وتغير أشكال التدرج الاجتماعي ولكنها في الوقت ذاته لا تعمل على هدم التدرج الطبقي ، أي أن التدرج الطبقي أمر طبيعي ودائم في أي مجتمع (١) .

وإذا كان ماركس قد ركز على العامل المادي وعامل تقسيم العمل في ظهور الطبقات ، وأن فيبر قد ركز على إنقسام المجتمع إلى شرائح مختلفة لها درجات متباينة من المكانة والهوية الاجتماعية ، فإن باريتو وميشلز "Parito & Michels" قد ركزا على أهمية القوة والنفوذ السياسي في تحديد الانتماءات الطبقة للأفراد فهما يؤكدان على أن المركز السياسي الذي يحتله الفرد يلعب الدور الرئيسي في تحديد مكانته الاجتماعية ، ومن ثم قوته وشرعيته ومطبقته الاجتماعية .

أما موريس جنزبرج "Ginsberg" فيركز على عامل الوعي الطبقي Consciousness Class في تحديده للطبقة الاجتماعية . ويقصد جنزبرج بالوعي الطبقي ذلك الشعور الذي يتعرض له الفرد بأنه ينتمي إلى طبقة أو شريحة بذاتها ، ويرى أن هذا الوعي يأتي نتيجة مشاركة أعضائها لظروف اجتماعية وثقافية واقتصادية وسيكولوجية واحدة ونتيجة تشابه أسلوب حياتهم وسلوكياتهم وأفكارهم ومعتقداتهم وقيمهم وأهدافهم .

ويرد ريمون أرون "Aron" على جنزبرج في ذلك ، ويذهب إلى أن تحليل أي مجتمع معقد فانه ينبغي الكشف عن المجموعات الأكثر واقعية ، وأن واقعية المجموعات تتحدد وفقاً للتمائل في طرائق المعيشة والتفكير لدى الأفراد أو عن طريق التماثل بينهم . فعلى الرغم من الرابطة الضرورية بين هاتين الظاهرتين ، فهناك أفراد يختلفون كثيراً في طريقة المعيشة ويشعرون بأنهم أعضاء في طبقة واحدة ، وهناك أفراد يعيشون ويفكرون بطريقة مماثلة وقد لا يكون لديهم الوعي نفسه ولا يقعون في مصفوفة طبقية واحدة (٢) .

ومن خلال مجموعة المحكات التي طرحها المفكرون البرجوازيون في تحديد الطبقة الاجتماعية نجدهم بالفا في قدرة بعضها في فهم أشكال التدرج الاجتماعي . فعلى سبيل المثال نجد أن مفهوم المكانة الاجتماعية قد احتل موقعا متقدما في معظم التحليلات ، ففي دراسة للويد وارنر "Warner" عن الطبقات الاجتماعية في مدينة جونسفيل يخلص إلى وضع

(١) غريب سيد أحمد ، الرجوع السابق ، ص ١٠٥ - ١٠٦ .

(٢) احسان محمد الحسن ، البناء الاجتماعي والطبقية ، ص ٢٣ ، ٢٤ .

ست طبقات هي : الطبقة العليا والوسطى والسفلى ، وقسم بداخل هذه الطبقات كل منها إلى طبقة عليا وأخرى سفلى . وفي هذه الدراسة يحاول وارنر أن يدمج بين المكانة الناتجة عن الثروة بالمكانة الموروثة والمستمدة عبر الزمن . ثم طبق وارنر هذا التقسيم على مدينة لوهافر وتوصل إلى نفس النتائج . وعلى الرغم من أن هذه الدراسة قد أبرزت حبكة منهجية واضحة ، إلا أنها كانت ترى أن الطبقة جماعة مهنية تعتمد في التصنيف على شعور الأفراد لأنفسهم . ناهيك عن عدم الاكتراث بالبعد التاريخي وما يطرأ على البناء الطبقي في المدن الأمريكية من تحولات (١) .

وعلى الرغم من أن الطبقة في كل التصورات السابقة ترتبط بتصور المكانة الاجتماعية ، إلا أن ثمة اتجاه يتزعمه تالكوت بارسونز "Parsons" يتخذ من النسق القرابي والقيم الاجتماعية معيارين للتصنيف الطبقي . فهو في تحليله للتدرج الاجتماعي يحاول أن يمزج بين مفهوم الطبقة والنسق القرابي باعتبارهما وحدة واحدة ، لذا نجده يرى أن الطبقة هي مجموعة من الناس تتشابه قيمهم في توحيدهم القرابي . ووفقا لرؤى بارسونز فإنه بين البناء الطبقي والقرابة علاقة جدلية قوامها التأثير والتأثير ، كما أن النسق المهني والتدرج الطبقي يسيران في خط واحد يصاحبهما الروابط القرابية . وأن هناك قوما متشابهة يفرزها الموقع الطبقي الواحد (٢) . وفي ضوء ذلك يضيف بارسونز أن عملية التدرج الطبقي عملية مصاحبة بالضرورة للتباين الاجتماعي أو بمعنى آخر أنها نتيجة طبيعية لها (٣) .

ومن خلال تفسير وتطبيق كلاسيكي يذهب كنجزلى دافز "Davis" وولبرت مور "Moore" إلى أن التدرج ضروري للمجتمع الذي يقوم على تقسيم اجتماعي يتسم بالتعقيد . ففي مثل هذه المجتمعات يقوم التدرج على توزيع المكافآت على المهن المختلفة . ويرى أن التدرج الاجتماعي عبارة عن ترتيب للأفراد أو المجموعات أو الفئات المهنية ، وأن هذا التدرج يسهم في أداء المجتمع لوظائفه . ويؤكد كل من دافز ومور في هذا الصدد على أنه لا يوجد مجتمعات بدون طبقات ، لذا فهما يريان أن التدرج الطبقي يقوم على الترتيب الهرمي للرتبة أو المكانة ، وأن هناك عوامل أخرى مثل الدين والحكومة والثروة وإدارة الملكية والعمل والانتاج والمعرفة التكنولوجية تسهم في ترتيب الأفراد تدريجيا من حيث المكانة ، كما أنهما يريان أن

(١) ريمون أرون ، صراع الطبقات ، ص ٥٧ . وأيضا : جورفيتش ، دراسات في الطبقات الاجتماعية ، ص ٦ .

(٢) ارفنج زايتلين ، النظرية المعاصرة في علم الاجتماع : دراسة نقدية ، ترجمة محمود عودة وإبراهيم عثمان ، ص ٥٨ .

(٣) T.Parsons, essays in sociological theory, p. 77-79.

كمية الحراك الاجتماعى فى المجتمعات الصناعية نتيجة التطور التكنولوجى الضخم ، قد تعاظمت بحيث أضحت تمنع تحجر الطبقات فى أماكنها ، أى أن ثمة سهولة فى صعود وهبوط الطبقات فى المراكز الطبقيّة (١) .

جملة ما سبق أن تحديد الطبقة وفقا لآراء البنائية الوظيفية يقوم على أبعاد متعددة مثل الاقتصاد والمكانة والبعد السيكولوجى والقوة ، وأن هناك تركيز مكثف على المكانة باعتبارها الدعامة الجوهرية فى وجود وتصنيف الطبقات . وإذا كانت البنائية الوظيفية فى ضوء الأفكار السالفة قد حاولت أن تقف موقفا مناهضا من وجهة النظر الماركسية حول المحددات الرئيسية للطبقة ، وحتى وجودها ، فإنها أيضا تقف موقفا معارضا من قضية الصراع الطبقي . وعلى الرغم من أن الماركسية تركز على الصراع الطبقي ، فإن البنائية الوظيفية تركز على التناغم الاجتماعى والثبات واستمرارية الأبنية الاجتماعية . وإذا كانت الماركسية من خلال نظرة تاريخية قد ركزت على البناء المتغير للمجتمعات ، فإن البنائية الوظيفية قد ركزت على تنظيم الحياة المجتمعية من خلال القيم العامة والمعايير . لقد جاهدت البنائية الوظيفية من أجل الإتيان بوجهة نظر مخالفة للصراع الطبقي واختلاف المصالح والقيم داخل المجتمع ، تلك القضية التى سوف تنصب حولها السطور القادمة ، والتى سوف نوضح فيها أهم وجهات النظر التى تقف موقفا معاندا أو مغاير لقضية الصراع الطبقي لدى النظرية الماركسية .

فإذا كان ماركس قد رأى أن الصراع بين البروليتاريا والبرجوازية سوف يحقق المجتمع اللاتبقى . فإن فيبلن "Veblen" انطلاقا من هذه الرؤية يرى أن الصراع الطبقي هو صراع من أجل المصالح . كما أن كوزينسكى "kuezynski" يرى أن إفقار البروليتاريا فى المجتمعات الصناعية هو نتيجة أساسية للتفاوت والصراع فى هذه المجتمعات .

وبالنظر إلى موسكا "Mosca" نجد أنه يتفق مع ماركس فى أن الصراع الطبقي هو العامل الحاسم فى تطور الإنسانية وتقدمها ، وأن الصراع يتضح من المقاومة بين أصحاب القمة ومن يحتل القاع . ويرى موسكا أن الطموح فى الصعود إلى أعلى يضع بذور الثورة بمعنى أن القوى الفردية والطبقية تسلك محاور جديدة من أجل تحضر العالم . أما ميشيلز فنجد أنه يؤكد على أهمية الصراع الطبقي والوعي الطبقي كمحركات أساسية فى الوقوف على الطبقات القائمة فى المجتمعات . ويضيف أن البرجوازية تلعب دورا أساسيا فى انتشار الوعي

(١) محمود عودة : أسس علم الاجتماع ، ص ٢٠٨ ، وأيضا : غريب سيد أحمد ، المرجع السابق ، ص ١١٥ .

أما عن أهم الاتجاهات التي وقفت موقفا صلبا من أفكار ماركس حول الصراع تلك التي تدور حول المفهوم الماركسي للطبقة الاجتماعية وتحديدها وتنبؤها بالمجتمع اللاتطبقى ، فيتقدم إلى الصدارة هنا دارنهورف "Dhrendorf" الذي يرى أن ماركس أضفى على مفهوم الطبقة معنى سوسيولوجيا ، لذا جاءت رؤاه ليست تصورا للتدرج الاجتماعى ، ولكنها أداة لتفسير التغير الاجتماعى . ويوجه دارنهورف نقده إلى التنبؤ الماركسي للمجتمع الخال من الطبقات ، فيقول أن ماركس فى هذه القضية كان يوتوبيا عندما تصور وجود مجتمع من غير طبقات وبلا صراع طبقى (٢) .

وهناك محاولة لبوخارين "Bukharin" سعت إلى إيجاد تركيبة ماركسية وظيفية ، رأى من خلالها أن المجتمع ، ما هو إلا نسق يتميز بتوازن دينامى بين الاقتصاد والتكنولوجيا والطبقات الاجتماعية والطبيعية . ويؤكد بوخارين أن هذا النسق يتميز بالدينامية وليس بالسكون . بل ويضيف أنه فى حالة اضطراب مستمر تسبب فى وجود مجموعة من التناقضات بين العمل ورأس المال من ناحية ، وبين الأيديولوجيات من ناحية أخرى ، وبين القوى الإنتاجية الخاصة والقوى الإنتاجية الجمعية من ناحية ثالثة . ويرى بوخارين أن التوازن يتحقق من خلال الاجماع القيمى المتجسد فى الأيديولوجيات التي تخدم أهداف النظام الاجتماعى القائم . وفى ضوء ما سبق يمكن القول أن بوخارين ينظر إلى المجتمع فى ضوء عمليتى الموائمة والتكيف مع التغيرات الداخلية والخارجية . ويبدو أن محاولات التاليف بين الماركسية والوظيفية كانت تأتى إبان الأزمات التي تحدث فى الأنظمة الرأسمالية بهدف إحداث ضربا من التوازن (٣) .

وبالنظر الى رؤية زيميل "Simmel" حول الصراع ، نجده يرى أن الصراع عملية اجتماعية أساسية من عمليات التفاعل الاجتماعى ، ونوع من المنافسة المباشرة بين الأفراد حول رغبات وحاجات ومصالح متعارضة . وهو فى ذلك يرى أن البناء الاجتماعى يشتمل على مجموعات متباينة من القوى الاجتماعية المتباينة . ويميز زيميل بين نوعين من الصراع ، الأول شرعى والآخر غير شرعى . فإذا كان الأول يتم على المستوى القومى ويتمثل فى الصراع

(١) غريب سيد أحمد ، المرجع السابق ، ص ٦٧ - ٦٩ .

(٢) عبد الباسط عبد المعطى " المادية التاريخية والصراع الطبقي فى : عبد الباسط عبد المعطى وعادل الهوارى . النظرية الاجتماعية المعاصرة ، ص ٧٦ - ٧٧ .

(٣) السيد الحسينى ، نحو نظرية اجتماعية نقدية ، مرجع سابق ، ص ١٢٧ - ١٢٩ .

الاقتصادى ، فإن الآخر فردى ويتم على مستوى الأفراد . لقد حاول زيميل أن يوضح أن الصراع له وظائف إيجابية وسلبية يصعب الفصل بينها ، وهو هنا بعكس ماركس الذى ركز على دور الصراع فى التغيير والتطور الاجتماعيين (١) .

أما بارسونز فقد نظر إلى الصراع على أنه أحد الركائز الأساسية للنظام الرأسمالى ولعمليات التدرج الاجتماعى . ويرى أنه بين الإنتاج الرأسمالى والتدرج الاجتماعى علاقة تساند وظيفى . لذا نجده يقرر أنه عند دراسة الأساس الوظيفى للتدرج الاجتماعى يراعى تحليل شكل العلاقات الاجتماعية المتكاملة والمنظمة داخل النسق ، وأنه لايرك هذا التحليل لابد وأن نضع أمامنا المعايير التى تتحكم فى كل من الأعلى والأدنى على السواء . ويوضح بارسونز أن ثمة مظهر تنافسى يسود بين الأفراد ، هذا المظهر الذى يبرز وجود نوع من التوازن . إن الصراع مرض قائم بالنسق ولا مفر من حدوثه . وجدير بالذكر أن بارسونز استخدم مفهوم الصراع بمفهوم التوتر "Tension" وربطه بمفهوم القرابة ، وحاول أن يربط بينه وبين المرض البشرى ، فحكم عليه بأنه معوق وظيفى . ولكن ينبغي أن نعى أن ليست كل الصراعات معوقة وسلبية وأن ذلك يوضح بجلاء التزام بارسونز المسبق بأيديولوجية الحفاظ على النظام القائم ، تلك التى تتضح فى إهماله لحقيقة علاقات القوة والدينامية الطبقة والصراع الذى مر عليه سريعا دون التعمق فيه (٢) .

نخلص مما سبق أن علم الاجتماع الغربى فى كل ما قدم من رؤى حول الطبقة والصراع الطبقة يسعى إلى محاولة تفسير وتبرير والدفاع عن شرعية البناء الاجتماعى القائم فى البلدان الرأسمالية . إن هذا العلم هو جزء من نظام اجتماعى يسعى إلى البقاء والوجود إلى الأبد ، وأن كل الأطروحات التى يقدمها ما هى إلا أداة مطووعة فى خدمة الأهداف الرأسمالية . إن السوسيولوجيا الغربية قد استبعدت عن استخدامها مفاهيم مثل الرأسمالية والاستغلال والتناقض ، واستعاضت عنها بمفاهيم أخرى فارغة من الدلالات الأيديولوجية .

إن مداخلات تحليل البنية الطبقة ودروب التدرج الاجتماعى لم تشهد إجماعا بين الباحثين . فثمة بيانات جلية بصدد نظريات الطبقة الاجتماعية والتدرج الاجتماعى . ففى حين ركز علم الاجتماع الكلاسيكى على وصف التدرج الاجتماعى ، نجد أن التحليل الماركسى يركز

(١) عبد الباسط عبد المعطى ، " البنائية الوظيفية والصراع داخل النسق الاجتماعى " ، فى : عبد الباسط عبد المعطى وعادل الهوارى ، المرجع السابق ، ص ١١٥ - ١٦٦ .

(٢) المرجع نفسه ، ص ١٢٣ - ١٢٦ .

على بنية الطبقات وكيفية تشكلها داخل عملية الانتاج . لقد خرج الكتاب والعلماء البرجوازيون من مكنهم لكى يحاربوا قضية التفاوت الطبقي والصراع الطبقي ، أو بالاحرى التشكيك فى الانقسام الطبقي . ولكن لا نستطيع القول أن الانقسام الطبقي قد أنكر بشكل تام ، فهناك روى تحاول أن تزاوج بين الماركسية والوظيفية ، والبعض الآخر اعتمد على قضايا التناغم الوظيفي والتساند ورفض فكرة الصراع ، وكوكبة ثالثة أقرت بوجود الطبقات . ولكن برغم تباين هؤلاء إلا أنهم جميعا أخذوا من القضايا الماركسية حول الطبقة موقفا نقديا مناهضا ، أو قل أنهم أجروا معها حوارا نقديا عنيفا .

ولذا كانت المناقشة السابقة قد كشفت عن التباينات الجوهرية بين الرؤى النظرية المختلفة التى تحاورت حولها كل من الاتجاهات الماركسية والاتجاهات البنائية الوظيفية ، أو حتى المجدده لكل منهما ، فإن ثمة تساؤل هام يثور فى هذا الصدد وهو : إلى أى مدى تنطبق هذه المقولات على الواقع الطبقي لبلدان العالم الثالث ، ذلك البناء الذى تشكل وفقا لاعتبارات داخلية وخارجية معا . وهذا محور حديث الفصل القادم .

الفصل الثانى

طبيعة البناء الطبقي فى العالم الثالث

- أولا : حول طبيعة النية الاجتماعية فى العالم الثالث .
- ثانيا : ملامح التشكيلات الطبقية فى العالم الثالث .
- ثالثا : نماذج للبناء الطبقي فى بلدان العالم الثالث: بلاد شرق أوسطية .

يثير التركيب الطبقي في مجتمعات العالم الثالث مجموعة من المشكلات النظرية والإجرائية . ويتلخص أهمها في صعوبة تحليل التركيب الاجتماعي لهذه المجتمعات نتيجة عدم تحديد نمط أو أنماط الإنتاج السائدة ، تلك التي تمثل مفاتيح تحديد الخريطة الطبقيّة التي تعكسها هذه الأنماط الإنتاجية . وثمة اتفاق على أن التركيب الاجتماعي لبلدان العالم الثالث يتسم بدرجة عالية من التنوع والتعقيد برغم هذا الاختلاف ، إلا أن هناك قسما مشتركة تسم هذه المجتمعات ، الأمر الذي يجعل الطبقات والفئات الاجتماعية في هذه المجتمعات ذات ملامح خاصة تميزها عن الطبقات القائمة في المجتمعات المتقدمة .

ولما كان هذا الفصل يسعى إلى تقديم صورة كلية للبناء الطبقي في العالم الثالث ، فإن هذا الهدف يسعى إلى ضرورة التعرف على ، أولا : طبيعة البنية الاجتماعية القائمة في البلدان النامية من حيث طبيعة التركيب المعقد الذي تشهده التكوينات الاجتماعية الاقتصادية لهذه البلدان ومدى تباينها عن بنيات العالم المتقدم . وثانيا : الوقوف على ملامح التشكيلات الطبقيّة في العالم الثالث من حيث التنوع والاختلاف . أما ثالثا : فيعرض للبناء الطبقي في بعض بلدان العالم الثالث الشرق أوسطية .

أولا : حول طبيعة البنية الاجتماعية في العالم الثالث .

تتعدد العوامل التي تهيكل البنية الاجتماعية في العالم الثالث . إذ يرجع بعضها إلى مرحلة ما قبل الاستعمار ، والبعض الآخر يرجع إلى فترة وجود الاستعمار ، أو فترة ما بعد رحيله . إن علاقة السيطرة السياسية والاقتصادية والثقافية على بلدان العالم الثالث قد ولدت آثار عميقة على البناء الاجتماعي لبلدان العالم الثالث ، وأن هذه الآثار تختلف من بلد إلى آخر ، ومن فترة زمنية إلى أخرى . وترجع هذه التباينات إلى ثلاثة عوامل هي : الأولى عامل خارجي ويتمثل في التطور اللامتكافئ للرأسمالية في بلدان العواصم . والعامل الثاني أيضا خارجي وهو نتيجة علاقة السيطرة / التبعية التي تربط الدول المتقدمة " المراكز " بالدول المتخلفة " التوايح " . أما العامل الثالث فهو داخلي وينور حول الطبيعة المشوهة للاقتصاد التابع والمجتمع في البلدان النامية ، ذلك الذي يعد نتيجة أساسية لسياسات الاستعمار (١) .

(١) نجاح واكيم : العالم الثالث والثورة ، ص ١٧٢ .

وتتسم البنية الاجتماعية في العالم الثالث بدرجة عالية من التنوع والتعقيد ، إذ نجد تعايشا لكافة الطبقات والفئات الاجتماعية التي شهدتها كافة التكوينات الاجتماعية ، وبينهما نجد التفاعل والتداخل ، وكذلك التأثير والتأثير . إن هذا التنوع والتعقيد الاجتماعي يعد انعكاسا طبيعيا لتعدد قطاعات الإنتاج وتنوعها وتعايش وتمفصل أساليب إنتاجية ترجع إلى فترات تاريخية متباينة . وجدير بالذكر أن البناء الاجتماعي لمجتمعات العالم الثالث يختلف اختلافا واضحا عن مثيلة في المجتمعات المتقدمة . فالطبقات المرتبطة بأساليب الإنتاج الرأسمالي أو بالقطاعات الحديثة في الإنتاج داخل هذه المجتمعات لا تزال ترتبط أيضا بالأسول الاجتماعية التي انحدرت منها . زد على ذلك أن الانتماء الطبقي لقطاع كبير من السكان ما زال غير محدد المعالم ، لذا يصعب رسم خريطة اجتماعية دقيقة تميز بين السكان من حيث انتماءاتهم إلى التكوينات الرأسمالية أو ما قبل الرأسمالية^(١) .

إن الطبيعة المشوهة لنمط الإنتاج والبنية الاقتصادية في بلدان العالم الثالث تنتج يوما تشوها وتفككا في بنيتها الاجتماعية ، فإلى جانب عناصر المجتمع الرأسمالي تتعايش وتتواجد وتمفصل معها بقايا التشكيلات الاجتماعية لما قبل الرأسمالية . ووفقا لذلك نتفق مع الباحث السوفيتي " ليفكوجسكي " بأن مجتمعات العالم الثالث يمكن أن نطلق عليها " مجتمعات التشكيلات المتعددة " أو المجتمعات ذات الأنماط المتعددة^(٢) . لقد تعايشت الأنماط التقليدية مع البنى الجديدة جنباً إلى جنب ، وفي أحيان أخرى وضع الجديد فوق القديم . لقد نجم عن هذا التراتب حالة خاصة من التركيب الاجتماعي في البلدان النامية .

وجدير بالذكر أن تشوه البنية الاجتماعية وتعايش وتمفصل أنماط الإنتاج ، ووظيفتها وموقعها وديورها في البنية الاجتماعية ، تختلف من بلد متخلف إلى آخر ، ويعتمد ذلك بالضرورة على طبيعة الحقبة التاريخية التي وقعت فيها هذه البلدان فريسة لتغلغل الرأسمالية الأجنبية ، وعلى نوعية التغيرات التي انتابت بنيتها الاجتماعية . إن ما تتسم به البنية الاجتماعية في بلدان العالم الثالث من خصوصية توضح أنها نتيجة القوى الرأسمالية العالمية - نحن لا نغفل دور العوامل الداخلية - ونتاجا لقوانين تطور هذه القوى ، كما أن تفسير تخلف هذه البلدان

(١) محمود عودة : أسس علم الاجتماع ، ص ٢٢٨ ، ٢٢٩ .

(٢) وفقا لرؤية ليفكوجسكي يرى طيب تيزيني أن مفهوما الدول أو البلدان النامية ، والعالم الثالث تسميات غير دقيقة ، وقد استعاض عنها بمفهوم التشكيلات الاقتصادية الاجتماعية المتعددة - انظر في ذلك :

طيب تيزيني ، مشكلات الثورة والثقافة في العالم الثالث ، ص ٢٢ - ٢٦ .

وأيا : توماس ستش ، الاقتصاد السياسي للتخلف : قوانين التخلف واليه ، ص ٢٧١ .

يتطلب بالضرورة ربطه بالتطور الرأسمالى . إن التركيب الاقتصادى لبلدان العالم الثالث يعد نتيجة مباشرة وغير مباشرة للنظام الاستعماري الناتج عن متطلبات حركة رأس المال التوسعية . إن فهم حركة رأس المال التوسعية وطبيعتها تفسر طبيعة العلاقات الناتجة عن حركة رأس المال داخل إقتصاديات العالم الثالث ^(١) .

إن كل حركة اقتصادية - وفقا لمفاهيم المادية التاريخية - تترك خلفها الحركة الطبقيّة بطريقة تتلائم معها وتناسبها . إن التطور الاقتصادي الاستعماري في البلدان النامية ولد تطورا موازيا في البنية الاجتماعية الطبقيّة . إن تشوّه البنية الاجتماعية القديمة تحت فعل القوى الأجنبية كان العامل الأساسى لتفكك وتشوّه البنية الاجتماعية الطبقيّة التقليدية (ما قبل الرأسمالية) . فالتحول من البنية الاقتصادية التقليدية إلى البنية الاقتصادية الرأسمالية ، فرض على البنية الطبقيّة القديمة تحولا مماثلا . إن التركيب الاجتماعى في بلدان العالم الثالث يتسم بصورة فريدة يمكن وصفه بصورة عامة على أنه شكل هرم ذى قاعدة واسعة ، وقمة شامخة " نسبيا " وسفح متدرج وتضم القاعدة كل الفئات الكادحة (الفلاحون ، والفقراء المعدمون ، والبروليتاريا وأشباههم ، والحرفيين وفقراء المدن والخدم والشحّاتين .. الخ) .

أما قمة الهرم فتتمثل في الطبقة الحاكمة (كبار الملاك ، وكبار التجار ، والمرابين والكيرلور ، والبروقراطية والبرجوازية ، والبرجوازية الصناعية ، والبرجوازية المالية الكبيرة . أما وسط هذا الهرم فيشمل الفئات المتوسطة والمتقنين والبيروقراطيين وصغار التجار . وصغار أصحاب العمل ، وصغار ومتوسطى الضباط) . وإذا كان ما سبق يمثل صورة التكوين الاجتماعى الطبقي في صورته الأفقية ، فإن الصورة الرأسية تتحدد في الأخاديد والقنوات الاجتماعية الكثيرة من عشائرية وقبلية وأقلّيمية ووطنية وغيرها التى تصل بين كل من القمة والقاعدة مرورا بالفئات المتوسطة . من ذلك يمكن القول أنه من الصعوبة بمكان اللجوء إلى تقسيم ميكانيكى جامد للبنية الاجتماعية في البلدان النامية ^(٢) .

إن القضايا المتصلة بالبناء الاجتماعى وتشكله في العالم الثالث ، وكذا معضلة الطبقات القائمة ، تعد من أكثر القضايا إثارة للجدل في ادبيات العالم الثالث ، وخاصة ما يتصل بالتطور الذى أعقب الاستعمار والامبريالية . إذ نجد في إطار هذه القضايا تباينات في الآراء تنشأ عن طريق تعريف الطبقات وتحديد المعيار الطبقي ، بل نجد أيضا إختلافات حول حقيقة

(١) معين ناصف ، التطور الرأسمالى في بلدان العالم الثالث ، ص ١٤٦ - ١٤٧ .

(٢) محمد أحمد الزغبى ، المرجع السابق ، ص ١٥٥ .

ما إذا كانت التكوينات الطبقيّة قد شهدت حراكا رأسيا أم افقيا . وتحت أى تأثير . فمنهم من يؤكد أن هرم الملكية والدخل وترتيب الفقراء والأغنياء وسيلة للتحديد الطبقي . وآخرون يؤكدون على الخط العرقي والتمايز على أساس اللون معيارا آخر . ومنهم من يركز على الملكية وعدم الملكية ، وآخرون يركزون على المعيار العائلي (غنى وفقير) . إن ثمة تباينا فى الرؤى الأيديولوجية حول طبيعة التكوينات الطبقيّة فى العالم الثالث . إن الفهم الواعى للبنى الاجتماعية فى بلدان العالم الثالث ولتختلف الشرائح والطبقات الاجتماعية تثير جدلا حوله بين الرؤى النظرية المتباينة .

وإذا كنا قد ذكرنا ان المجتمعات النامية قد شهدت تشويها على اصبعاتها المختلفة ، فإن كل طبقة تشهد على صعيدها الداخلى تباينات داخلية أيضا . إن الطبقات الاجتماعية فى العالم الثالث تختلف فى مسمياتها عن البلدان المتقدمة فلا البرجوازية أو الاقطاع أو البروليتاريا أو الفلاحون فى العالم المتقدم ، يتشابهون مع نظرائهم فى المجتمعات النامية ، كما أن ثمة اختلافا بين كل طبقة فى البلاد النامية ، ومثيلتها فى أى بلد من البلدان المتقدمة^(١) وهذا ما سيتضح فى مكونات البناء الطبقي .

ثانيا ، ملامح التشكيلات الطبقيّة فى العالم الثالث ،

بادئ ذي بدء قبل التعرض للتشكيلات الطبقيّة فى العالم الثالث ينبغى الإشارة إلى أن الدول النامية لا تشكل كلا متجانسا ، فهناك فروق ساطعة بين بلدان هذه المنظومة المختلفة (آسيا وإفريقيا وأمريكا اللاتينية) فى أشكال ومستويات التطور الاجتماعى ، ناهيك عن أن التكوين الاجتماعى فى أى من بلدان العالم الثالث له خصائصه التى تميزه ، الأمر الذى يجعل وضع التعميمات بشكل مطلق ضربا من المجازفة وأمر بالغ الخطورة .

وبغض النظر عن الفروق البينة بين دول العالم الثالث ، فإن البناء الطبقي فى هذه البلدان له سمات مشتركة ، والأهم من ذلك وجود ملامح مشتركة تجمع هذه البلدان فى مسيرتها ضمن عملية التطور الاجتماعى . إن تطور البناء الطبقي فى هذه البلدان لم يكن نتيجة لتطور اقتصادى مماثل لما حدث فى أوروبا ، أي نتيجة ثوة اجتماعية أزاحت أسلوب الإنتاج الاقطاعى . لقد تعرضت هذه البلدان بدلا من هذه الثورة لغزو وتغلغل من قبل البلدان الرأسمالية ، وبالتالي شهدت حركة استعمارية حركت عملية التطور ، ولكن فى طريقه العكسى ،

(١) نجاح واكيم ، المرجع السابق ، ص ١٧٥ - ١٧٧ .

فانجنت تشوها فى البنية الاجتماعية والاقتصادية برمتها . باختصار إن ما ينطبق على أوروبا لا ينطبق بالضرورة على أوضاع البلدان النامية^(١) .

إن مجتمعات العالم الثالث تتسم بالخصوصية ، لذا نجدها تجمع بين التشكيلات الطبقة القديمة ، والأخرى الحديثة . إن التحول الاجتماعى الاقتصادى الذى شهدته بنىات العالم الثالث لم يؤد إلى اختفاء الطبقات القديمة بل تواجدت وتعايشت جنباً إلى جنب مع التشكل الحديث لها ، فكونا كيفاً جديداً .

وإذا حاولنا تصنيف الطبقات من حيث الكم نجدها متعددة ومتشعبة إلى حد كبير من الفئات الاجتماعية وفقاً لطبيعة الظروف التاريخية الاقتصادية التى تموج به البنىات الاجتماعية لمجتمعات العالم الثالث . وإذا كان تعريف الطبقة يذهب على أنه مجموعة من الناس تتحدد من خلالها موقعها من العملية الانتاجية (الموقف الاقتصادى) بالرغم من أهمية العوازل الأيديولوجية والسياسية . فإن المجتمع لا يعرف طبقة واحدة . وبالنظر إلى هذا التعريف نستنتج وجود تناقضات طبقية . فالطبقة لا يمكن أن تتحدد إلا فى ضوء تناقضها مع أخرى . فمن خلال الموقف الاقتصادى (الممارسات الطبقة والعلاقات الأيديولوجية والسياسية) يتحدد موقع القوى الطبقة من تقسيم العمل ، ومن مواقف السيطرة والخضوع . أى أن يصبح هناك طبقة حاكمة وأخرى محكومة^(٢) . فعلى سبيل المثال . فى ظل نمط الانتاج الرأسمالى نجد أن المجتمع الرأسمالى يتمايز إلى طبقتين رئيسيتين البرجوازية والبروليتاريا ، وبينهما شرائح مختلفة . وإذا كان ذلك يمثل نمطاً مثالياً متفق عليه نظرياً ، فهو لا يعد نموذجاً مناسباً لتصنيف الطبقات فى العالم الثالث خاصة إذا انطلقنا من نفس المحددات الطبقة ، وتغافلنا خصوصية البناء الطبقة فى البلدان المخلفة .

ولا يختلف اثنان من الباحثين (من مواقف نظرية متباينة) حول حقيقة أن البنية الطبقة فى العالم الثالث ذات طبيعة خاصة ، وذلك لعدم تماثل الملامح العامة للبناء الطبقة من

(١) ثمة جدل دائر حول تطبيق مفهوم الطبقة فى العالم الثالث وهم فى ذلك يرون أن هذا المفهوم يخضع لشروط غير دقيقة سواء من حيث الفهم أو من حيث التطبيق . ويؤكدون أن اقتحام المفاهيم الغربية فى هذا الواقع يخلط الحقائق ويهمل الواقع الثابت لهذه البلدان ، وهم فى سبيلهم لا يثبتون ذلك يطرحون هذا التساؤل . إلى أى مدى يمكن تطبيق مفاهيم الطبقة التى تطورت فى رحم المجتمع الغربى على واقع بلدان العالم الثالث ؟ فى هذا الموضوع انظر :

A. Sayad, "Le concept de class social, ses usages et son application aux sociétés économiques dites", 1980.

(٢) ي . كلير . " الطبقات والفئات الاجتماعية فى العالم الثالث " . فى : الكاتب (مجلة) ، ص ١٤٦ .

حيث غلب الطابع الزراعي على السكان ، وتناقض المشتغلين بالصناعة وتقص العمال الماهرة ، وتعدد الأنماط الإنتاجية ، وازدواجية الاقتصاد الوطني . إن البناء الاجتماعي في العالم الثالث يختلف بالضرورة عن صنفه في المجتمعات الرأسمالية المتقدمة . ويرجع ذلك بالآخرى إلى عملية تشكل الطبقات في هذه المجتمعات التي ترجع إلى الظروف التاريخية - والمعاصرة - التي مرت بها . فالطبقات الاجتماعية لنول العالم الثالث لم تأت بفعل عوامل خارجية فقط ، نتيجة دمج هذه المجتمعات في إطار المنظومة لرأسمالية العالمية ، بل ثمة عامل داخل آخر ساهم في تشكيلها أيضا (١) .

وعلى هذا الأساس ينبغي أن نقر في هذا الصدد أن فرز الطبقات الاجتماعي في العالم الثالث سوف يتم من خلال محورين : الأول في ضوء الطبيعة الخاصة للطبقات الاجتماعية المتناقضة . أما المحور الآخر فيعالج موقع هذه الطبقات الاجتماعية من النظام الرأسمالي العالمي ، ومدى ارتباطها أو تناقضها معه . أو بمعنى آخر أن فرز الطبقات الاجتماعية سوف يتم بين الطبقات الثورية والطبقات المضادة للثورة على أساس طبيعة مصالح هذه الطبقات وموقعها من الثورة القومية (٢) . فإذا كان الصراع الطبقي يعتبر المحرك الأساسي للأحداث على المستوى المجتمعي ، فإن التناقض الطبقي على مستوى التكوينات الاقتصادية الاجتماعية ، أو بالآخرى بين النول المتقدمة والنول المتخلفة ، هو المحرك الأساسي للأحداث على الصعيدين الاقتصادي والسياسي . وعلى هدى ذلك فإن رصد القوى الطبقي في العالم الثالث سوف يأتي على النحو التالي :

(١) أحمد زايد ، المرجع السابق ، ص ١١٧ - ١١٨ .

وحول ذلك أيضا يمكن الرجوع إلى :

سمير أمين ، التطور اللامتكافئ : دراسة في التشكيلات الاجتماعية للرأسمالية المحيطة ، ص ٢٥٦ - ٢٥٩ .

(٢) اتخذ الباحث في تصنيف الطبقات الاجتماعية في العالم الثالث معيار الفعل الثوري أو الفاعلية السياسية الذي به يقسم الطبقات الاجتماعية إلى معسكرين : معسكر الثورة ، ومعسكر الثورة المضادة . ولكن في الوقت ذاته لم يغفل الباحث طرفة عن موقع هذه الطبقات من أدوات الانتاج . انظر حول هذا الموضوع

عبد الباسط عبد المعطي ، دراسات التكوين الاجتماعي والبنية الطبقي لمصر : الدراسات المحلية ، ص ٨٩ .

أولا ، زعماء القبائل وشيوخ العشائر والملوك الإقطاعيين (١) .

يرى " كلير " أن ثمة تداخلا بين طبقة الملوك الإقطاعيين وزعماء القبائل وأن تداخلهما كان نتيجة لسبب رئيسي يتلخص في أن العوامل والقوى الداخلية التي ساعدت في تفسخ القبائل البدائية هي العوامل التي عضدت قيام التنظيم الاقتصادي الاجتماعي للقطاع . ونؤكد في إطار هذا التداخل أن هناك تشابها في علاقة الإقطاعيين بالفلاحين بعلاقة زعماء القبائل بباقي أفراد القبيلة ، ناهيك عن وقوفهما أمام حركات التغيير الاقتصادي الاجتماعي^(١) .

فإذا كانت البنية الأساسية للطبقات الإقطاعية في مجتمعات العالم الثالث تتكون من مجموعة من الأفراد الحائزين للملكيات الكبيرة للأرض بصورة مباشرة أو غير مباشرة مضاف إليها مجموعة من الامتيازات السياسية الاجتماعية المتوارثة ، فإن هذه القوى الإقطاعية لا تكن قوتها في ملكية الأرض وحسب ، وإنما أيضا في استغلال جماهير الفلاحين . وكذا في تنظيم الانقلابات الرجعية لصالح الامبريالية . فبالإضافة إلى دورها الرجعي الذي تمارسه ، كان هناك دورا مستحدثا ناتجا عن دور الاستعمار ، يتلخص في خدمة الاستعمار والعمل في إطاره والحفاظ على مصالحه . إن القوى الإقطاعية كانت ولا تزال تستخدم من قبل القوى العالمية لإشباع حاجاتها من جانب ، ولتضعضع حركات التحرر الوطني وبمحض التقدم الاقتصادي والاجتماعي والسياسي من جانب آخر^(٢) .

وتعد طبقة الإقطاعيين وكبار الملوك العقاريين طبقة طفيلية رجعية ومحافضة في أن واحد ، باعثها الأساسي هو تجنب ضياع نفوذها التقليدي حتى لو كلفها ذلك التضحية بالقضية الوطنية . إن هذه الطبقة بكل طبيعتها تصبح طبقة إقطاعية ونصف برجوازية معا ، بحيث يمكن تسميتها إقطاعا رأسماليا أو بضاعيا ، أو برجوازية إقطاعية وعقارية . إن الطبيعة الأنانية والنفعية لهذه الطبقة تلتقي وتتطابق مع موقف رأس المال الأجنبي واحتكاراته من مجمل البنية الزراعية ، ومن تدمير علاقات الإنتاج التقليدية والقوى الطبقة المستفيدة

(*) ينبغي أن نشير في هذا الصدد أن الاقطاع في التشكيلات المتخلفة يتباين عن الإقطاع الكلاسيكي الذي عرفته المجتمعات الأوروبية ، فهو في الأولى إقطاع ناقص أو بالأحرى شبه إقطاع .

(١) ي . كلير ، المرجع السابق ، ص ١٥٠ .

(٢) مجموعة من العلماء السوفييت ، التركيب الطبقي في البلدان النامية ، ص ٢٤٢ .

وأيضا : حمود العودي ، أبعاد التكامل بين برامج التنمية والواقع الثقافي الاجتماعي في المجتمع اليمني ، ص ٧٨ .

منها ، وفرض زراعة معينة تفي احتياجات المصانع الرأسمالية داخليا وخارجيا ، وكذلك تمويل الأسواق الاستعمارية^(١) .

إن الإقطاع هو الطبقة الطفيلية التي تمد السند الأساسي للبرجوازية العالمية كما أن مصالح الأخيرة تعتمد على التداخل مع الأول . إن الطبقة الإقطاعية بحكم طبيعتها الطفيلية لا تسعى إلى تطوير القوى المنتجة ، بقدر ما تسعى إلى تكوين العلاقات الاستغلالية الإقطاعية ، والدفاع عن علاقات الملكية الإقطاعية للأرض . الأمر الذي جعلنا نصفها بأنها طبقة محافظة ورجعية في الوقت ذاته ، محافظة على مكتسباتها نتيجة بقاء الشكل الإقطاعي للأرض الزراعية ومخرجاتها ، وكونها أحد آليات الرأسمال الاحتكاري الأجنبي في استنزاف موارد البلد المتخلف^(٢) .

من الطرح السابق يتضح أن الطبقة الإقطاعية لا يعول عليها كثيرا في التغيير المؤدي إلى التقدم الاقتصادي والاجتماعي ، فهي غير قادرة أو بالأحرى "عنين" إذا جاز لنا استخدام هذه الكلمة - عن الإتيان بطفرات تنموية على الصعيدين الاقتصادي والاجتماعي . إن هذه الطبقة برغم قوتها الاقتصادية فهي عاجزة عن تحقيق قفزات واضحة في الإنتاج ، ولكنها تستخدم هذه القوة - أقصد القوة الاقتصادية - بالإضافة إلى نفوذها السياسي في شل فاعلية النشاط الاقتصادي لأكبر طبقات العالم الثالث وهي الفلاحين ، تلك الطبقة التي تستغلها وتستنزف قواها وفائضها الاقتصادي .

ثانيا ، البرجوازية وفئاتها المختلفة وإرتباطاتها في العالم الثالث ،

ينبغي أن نشير في فاتحة الحديث عن الطبقة البرجوازية في العالم الثالث أن ثمة فروقا جوهرية بينها وبين مثيلتها في العالم المتقدم ، فالبرجوازية في العالم المتقدم أتت إما من أصول فلاحية تفككت عن الأسس الإقطاعية ، أو من أصول حرفية تركت المجتمع الإقطاعي بكل فلسفته لتقيم في مجتمع جديد له مفاهيمه ومناشله وأبنيته الخاصة . أما الطبقات البرجوازية التي تبلورت في العالم الثالث فإنها جاءت من الشرائح العليا من الأصول الإقطاعية ، أي أنها تحمل كل جمود وترهل تلك الطبقة ، كما تحمل كل تاريخها المرتبط بالاستعمار . إن

(١) معين ناصف - المرجع السابق ، ص ١١٢ .

(٢) توماس سنتش ، المرجع السابق ، ص ٤٩ - ٥٠ .

محتوى البرجوازية فى العالم الثالث يكمن فى خضوعها لمزاحمة ونهب الاحتكارات الامبريالية^(١).

إن طبيعة البرجوازية الوطنية فى بلدان العالم الثالث تتحدد قبل كل شئ بدرجة تطور هذه البلدان تاريخيا . ففى هذه البلدان ظهرت البرجوازيات المدنية مثل مثيلتها فى الريف ، تلك التى أعاق ظهورها وتطورها العلاقات شبه الإقطاعية . بالمقابل ، سهل قدم الحضارة المدنية تخول التجار من الطابع العتيق إلى البرجوازية ذات طابع حديث ، تلك التى اطلق عليها الماركسيون الصينيون اسم الكومبرانور^(٢) أو الوسطاء بين العالم الرأسمالى والبلدان النامية . والذين اشتركوا فى إنشاء الكثير من الصناعات . فعلى سبيل المثال نجد فى أمريكا اللاتينية والشرق بعد الحرب العالمية الثانية ، أن الفئة العقارية الكومبرانورية والزراعية قد انتقلت إلى التصنيع القائم على الاستعاضة عن الواردات ، وقد اشتركت بصورة كبيرة مع رأس المال الأجنبى فى الصناعات الخفيفة الجديدة . أما فى إفريقيا فكانت على العكس من ذلك . إذا لم يكن لها طبقة برجوازية حضرية ذات تركيز شديد ، ومتحالفة مع الملكية العقارية الكبرى^(٣) . ويجدر بنا أن نذكر فى هذا المقام أنه ليست كل البرجوازية تتخذ موقفا إيجابيا من المراكز الاستعمارية ، فقد اتخذ جزء من هذه الطبقة موقفا تقدميا ثوريا أسهم بشكل حاسم فى تطور الثورات الوطنية والحركات التحررية فى العالم الثالث .

ولكن " ليتمان " يعترض على المقولة السابقة ، ويرى أن البرجوازية الوطنية برمتها تتسم بطابع معادى للاستعمار والامبريالية . فهو يشير إلى أن تقدميتها ليست محدودة بحدود طبيعتها الاجتماعية كطبقة مستغلة فحسب ، بل تتخذ أشكالا متباينة فى مختلف البلدان التابعة تبعا لاختلاف الظروف التاريخية الملموسة فى كل بلد والتوزيع الطبقي لها ، ومستوى الوعى الطبقي

(١) نجاح واكيم - المرجع السابق ، ص ١٨٣ .

(٢) استخدم هذا المفهوم أول ما استخدم فى الصين ، حين كان الرأسمال الأجنبى يستخدم بعض الصينيين كمعلم لهم فى مباشرة العنوان الاقتصادى ، وهذه الفئة هى طبقة برجوازية تربت فى أحضان الرأسمالية الامبريالية التى ترتبط بالقوى الإقطاعية المحلية ، ولها علاقة وثيقة معها . وفى ضوء هذا المفهوم اصطلح على البرجوازية الكومبرانورية بالفئة العليا من البرجوازية المحلية للبلدان المستعمرة وتشمل التجار والوسطاء وأصحاب المصارف والمرابين وجزء من البرجوازية الصناعية . والبرجوازية الكومبرانورية بهذا الوصف مع العناصر الإقطاعية وشبه الإقطاعية تعد الركيزة الأساسية للامبريالية فى البلدان المتخلفة . راجع فى ذلك :

ماوتسى تونج : المؤلفات المختارة ، الجزء الأول ، ص ٦٤ .

(٣) سمير أمين ، التطور اللامتكافئ ... ، مرجع سابق ، ص ٢٦٠ - ٢٦١ .

لدى الطبقات الكادحة وما شابه ذلك . كما يذهب إلى أن البرجوازية الوطنية ليست متجانسة التركيب ، فالمصالح السياسية والمواقع الاجتماعية المحددة لمختلف فئات هذه الطبقة لا تتطابق دائما ، ولكن الصفة العامة التي تميز تطور البرجوازية الوطنية في البلدان المستعمرة والتابعة ، أنها تتخذ موقفا تقدميا من الامبريالية والإقطاع معا ^(١) . ولكن يورنا نذهب إلى أنه إذا كانت البرجوازية تركب موجة التقدمية والثورية في ضوء مفهوم القومية . فإنها تتخذ موقفا مزدوجا . فبالإضافة إلى هذه الصفة ، فإنها تعتبر طبقة مستغلة خاسرة لمواقف الكادحين . إن الطبيعة المزدوجة للبرجوازية في العالم الثالث تتضح بشكل سافر من الخطوات الثورية التي تتخذها القوى التقدمية في العالم الثالث . ولكن على أية حال فليست البرجوازية متشابهة في كل المجتمعات النامية .

ويرى " كلير " أن الطبقة البرجوازية في العالم الثالث تعد أكثر الطبقات تقدما نتيجة لارتباطها بأكثر التشكيلات الاقتصادية والديناميكية ولكنها في الوقت نفسه عاجزة عن الإتيان بجديد نتيجة تخلفها في صنع تكتيك حديث لإنتاجها . أو بمعنى آخر أنها عاجزة عن إدخال تغييرات تكنولوجية حديثة في التشكيلات الاقتصادية الأخرى ، لذا نجدها لا تلعب دورا مؤثرا في مجالات الزراعة والخدمات ، لأن هذه المجالات الاقتصادية تركزت بالإسناد على الاقتصاد التقليدي وتبقى لها دور في الصناعة والتجارة . ولا يعمل " كلير " كثيرا على دور البرجوازية في العالم الثالث في مجال التصنيع ، لأنه يرى أن هذه الدول ضعيفة أو متوسطة من حيث نموها الصناعي ، كذلك أن إنتاجية مصانعها ضعيفة ، وذلك راجع إلى ضعف الاستثمارات المالية ومعجز السوق الداخلي وضيق السوق الخارجى نظرا للمنافسة العالمية ^(٢) .

وعلى الرغم من تعدد الفئات البرجوازية في العالم الثالث التي تتوزع على القطاعات الاقتصادية المختلفة (البرجوازية التجارية ، البرجوازية الزراعية ، والبرجوازية المالية . ثم البرجوازية الصناعية) ، فإن هذه الطبقة لا تملك حوافز موضوعية على الاستثمار في الاقتصاد القومى ، ولا تعمل بالتطور الاقتصادى الاجتماعى . وبالنظر إلى الطبقة البرجوازية الصناعية نجدها أقل الفئات عددا وتطورا . وهى تتواجد بكثرة في الصناعات الخفيفة ، والصناعات الاستهلاكية (الأغذية) ، والورش الصغيرة . وتضم هذه الطبقة صغار ومتوسطى

(١) ليتمان : حول أيديولوجية البرجوازية الوطنية ، ص ٢٧ .

(٢) كلير ، المرجع السابق ، ص ١٥٣ - ١٥٤ .

وايضا : Popove, "The class structure in the developing countries", p. 239.

الرأسمالية ، وتعتبر أكثر الفئات تعرضا للكثير الناتجة عن نشاط ومناقسة الاحتكارات الأجنبية وضيق السوق المحلي ، وقلة رأس المال ، ونقص العمالة ، وزيادة الاستيراد . وأنه نتيجة لضعفها وقلة حيلتها تجاه المنافسة وقلة رأس المال ، فهي لن تستطيع أن تصبح الشريحة القائدة لعمليات التنمية الوطنية إلا بتدعيم الدولة لها ^(١) .

وبالإضافة للفئات البرجوازية التي سبق ذكرها ، فإن البلدان النامية شهدت فئات أخرى مثل : السماسرة ووكلاء شركات أجنبية وتجار وحملة الأسهم والسندات والمضاربين العقاريين ، هؤلاء كانوا يعيدون تماما عن عمليات الإنتاج وعن الروح الوطنية ، فهم لا يتورعون عن القيام بأي شيء طالما ذلك يحقق له مصالحهم الشخصية وزيادة ثرواتهم . هذه الفئات التي يطلق عليها بالفئات الطفيلية ، ليسوا سوى سماسرة للرأسمال الأجنبي والبضائع الأجنبية الاستهلاكية التي يفرقون بها الأسواق ، والتي في التحليل النهائي تغرق البلاد في الديون وترهنها للنظام الرأسمالي العالمي .

وثمة فئات برجوازية أخرى نمت في البلاد المتخلفة مع توسع أجهزة الدولة ونشاطاتها هي فئات البيروقراطية البرجوازية ، تلك التي تشمل كبار الموظفين من مديريين ورؤساء إدارات وكبار الضباط ، الذين يعملون بشتى الوسائل على تحقيق ثروات سريعة سواء عن طريق الرشوة أو عن طريق مشاركة رأس المال التجاري في الصفقات ، وأداتهم في سبيل تحقيق ذلك ما يشغلونه من وظائف وما يحتلون من مراكز . وهؤلاء غالبا ما يكونون ذوي صلة مباشرة بعمد الحكم ، فهم إما أن يكونوا من رجال الحاكم ، أو أقارب القائد " الرئيس " أو أبناء عشيرته أو منطقته أو المشايخين له ولأيدلوجيته في الحكم ^(٢) .

بالإضافة إلى كل ما سبق ، فإن البلدان النامية تعج بالفئات الاجتماعية التي لا يمكن أن تضعها تحت أي مصفوفة طبقية ، لأنها لا تملك وظائف مستقلة ومحددة ، وتلعب دورا أساسيا في تشكيل النظم الاجتماعية ، وأهم هذه الفئات هي البرجوازية الصغيرة ، سواء ممن يملكون وسائل الإنتاج البسيطة ، ويعتمدون في إنتاجهم على عملهم الشخصي ولا يستثمرون بسببها عملا مأجورا ، أو صغار الكسبة ممن يمارسون أعمالا اقتصادية لا تدخل بصورة مباشرة في صميم العملية الاقتصادية ، ولكن تدور في فلكها مثل : صغار التجار والمقاولين والحرفيين

(١) توماس سنتش - المرجع السابق ، ص ٢٠٧ .

(٢) نجاح واكيم ، المرجع السابق ، ص ١٩٦ .

والسماسرة والموظفين وصغار رجال الدين والطلاب وصغار الضباط ، هؤلاء الذين يميل البعض إلى تسميتهم - تجاوزا - بالطبقة الوسطى أو بالفئات البنية^(١) .

إن تحديد هوية البرجوازية في العالم الثالث دائما ما يتم في ضوء مدى إرتباطها بالرأسمالية الأجنبية ، ولكن هذا المعيار يعتبر قاصر وغير كاف . لأنه قد يكون في العلاقة مع رأس المال التخفيف من التبعية ، فليس المهم إذن العلاقة مع رأس المال . وإنما ما تقضى إليه هذه العلاقة من نتائج وعلاقات . وقد يكون هذا المعيار مقيدا في تصنيف البرجوازية بالرجعية أو التقدمية ، ولكن أيضا قد يكون إجحافا لها إذا سلمنا بهذا المعيار فقط ، ويمكننا إضافة معيار مدى سعيها لتشييد الاستقلال القومي ، ومن ثم إقامة هياكل التصنيع الوطنية ، وكذا علاقاتها مع كل الطبقات المستقلة والمستقلة معا . إن البرجوازية التي لا تسعى إلى التخلص من قدر التبعية وتقسيم العمل الدولي ، وتعمل جاهدة على الإتيان بالاستقلال الوطني وإنجاز عمليات التنمية الاقتصادية والاجتماعية . فهي على حد تعبير " فرانز قانون " برجوازية عاجزة ، وقد دلفت إلى الشيوعية في سن مبكرة .

وبعد العرض السابق يمكن القول أن ثمة تشابه بين الإقطاع وزعماء القبائل والعشائر والطبقة البرجوازية في العالم الثالث ، في كل خصائصها وسلوكياتها وتفاعلاتها داخليا وخارجيا . وتدلل على ذلك بوجهة نظر " حمزة علوى " التي جاء بها في مقالة " الدولة في مجتمعات ما بعد الاستعمار " ، والذي يرى فيها أن مجتمعات العالم الثالث شهدت تحكما سلطويا على جميع الأصعدة من خلال ثلاث طبقات : الأولى هي البرجوازية الأجنبية ، والثانية هي البرجوازية المحلية ، أما الأخيرة فهتمثل في ملاك الأرض للإقطاعيين . ويضيف أن الطبقتين الثانية والأخيرة يسود بينهما مصالح غير متعارضة ، بل ومتطابقة ، كما أن العلاقات بينهما سلمية وتعاونية ، وإن كانت غير متكافئة^(٢) . وهذا ما يجعلنا نرى أنهما يقفان دائما ضد مصالح الطبقات الدنيا الكادحة في البلدان النامية ، ويسعيان إلى وأد حركتهم الراديكالية التي تسعى إلى إزالة الفوارق الطبقية وعدم استنزاف فائض إنتاجهم الاجتماعي .

(١) كبير ، المرجع السابق ، ص ١٥٤ - ١٥٦ .

(٢) H. Alawi, "The state post colonial societies: Pakistan and Banglades", p. 38-40.

ثالثاً ، الفلاحون فى العالم الثالث ،

تتواجد طبقة الفلاحين فى كافة التشكيلات الاجتماعية الاقتصادية القائمة ، فكما هى موجودة فى التشكيلات الرأسمالية ، وفى المجتمعات ذات التخطيط المركزى ، فهى أيضاً قائمة فى مجتمعات العالم الثالث . ويشكل الفلاحون فى بلدان العالم الثالث السواد الأعظم من سكانها إذ يشكلون من ٥٠٪ إلى ٨٠٪ من مجموع السكان (٥) ، فى حين لا يتجاوز نسبة العاملين فى الزراعة فى البلدان المتقدمة ٤٠٪ فى بريطانيا ، ٦٪ فى فرنسا ، ٣٠٪ فى الولايات المتحدة . وذلك أنه يرجع إلى السمة الرئيسية للإنتاج الزراعى السائد فى كثير من بلدان العالم الثالث ، وإلى تخلف الصناعة وعدم انتشارها ، وإلى الأساليب الأولية المتبعة فى الزراعة ، وتدنى مستويات الإنتاج ، وتخلف التكنولوجيا ... الخ . وتعد هذه الطبقة من أهم أجزاء التركيب الطبقي فى البلدان النامية باعتبارها المكون الرئيسى للبروليتاريا الحضرية التى ترتبط بوشائج عضوية مع العمال المهاجرين من الريف (١) .

وثمة اختلاف واضح بين شرائح الطبقة الفلاحية فى البلدان النامية من بلد إلى آخر . إن الفلاحين فى العالم الثالث يتألفون من عناصر متباينة ويخضعون لمتغيرات شتى . ويمكننا أن نضع أيدينا على هذا التباين من خلال ما تحتله الشرائح المختلفة من موقع اقتصادى واجتماعى . إن غالبية هذه الطبقة يتكون من فلاحين مؤجرين لحيازات صغيرة وصغار فلاحين يعملون على أراضيهم . وحتى وإن كان التمرکز الواسع للأرض هو ما يسم ريف بعض البلدان ، فإن علاقة صغار الفلاحين بالأرض وأشكال استغلالهم تأخذ اشكالا متباينة ، لذا يمكن القول أن الفلاحين البروليتاريين وفلاحى الكفاف وصغار الفلاحين ، أنماط يصعب الفصل بينها . وإذا كانت الزراعة هى أول مجال يشهد الاستغلال والتغلغل الاستعماري ، وأن الفلاحين هم أول من تحملوا أعباء الأشكال الاستعمارية حيث الاستغلال ، فإننا يمكن الجزم بأن فلاح العالم الثالث يعاني أشنع صور الاستغلال سواء فى أشكال ما قبل الرأسمالية أو بشكل آخر مستحدث فى هيئة قروض ربوية والعمل المجانى أو التنازل عن جزء من المحاصيل . إن صور الاستغلال الذى يلقاه الفلاح فى العالم الثالث هى التى تولد الطاقات الثورية المعادية للاستعمار

(٥) هناك إحصائية ترى أن الفلاحين يشكلون غالبية سكان البلدان النامية بنسبة تتراوح بين ٦٠٪ و ٩٠٪ ويستثنى من ذلك عدة بلدان فى أمريكا اللاتينية مثل : الأرجنتين وشيلي والأوروغواي ، حيث تقل نسبتهم فى الزراعة بسبب ما حدث من تطور فى الانتاج الصناعى فيها .
انظر فى ذلك :
مجموعة من العلماء السوفييت ، المرجع السابق ، ص ٤٣٥ .
(١) كلير ، المرجع السابق ، ص ١٤٦ .

والامبريالية والقوى التي تعمل على الحفاظ على مصالحها ، وعلى ذلك فإن الفلاحين هم الوجه الآخر المنتم للعملية الثورية مع الطبقة العاملة^(١) .

وتتعدد العوامل التي تؤثر في حقيقة تماسك فلاحى العالم الثالث كطبقة . ففي ظل سيادة بطة حركة التطور الاجتماعى التي تشهدها مجتمعات العالم الثالث ، يلعب الانتماء العرقى أو الدينى أو الطائفى أو العشائرى دورا متعاظما فى بعثرة الفلاحين . وعلى الرغم من أن هذه الأشكال من العصبية لها دور فعال فى الطبقات الأخرى ، إلا أنها فى موقف الفلاحين لا تفعل سوى التفكير والتشتت . وبالإضافة إلى هذا العامل هناك عاملان آخران هما : التشتت الجغرافى ، والتفاوت الاقتصادى الواضح بين شرائحها .

ويمثل التفاوت الاقتصادى واختلاف مصالح الفلاحين أهم العوامل فى عدم تحقيق التماسك بينها . ولكن فى مقابل ذلك ، هناك مجموعة من العوامل تعمل على تحقيق تماسك طبقة الفلاحين نذكر منها : وحدة الشعور بالاستغلال الداخلى المتعدد الوجوه من أصحاب الملكيات الكبيرة والإقطاعيين وكبار الرأسماليين ، ووحدة الشعور بالاستغلال الخارجى نتيجة الاستغلال العالمى الواقع عليهم ، وما تعكسه سياسة المحصول الأحادى ، وتطور الوعى الاجتماعى والسياسى للفلاحين وزيادة المشاركة السياسية . إن وجود مثل هذه العوامل بين الفلاحين هى التي تجعل الفلاحين أبرز القوى الثورية فى العالم الثالث تلك التي لا تجد لها من حليف سوى البروليتاريا^(٢) .

رابعا ، طبيعة البروليتاريا فى العالم الثالث ،

بداءة يمكن القول أن أهم ما يسم الطبقة العاملة فى بلدان العالم الثالث ، أنها تعد من أكثر الطبقات نضالا وثباتا من أجل إتمام عملية الاستقلال الوطنى ، وهى فى ذلك لا تقل مصلحة عن الفلاحين فى النضال والمواقف المشتركة . أضف إلى الخاصية السابقة ، خاصية أخرى تتمثل فى النمو المطلق والنسبى لوزن العمال النوعى فى إجمالى عدد السكان ، وازدياد ثقلهم النسبى ، ونقص عددهم المشتغل بالصناعة .

(١) توماس سنتش ، المرجع السابق ، ص ٣٠٢ .

وحول دور الفلاحين فى الثورة راجع :

حمزة علوى ، الفلاحون والثورة ، ١٩٦٨ .

(٢) جوكوف وآخرون ، البلدان النامية وقضاياها الملحة ، ص ٥٠ .

ومن غير شك أنه نشأت ظروف تاريخية أكثر مناسبة لنمو البروليتاريا في العالم الثالث خاصة نتيجة حصولها على الاستقلال السياسي وحيث طفرات مناسبة في مسائل التطور الاجتماعي والاقتصادي . وإذا كان الاستعمار قد عمل على عدم تأهيل الأيدي العاملة التي عملت في إطاره بفرض استنزافهم من جانب ، وعدم استخدامهم في أغراض التحرر الوطني من جانب آخر ، فإن الأيدي العاملة في البلدان النامية غداة حصولها على استقلالها السياسي طرأت عليها تحولات كبيرة في قدراتها الفنية حتى يمكن القول إنها أضحت محترفة . فعلى سبيل المثال ، نجد أن بروليتاريا الصناعة التحويلية الكبيرة في أمريكا اللاتينية وآسيا تتألف من العمال المحترفين وسكان المدن الدائمين . وبالنظر إلى بلدان آسيا وأفريقيا خلال حقبتى الستينات والسبعينيات ، نجد أن عدد العمال الصناعيين قد تضاعفوا حتى وصل عددهم في أوائل الثمانينات ما بين ٣٥ إلى ٨٥ مليون شخص^(١) .

وعلى الرغم من التطور الذي طرأ على الطبقة العاملة في بلدان العالم الثالث ، إلا أنها لم تتخلص بعد من كل ملامح بروليتاريا " عهد الاستعمار " تلك التي يتوقف بالضرورة على تصفية بقايا أشكال الاستعمار ، وتغلغل في كافة الأجهزة السياسية والاجتماعية والاقتصادية . إن البروليتاريا كطبقة ترتبط بشكل مباشر ووثيق مع الإنتاج ، وتنمو وتتطور وفقا لنمو وتتطور الاقتصاد . وجدير بالتوضيح أن بروليتاريا الدول النامية لم تمر بمراحل التطور التي اجتازتها بروليتاريا العالم المتقدم . إن مجموعة الظروف السياسية والاقتصادية التي مرت بها دول العالم الثالث ، التي خربت أوضاعها وواقع التبعية وموقعها من تقسيم العمل الدولي ، ساهمت في إعاقة إقامة التصنيع ، ومن ثم ولدت طبقة عاملة مشوهة ، أو بشكل أدق إنما عملت على وأد نمو الطبقة العاملة^(٢) .

ويتميز التركيب العام للبروليتاريا في العالم الثالث بتنافر وتعقيد شديدين ، وكذلك بالتفاوت الواضح بين شرائحها المختلفة . ويرجع ذلك إلى سببين : الأول تعدد قطاعات الاقتصاد وانفصالها الكامل أو شبه الكامل عن بعضها البعض ، وعدم وجود تجانس اقتصادي بين مختلف فروع الاقتصاد وقطاعاته التي جاءت ببنية اجتماعية مفككة ، وكذا في تركيب كل طبقة على حدة . لذا نجد فروقا واضحة بين فئات العمال تبعاً لكل قطاع . أما السبب الآخر فيعود إلى التباين الواضح في درجة اعتماد العمل على العمل المناجر . أضف إلى ما سبق أن الطبقة العاملة في بلدان العالم الثالث غير متمركزة بشكل عام . فيسبب غياب الصناعة الكبيرة

Y. Popove, op. cit, p. 240.

(١)

(٢) حمود العبدى ، المرجع السابق ، ص ١٣٧ .

أو محدوديها ، يتوزع العمال كمجموعات قليلة العدد على مؤسسات التجارة والخدمات وأحواض السفن والمؤسسات الصناعية الصغيرة والمعامل والورش الصغيرة ، أو كخدم في المنازل والعمارات السكنية . إن درجة تركز الطبقة العاملة في بعض بلدان أمريكا اللاتينية ، وفي البلدان التي أقيمت فيها قاعدة صناعية إلى حد ما مثل : البرازيل ومصر وتركيا والهند ، قد بلغ درجة عالية ، وكان القسم الأعظم من هذا التركز في المؤسسات الكبيرة التي أقامتها الدولة^(١).

والواقع أن ضعف البروليتاريا في العالم الثالث لا يرجع إلى ضآلة حجمها فحسب ، بل يعود إلى جانب ذلك إلى بعثرتها وضعف تنظيمها ووعيها الطبقي . وهذا ما يجعلها تتأرجح إيديولوجيا وتقع تحت تأثير الإيديولوجية والأحزاب والبرجوازية ، وتتخل أحيانا في تنظيمات رجعية أو شوفينية أو طائفية . الأمر الذي حدا ببعض الكتاب إلى نفي وجود بروليتاريا أصيلة في العالم الثالث ونفى صفة الثورية وكذا موقعها من الثورة .

نخلص من كل ما سبق أن التنوع كبير في التشكيلة الطبقة في العالم الثالث ، وأن لكل بلد من بلدان العالم الثالث خصائص وشروطا خاصة ، وبالتالي فإن هذه البلدان تختلف فيما بينهما من حيث التركيب الاجتماعي الطبقي ، وأيضا من حيث نسبة القوى السياسية الاجتماعية ، ومن حيث وزن ونشاط الطبقات والفئات الاجتماعية المختلفة . والمتطلع إلى التركيب الاجتماعي للبلدان النامية يستطيع أن يتوصل إلى أنه من الصعوبة بمكان أن يتم تقسيم بنياتها الاجتماعية إلى طبقات رئيسية وأخرى ثانوية ، إلا في ضوء موقعها من الثورة القومية والاشتراكية . إن تعدد أنماط الانتاج في العالم الثالث ولّد شرائعا وفئات اجتماعية مختلفة ، لذا يدفعنا هذا الاعتبار إلى القول أن الطبقات الاجتماعية في دول العالم الثالث ما زالت في طور التكوين ، وجاءت بعيدة عن تأثير الصناعة ، أو العكس ، وهذا ما سيتضح في الطرح التالي للبناء الطبقي في بلاد العالم الثالث الشرق أوسطية .

ثالثا . نماذج للبناء الطبقي في بلدان العالم الثالث . بلاد شرق أوسطية .

قبل أن نخوض في عملية عرض نماذج البناء الطبقي في مجتمعات العالم الثالث الشرق أوسطية ، فإننا سوف نقدم عرضا للبناء الطبقي في هذه المجتمعات بصورة كلية ، ثم في جزئية تالية سوف نفرّد لكل نموذج بطريقة جزئية .

(١) نجاح واكيم ، المرجع السابق ، ص ٢٤٠ . وأيضا : مجموعة من العلماء السوفييت ، المرجع السابق ، ص ٩٦ .

يواجه الباحث الذي يتصدى لتحديد معالم البنية الطبقيّة في مجتمعات الشرق الأوسط صعوبات جمة . فهذه المجتمعات تعرف تداخل الحدود بين الفئات الاجتماعية المختلفة، وتنوع المكانات الاجتماعية . الأمر الذي يجعل من الصعوبة بمكان تحديد الخطوط الطبقيّة الفارقة . إن الاستناد إلى الملكية والدخل فقط كمعيارين لتحديد الحدود الطبقيّة لا يفيد في هذه المجتمعات ، إذ تلعب الاعتبارات الدينية والأخلاقية والقبلية والثقافية أدواراً لا يمكن تغافلها في تكوين الطبقات . لذا نجد أن معيار المهنة في هذه المجتمعات تعد أهم وسيلة في تحديد البنية الطبقيّة بوصفها أهم عناصر البناء الطبقي ، إذ تعكس مستوى التعليم ومقدار الدخل ، ناهيك عن توضيحها للجوانب الثقافية للطبقات المختلفة . وإذا كانت مجتمعات العالم الثالث (الشرق الأوسطية) قد عرفت طبقتين أساسيتين هما : الطبقة العليا التي تضم الحكام وكبار الملاك البرجوازية التجارية وكبار رجال الدين ، والطبقة الدنيا التي تضم بقية السكان ، فإن هذا البناء قد انتابه كثير من التحولات خلال القرن الحالي ، نتيجة ما طرأ عليه من تغيرات ديموجرافية واجتماعية واقتصادية .

وفي تحليل شامل للتدرج الاجتماعي لمجتمعات الشرق الأوسط أوضح فان نيوهويجه "Van Nieuwenhuijze" أنه يصعب الوقوف على مفردات بنية هذه المجتمعات بون معرفة جنورها التاريخية الحضارية ، فهو يرى أن الإسلام لعب دوراً هاماً في تطور هذه المجتمعات ، وتشكيل بناءاتها الطبقيّة ، وهو دور يختلف تماماً عن الدور الذي أدته المسيحية في المجتمعات الغربية ، وهو في ذلك يصنف الجماعات الطبقيّة إلى ثلاث : عليا ، ووسطى ، ودنيا . ويرى أن الطبقة العليا في مدن الشرق الأوسط ترتبط بطريقة وثيقة بمصادر الثروة والسلطة السياسية . وتشكل هذه الطبقة صفوة قليلة العدد تتحكم في القرارات السياسية القومية . فعلى سبيل المثال نجد أن هذه الطبقة في إيران تتشكل من حوالى ألف أسرة ، وتقيم في قصورها الواقعة في المدن الإيرانية الأساسية ، أما في السعودية فتتألف من الأسرة الحاكمة وبعض الأسر المتعاونة معها ، ولكن أهم ما يسم هذه الطبقة هو احتكارها لمصادر الثروة والسلطة معا . ثم يضيف إلى هؤلاء أصحاب المناصب والنفوذ والإدارات الكبيرة في بعض بلدان الشرق الأوسط مثل مصر ، سوريا ، والعراق وليبيا ، والجزائر .

(١) نجاح واكيم ، المرجع السابق ، ص ١٧٥ - ١٧٧ .

ويرى " فان هوزه " أن الطبقة الوسطى فى هذه البلدان تشمل قطاعا كبيرا ممن يشتغلون المهن الفنية مثل الأطباء والمهندسين وأساتذة الجامعات وضباط الجيش والمديرين المنفذين وصغار الضباط . ويبد أن هذه الطبقة يختلف حجمها من بلد إلى آخر ، فإن أهم ما يميزها أنها تبدو الطبقة الوحيدة التى تعمل جاهدة على تدعيم مكانتها الاجتماعية ، وكذا تحسين ظروفها المعيشية .

أما الطبقة الدنيا فيرى أنها تضم العمال والصناع والمواطنين عن العمل أو من يعمل مهن هامشية . وتضم هذه الطبقة قطاعا كبيرا من سكان مدن الشرق الأوسط ، وهناك خصائص عامة تميزهم أهمها : ارتفاع ملحوظ فى معدلات المواليد والوفيات ، وإنخفاض شديد فى معدلات الدخول ، وارتفاع نسبة الأمية ، تلك الخصائص التى تحول دون وجود ظهور وعى طبقي ، كما أن هذه الخصائص تجعلنا نقول أن هذه الطبقة تختلف عن نظيرتها الأوروبية . ويرى " فان هوزه " أن هذه الطبقة تضم فيما بينها قطاعا كبيرا من أفراد الطبقة الدنيا الذين يعملون فى المهن اليدوية سواء الحكومية أو الخاصة ، ومن العمال غير المهرة والخدم والباعة الجائلين ، والذباحين ، وغسالات الملابس ، وفقراء المدن ، والحلاقين ، وخدم المساجد ، والأماكن العامة ، والحادين ، ودباغى الجلود ، والزبالين ، وناقلى آبار المجارى ، والفجر . ويضيف " فان نيوهوزه " أن البناء الطبقي فى مجتمعات الشرق الأوسط تتأثر بالاعتبارات الأيكولوجية سواء من حيث التشكل أو من حيث التوزيع ^(١) .

وإذا نظرنا الى محاولة أخرى قام بها " بيل " Bill نجده يتفق مع " فان نيوهوزه " فى أنه يرفض محاولة رصد البناء الطبقي لمجتمعات الشرق الأوسط وفقا للمفاهيم الماركسية ، فهو يرى أن للتأثير السياسى والتوجيه الشخصى للسلطة عظيم الأثر فى الوقوف والتعرف على معالم البنية الطبقية . إن التأثير السياسى والتوجيه الشخصى ، وكذا التعليم ، يلعبان دورا مؤثرا بدلا من الثروة فى تشكيل البنية الاجتماعية . وفى محاولة من " بيل " لتعديل وتوسيع النموذج الماركسى للطبقات ، فإنه يركز على نموذج الموزايكا Mosaic مستخدما فى ذلك المفاهيم الماركسية مع الفيبرية مع البارسونزية مع وجهة نظر لينسكى ودارندورف ، ليعالج بها البناء الطبقي وكأنه منظومة معقدة لمجموعات اجتماعية متداخلة .

V.N. Wenhuijze, social stratification and the Middle East, 1956.

(١)

نقلا عن : السيد الحسينى ، المدينة : دراسة فى علم الاجتماع الحضري ، ص ٣٠٧ - ٣٠٩ .

ولكن في الوقت نفسه اختزل من خلال هذه النظرة الطبقات ، ونظر إليها على أنها فروق بين الأفراد سواء في توزيع القوة أو المكانة أو الثروة ، لأن الطبقات لا تشير فقط إلى علاقات التوزيع في السوق حسبما يرى ماكس فيبر ، بقدر ما تشير إلى علاقات الإنتاج . ونتيجة لذلك فإن تحليله يقتصر على كافة الأفراد سواء في اتقان تقنيات المناورة والتأمر ، أو على تفسير التركيب على أساس البنى السياسية والعقائدية والاقتصادية لنموذج الإنتاج^(١) .

والمتخصص لأعمال البناء الطبقي في مجتمعات الشرق الأوسط يجد أن رؤاهم لا تتعدى النظر إلى هذه المجتمعات وكأنها مرقع من المجموعات والطبقات الاجتماعية لا هم لها إلا الصراع من أجل السلطة واستحواد العملية السياسية ، دون النظر إلى القضية الأساسية وهي الموقع من العملية الإنتاجية ووسائل الإنتاج . إن النظرة المتأثية لهذه الأطروحات نجدها تقتصر النظر إلى البنية الفوقية في غير علاقاتها مع قوى الإنتاج وعلاقات الإنتاج ، كما أنها تنتظر إلى البنية الطبقيّة على أنها بنية طبقية حضرية دون الالتفات أن المجتمع له بنية طبقية تخص الريف ، ناهيك عن أن هذه الدراسات تغفل دور عمليات التنمية الاقتصادية وخاصة عمليات التصنيع في عملية التشكيل الطبقي ، وما ينتج عنها من الصراع الطبقي الاجتماعي .

٢ - التشكيلات الطبقيّة في بعض مجتمعات الشرق الأوسط ، نظرة جزئية (٥)

الطبقات في سوريا ،

نظرا لضاقة الدراسات عن سوريا ، فإن تناول الطبقات فيه سوف يتم في ضوء التقسيم الايكولوجي ريف وحضر . ويمكن أن تقسم الطبقات في الريف إلى مجموعة من الشرائح في ضوء الأوضاع السكنية وتوزيع الدخل . فهناك شريحة هامشية من البدو والرحل تستحوذ على ٥ ٪ من سكان الريف ، وشريحة دنيا وتمثل ٥٨ ٪ من السكان الريفيين ، وشرائح وسطى وتضم نحو ٤١ ٪ . أما بالنظر إلى توزيع الدخل فنجد أن هناك شريحة دنيا تمثل ١٨ ٪ من سكان الريف وحصلتها ٦ ٪ من الدخل الزراعي . أما الشرائح الفقيرة فتستحوذ على ٥١ ٪ من سكان الريف ، وتتكون من صغار الحائزين والمالكين ، وهذه الفئة تستأثر بحوالي ربع الدخل الزراعي تقريبا .

(١) J.A. Bill, " Class Analysis and Dialectics of Modernization in the Middle East, p. 417- 439.

وهناك محاولة أخرى لخلودون النقيب لرصد البناء الطبقي باستخدام المفاهيم الماركسية مع الفيررية انظر :

Kh. H. Al Nageeb, preliminary studies in social stratification in Arab countries, 1980.

(*) ثمة غرض يسمى من أجله هذا الجزء ، ألا وهو وصف البنية الطبقيّة في عدد من البلدان الشرق أوسطية هي : سوريا ولبنان والعراق والسودان وباكستان وإيران . والواقع أن اختيار هذه البلدان تم على =

أما الشرائح المتوسطة فإنها تشكل نحو ٣٪ من سكان الريف ، ولها ٤٥٪ من قيمة الدخل الزراعي . والشريحة العليا فهي حوالي ١٪ من مجموع السكان ولها ١٥٪ من الدخل ، ويتبع لها شريحة المالكين المستثمرين المتقيدين ، وحصتها نحو ١٠٪ من الدخل . ويسود الريف في سوريا علاقات تقليدية محافظة تجمع بين رحاها الأنماط العصبية والقبلية الأقليمية ، وكذلك الانتماءات والولاءات السياسية والحزبية والشخصية . ومن بين هذه الفئات نجد أن الشرائح المحرومة من الأرض هي أكثر هذه الفئات وعيا ، وبشكل خاص العمال الزراعيين . وتشكل هذه الفئة مع شرائح صغار الحائزين في المستويات الدنيا نحو ثلث الأسر الفلاحية . ويسود بين هذه الفئات وبين كبار الملاك وبقايا الإقطاعيين صراعا ، ولكن هذا الصراع يظل قابعا في حدود الفردية أو العشيرة أو القرية . ولكن مع قرب الفئات الأخرى المالكة من السلطة فإن هذه النزاعات تتم حلها بالطرق السلمية في صالح الأقوى اقتصاديا وسياسيا .

وبالنظر إلى الأوضاع والعلاقات الاجتماعية في الحضر السوري يتضح أن ثمة تفاوتات هائلة في مستويات المعيشة بين أحياء المدن . إذ يقترب بعضها من الأحياء الغنية من المدن الأوربية ، والآخر يدخل في جلابيب البؤس والقهر خاصة المجتمعات المنتشرة في الضواحي . وطبقا للوضع السكني ، فهناك شرائح دنيا وتمثل ٤٥٪ من سكان الحضر ، وشرائح وسطى تشكل ٣٥٪ من سكان المدن . أما الشرائح العليا فتتمثل حوالي ٢٪ من سكان الحضر . وترى إحدى الدراسات أنه عشية التغيرات التي طرأت على القطر السوري ، التي أتت باعتماد الحكم العلوي ، شهد المجتمع السوري نشوء ونمو طبقة برجوازية وطنية في الصناعة والتجارة والخدمات بحماية الدولة ورعايتها . وهذه الطبقة في شرائحها العليا نجدها توسعت في نطاق الأسر الأرستقراطية وبالتحالف مع الأسر الإقطاعية . وفي شرائحها الوسطى والدنيا ترعرت في ظروف الحرب ، وما أحدثته من اختناقات وارتفاع أسعار وغير ذلك ، أدى إلى تكوين هذه الطبقة للثروات بطريقة سريعة . وجدير بالذكر أن هذه الطبقة قد شملت جميع المناشط ما عدا قطاع أصحاب الأجور والرواتب المحصورة في أجهزة الدولة . لقد سيطرت هذه الطبقة على كل أجهزة المجتمع ، حتى هيمنت على المجتمع إيدولوجيا . أما علاقاتها مع الطبقات

= صعيدين الأول ما طرأ على هذه التكوينات من تغير ، أما الصعيد الآخر فكان يتمثل في توافر البيانات التي تسمح بتعدى الانطباعات غير المؤثرة . إن البلدان التي تعرض لتكويناتها الطبقة توضع مدى التفاوت والتنوع الثقافي والفعالية السياسية ، إذ نجد دولتان (إيران وتركيا) تمثلان مقدمة الدول في الصف الشمالي غير العربي ، وثلاثة أخرى (سوريا والعراق والسودان) من الدول العربية تلك التي جات أنظمتها السياسية عبر الانقلابات والثورة . ودولة (لبنان) واحدة من الدول العربية التي تختلط فيها الأمور وتتحكم فيها الأمور الطائفية والدينية بشكل غير مسبوق على الساحة العربية .

الأخرى فغالبا ما كانت تحسمه لصالحها وذلك باستخدام نفوذها وموقعها القريب من الأجهزة الحاكمة .

وقد نمت أيضا ما يسمى بالطبقة الوسطى التي تضم أصحاب الحرف الحديثة بالرأسمالية والملاك الصغار والمتوسطين وأصحاب المهن الحرة والموظفين وغيرهم من أصحاب الدخول المحدودة . لقد لعب التعليم دورا أساسيا في توسيع قاعدة هذه الطبقة ، وكذا في رفع مستوى وعيها وطموحها . وقد عرف القطر السوري أيضا نمواً في حجم الطبقة العاملة ولا سيما في الصناعة ، مع وجود وعي طبقي لديها اكتسبته من المواقف النضالية ضد البرجوازية المسيطرة في المدن ، وكذلك صراع العمال الزراعيين والفلاحين ضد الإقطاعيين . وكذلك شهد المجتمع السوري توسعا في شرائح العاطلين عن العمل وأصحاب الأعمال الهامشية من المهاجرين الريفيين ، تلك التي عرفت الفقر والجوع ، والاحتفاظ في مساكن ضيقة وغير صحية والمواقف السلبية الراضية للمجتمع والقيم السائدة فيه .

وإذا كان ذلك قد سار عشية جبهة الخمسينات ، فإنه في النصف الثاني من هذه الحقبة قد حدث تباطؤ في النمو الصناعي والزراعي ، وانخفضت معدلات الاستثمار وتدهرت البرجوازية من تدعيم الدخل القومي نتيجة تصاعد تأثير الطبقات الوسطى والطبقة العاملة في المجتمع ، واحتدام الصراع السياسي والاجتماعي نتيجة سوء توزيع الثروة والدخول وانتشار الأفكار الاشتراكية . كل ذلك أدى إلى تحول في بنية المجتمع بدءا من عام ١٩٦٣ في البنى السياسية والاقتصادية نتيجة التحالف الاشتراكي اليساري القومي الذي صعد إلى السلطة فطبق الإصلاح الزراعي وأمم الصناعة واعتمد على التخطيط الاقتصادي كأسلوب للتنمية ، والذي أنتج في النهاية انهيارا للطبقات الإقطاعية والرأسمالية كبنى أساسية مهيمنة ، وحلول الطبقات الوسطى مكانها تلك التي بسطت نفوذها وسيطرتها على المجتمع السوري وسعت إلى تحسين أحوال العمال والفلاحين ، وإكسابهم مزيدا من المزايا ^(١) .

(١) رزق الله هلال ، " التكوين الاجتماعي والاقتصادي في القطر العربي السوري " في : ندوة التكوين الاجتماعي الاقتصادي ... ، مرجع سابق ، وانظر في هذا الصدد أيضا :
- عبد الله حنا ، الحركة العمالية في سوريا ، ١٩٧٢ .
- نوجنوف " طبقة الفلاحين في سوريا وبعض أوجه تنظيمها وتعبئتها سياسيا " ، في : جماعة من الاختصاصيين السوفيات ، خصائص ومميزات التطور الاجتماعي والسياسي للبلدان العربية في الخمسينات - السبعينات ، ترجمة إخلص على ، ١٩٨٩ .

نتيجة للتطور التاريخي وطبيعة الاقتصاد ومواقع عمل وحيازات الفئات اللبنانية ، عرفت البنية الاجتماعية في هذا المجتمع خمس طبقات (٥) . الأولى الطبقة المهيمنة وهي طبقة البرجوازية الكبيرة أو ما يسميها البعض بالطغمة المالية . وهذه الطبقة صغيرة الحجم ولا تتجاوز ٤ ٪ من سكان لبنان ، وهذه الطبقة بالإضافة إلى سيطرتها الاقتصادية إستحوذها على نصيب الأسد من الدخل ، فهي أيضا ذات نفوذ سياسي ضخم ، إذ تمتلك بعض وسائل الإنتاج الرأسمالي ، فضلا عن ارتباطها بالغرب الرأسمالي وتبعتها له .

والطبقة الثانية هي طبقة الإقطاع السياسي التاريخي الطائفي وهذه الطبقة كانت قد جردت من معظم أدوات إنتاجها (الأرض) إذ استولت عليها البرجوازية الكبيرة . ولقد دخلت هذه الطبقة في تحالف كبير مع البرجوازية الكبيرة ، لذا نجدها منذ الاستقلال وحتى الآن أداة طيعة في يد البرجوازية الكبيرة . ولكن لا نستطيع أن نقول أنها والبرجوازية شيء واحد . فعلاقة الإقطاع السياسي بالبرجوازية الكبيرة علاقة مصالح متبادلة يسودها التوتر ، ويلعب الإقطاع السياسي فيها دور المبتز للبرجوازية الكبيرة ، نظرا لإمساكه بمفتاح السلطة السياسية ، التي هي سلطة طائفية موروثية .

أما الطبقة الثالثة وهي البرجوازية الصغيرة فتجدها تضم صغار التجار في المدن والوسطاء التجاريين وصف المزارعين وصف الحرفيين . أن هذه البرجوازية تتألف من شريحتين : شريحة لا زالت تعمل خارج نمط الإنتاج الرأسمالي ، وأخرى تعمل تحت إمرة القطاع الرأسمالي الحديث ، ومن ثم فهي خاضعة وتابعة ومستفيدة من البرجوازية الكبيرة .

والطبقة الرابعة فهي الطبقة الوسطى ، وهذه الطبقة غير مالكة لوسائل الإنتاج بشكل عام ، ولكن تحتل مواقع إدارية وفنية هامة نسبيا في الاقتصاد الوطني بحكم علمها وخبرتها ومهارتها ، ولكن ثمة تفاوت بين الأفراد في مواقعهم هذه الطبقة ، وبحكم وجودها فهي ترتبط بالنظام الرأسمالي المهيمن ، وتعمل على الحفاظ على مصالحه ، وفي الوقت ذاته أفرزت فئة ثورية معادية لهذا النظام وعملت على ضرب مصالحه .

(٥) هناك دراسة تقسم الطبقات في لبنان إلى ثلاث فقط هي : الطبقة المهيمنة والطبقة الفقيرة والطبقة المتوسطة .. للمزيد حول هذه الطبقات انظر : كلودنيوار وسليم نصر ، الطبقات في لبنان : مقارنة سوسيولوجية وتطبيقية ، ١٩٨٢ .

وأخيراً فإن الطبقة الخامسة وهي الطبقة العاملة العريضة والتي تضم نصف سكان لبنان ، وهذه الطبقة لا تملك سوى قوة عملها ، فهي مجردة تماماً من وسائل الإنتاج ، وتضم ثلاث شرائح هي العمال الزراعيين والعمال الصناعيين وعمال قطاع الخدمات^(١) .

وفي دراسة أخرى ، ترى أن البروليتاريا الزراعية تتركب من ثلاث جنسيات مختلفة (لبنان وسوريا وفلسطين) ، أي أن البروليتاريا الزراعية في لبنان تتميز بتنوع الأصل والجنسية . وقد شكلت هذه البروليتاريا مع مثيلاتها الصناعية أغلبية واضحة . وتوضح الدراسة أيضاً أن الطبقة العاملة في لبنان لا تشكل سوى أقلية هامشية ، وهي تمثل أغلبية في مجموع الأجراء . فهي في عام ١٩٧٠ بلغت ٤٦٧ ٪ من السكان العاملين ، وحوالي ٦١٥ ٪ من مجموع الأجراء^(٢) . وثمة قضية جديرة بالاهتمام يجب ألا نتغافلها عند الحديث عن البناء الطبقي في لبنان ، هي وجود تقاطع طبقي - طائفي يعمل باستمرار على إخفاء وتغييب الصراع الطبقي في لبنان ، كما يعمل على تفسير كل الصراعات السياسية والثقافية والاجتماعية والاقتصادية على أنها أزمات طائفية^(٣) .

الطبقات في العراق .

خبر المجتمع العراقي مجموعة من التحولات السياسية والطبقية منذ حصولها على الاستقلال السياسي عام ١٩٢١ فعشية الاستقلال الوطني وخلال العهد الملكي الذي استمر حتى عام ١٩٥٨ اتسم التركيب الطبقي بالجمود وعدم المرونة وذلك لتأثره بالنظام الإقطاعي والنظام شبه الرأسمالي الذي سيطر على العراق . وجدير بالتوضيح أن هذه الأنظمة الاجتماعية المتخلفة كانت تلقى الدعم والتأييد من قبل النظام الملكي التابع والحيثي للإمبريالية العالمية .

وبالنظر إلى الواقع الطبقي نجد أن الملكية ووسائل الإنتاج كانت في يد الشيوخ والإقطاعيين وبعض الرأسماليين ، بينما كان بقية الجماهير تعاني من الفقر والعوزة والحرمان الاقتصادي . وكانت الفئات البرجوازية بجانب السيطرة الاقتصادية تسيطر أيضاً على الواقع

(١) باسم سرحان ، " الواقع والتمييز الاجتماعي في لبنان " ، في : ندوة التكوين الاجتماعي ... ، ص ٢٠١ - ٢٤٥ .

(٢) علي شامي ، تطور الطبقة العاملة في الرأسمالية اللبنانية المعاصرة ، ١٩٨١ .

(٣) عن الطائفية في لبنان انظر :

فؤاد شاهين ، الطائفية في لبنان : حاضرها وجنودها التاريخية الاجتماعية ، ١٩٨٠ .

الثقافي والتربوي والتعليمي واحتكرها لزيئاتها وأقربائها وتستفيد منها في إشغال المهن والمراكز المتميزة في الدولة ، أما أبناء الطبقات العمالية والكادحة فلم يتوفر ويتبقى لها شيء . للأسباب السابقة تميز البناء الطبقي في العراق بالركود والتحجر والجمود ، إذ كان المجتمع يقسم إلى أربعة طبقات اجتماعية هي : الطبقة العليا والمتنفذة ، والطبقة الوسطى والطبقة العاملة ولم تتعدد نسبة الطبقة العليا والوسطى في ذلك الوقت على ٢٠ ٪ بينما تجاوزت نسبة الطبقات الكادحة الفقيرة على ٨٠ ٪ من مجموع السكان . لقد سادت درجة هائلة من الاستغلال الطبقي والقهر الاجتماعي الذي مارسه الطبقة الرجعية والبرجوازية والإقطاعية ضد الطبقات العمالية والفلاحية ، تلك التي كانت أحد عوامل اندلاع الصراع الطبقي بين الفئات الاجتماعية المتباينة ، والذي كان أحد المقدمات الضرورية لقيام الثورات التحررية .

وما أن عرف المجتمع العراقي مجموعة من الخبرات الثورية ، حتى تغيرت الصورة التقليدية للبناء الطبقي في العراق ، وكذلك ظهرت المعتقدات الجديدة . وألغيت الحواجز الاجتماعية المتحجرة التي كانت تفصل بين الطبقات الاجتماعية بحيث أضحي من السهولة بمكان أن يحصل الفرد على حراكا اجتماعيا صاعدا يغير به وضعه الاجتماعي . ونتيجة لنهج الثورة في العراق درب التصنيع والتنمية الشاملة ، فإن كثيرا من العراقيين قد انتقلوا من طبقات لأخرى ساعدهم في ذلك الإنجازات الثقافية والعلمية والمهنية والمادية التي حققوها في الفترة الثورية الجديدة .

وفي الوقت الذي تم فيه الدفاع عن حقوق ومصالح الطبقات الكادحة جرت تصفية المصالح الاحتكارية والاستغلالية للطبقات الإقطاعية والرجعية والبرجوازية ونجحت في كسر الطوق الذي فرضته هذا الطبقات على الفئات والشرائح البرجوازية الوطنية ، والعمالية الكادحة . لقد أصبح المجتمع أكثر سيولة ، حيث توفرت فيه المرونة الاجتماعية والحراك الطبقي . ونتيجة لذلك تغير البناء الطبقي في العراق ويمكن تحديد هذا التغير في :

أولا : تحويل الطبقات الاجتماعية القائمة إبان العهد الإقطاعي والرأسمالية من قوى اجتماعية جامدة ومتحجرة لا توجد مرونة طبقية وديمقراطية اجتماعية فيها إلى فئات وشرائح اجتماعية دينامية متحركة ، يقوم التصنيف بينها على أسس ومحكات تقسيم العمل والمهن والمؤهلات الاجتماعية والملكية والدخل .

ثانيا : تقريب الفوارق الطبقي بحيث أصبح من السهولة بمكان أن ينتقل الفرد من شريحة اجتماعية أو من طبقة إلى أخرى شريطة أن يحصل على أية منجزات علمية ومهنية أو مادية .

ثالثاً : تلاشى أسباب الاستغلال الطبقي والقهر الاجتماعي ، وذلك لتحقيق التحالف الطبقي الذي تجاوز وتعدى كل أشكال الديكتاتورية بما فيها ديكتاتورية الطبقة الواحدة . كما أضحى الانتماء الطبقي لا يتحدد بالعوامل الوراثية أو المكتسبة ، كلقب العائلة أو الانحدار الاجتماعي أو الملكية ، بل يتحدد بالعوامل المنجزة ، والقدرة على إشعال المراكز المهنية التي تحدد مكانته في المجتمع .

كل هذا التحول اتضح بشكل جلي في تلاشى الطبقات العليا والاقطاعية والبرجوازية المهيمنة على رأس المال والثروة والمكانة ، كما ذهب مع كل ذلك الطبقة الفقيرة المعتمدة التي تحسن وضعها الاقتصادي والاجتماعي ، وأحرزت تقدماً واسعاً على جميع الأصعدة ، كان من شأنه أن عدل في طبيعة البناء الطبقي وتبلورت طبقتان اجتماعيتان متميزتان هما : الطبقة الوسطى والطبقة العاملة^(١) .

الطبقات في السودان ،

قبل البدء في عرض الخطوط العامة للطبقات الاجتماعية في السودان ، نريد أن نسجل أن تحديد الخريطة الاجتماعية للمجتمع السوداني تعد إشكالية شديدة التعقد إذ تحكمها الوضعية العامة الخصوصية للمجتمعات النامية التي فيها تتداخل وتتعايش مجموعة أنماط مختلفة ، زد على ذلك ما تتمتع به السودان من تنوع سواء في التطور الاقتصادي والاجتماعي والعرقى والثقافي . لذا نجد أن التكوين الاجتماعي الاقتصادي السوداني يتمتع بوجود أنماط متفاوتة التطور .

وعلى الرغم من ضعف تطور العلاقات الطبيعية وغلبة تأثير الفروق ذات الطابع القبلي والعشائري والاثني ، إلا أن الخريطة الاجتماعية للسودان يمكن تصنيفها بطريقة ايكولوجية كما يلي :

١ - الفلاحون والفئات الريفية والبرجوازية الريفية والاقطاعيين والعمال الزراعيين وشبه البروليتاريا الريفية والرعاة ، أو بمعنى آخر (الطبقات الاجتماعية في الريف) .

(١) إحسان محمد الحسن ، المرجع السابق ، ص ١٠٣ - ١٠٥ .

وحول الطبقات في العراق يمكن الرجوع الى :

- علي عباس مراد ، الطبقات والصراع الطبقي في الايديولوجية العربية الثورية ١٩٨٤ .
- كمال مظهر أحمد ، الطبقة العاملة العراقية : التكوين وديناميات التحرك ١٩٨١ .
- خالد الراوي ، تاريخ الطبقة العاملة العراقية ١٩٨٢ .

وبادئ ذي بدء يمكن القول ان النشاط الزراعى فى هذا القطر يمثل المجال الذى يعمل فيه أغلب السكان ، وغالبية قوى النشاط الاقتصادى . ورغم الخطط التنموية ومحاولات زيادة مامية القطاع الصناعى فى الناتج القومى ، فإن الزراعة تظل المستوعب الرئيسى للعمال . يعنى ذلك أن القطاع الريفى يهيمن على القطاع الحضرى وحياته . وبالنظر إلى طبيعة الأرض فى السودان وقسمتها يمكن القول أن العلاقات الإنتاجية تدخل فى إطار ما يسمى بالإقطاع ذو العلاقات شبه الإقطاعية ، إذ يسودها نظام الشراكة ، ذلك النظام الذى يجمع بين القطاع العام والحياسة الفردية . والواقع أن الانتماء الطبقي فى السودان يتحدد وفقا للفرص المشروطة بالبناء الاجتماعى ، وهذا يمكن من خلال العمل (عمل الغير) الحصول على القيمة المحققة بون تعويض . فالفلاحون نتيجة علاقات الاستغلال الواقعة عليهم سواء من البيروقراطية أو من كبار الرأسماليين أو من خلال الدولة ، جعلت الفلاحين ومن يمثلونهم يقعون فى قاع الهرم الاجتماعى ، وأضحوا على هامش اهتمامات التنمية والتغيير الاجتماعى .

٢ - البرجوازية والطبقة العاملة : (الطبقات الاجتماعية فى المدينة)

تتكون البرجوازية من البيروقراطيين والبرجوازية التجارية والصناعية الناشئة . لقد شهدت السودان نوعا من التلاحم بين أحد مفردات هذه الطبقة الحاكمة أى بين الطبقة المديرة والطبقة الحاكمة . ولكن هذا التحالف دخل معه طرف ثالث متمثل فى البرجوازية العالمية . والشكل الحالى للبرجوازية المحلية يتضح فى : ضعف مساهمتها ممثلة فى القطاع الخاص فى مجمل الدخل القومى والنشاط الاقتصادى وتشغيل القوى العاملة ، كما عملت فى الاستثمارات الأجنبية والمشروعات المشتركة وفى حركة التجارة المجزئة . وتميل هذه الطبقة إلى مجالات الخدمات والمضاربة فى العقارات ومجالات الربح السريع ، لذلك نجدها تبتعد عن الصناعة رغم كل الحماية التى تقدمها الدولة . كما أنها ارتبطت بالاستثمارات الأجنبية مستفيدة من التسهيلات التى قدمت لها ، وضخت كل أرباحها إلى الخارج عن طريق تهريب النقد .

أما الطبقة العاملة فهى قليلة . فحسب تقديرات ١٩٧٣ يتضح أن حجم الطبقة العاملة بالسودان بلغ حوالى ٧ مليون نسمة وتمثل ٥٥ ٪ من عدد السكان الكلى ، وتستوعب الزراعة ٦٩ ٪ ، وقطاع الخدمات ١٠ ٪ وقطاع التجارة والمال ٥ ٪ . أما المشتغلين فى الصناعة فحوالى ٤٥ ٪ من إجمالى قوة العمل . وهذا يعكس لنا الضعف العدى للطبقة العاملة . وفى القطاع الخاص ازداد عدد العمال خاصة فى صناعة النسيج التى تعتبر نقاباتها أقوى النقابات خارج القطاع العام . وجدير بالتوضيح أن عمال القطاع الخاص ليس لهم ثقل كبير ، فأعدادهم صغيرة وعزلتهم جعلتهم أسرى العلاقات الأبوية بينهم وبين رب العمل . وعلى الرغم من صغر

حجم الطبقة العاملة إلا أن حركتهم النقابية قوية ساهمت في اكتمال الوعي السياسى والاجتماعي والتنظيمي ، ذلك الوعي الذى لعب دورا مؤثرا في أحداث ٦ أبريل الأخيرة .

٣ - الطبقة الوسطى أو البينية ،

إنه نتيجة لتحرك الطبقتين الرئيسيتين ، أى البرجوازية والبروليتاريا ، فقد حظيت الفئات الوسطى بثقل نسبي كبير ، فهي تعد أكثر الطبقات دينامية وتأثيرا في السودان ، برغم تذبذب مواقفها السياسية . ويلاحظ أن هذه الفئة غير متجانسة ولا يسود بينهم مصالح مشتركة ، وتضم البرجوازية الصغيرة (المثقفين والموظفين والمعلمين والطلاب والجيش وصغار الحرفيين والتجار) . ولكن برغم عدم توافق مصالحهم ، إلا أنهم لعبوا دورا تاريخيا يشبه إلى حد بعيد دور البرجوازية الأوربية في الثورة البرجوازية . فقد قادت الحركة الوطنية في وجه الاستعمار البريطانى ، ولكن هذا الدور لم يستمر طويلا نتيجة الصدامات بينها وبين البرجوازية المحلية التجارية والزراعية من جانب ، وبين الاستعمار من جانب آخر . ولكن ما لبثت أن اكتسبت ثقلها مرة أخرى خاصة بعد ظهور الانقلابات العسكرية ، إذ أضحت أقرب الفئات من قادة هذه الانقلابات واستطاعت أن تستعيد وضعها الاجتماعي والسياسي^(١) .

الطبقات في باكستان ،

لا بد من النظر إلى الخريطة الطبقة في باكستان في ضوء العلاقة بينها وبين الدولة ، هذه العلاقة التي تتسم بالتعقيد . ولكن ينبغي أن نوضح هنا أن الدولة في هذا البلد ليست تعبير عن طبقة واحدة كما هو موجود في الأدبيات الماركسية الكلاسيكية ، فضلا عما تتمتع بها من خصوصية ناتجة عن التغيرات البنوية الناجمة عن التجربة الاستعمارية ، واصطفاف القوى الطبقة والبنى القومية للمؤسسات السياسية والإدارية التي أقيمت وفقا لها .

١ - الطبقات الحاكمة (المستقلة) ،

يمكن القول أن ثمة ثلاث طبقات اجتماعية في باكستان تدخل في إطار ما يسمى بالطبقات المستقلة ، هي البرجوازية المحلية ، وطبقة ملاك الأرض ، والمزارعين الأغنياء . ويجدر

(١) حيدر ابراهيم "حول عملية التنمية والتغير الاجتماعي في السودان" ، في : ندوة التكوين الاجتماعي ... ص ٤٦٧ - ٤٦٨ .

والمزيد عن الطبقات في السودان يمكن الرجوع إلى :

- فويليكوف . " السمات المميزة للوضع الاجتماعي والسياسي في السودان خلال السبعينات " ، في : مجموعة من الاختصاصيين السوفييت - المرجع السابق .

- Fatima Babiker, the Sudanese Bourgeoisie, 1984 .

بنا أن نذكر أن الطبقة الأولى والثانية تعملان تحت رعاية برجوازية المركز ، إذ تفرض الأخيرة سيطرتها على الطبقات الأخرى . أما الثالثة فهي تحت سيطرة الدولة . أى أن هناك اصطفايات طبقية بين هذه الطبقات وبين الدولة والمركز الرأسمالي العالمى . ونظراً للالتقاء الجديد لمصالح الطبقات المالكة الثلاثة تحت رعاية المركز ، فإن الأوليغارشية العسكرية البيروقراطية الباكستانية تقوم بدور الوساطة بين مصالحها المتعارضة والمتناقضة . لقد احتلت طبقتى كبار ملاك الأرض وطبقة المزارعين الأغنياء مكانة متميزة فى الدولة الباكستانية ، إذ كانت المورد الأساسى للنظام العسكرى البيروقراطى^(١) .

وعلى الرغم من أن السياسة الاستعمارية فى باكستان قد عمدت إلى تقوية وتضخم سلطة أرستقراطية الأرض ، فإن هذه السلطة لا تقل فى قوتها عن السياسات التى عملت على التحولات التجارية للزراعة ، وإضعاف الحرف اليدوية ومعاندة قيام الهياكل الصناعية . وفى إطار هذه العملية سمحت السياسات لتقوية شرعية ملاك الأرض وإضفاء مزيد من الشرعية عليها ، الأمر الذى عزز كل آلياتها فى زيادة الاستغلال على القوى الكادحة ، ومن ثم زيادة حدة التمايز الطبقي نتيجة الضغط المتزايد على الأرض . لقد حظيت أرستقراطية الأرض الباكستانية باحترام شديد ، ويرجع ذلك إلى إنتاجها للمواد الخام الذى يمد به الانتاج المحلى والتجارة الخارجية . وغنى عن البيان أنه إذا كانت باكستان قد ورثت بعض طبقاتها قوية مثل : أرستقراطية الأرض وأغنياء المزارعين ، فإنها فى المقابل لم ترث طبقة رأسمالية صناعية . إن الرأسمالية الصناعية فى باكستان لم تكن مستغلة وذات جذور اجتماعية أو قاعدة سياسية . والواقع أن ذلك يعود إلى سببين : الأول هو الأثر الذى تركه الاستعمار . أما الآخر فهو تأخر ظهور الصناعة وتخلفها واعتماد هذا البلد على السوق العالمى .

وعلى الرغم من أن البرجوازية الصناعية التى نشأت فى باكستان لم تكن جزءاً أساسياً من اقتصاد مندمج فى الرأسمالية العالمية وخاضعة لها ، إلا أنها لم تكن كميرانوريه ، بل تطورت بصورة مستقلة عن الدولة الاستعمارية نتيجة سياسات الحماية الجمركية وما أتاحه الكساد العظيم فى الثلاثينات من نمو سريع للصناعة . لقد خلق قطاع الصناعة طبقة رأسمالية أستطاعت أن تزيد من تراكماتها ومن استثماراتاتها ، وكان ذلك يعنى خلق تفاوتات طبقية واضحة نتيجة استنزاف فائض إنتاج العامل .

إن الوجود الاقتصادي والسياسي للطبقات المستغلة ينبع دائماً من جهاز الدولة ، لذا نجد أن جهاز الدولة في باكستان يقف فوق الطبقات لتجسيد المصالح الخاصة ، وبالتالي أضحي الصراع الطبقي قائماً بين الدولة والجماهير الكادحة من الشعب الذي يعاني القمع والاضطهاد . لقد فرضت السيطرة الاجتماعية والاقتصادية والسياسية من قبل الدولة ، بأن أصبحت الطبقة الحاكمة تعتمد بشكل متزايد على الأجهزة القمعية للدولة ، الأمر الذي أدى إلى التوسع في المؤسسات السلطوية العسكرية الضاربة بجنورها في الإرث الاستعماري البريطاني .

إن الطبقة الحاكمة في باكستان ولدت في أحضان الاستعمار البريطاني القديم ، وترربت وترعرت في أحضان الاستعمار الجديد الذي حول اقتصادها من إقتصاد يعتمد على ذاته إلى إقتصاد مرتزق .

٢ - الطبقة الدنيا (والكادحة) في باكستان ،

إذا كانت الأهمية التي تتمتع بها الطبقات تنبع من مصلحة الدولة ، فإن الطبقة العاملة التي تشكل الأغلبية قد قدر عليها أن تكون فقيرة إلى الحد الذي كان ثراء الأمة يزداد بمصادرة إنتاجها . والحقيقة أن الطبقة العاملة ليست وحدها الطبقة الفقيرة التي تعاني من الاستغلال ، إذ تشترك معها في نفس الظروف الطبقة الفلاحية التي تستنزف فائض إنتاجها أرسقراطية ملاك الأرض ، الأمر الذي يجعلنا نقول برغم توفيرهم لأرباح عالية للملاك الأرض والصناعيين ، إلا أنهم يعيشون في ظل أوضاع شديدة القسوة .

وتعد الطبقة العاملة الأكثر عدداً في باكستان ، وهي التي تجسد الوعي والتنظيم الطبقي ، والتي تقف في طليعة المدافعين عن الديمقراطية ، وهي الطبقة المؤهلة للإتيان بالحكم البروليتاري ، ويشترك مع الطبقة العاملة والطبقة الفلاحية والاستغلال طبقة أخرى تقع بينها وبين الطبقة المستغلة الحاكمة . إن الطبقة الوسطى في باكستان التي تتألف من المهنيين والعمال ذوي الياقات البيضاء في المدن والجنود الذين خصصت لهم أراضى زراعية ، تشترك مع الجماهير الكادحة (العمال والفلاحين) فيما يقع عليهم من استغلال وظلم ومعيشة شديدة القسوة . وتعد الدولة المصدر الرئيسي للوظائف بالنسبة للطبقة الوسطى والمستوى الأول عن

الزيادة الكبيرة في إعدادهم . وعلى الرغم من افتقار هذه الطبقة إلى التجانس من حيث الوضع الاقتصادي والميول السياسية ، إلا أنها تشترك في البحث عن وظيفة بالحكومة حتى يظلوا على قيد الحياة . إن الطبقات المتدنية الباكستانية تواجه وضعاً من أسوأ الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية حيث الفقر المدقع والحرمان الشديد (١) .

الطبقات في إيران .

بداية يمكن القول إن تغير العلاقات الاجتماعية والإنتاجية في إيران في حقبة الستينات كان له الأثر الأكبر في إستبدال الاستغلال والعلاقات الإقطاعية بأخرى أرقى وهي العلاقات الرأسمالية ، تلك العلاقات التي فرضت نمط آخر من العلاقات يتمثل في النظام الاستعماري الجديد بقيادة البرجوازية الكومبرابورية . وإذا كان ذلك ساهم في تغير طبيعة العلاقات الاجتماعية ، فبالتالي لا بد أن نستنتج أن نمط الإنتاج قد تغير أيضاً . إن سيادة الإنتاج البضاعي وهيمنته على أشكال الإنتاج الأخرى ساعد في نشوء ونمو الطبقات الاجتماعية ونضالها الطبقي (٢) .

لقد تميزت فترة ما قبل الشاه السابق بسيادة شرائح البرجوازية الإيرانية التي كان لها الثقل الأكبر ومركز الصدارة في الأصعدة الاقتصادية والاجتماعية والسياسية . وتعد طبقة ملاك الأرض من أبرز مكوناتها التي حافظت دوماً على وضعها ومكانتها ، وحظيت برضاء الشاه السابق . وعلى الرغم من تدعيم الدولة للطبقة البرجوازية وشرائحها ، ونموها في كنف جهازها ، إلا أنها لم تفلح في الخروج من فلك جهاز سلطة الدولة . وإذا كانت الطبقة البرجوازية قد نالت كل رضا جهاز الدولة وارتبطت بسلطته ، فإن الدولة قد قابلت الطبقة الدنيا بجفاء شديد وساهمت في تدهور أحوالها وتدنى مستوى معيشتها .

لقد شهدت الخريطة الطبقيّة في إيران إبان حكم الشاه السابق مجموعة من التغيرات بالنسبة للطبقة البرجوازية بشرائحها المختلفة ، أو بالنسبة للطبقات الدنيا ، وسوف نوضح فيما يلي من سطور وضع هذه التركيبة الطبقيّة .

(١) جميل رشيد وحسن جرديزي ، باكستان المستقلة ، ص ٩٢ .

(٢) منظمة مجاهدي خلق (الشعب) الإيرانية ، تجربة مناضلين دينية توصلوا إلى الماركسية ، ص ١٩ - ٢١ .

١ - البرجوازية الإيرانية .

لقد نمت البرجوازية الإيرانية في وقت حكم الشاه بصورة غير مسبقة في تاريخ إيران كلها ، نتيجة المناخ العام الذي وجدت فيه ، والذي هدف إلى توفير الشروط العامة لنمو القطاع الخاص ، الأمر الذي جعلها قوة مهيمنة اقتصاديا وسياسيا واجتماعيا . وبالنظر إلى البرجوازية الصناعية نجد أن هذه الطبقة ازدادت بشكل ملحوظ عن الفترات السابقة لحكم الشاه السابق . ورغم عدم توافر بيانات دقيقة إلا أننا في ذلك سوف نستدل ببعض المؤشرات . وتشير بعض الإحصاءات إلى أنه في عام ١٩٥٦ أزداد عدد تصاريح إقامة المؤسسات الصناعية من ٥٥ تصريحاً إلى ٩٦ تصريحاً في عام ١٩٦٥ . وفي عام ١٩٦٣ أصبح في إيران ما يزيد عن ٣٠ شركة صناعية خاصة يعمل بها ما يزيد عن مائة عامل .

وتدلنا البيانات على أنه في عام ١٩٧٤ سيطرت ٤٥ عائلة إيرانية على ٨٥ ٪ من المؤسسات الصناعية الإيرانية التي زاد دخلها السنوي عن ١٠ مليون ريال إيراني . وفي إطار ذلك ينبغي أن نوضح أن البرجوازية الصناعية الإيرانية أتت من خلال أصول ثلاثة هي :

الأولى : جزء منهم من كبار ملاك الأرض الذين حصلوا علي التعويضات نتيجة فقدانهم للأرض بعد تطبيق الإصلاح الزراعي .

الثانية : جاءت من موظفي الدولة الذين اجتمعت لديهم الأموال الكثيرة نتيجة التوفير أو فساد الجهاز البيروقراطي الإيراني .

الثالثة : جاءت من تجار البازار السابقين الذين تمكنوا من جلب ثروتهم إبان فترة الحرب العالمية الثانية واستثمروها في الصناعة واستقلوا من الإعفاءات الجمركية على الواردات التي استثمروها في الانتاج الصناعي .

وجدير بالذكر أن نمو البرجوازية الصناعية في إيران الشاه السابق جاء نتيجة مجموعة التنسيهات التي دفعتها الدولة تجاههم ، تلك التي جاءت صورها في تقديم العون المادي للمؤسسات الصناعية الخاصة - والقروض الصناعية ، ورفع الرسوم الجمركية على الواردات ، وإعفاء اصحاب الشركات من الضرائب ، وتحمل الدولة بناء الهياكل الأساسية المطلوبة للتوسع الصناعي . من كل ذلك نخلص إلى أن نمو البرجوازية الصناعية جاء في كنف سلطة الدولة .

وبالنسبة إلى كبار ملاك الأرض نجد أن هذه الطبقة كانت دوماً أكثر الطبقات مكانة

وقوة . لقد جاءت هذه الطبقة من نماذج عناصر القديم والجديد معا ؛ فلقد ضمت أعضاء البلاط الذين منحهم الشاه الأتليان ، والملوك التقليديين ، وزعماء القبائل استحوذوا على الأرض التي كانت فيما قبل ملكيتها جماعية ، بالإضافة إلى التجار الذين جمعوا الأرض واستحوذوا عليها نتيجة شرائهم لها بالأرباح التي جاءت لهم عن طريق التجارة . وينبغي أن نشير هنا إلى هذه الطبقة تمازجت مع برجوازية المدن .

وغنى عن البيان أن استثمارية مركز طبقة كبار الملوك في إيران لم يأت إلا نتيجة مجموعة الإجراءات التي أبرزها ، أن هذه الطبقة استطاعت أن تحتفظ بوضعها وملكياتها برغم بعض الإصلاحات التي اتخذتها الدولة . أي أن الإجراءات الإصلاحية التي طبقتها الشاه لم تنل من التشكل الطبقي الإيراني ولم تضيف جديد على مركز وقوة كبار الملوك .

وبالنظر إلى القسم الأخير من البرجوازية الإيرانية التي تتمثل في برجوازية البازار ، تلك التي شكلت طبقة على درجة كبيرة من الأهمية طوال تاريخ إيران المعاصر ، إذ احتلوا مكانة مؤثرة في مركز التجارة والمال في إيران . ويعد هذا الجزء من الطبقة البرجوازية من أكثر الشرائح التي أضررت في عهد الشاه . فبيد أنها تسيطر على حوالي ٣٠٪ من واردات إيران ، و ٧٠٪ من تجارة الجملة إلا أنها أصيبت بأضرار فادحة من جراء سياسات الشاه التي تمثلت في إنشاء المؤسسات التجارية الحديثة وفرض الضرائب عليهم . وعلى ذلك فإن برجوازية البازار تعد الطبقة الوحيدة التي ناهضت الشاه عدائها ، وهي بالتالي ارتبطت بالمؤسسة الدينية .

أن طبقة البرجوازية الإيرانية خلال نموها ساهمت في نمو عناصر تناقضها . لقد نمت في أحضانها حفارى قبرها ، ففي النظام الإنتاجي البرجوازي خلقت الطبقة الدنيا في المجتمع ، هذه الطبقة التي تسلمت بالوعي الطبقي والتنظيمي ^(١) .

٢ - الطبقة الدنيا في إيران ،

وفي هذا الإطار سوف نحاول أن نرصد بإيجاز أهم الشرائح الطبقة التي تمثل مكانة متدنية في الوضع الطبقي الإيراني ، والتي تعيش بين رضى الاستقطاب الاجتماعي الحاد . وحين تلقى الضوء على الفلاحين نجدهم يشكلون معظم سكان إيران ، إذ نجدهم في عام ١٩٥٩ حوالي ٦٨٪ من مجموع السكان، بينما في عام ١٩٧٦ انخفض عددهم إلى حوالي ٥٣٪، في الوقت الذي ازداد سكان الريف في نفس الفترة بحوالي ٩ مليون نسمة . ويعتبر

(١) السيد زهرة ، الثروة الإيرانية : الأبعاد الاجتماعية والسياسية ، ص ٧٩ - ٨٧ .

الفلاحون في إيران أشد الطبقات معاناه من حيث أن الإصلاحات التي قدمتها الدولة في زمن الشاه لم يستفيدوا منها ، وظلت أوضاعهم المعيشية كما هي .

أما بالنسبة للطبقة العاملة فنجدتها تتشابه كثيرا في ظروف المعاناة التي تلقاها الطبقة الفلاحية . لقد عرف عقد السبعينات طفرة كبيرة في أعداد الطبقة العاملة عن السنوات السابقة ، وتركز هذه الطبقة في قطاعات النفط ، والتصنيع .

من جملة ما سبق يتضح أن التفاوتات الطبقيّة وسياسات نظام الشاه خلقت أوضاع معيشية متردية بالنسبة للطبقات الدنيا ، واستقطابات اجتماعية حادة تتضح من خلال الهوة الواسعة بين أقلية تشكل شراح البرجوازية الإيرانية في مجموعها ، وأغلبية تشكل الطبقات الدنيا في المجتمع الإيراني . إن هذه الأوضاع (بالإضافة إلى البعد الديني) تعد أحد الآليات التي مهدت لقيام النظام الإسلامي الثوري في إيران .

صفوة القول ان البناء الطبقي في العالم الثالث بشكل عام ، ومجتمعات الشرق الأوسط بشكل خاص ، جاء بفعل عوامل داخلية وأخرى خارجية . ولكن مع كل هذه العوامل فالبناء الطبقي في كثير من هذه الدول جاء مقطوع الصلة بالصناعة ، ومن ثم فإن الطبقات المعول عليها الإتيان بالمجتمع المستقل عن فلك النظام العالمي أولا ، والمجتمع اللاتطبيقي ثانيا ، غير كاملة أركان وجودها . إن الصناعة لم تساهم في وجود الطبقات ، كما لم تساهم الطبقات في إقامة الصناعة إن التنوع الكبير في التشكيلة الطبقيّة في العالم الثالث وبلدان الشرق الأوسط جاء بعيدا عن تأثير الصناعة ، كما أن التصنيع جاء بعيدا عن تأثير القوى الاجتماعية القائمة في هذه البلدان ، لذا نجد أن الطبقات التي قادت عمليات التنمية والتحديث ومن بينها عمليات التصنيع في المراكز الرأسمالية لم تتشكل بعد في مجتمعات العالم الثالث . أي أن العلاقة الجدلية بين التصنيع والبناء الطبقي من حيث التأثير والتأثير غير واضحة ، بل قل إنها منتفية ، وأزعم أن هذا يعود إلى أن التصنيع في هذه البلدان يبدأ من نهايته ، وأن نموه وحلقات تقدمه تأتي دائما بطريقة مشوهة . وهذا ما سنوضحه في الفصل القادم .

الفصل الثالث

واقع الصناعة فى العالم الثالث

- أولا : النظام العالمى وتخلف العالم الثالث .
- ثانيا : طبيعة التصنيع فى العالم الثالث .
- ثالثا : مناهج التصنيع فى العالم الثالث .
- رابعا : إطلالة على حقيقة النمو الصناعى فى العالم الثالث .

مقدمة .

إن مهمة انشاء صناعة وطنية تعد من أهم الواجبات الرئيسية التي طرحت بالحاح شديد على بلدان العالم الثالث غداة الحرب العالمية الثانية . وينبع طموح بلدان العالم الثالث فى إيجاد صناعة وطنية من هدف أساسى يتلخص فى تغيير موقع هذه البلدان من قسمة العمل الدولية . إن اقامة صناعة وطنية مستقلة فى العالم الثالث له ما يبرره نظريا وتاريخيا ، فالصنيع كما يعتبر رد فعل طبيعى لواقع التخلف ، فإنه يشكل حتمية تاريخية لبلدان العالم الثالث باعتباره الطريق الذى يساعدها على طى وتضييق الهوة الحضارية والتكنولوجية بينها وبين العالم المتقدم .

إن التصنيع عملية متعددة الجوانب تؤثر بشكل حاسم فى كل قطاعات الاقتصاد ، وتحرك قسما متناميا من الموارد الوطنية بهدف تطوير وتحديث البنية الاقتصادية . ولما كانت القضية الرئيسية للتقدم الاقتصادى الاجتماعى لبلدان العالم الثالث تتمحور حول موضوع التنمية المجتمعية ، وأن هذه التنمية مركزها ينصب بالأساس فى إنجاز التنمية الصناعية بما تحمله من دلالات متباينة فى المشاركة السياسية ، وفى العلاقات الخارجية مع منظومه العمل الدولية ، فإن هذا الفصل ، يهتم بعرض قضية التصنيع فى العالم الثالث وما يتصل بها من قضايا التخلف والتبعية ، ويهتم أيضا بطرح القضايا المتصلة بمناهج التصنيع السائدة فى بلدان العالم الثالث ، وكذا ما طرأ على التصنيع فى العالم الثالث من نمو وتطور .

أولا ، النظام العالمى وتخلف العالم الثالث .

يعتبر التخلف الاقتصادى والاجتماعى الذى تشهده مجتمعات العالم الثالث ظاهرة تاريخية ، اذ نشأ فى ظروف معينة ، وفى مرحلة محددة . وعلى وجه التحديد ارتبط وجود هذه الظاهرة وتفاقمها فى هذه الدول بظهور وتطور النظام الرأسمالى العالمى الذى عرفته بلدان أوروبا . والحقيقة انه قبل ظهور الرأسمالية وتحولها الى نظام كونى فى القرن التاسع عشر لم تكن هذه الدول بالمعنى المعاصر للمفهوم ، إذ كان التطور الاقتصادى بطيئا ويمتد لفترات طويلة فى ظل التشكيلات الاجتماعية لما قبل الرأسمالية . وعلى الرغم من أن التشكيلات الاجتماعية لما قبل الرأسمالية التى ران عليها الركود فترة طويلة كانت عوامل التطور فيها بطيئة ، وأن التحول من نمط إنتاجى إلى آخر كان يتم فى فترات زمنية متباعدة ، إلا أنها لم تكن متماثلة وكاملة فى حلقات التطور ، إذ كان هناك فروق كمية واضحة بينها .

ويوضح التطور التاريخي لاقتصاديات تشكيلات ما قبل الرأسمالية أنه قبل بزوغ وتبلور النظام الرأسمالي العالمي ، لم تكن هناك تباينات واضحة بين المجتمعات الأوروبية وغيرها من المجتمعات الإنسانية ، وأن الاختلاف في التطور الاقتصادي بين الدول يرتبط بعلاقات سببية . بمعنى أن التخلف النسبي للدولة ما يرجع بالضرورة إلى تقدم نسبي في دولة أخرى أو العكس . إن فهم تخلف العالم الثالث يختلف نهائياً عن الفهم السابق إذ يرجعنا ذلك إلى التاريخ ، أو بالأحرى إلى تاريخ ظهور المرحلة الرأسمالية في أوروبا .

ويوضح التطور التاريخي لاقتصاديات تشكيلات ما قبل الرأسمالية أنه قبل بزوغ وتبلور النظام الرأسمالي العالمي ، لم تكن هناك تباينات واضحة بين المجتمعات الأوروبية وغيرها من المجتمعات الإنسانية ، وأن الاختلاف في التطور الاقتصادي بين الدول يرتبط بعلاقات سببية ، بمعنى أن التخلف النسبي للدولة ما يرجع بالضرورة إلى تقدم نسبي في دولة أخرى أو العكس . إن فهم تخلف العالم الثالث يختلف نهائياً عن الفهم السابق إذ يرجعنا ذلك إلى التاريخ ، أو بالأحرى إلى تاريخ ظهور المرحلة الرأسمالية في أوروبا .

إن حالة التخلف التي تعيشها مجتمعات العالم الثالث تعد نتيجة أساسية لظرف تاريخي محدد وثمرة علاقات معينة كانت قائمة ولا تزال البلدان المتقدمة والبلدان المتخلفة . وما نقصده في هذا الإطار هو الاستعمار الذي أقام بينه وبين البلدان النامية علاقات غير متكافئة ، وعلاقات تبعية (سياسية واقتصادية) ، وعلاقة هيمنة وسيطرة (على الصعيدين الاقتصادي والسياسي معاً) ، وعلاقات استغلال اقتصادي (إثراء البلدان المتقدمة في مقابل استنزاف البلدان النامية)^(١) .

ولا يفوتنا في هذا المقام أن نذكر ، أن وسيلة نهب العالم الثالث في الفترة الاستعمارية كانت تتمركز في رأس المال التجاري ، وأن هذه الوسيلة تختلف عن فترة الاستعمار التي رافقت نمو وتطور الرأسمالية الصناعية ، حيث أن وسيلة الاستغلال ونهب الشعوب تتمثل في رأس المال الصناعي بعد امتزاجه مع رأس المال المالي . إن أساليب نهب واستغلال ثروات وخيرات البلدان المتخلفة عبر الفترة الاستعمارية كانت أساليب غير اقتصادية ، إذ اعتمدت على أساليب اللصوصية والخداع ، واستخدام القوة والعنف وأعمال القرصنة والنهب المباشر . كما أن تحويل ثروات وموارد البلدان النامية لم تكن تحتاج إلى تغييرات جوهرية في الهياكل الاقتصادية للبلدان النامية في الفترة الاستعمارية ، بل كانت تحتاج إلى إخضاع شعوب هذه البلدان بالقوة أو عن

(١) رويد وفوستافنهاغن ، الطبقات الاجتماعية في المجتمعات الزراعية ، ص ٦ .

طريق التحالفات مع الفئات الاجتماعية الموجودة في هذه البلدان التي ارتبطت مصالحها مع رأس المال التجارى الأوربي ، إن النتيجة الأساسية التي تولدت عن ذلك أن أصبحت البلدان النامية مجبرة على ترك فائضها الاقتصادى يتحرك فى اتجاه العواصم الاستعمارية ، وأن يتحول بعد ذلك إلى رأسمال قائم فى المشروعات الصناعية فيها .

صفوة القول هنا أنه بسبب النمو غير المتساوى بين الدول الرأسمالية والدول المتخلفة فى مرحلة ما قبل الرأسمالية ، فإن الدول النامية أضحت فريسة سهلة انقضت عليها البلدان الرأسمالية وتمكنت من تحويل القسط الأكبر فيها إلى مستعمرات وأشباه مستعمرات وبلدان تابعة . إن النشاط الهمجى الذى عملت به البلدان الرأسمالية خلف تغيرات جوهرية هامة ، زلزلت به أركان بنية الإنتاج المحلى ، ومن ثم أحدث تشوهات واضحة فى المسار الاقتصادى والاجتماعى نتيجة النهب المنظم للموارد والفائض الاقتصادى فى البلدان المتخلفة . تلك هى بداية العملية التاريخية لظهور وتكوين التخلف فى الدول النامية ، الذى صاحب نشوء وتطور الرأسمالية على نطاق عالمى^(١) .

لقد ساهم النظام الرأسمالى العالمى منذ وجوده فى طرح مجموعة من التحولات الأساسية على النظام العالمى ، حتى أضحت هذه المنظومة " مراكز " أساسية تسيطر على الدول المتخلفة التى تعد " توابع محيطية " ، ومن خلال هذا العلاقة بسطت الأولى نفوذها على الثانية . إن علاقة التبعية بين المركز والمحيط تتمثل فى استغلال الطرف الأول لثروات وموارد الطرف الثانى ، فكانت بمثابة علاقة جذب من المحيط وضخ فى المركز . وجدير بالتوضيح أن معظم الدول النامية حتى النصف الأول من القرن العشرين باتت تودى دورا إيجابيا للنظام الرأسمالى العالمى ، وآخر سلبيا لبناءاتها القومية ، والذى كان من شأنه المساهمة فى تدهور هياكلها الانتاجية وتدنى مستوى معيشة سكانها ، وازدياد الهوة الحضارية بينها ، ناهيك عن تكريس تبعيتها . وثمة مراحل ثلاث شهدتها العلاقة بين النظام الرأسمالى والبلدان الطرفية المحيطة الأولى تتميز بنهب الثروات وتجارة العبيد وتصدير صناعة المركز إلى المحيط ، والثانية تتضمن تصدير رأس المال والمنافسة على احتواء المواد الخام وازدهار الاحتكار . أما الثالثة فتتطوى على علاقة التبعية أى ما بعد الاستعمار التى فيها يلعب رأس المال الأجنبى

(١) رمزى زكى ، المشكلة السكانية وخرافة المالتوسية ، ص ٣١٠ - ٣٢٠ . وحول قضايا الامبريالية والعالم الثالث . انظر :

- هارى ماجدوف ، الامبريالية من الاستعمار حتى اليوم ، ١٩٨١ .

- السيد الحسينى ، التنمية والتخلف ، ص ١٦٠ .

والشركات متعددة القوميات نورا بارازا فى تعطيل حركة التنمية ووأد كل عمليات التنمية والتحديث^(١).

لقد تشكلت الملامح الخاصة لتخلف العالم الثالث - كما ذكرنا من قبل - نتيجة إدماج النظام الرأسمالى العالمى لهذه البلدان وتكريس تبعيته وترسيخ نظام السيطرة والاستنزاف والنهب ، وذلك بإقامة الاقتصاديات الخادمة والتابعة للمراكز الرأسمالية العالمية . لقد نتج عن هذا الإدماج عمليات تشويه الهياكل الإنتاجية القائمة فى هذه البلدان ، وأيضا العمليات الموضوعية التاريخية التى كانت تتم داخلها ، مثل عمليات تطور تقسيم العمل الاجتماعى ، وإحداث تراكم رأسمالى والانتقال من نمط الإنتاج الطبيعى إلى الإنتاج السعى ، وتكوين سوق داخلية واسعة . لقد ترتب على إعاقة التطور الطبيعى لتلك العمليات أن تعددت هياكلها الإنتاجية الاقتصادية ، إلى جانب تكامل هذه الهياكل خارجيا مع السوق الرأسمالى العالمى . لقد تم تاريخيا إدماج مجتمعات العالم الثالث على نحو غير متكافئ وغير متساو فى النظام الرأسمالى العالمى طبقا لنمط معين من التقسيم الدولى ، بحيث أصبح التبادل اللامتكافئ والتبعية هو جوهر العلاقة التى تربط مجتمعات العالم الثالث بالبلاد الرأسمالية^(٢).

إن التدويل السريع للنظام الرأسمالى ساهم فى جر البلدان النامية إلى فلك تبعيته ، وعمل على تكيف الاقتصاديات المختلفة فى عملية المتاجرة غير المتكافئة فى السوق الرأسمالية العالمية . ولكن ليست هذه الصورة على الدوام إذ توازى مع التكامل المتعاضد للنظام الرأسمالى العالمى ، اتجاه نحو التشتت وعدم الامتثال لمعايير القوى الرأسمالية . ودلالة ذلك بزوغ كثير من الاتجاهات المناهضة لقواعد اللعبة الرأسمالية تجاه تكامل السوق العالمية ، وتقسيم العمل الدولى ، وظهور النوازع القومية ويبرز ما يسمى بالاعتماد على الذات^(٣) . أضف إلى ذلك ظهور

(١) السيد الحسينى ، التصنيع والتنمية : دراسة فى طبيعة النظام الاقتصادى العالمى ، ص ٥ وحول فكرة المركز والمحيط ونظرية التبعية راجع :

-سمير أمين ، أزمة المجتمع العربى ، ص ١١ - ٢٨ .

- على الدين هلال ، الاقتصاد السياسى وقضايا التنمية المعاصرة ، ص ٥٤ .

- السيد الحسينى ، نظرية التبعية : حوار وجدل ، ص ٢١ .

- A. Mafeje, "Neo-colonialism, state capitalism, or revolution", in : African social studies, p. 413.
- R. Chilcote, "Dependency: A critical synthesis of literature", in : Middle East journal, p. 4.

(٢) J. Taylor, from Modernisation to made of production, p. 101.

(٣) I. Wallerstein, Trends in world capitalism p. 16.

ما يسمى بإعادة توزيع الصناعات على مستوى الاقتصاد العالمى أو بالأحرى ما أطلق عليه بانتقال الصناعة إلى الجنوب ، أو قل الرغبة فى قيام هياكل صناعية فى بلدان العالم الثالث .

ثانيا ، طبيعة التصنيع فى العالم الثالث ،

تتميز البنية الاقتصادية لمجتمعات العالم الثالث بتعايش أنماط إنتاجية مختلفة تنتمى إلى مراحل تاريخية متباينة وهذه الأنماط المتناقضة تتمفصل فى علاقات مع بعضها لتنتج صورة فريدة لعضوية اقتصادية لها ألياتها وحركتها وقوانينها الخاصة . لقد نشأ فى أحشاء البنية الاقتصادية للبلدان العالم الثالث أشكال إنتاج رأسمالية وأخرى ما قبل الرأسمالية ، وقد كان ذلك بفعل قوانين تطور الرأسمالية الكلاسيكية التى كان الاستعمار الفاعل المؤثر فى وجودها ، لذا يمكن القول أن البنية الاقتصادية المشوهة أو التى تنصف بالازدواجية فى البلدان المتخلفة تعد نتيجة واقعية لعلاقة خارجية^(١) .

إذن فالعالم الثالث هو عالم البلدان المتخلفة أو القابضة فى أغلبها للغرب الرأسمالى . وفى هذا الصدد نؤكد على اعتبارين الأول : أن التخلف حقيقة مجتمعية Societal تضم كافة الجوانب الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والثقافية ، ولكن أساسها هو التخلف الاقتصادى ، وأن جوهر التخلف الاقتصادى يتمثل فى انخفاض مستوى التطور الصناعى . أما الاعتبار الثانى فهو تدنى درجة التطور الصناعى الذى يرجع بالضرورة إلى عدم نضج وقيام التجربة الصناعية بمفهومها العلمى الواسع .

والواقع أنه نتيجة للتحولات التاريخية والثورية العميقة التى عرفتها دول العالم الثالث ، وانحسار الاستعمار التقليدى ، وحصول الدول المتخلفة على استقلالها السياسى ، فقد عملت على تدعيم هذا الاستقلال ، وكان وجهتها فى ذلك أن أقامت هياكلها الصناعية .

وإذا كان الطريق الرئيسى للتقدم الاقتصادى الاجتماعى فى العالم الثالث برمته يتمثل فى التنمية المجتمعية التى يتمحور حولها الأبعاد الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والثقافية

(١) حول هذه الفكرة انظر :

- توماس سنتش - المرجع السابق ، ص ٢٢ .

- معين ناصف ، المرجع السابق ، ص ١٤٣ .

ضمن منظومة شاملة تمثل الجسر التاريخي بين الواقع الفاسد وتطلعات المستقبل ، فإن مركز التنمية الاقتصادية والاجتماعية هو إنجاز التنمية الصناعية بما لها دلالات مختلفة في تغير الهيكل الاقتصادي والطبقي ومن ثم تغير القيم والعلاقات الاجتماعية ، وفي بنية المشاركة السياسية ، والعلاقات الداخلية مع المنظومة العالمية ، ولكن يبقى الشرط الضروري لإنجاز التنمية الصناعية يتمحور حول الاستقلالية وتأمين حرية الإرادة القومية اقتصاديا وسياسيا وثقافيا ، بعيدا عن أى سيطرة أو هيمنة خارجية^(١) .

وعلى ذلك فالصنيع هو العملية التي بمقتضاها يتم نفي التخلف ، وذلك عن طريق تحول بنية الاقتصاد التابع المشوه إلى اقتصاد مستقل له بنيته المتنوعة ، ويخضع لقطاع صناعي ديناميكي له القدرة على إنتاج الوسائل الإنتاجية والاستهلاكية المتنوعة . أضف الى ذلك تحقيق معدلات مرتفعة من النمو الاقتصادي تستطيع أن تفي باحتياجات السكان الأساسية من المنتجات الصناعية ، وكذا المنتجات التي يشير آفاق الطلب العالمي في المستقبل إلى زيادة الطلب عليها ، والاستفادة ما أمكن في هذا المجال من التخصص وتقسيم العمل العالمي في إطار التكتلات الإقليمية في مستويات متقاربة من النمو . وينبغي الإشارة إلى أن التصنيع في هذا الإطار يعمل على إيجاد الرابطة بين قطاعات الاقتصاد المختلفة وأدوارها في تحقيق زيادة مستمرة في الدخل القومي ، وزيادة العمال وحل مشكلة البطالة ، وفي تنويع التركيب الهيكلي للتجارة الخارجية .

ويشير التصنيع - في معانية البسيطة - إلى النمو الكمي في الإنتاج ، ناهيك عن التغير الكيفي الذي يطرأ على البنية الاجتماعية سواء من حيث البنية الطبقية أو من حيث أساليب العمل والحياة . ويتعين علينا في هذا الصدد أن نوضح أن ثمة فارقا بين التصنيع المستقل ، والتصنيع التابع ، ففي الحالة الأولى تتوافر كل مقومات النمو الصناعي الضرورية ، أما في الحالة الثانية فإن التصنيع يبقى تابعا لعوامل خارجية تبعد عنه القدرة على الانطلاق واكتسابه طابعا مميزا . بمعنى آخر أن التصنيع الملائم في البلدان النامية هو الذي يسعى إلى سيادة هيكل صناعي زراعي متنوع ومتقدم ، يمنح الصناعة أولوية متقدمة في توزيع الاستثمارات بين الأنشطة الاقتصادية المختلفة ، وإعطاء فروع صناعات سلع الإنتاج ، أولوية خاصة تعلق نسبيا عن فروع صناعات السلع الاستهلاكية بهدف إيجاد الأساس الصناعي الراسخ والقوى للاقتصاد القومي .

(١) محمد عبد الشفيق ، العالم الثالث والتحدى التكنولوجي الغربي ، ص ٥ .

إن مفهوم التصنيع بهذا المعنى يكاد يتماثل مع مفهوم الثورة الصناعية . وهو يتجاوز تطوير قطاع الصناعة الحديثة التي تعتمد على الآلات ، إلى تحديث كامل للهيكل الاقتصادي برمته على أساس استخدام الآلات التكنولوجية والتنظيمات الحديثة في عمليات الإنتاج . وإذا كان التصنيع بالمعنى الضيق يهتم بعملية تطوير الصناعة ، فإنه بالمعنى الواسع يشير إلى تطوير وتحديث الاقتصاد ، وهو بهذا المعنى يجعل من التنمية الصناعية قلب التنمية الاقتصادية التي هي في الواقع مرادفة لمعنى التصنيع^(١) .

وينبغي أن نوضح في هذا الإطار ، أن مفهوم التنمية الصناعية والتصنيع كاد يقتربان ولكنهما في الوقت ذاته لا يتطابقان تماما . وليس من قبيل الصدفة أن تدور مداخلات نظرية حول قضايا النمو الاقتصادي (النتائج الكمية) والتنمية الاقتصادية (النتائج الكيفية) . إن خبرة الدول النامية توضح بكافة الأدلة والبراهين ، أنه لا يمكن أن تأتي صناعة " بلا تصنيع " . إن التنمية الصناعية ترتبط بمعايير كمية مثل وتأثر نمو الإنتاج الصناعي ، وعدد المشاريع الصناعية ، وإمداد هذه الهياكل الصناعية بالمواد الخام والتكنولوجيا والعمال . أما مفهوم التصنيع فهو يتسع كثيرا ليسجل المعايير الكيفية أيضا . أي أنه لا يكفي بالمعايير الكمية فحسب ، بل يعمل على ارتفاع نسبة الصناعة في الاقتصاد ، وإقامة الهياكل الصناعية الجديدة ، وإقامة قاعدة تكنولوجية حديثة من شأنها أن تعيد تجهيز الزراعة والفروع الأخرى ، واستخدام الإنتاج الآلي الكبير ، الأمر الذي يفرز بصورة واضحة نموا في الإنتاجية الاجتماعية للعمل ، ناهيك عن تكريس الاستقلال الاقتصادي والتكنولوجي ، وإنهاء أحادية الاقتصاد ، والترابط بين الصناعة والفروع الأخرى في الاقتصاد الوطني ، والصلة العضوية مع السوق الداخلي وتغيير مكانه في القسمة الدولية للعمل ، وتغيير البنية الاقتصادية الاجتماعية للمجتمع ، وزيادة عدد وبنوع الطبقة العاملة ، وتغيير نمط حياة السكان ، والإسهام في سمو الإنسان أي تحوله من مجرد إنسان تابع للآلة ، وتوضيح قضايا الصراع الطبقي^(٢) .

وعلى الرغم من وضوح ودوافع التصنيع في الدول النامية ، إلا أن وجوده يتوقف على عوامل ومتغيرات شتى بعضها محلي والآخر عالمي . يمكن إجمال هذه العوامل في : ضالة

(١) طه عبد العظيم طه ، " النفط والتصنيع في الوطن العربي " ، ص ٦٦ - ٦٧ . راجع أيضا حول ماذا يقصد بالتصنيع في :

- حسن الساعاتي ، التكنولوجيا والمجتمع : بحوث في النتائج الاجتماعية للتصنيع والتغير التكنولوجي ، ١٩٦٢ .

- فاروق العادلي ، الاجتماع الصناعي : أسس نظرياته وتطبيقاته العملية ، ١٩٧٦ .

Y.Popove, essays in political economy. p. 257-258

(٢)

رؤوس الأموال (يستثنى من ذلك دول النفط التي تعاني من قلة عدد السكان) ، وضيق نطاق الأسواق ، وعجز الزراعة عن إيجاد فائض اقتصادي ، وقلة الإنتاجية بوجه عام . زد على ذلك ما تنسم به التكنولوجيا العالمية من طبيعة احتكارية ، والتي نتيجة لها تحولت الدول المتقدمة إلى مصنع عالمي ، بينما قبع العالم الثالث يمارس ما أنيط به من وظائف تزويد هذا المصنع العالمي بالمواد الأولية الضرورية لإنتاجية . وعلى هدى هذه الاعتبارات يمكن الجمجمة بأن التصنيع هو بالضرورة جهد موجه نحو إعادة بناء الاقتصاد القومي بطريقة تكفل تحويله إلى أساليب الإنتاج الآلي ، وتحول الهيكل الاقتصادي إلى قطاع دينامي تحويلي يفرز كلا من الوسائل والسلع الانتاجية والاستهلاكية معا . كل ذلك يسمح لنا بتصور أن التصنيع يعد ضرورة تاريخية وأنية من أجل تضيق الشقة الحضارية بين التكنولوجيا الحديثة والبلدان المتخلفة^(١) .

نفهم مما سبق أنه إذا كان من المنتظر أن يسعى التصنيع إلى تغيير الهيكل الاقتصادي ، فإنه يعمل عليه أيضا بأن يأتي بتغيرات جوهرية في الخريطة الطبقيّة ، أقصد نمو الطبقات الرأسمالية والوسطى والعامة ، وضمحلل الطبقات الاقطاعية ونمو المدن والمراكز الصناعية على حساب القرى والبيئة الزراعية ، وكذا طريقة تعبئة الموارد من أجل التصنيع ، وعملية إعادة توزيع الدخل القومي بين الطبقات الاجتماعية ، إذ يؤثر في بناء القوة في المجتمع من حيث دوره في نمو جماعات جديدة أو إضعاف جماعات أخرى^(٢) .

لقد تكاثفت آليات النظام الدولي من أجل إبعاد عمليات التصنيع في العالم الثالث عن وضعها ومسارها الطبيعي الصحيح ، وكذا عن اكتساب العوامل الثلاثة التالية : تقسيم العمل ، وتراكم رأس المال ، واكتساب المعرفة العملية والتكنولوجية والتنظيمية أو الإدارية ، وبذلك فرضت على هذه البلدان وضعا صناعيا من شأنه أن يكرس وجود النظام الاقتصادي العالمي القائم وتقدم الرأسمالية . والواقع أن ذلك يتم عن طريق محاولة الاعتماد على تسير دولا صناعاتها الناشئة على قوى الطلب المنبثقة من الخارج ، أي على أسواق الدول الرأسمالية المتقدمة ، وهو ما يعنى الاندماج في القسمة الدولية للعمل ، ومحاولة الحصول على قسم كبير من رأس المال الصناعي عن طريق المصادر الخارجية سواء عن طريق الاستثمارات الخاصة والمباشرة أو

(١) السيد الحسيني ، التصنيع والتحول الاجتماعي في العالم العربي ، ص ٧ - ٨ وأيضاً :

- فؤاد مرسى ، التخلف والتنمية : دراسة في التطور الاقتصادي ، ص ٩٩ .
- فيدل كاسترو ، أزمة العالم الاقتصادية والاجتماعية : انعكاساتها على البلدان المتخلفة وأفاقها القاتمة وضرورة النضال إذا أردنا الحياة ، ص ١٤١ .

(٢) A.Y. Elyanov and V.M. Killontia, industrialization and Market, p. 151.

المعونات أو القروض ، وأخيرا العمل على اكتساب القرارات العلمية والتكنولوجية والتنظيمية والإدارية من الخارج عبر قنوات التعاون الصناعى كما حددتها الظروف الدولية القائمة . إن النظام الرأسمالى العالمى بشكله الكلاسيكى أو الجديد عمل جاهدا على إيجاد تشوهات اقتصادية فى البلدان النامية (مستعمرات الأمس وأسواق وتوابع اليوم) ، أوضحها تدمير الاقتصاد القومى عن طريق تصفية الصناعات التقليدية المحلية ، بفرض فتح أسواق المستعمرات على غاربيها أمام التجارة الخارجية ، وكذا الحيلولة دون حدوث صناعة حديثة متطورة وتدمير الصناعات الناشئة^(١) .

وتعاند السياسات الاستعمارية إقامة عمليات التصنيع فى العالم الثالث . وإذا كان الاستقلال الذى حصلت عليه بلدان العالم الثالث قد هيا فرص التنمية والتقدم ، إلا أنه فى ضوء العقبات والموانع الدولية ، فإن التصنيع فى العالم الثالث لم يكتمل جوانبه ، ولكنه على أية حال أكثر رواجاً وإنتاجاً من التنمية الزراعية . وعلى الرغم من أن عملية التصنيع تمثل حجر الزاوية فى القضاء على التخلف بشتى أشكاله وصوره ، إلا أنه يضم مشاكل كثيرة ومعقدة وتناقضات أساسية يعكسها مجمل التركيب الاقتصادى والاجتماعى فى البلدان النامية . فعملية التصنيع تطرح تناقضات عامة وخاصة فى آن واحد . فالتناقضات العامة تحددها القسومات العامة والمشاركة للبلدان النامية ، منها مصلحة التطور الاقتصادى الوطنى وتناقضه مع مصلحة الاحتكارات الأجنبية ، أما التناقضات الخاصة فتوضحها الظروف الموضوعية الخاصة لكل بلد من بلدان العالم الثالث ، وأطر السياسات الحاكمة والأيدولوجية فيها . ويتوضح ذلك من خلال :

أولا : تناقض نمو القطاع الصناعى مع بقية القطاعات الأخرى وخاصة قطاعى الاستيراد والخدمات .

ثانيا : التناقض بين الصناعات الصغيرة والكبيرة ، أى بين نمو الرأسمال الثابت والتناقض النسبى للرأسمال المتحرك^(٢) .

قلنا قبل قليل أن ولوج العالم الثالث لمضمار التصنيع غداة استقلالها السياسى ، ساهم فى تغيير موقعها من القسمة الدولية للعمل ، خاصة بعد أن نسف وقضى على صيغة التخصص الإنتاجى التقليدى . إن هذه الضرورة التاريخية والواقعية التى فرضتها الظروف لإقامة الهياكل

(١) محمد السيد سعيد ، الشركات متعددة الجنسيات وأثارها الاقتصادية والاجتماعية ، ص ١٠٦ . وأيضا : محمد عبد الشفيق ، قضية التصنيع ، مرجع سابق ، ص ٢٢٣ - ٢٢٤ .
(٢) طلال البابا ، قضايا التخلف والتنمية فى العالم الثالث ، ص ٧٧ .

الصناعية تمت زمنيا من خلال مناهج صناعية . والواقع أن العالم الثالث خبر منذ ولادة حركته الصناعية حتى اليوم مناهج صناعية متعددة ومختلفة ، تباينت بين قطر وآخر ، ومن فترة زمنية إلى أخرى ، وخضعت لمجموعة من الظروف الداخلية الخارجية التي ساهمت في ترسيخها أو تدعيمها أو عرقلة نموها إلى مناهج جديدة . ويمكننا في هذا الإطار أن نجمل المناهج الصناعية التي عرفتھا العالم الثالث في منهجين أساسيين ، الأول هو منهج الاستعاضة عن الواردات ، أو ما يسمى بسياسة أو استراتيجية إحلال الواردات ، أما المنهج الآخر فهو منهج التصنيع الموجه للتصدير ، أو ما يطلق عليه استراتيجية تشجيع أو تنمية الصادرات . ويجدر بنا القول في هذا الصدد أن المناهج الصناعية في العالم الثالث لم تأت نتيجة إرادة واعية ، بل شكلتها مجموعة الظروف التاريخية والاقتصادية والسياسية التي تعد أبرزها تطور حركة التصنيع وحركة التنمية^(١) .

ثالثا ، مناهج التصنيع في العالم الثالث ،

١ - منهج الاستعاضة عن الواردات ،

هذا النوع من التصنيع يتمتع بقسط تاريخي ليس قليل في بلدان العالم الثالث ، إذ بدأ في بعض بلدان أمريكا اللاتينية منذ أوائل القرن العشرين ، وخاصة في البرازيل والمكسيك والأرجنتين ، وتلقى دفعة كبيرة وجديدة في فترة ما بين الحربين العالميتين ، ثم تبلور بعد ذلك في فترة ما بعد الحرب العالمية الثانية . وخاصة من خلال انتشاره إلى بعض البلدان الأخرى مثل الهند ومصر في الخمسينات والستينات . ويقصد من الاستعاضة عن الواردات إنتاج سلع صناعية بدلا مما كان يستورد من مصنوعات ، مع وضع حواجز جمركية على الواردات المنافسة بغرض حماية ما ينتج من صناعة محلية^(٢) . إن الأفكار الرئيسية بالتصنيع عن طريق الاستعاضة عن الواردات تركز على توجيه الجزء الأكبر من الاستثمارات لإقامة صناعة محلية تنتج ما هو مستورد ، بهدف تخفيف العبء على ميزان المدفوعات من جانب ، وزيادة معدل النمو الاقتصادي من جانب آخر . زد على ذلك الاستفادة من الخامات الزراعية والاستخراجية والموارد البشرية المحلية . إن الأفكار الخاصة بالاستعاضة عن الواردات ترى أنه نتيجة لضغوط

(١) يوسف حلباوي ، " مناهج التصنيع العربية بين التنمية الاقتصادية الخارجية والتكامل الاقتصادي العربي

" ، في : المستقبل العربي (مجلة) ، ص ١٠٧ .

(٢) محمد عبد الشفيق ، العالم الثالث والتحدى التكنولوجي ، مرجع سابق ، ص ٩٠ . وحول نفس المعنى انظر : جوستاف ماران ، الأمة الاقتصادية العالمية وأثارها على العالم الثالث ، المنار (مجلة) ، ص ٨١ .

الطلب المحلي في كل مرحلة سيتم إقامة صناعة استهلاكية ثم وسيطة ثم إنتاجية (١).

ويأخذ منهج استبدال أو إحلال الواردات كاستراتيجية للتصنيع صورتين : الأولى استبدال الواردات من السلع الاستهلاكية النهائية . وفي هذه الحالة يمنع الاستيراد من السلع المصنوعة محليا ، بينما توسع الاستيراد من واردات السلع الوسيطة والرأسمالية ، أي بينما تتحقق الاعتماد على الذات " نسبيا " في السلع الأولى ، تزداد التبعية للخارج في السلع الأخرى . أما الصورة الثانية فهي إحلال الواردات من السلع الاستهلاكية وعدد من السلع الوسيطة والرأسمالية ، تلك التي تسمى المرحلة الثانية من الاستعاضة عن الواردات . وقد جاهدت دول أمريكا اللاتينية على ارتياد هذه المرحلة في عقدي الستينات والسبعينات ، ولكنها تمت بطريقة جزئية ، إذ استمر إبانها الاعتماد على الخارج وخاصة في الناحية التكنولوجية .

إن فسياسة التصنيع من خلال الاستعاضة عن الواردات هي سياسة تهدف إلى إنتاج وطني عوضا عن المواد الصناعية المستوردة بغرض إشباع الاحتياجات الداخلية للسكان . يعني هذا إنتاج المواد الاستهلاكية المصنعة الهادفة ، وضمان الانتقال من بنية الإنتاج الزراعي إلى بنية الإنتاج الصناعي . وثمة تصورات ترى أن منهج إحلال الواردات تساعد على التحرر الوطني من التبعية للدول الرأسمالية المتقدمة ، وهذا يعني أن مركز إصدار القرار سوف يتحول من الخارج (الدول المتقدمة) إلى الداخل (الدول النامية) . لقد نتج عن هذا الموقف أن ضعف موقف الطبقات الاجتماعية الاستغلالية التقليدية وكبار ملاك الأرض وكبار التجار المصدرين ، وإتاحة مزيد من الفرص لظهور ومشاركة الطبقتين الوسطى والدنيا في عملية صنع القرار . كما أن هذه التصورات ترى أن منهج الاستعاضة عن الواردات تعمل على مواجهة حالة الاغتراب الثقافي ، وذلك عن طريق إقامة هيكل إنتاجية قومية مستقلة (٢) .

ورغم هذه التصورات ، إلا أن منهج الاستعاضة عن الواردات في الدول النامية لم تؤدي إلى تحقيق الاستقلال الوطني . والواقع أن ما حدث هو ارتباط التصنيع بمزيد من الخضوع والتبعية لتقسيم العمل الدولي ، كما أن تصنيع المنتجات نتج عنه إهمال الزراعة (في أغلب الأوقات) ، الأمر الذي أوجد نمطا اقتصاديا مختلا . ويبدو أن التصنيع من خلال منهج الاستعاضة عن الواردات قد أدى إلى تدهور مكانة الطبقات التقليدية ، إلا أنه في الوقت ذاته لم يؤدي إلى زيادة رصيد الغالبية العظمى من فقراء المدن والفلاحين ، وتفسير ذلك يرجع من وجهة

(١) محمد نور الدين ، التنمية الاقتصادية بالاعتماد على الذات ، في : المنا (مجلة) ، ص ٧٣ .

(٢) السيد الحسيني ، التصنيع والتحول الاجتماعي في العالم العربي ، المرجع السابق ، ص ١٤ - ١٦ .

نظرنّا إلى أنّ هذا المنهج كان بالأساس موجه لإشباع حاجات الصفوات المحلية وعمال المصانع ولم يستفد منه كثيرًا فقراء المدن وصغار الفلاحين . وعلى الرغم من أنّ منهج إحلال الواردات قد أوجد عدداً غير قليل من عمال الصناعة في الدول النامية ، إلا أنّ مشاركتهم السياسية ووعيهم كان محدوداً ، هذا وفضلاً عن أنّ هذه المشاركة وهذا الوعي كانا مشوهين تماماً .

وتسمى أغلب البلدان التي عرفت منهج الاستعاضة عن الواردات في الفترة من الثلاثينات حتى الستينات من القرن الحالي بالنظم الشعبوية Populist regimes وسميت بهذه التسمية نظراً لاعتمادها على إيجاد آليات تسعى من خلالها إلى خلق مساندة اجتماعية للنظام تستهدف أساساً الصفوات والطبقات الوسطى . وغالباً ما يطلق على هذه الآليات بسياسات الضم in-clusionary policies إذن يتضح من هذا المنهج الانتاجي في الصناعة مدى تحيزه الواضح لحاجات ومصالح الفئات ذات الدخل المرتفع في المجتمع ^(١) .

إن أهم ما يسم منهج التصنيع من خلال الاستعاضة عن الواردات ، انه ترتب عليه أن تخلت دول المركز مع كل تقدم تحرزه عن بعض الصناعات ، لكي تقوم الدول النامية بصناعاتها . حقا إنها في البداية كانت تحرمها من أي نوع من الصناعات ، ولكنها سمحت لها بإنشاء الصناعات الغذائية والغزل والنسيج ، ثم في مرحلة تالية سمحت لها بجميع السلع الاستهلاكية المعمرة ، ثم بإنتاج بعض أنواع الأسمدة وصناعة الحديد والصلب ، ولكنها ما زالت لا تسمح بإنتاج محرك السيارة أو شاشات التليفزيون .. الخ ، كما أنها تحتكر تكنولوجيا الإنتاج في كافة المصنوعات ^(٢) . معنى ذلك ان التصنيع لمنهج الاستعاضة عن الواردات لم يحل مشكل التبعية ، وإنما غير من شكلها فقط ، وظل جوهرها قائماً ، بل ازداد عمقا ، خاصة إذا ما وضعنا قضية التكنولوجيا وسيطرة الشركات متعددة القوميات على السوق الدولية في الاعتبار . إن التصنيع وفق منهج الاستعاضة عن الواردات لم يأت بجديد على طبيعة التصنيع في العالم الثالث .

٢ - منهج التصنيع الموجه للتصدير .

نتيجة لفشل منهج الاستعاضة عن الواردات في إيجاد معزلات مرتققة من التنمية الاقتصادية لمجتمعات العالم الثالث ، جاءت الدعوة ببناء الصناعات التصديرية ، خاصة وأن

(١) نادبة ومسيس ، إعادة تمويل اقتصاديات العالم الثالث ، " في المنار " ص ١٣٣ - ١٣٤ ، ونجد نفس الفكرة عند المؤلف ذاته في : التنمية وأزمة التحول السياسي ، ص ٥٤ .

(٢) محمد نور الدين ، المرجع السابق ، ص ٧٣ - ٧٤ .

البعض يراها مرحلة تالية لمنهج الاستعاضة عن الواردات . ويقوم هذا المنهج على الاستفادة من المواد الأولية المتاحة ، ومن الأيدي العاملة الرخيصة في بناء صناعات يوجه إنتاجها أساسا إلى التصدير ، دون أن يستبعد ذلك استهلاك جزء منه في الأسواق المحلية . وإقامة هذه الصناعات ينبغي أن يتم أولا : التعرف على الأسواق التي سيتم التصدير إليها وعلى نمط الاستهلاك السائد فيها ، ثم تشجيع رؤوس الأموال الأجنبية لإقامة الصناعات على أراضي الدول النامية سواء بالمشاركة مع رأس المال المحلي ، أو بإقامة مناطق حرة تتخطاها وتتبعدها عنها النواحي الجمركية والضريبية والرقابة على الأسعار ... الخ .

ومن الأهمية بمكان أن نعي أن الصناعات التصديرية بهدف الإنتاج ، لا يمكن أن تتم دون حل قضية التسويق ، فالدول المتخلفة لا تقدر أن تسوق منتجاتها بسهولة دون وسيط ، ويتمثل هذا الوسيط في الشركات متعددة الجنسيات التي تقدم التكنولوجيا ، وتقوم بالإدارة والتسويق إلى العالم الخارجي ، بل قل إنها هي التي تحدد شكل وطبيعة المنتج النهائي والأماكن التي تتوجه إليها المنتجات المصدرة ، وكذا المناطق التي يحرم معها التعامل ، ثم تحدد الشركات التابعة التي تقوم بتوريد الآلات والمدخلات اللازمة للصناعة ^(١) .

وعلى الرغم من الشروط التي تفرضها الشركات متعددة القوميات إلا أن قيامها بالنشاط يظل مرهونا لاضمانات معينة تلك التي تتمثل في المناخ المناسب للاستثمار ، والذي يتمثل في حرية تحويل رأس المال والأرباح إلى الخارج ، ووجود حد أدنى من الإعفاءات الجمركية والرقابة على الأسعار والجودة والرقابة الصحية ، وحد أدنى من الاستقرار السياسي للحكومات التابعة (كوريا الجنوبية وتايوان) ، أو حكومات عسكرية قوية (معظم دول أمريكا اللاتينية) ، وعدم وجود تنظيمات نقابية عمالية قوية (وهو شرط يتواجد بكثرة في أغلب الدول النامية) ، أو منظمات قوية لرأس المال العام وجماعات الضغط ، وانخفاض مستوى الأجور ، وعدم وجود تنظيم العمل أو تضع قوانيننا تحد من حرية الشركات في تشغيل عمالها ، وتوافر حد أدنى من الخدمات الأساسية مثل التعليم والهياكل الأساسية من طرق ووسائل اتصال وإنارة ، تلك التي تسعى المنظمات الدولية إلى إيجادها .

لقد خبرت بعض دول العالم الثالث هذا النوع من التصنيع - الموجه للصدير - مثل بلدان جنوب شرق آسيا (تايوان وكوريا الجنوبية وسنغافورة وهونج كونج وتايلاند والفلبين) . وبعض دول أمريكا اللاتينية (البرزيل والمكسيك والارجنتين) ، وبعض دول الشرق الأوسط (تركيا) (١) المرجع السابق ، ص ٧٥ . وأيضا : فاروق محمود أحمد ، " الدول النامية ونمط الصناعات الهابرة " ، في : المنار ، ص ٩٢ .

. وهناك أيضا دول عربية عرفت هذا النمط منذ منتصف السبعينات ، ولكنهم لا يتبنونه بشكل كامل - فيما عدا بلدان تونس والمغرب وبعض دول الخليج - خوفا من ارتفاع الأصوات المعارضة التي تطالب بإبعاد أو تحديد إقامة مثل هذه الصناعات داخل أراضيها .

ويعتمد منهج التصنيع من أجل التصدير بصفة أساسية على نشاط الشركات متعددة الجنسيات ، تلك التي تقوم بنقل بعض مراحل إنتاج بعض السلع الهندسية النهائية كالسيارات والإلكترونيات والكيماويات (الصناعات الملوثة) ، إلى بعض الدول المتخلفة التي تملك بنية أساسية تستطيع أن تقوم بإنتاجها . ولكن هذه البنية لها مقومات خاصة كما ذكرنا قبل قليل . وجدير بالاعتبار أن نذكر أن هذا النموذج من التصنيع يتم في اطارين ، الأول : أن تقوم إحدى الشركات في الدول الرأسمالية المتقدمة بتحويل أجزاء معينة لحساب إحدى الجهات في البلد المتخلف من أجل إجراء عملية تحويلية لاحقة على أحد المكونات الأساسية أو الأجزاء . أما الثاني فانه يتلخص في تجميع إحدى عمليات الإنتاج ، ثم إعادة تصديرها إلى الشركة الأم لتصريفها إما عن طريق سوقها المحلي ، أو عن طريق السوق الخارجية . بمعنى آخر أن التصنيع الموجه للتصدير يأخذ منحنيين الأول يمكن أن نطلق عليه نموذج التصنيع للتصدير والسوق المحلية ، أما المنحنى الآخر فيمكن أن نسميه نموذج التصنيع للسوق المحلية والتصدير ومن المشاهد أن هذه الصناعات تستخدم تقنيات كثيفة الاستخدام ، وكثيفة رأس المال أيضا ، أو قل عنها إنها تكنولوجيا كهلة ، يتم التخلص منها عن طريق نقلها إلى الدول النامية (١) .

والملاحظ أن الدول التي عملت بنموذج بناء الصناعات التصديرية - والتي يطلق عليها بالدول الصناعية الجديدة - قد نجحت في تحقيق معدلات مرتفعة للنمو في تاريخها القوي ، وكذا في صادراتها من السلع ، كما أضحت هيكلها الإنتاجي متنوعا ووضم عددا لا يستهان به من القطاعات الإنتاجية الأمر الذي ساعدها في ضم أعداد كثيرة من المتعطلين أو المشتغلين في الزراعة ، ولكن المتفحص بدقة لهذه التجربة وإنجازاتها ، يستطيع أن يلمس هشاشتها ووهنها ، ولا يففل كذلك نتائجها الخطيرة على واقع البلدان المتخلفة ، ولعل أهمها يتمثل في أن بناء الصناعات التصديرية يمثل استجابة من الدول المتخلفة لتطور القسمة الدولية للعمل وما تقوم به الشركات دولية النشاط من إعادة توطين لأنشطتها في دول العالم بما يحقق مصالحها ومصالح دولها .

(١) محمد عبد الشفيق ، العالم الثالث والتحدى التكنولوجي ، مرجع سابق ، ص ٩١ - ٩٤ . وعن شروط وبنود الشركات الدولية النشاط . راجع أفكار كارنوسوفاليتوف :

Dependency and development in Latin America 1979.

إن الدول الصناعية الجديدة أضحت مقرا وموطنا للصناعات التي لم يعد هناك بد من إقامتها في الغرب ، إما نتيجة تقادمها ، أو أنها تدخل في مصفوفة الصناعات الملوثة ، أو التي تعتمد على كثافة نسبية في قوة العمل . ولكن رغم أن الصناعات الموجهة للتصدير قد غيرت من طبيعة الهياكل الاقتصادية داخل البلدان النامية ، إلا أنها أدت أيضا إلى تفاقم مشكلات ميزان المدفوعات نتيجة لزيادة الواردات بصورة تفوق معدلات زيادة الصادرات ، الأمر الذي أدى بالضرورة إلى زيادة مشاكل المديونية الخارجية بصورة متعاطمة ، وتجلى ذلك في أكثر دول العالم الثالث مديونية : البرازيل والمكسيك والأرجنتين وكوريا الجنوبية وتايوان ، وكلها تكوينات اجتماعية اقتصادية يستند نموها على الصناعات التصديرية^(٧) .

مما سبق يتبين أن مناهج التصنيع التي تسيدت في التكوينات الاجتماعية الاقتصادية للعالم الثالث ، قد جاءت من مفهوم " خاص " للتخلف ، في ضوئه أقامت تصورهما لعملية التنمية باعتبارها مجرد تحقيق زيادة في معدل نمو الناتج القومي من خلال الاعتماد على التصنيع كوسيلة تؤدي إما إلى الاستعاضة عن الواردات ، وإما أن تتجاوزه إلى زيادة الصادرات . وفي كل من المنهجين ، فإن الصناعة تلعب دورا خافئا بل قل هامشيا في النشاط الاقتصادي ، سواء في تزويد النشاط الأخرى بما تحتاجها من سلع إنتاجية ووسيلة ، أو في إقامة قاعدة تكنولوجية محلية ، أو في توسيع السوق المحلي بالقدر الذي يوفر لها نموا مستقرا أو ثابتا . كل هذه العقبات ساهمت في زيادة مشاكل ميزان المدفوعات والديون ، لذا يمكن القول أن منهجى التصنيع عن طريق الاستعاضة عن الواردات ، أو عن طريق التصدير . لم يف بتنمية اقتصادية حقيقية ، وإنما أنتجا تعميقا للتخلف والتبعية ، وكذلك تعيين القسمة النولية للعمل بشكل قاطع ، أو ما يسمى بمركب السيطرة التبعية .

رابعا ، إطلالة على حقيقة النمو الصناعي في العالم الثالث .

شهد الواقع الصناعي في البلدان النامية تغيرات ملحوظة غداة حصولها على استقلالها السياسي ، دلالة ذلك ما انتاب حصة الصناعة من نمو وتغير . فإذا كانت الحرب العالمية الأولى قد فرضت إيقاف تصدير السلع المصنوعة إليها ، فإن النمو الصناعي في هذه البلدان يؤرخ لولادته منذ أزمة ١٩٢٠ . ولكن لا ينبغي أن يفوتنا أن نذكر أن الحرب العالمية الثانية ، وتصادد حركات التحرر الوطني كانت أبلغ وأشد تأثيرا في تصاعد النمو الصناعي في هذه البلدان .

(٧) فرائك ، البرجوازية الرخوة والتطور الرث ، ص ١٠٨ . وأيضا : محمد الجوهري وآخرون ، تنمية العالم الثالث : الأبعاد الاجتماعية والاقتصادية . ص ٢٩٥ - ٢٩٩ .

ويدلل على ذلك فرانك " Frank " بما حدث في كولومبيا ، إذ أنه في السنوات التي سبقت الأزمة كان الإنتاج قد نما بمعدل يقل عن ٣ ٪ في عقد الثلاثينات ، وبلغ معدل النمو حوالي ١١ ٪ ، كما أنه في حوالي ثلث عقد من ١٩٣٠ حتى ١٩٣٣ أنشئت حوالي ٨٤٢ مؤسسة صناعية (١) .

وبالنظر إلى الإنتاج الصناعي في العالم الثالث منذ عام ١٩٣٨ ، يتضح بجلاء تقدم الإنتاج الصناعي التحويلي في البلدان النامية . إن الإنتاج الصناعي في عقد كامل من عام ١٩٣٨ - حتى عام ١٩٤٨ حقق نموا قدره ٤٠ ٪ ، أي ٣٥ ٪ سنويا ، أو ما يقرب من ٢ ٪ كمتوسط للفرد . إن هذا النمو يكشف عن تقدم سريع في الإنتاج الصناعي . وإن الخطط الصناعية التي وضعتها هذه الدول ساعدت على تعجيل النمو الصناعي بوتائر مرتفعة ، وساهمت في تصحيح الاختلالات الهيكلية التي أصابت البنى الاقتصادية (٢) . وفي عقد الخمسينات (١٩٥٠ - ١٩٦٠) . بلغ المعدل السنوي للنمو حوالي ٧ ٪ ، أي ٥ ٪ كمتوسط للفرد أما في عقد الستينات (١٩٦٠ - ١٩٧٠) فقد بلغ معدل النمو السنوي زيادة عن العقد السابق تقدر بحوالي ٣ ٪ ، وزيادة عن متوسط الفرد بحوالي ٥ ٪ . لقد طرأت تغيرات ملحوظة على الإنتاج الصناعي للبلدان النامية غداة حصولها على الاستقلال السياسي ، وتتضح هذه التغيرات في ازدياد حصة الصناعة ، وإن كانت بصورة بطيئة في الإنتاج الإجمالي المحلي ، فإنها تسجل وتائر مرتفعة بين جميع فروع الصناعة التحويلية وبالنظر إلى العقود الثلاث الممتدة من ١٩٥١ حتى ١٩٨١ نجد أن الإنتاج الصناعي قد ازداد حوالي ٦ مرات ، وازداد الإنتاج الصناعي (الثقيل منه) حوالي ٨ مرات تقريبا (٣) .

نخلص مما سبق أن معدلات النمو الصناعي في الدول النامية أصابها الارتفاع ولكن يتضح ذلك بشكل جلي إذا ما قورنت بمعدلات النمو في البلدان المتقدمة إن متوسط معدلات النمو للفرد في السنة كانت في الصناعة التحويلية لبلدان أوروبا تتراوح بين ١٥ - ٣ ٪ ، وإن النسبة الأخيرة تمثل حدها الأعلى طيلة السنوات الأولى لانطلاقها ، وفي العقود الثلاث الأخيرة شهدت البلدان المتقدمة وتائر نمو أسرع كان معدل النمو فيها ٤ ٪ . وبمقارنة نسبة النمو في العالم الثالث مع البلدان الصناعية مثل اليابان وإيطاليا في بداية عهدها بالتصنيع نجد أن البلدان النامية قد حققت معدل نمو يفوقها .

(١) فرانك ، البرجوازية الرثة ، المرجع السابق ، ص ١٠٨ ، وأيضا : ميهالي شيمائ " البلدان النامية والاقتصاد العالمي ، ص ٢٧ .

(٢) بول بايرون ، مائزق العالم الثالث ، ص ١٦٤ .

Y.popove, essay, op. cit.,p.258.

(٣)

وعلى الرغم من أن الاشارات والبيانات الإحصائية توحي أن ثمة ارتفاع في النمو الاقتصادي بعامه ، والنمو الصناعي بخاصة فيما بين سنتي ١٩٥٠ - ١٩٥٣ في الدول النامية ، فإنها تسجل معدلا في الناتج القومي بحوالي ٥ ٪ ، كما بلغ إنتاج الفرد بنمو ٢٥ ٪ . أما معدل الإنتاج الصناعي فقد ارتفع بنسبة ٧ ٪ سنويا خلال تلك الفترة . وإذا كانت معدلات النمو الصناعي في الدول النامية منذ خمسينات القرن العشرين ، قد حققت معدلات أعلى من مثيلاتها في الدول المتقدمة ، فإن النمو الصناعي الذي عرفته دول العالم الثالث لم يسهم في تقريب الهوة الحضارية والتكنولوجية والاقتصادية بينها وبين الدول المتقدمة (١) .

ويرى كليسمت وبراجينا أنه نتيجة لسياسة التنشيط Stimulation الشاملة التي اتبعتها الدول النامية في مضمار التصنيع ارتفعت معدلات نمو الصناعة التحويلية بشكل ملحوظ ولكن ينبغي أن نعي أن نصيبها في الإنتاج الإجمالي كان منخفضا ، نتيجة للمستوى المنخفض الذي حققه المنتج الصناعي بالنسبة للنمو الإجمالي العام . ولقد ارتبط نمو الإنتاج الصناعي في الدول النامية بصورة فجأة بالصناعات الاستهلاكية ، وقد دفعها نحو ذلك سد الاحتياجات الداخلية للسكان . وقد تلازم مع هذا النمط من الصناعات وضع السياسات الضمانية أو ما يعرف بالتعريف الجمركي وتراخيص الاستيراد ... الخ . ويذهب أيضا إلى إن هذه السياسات ساعدت على نمو الإنتاج الصناعي بشكل أفضل ، كما أنها حققت تطورات واضحة في هيكلها من ناحية زيادة الوزن النوعي للصناعات الثقيلة وفي مقارنة الهيكل للصناعة التحويلية يتضح أن نصيب الفروع التقليدية في البلاد النامية قد هبطت من ٦٩ ٪ في عام ١٩٢٨ إلى ٥٥ ٪ في عام ١٩٦٨ ، بيد أنه في عدد من البلدان لا يزال يبلغ نصيبها حوالي ٧٠ - ٨٠ ٪ من إنتاج الصناعات التحويلية ، فضلا عن أنه في العقود الأخيرة كانت معدلات نمو الفروع التقليدية أقل سرعة عما هو عليه في الفروع الجديدة للصناعات الثقيلة ، إذ زادت منتجات الصناعة الخفيفة في قرابة ثلاثة عقود إلى حوالي ٤ مرات ، أما الصناعات الثقيلة فقد زادت في الفترة نفسها بحوالي ١٠ مرات . إن هيكل الصناعة التحويلية في جميع البلدان النامية أصابه الفقر ، وأن هذه التغيرات تتجلى بوضوح أكثر في صناعات أمريكا اللاتينية ، إذ نمت الوزن النوعي للصناعة الثقيلة بمعدلات متعاطمة . وغنى عن البيان أن هذا النمو قد تحقق بصورة ملموسة من جانب الدول الأكثر تقدما التي طرقت بشكل ملحوظ ميدان الصناعة الثقيلة (الجزائر ، إيران ، العراق ، تركيا ، المكسيك ، أفغانستان ، الهند ، مصر وغيرها) (٢) .

(١) السيد الحسيني ، التصنيع والتنمية ... ، المرجع السابق ، ص ١١ .

(٢) O.G. Clesmet and Y.A. Bragina, Distinction and prospects of industrial development, p. 24-25.

وبعد إلقاء الضوء على النمو الصناعي في العالم الثالث ، فثمة قضية جدية بالاهتمام تتعلق بمدى ماهية البلدان النامية في تصنيع مواردها . إن البيانات تشير بوضوح إلى أن هناك تفككا واضحا بين قطاعات اقتصادياتها من جانب ، وداخل القطاعات نفسها من جانب آخر . ويدلنا ذلك على وهن الرابطة بين قطاعاتها وفروعها وعدم تكاملها . بكلام آخر إن هذه البلدان تنفق على ربط عملية تصنيع المواد الخام والخيارات الاستهلاكية النهائية برأس المال ، كما أن هذه الصناعات تعمل على أساس عناصر مستوردة ، وليس على أساس تصنيع الموارد الوطنية في اقتصاد متكامل ، وهذا يعني تركيز الصناعات الأكثر بدائية ، مع تصنيع ضعيف للموارد الوطنية ، وتعامل واهن بين القطاعات والفروع الداخلية ، تلك الأمور التي تزيد الضغط على ميزاني التجارة والمدفوعات .

ويدعم " كاسترو " هذه القضية فيرى أن البلدان النامية حينما تنتج ٨ ٪ من الأخشاب المصنعة في العالم الثالث ، فهي لا تصنع إلا ١ ٪ فقط من ماكينات قطع الأخشاب . وعلى الرغم من أنها تنتج حوالي ٢٨ ٪ من الإنتاج الزراعي ، إلا أنها تصنع فقط حوالي ٦٩ ٪ من الماكينات والأدوات الزراعية كما أنها تنتج أيضا حوالي ٦٦ ٪ من ماكينات الخراطة ، وحوالي ١٧ ٪ من آلات التفريز ، وحوالي ٩ ٪ من ماكينات كبس وتصفيح المعادن و ٦ ٪ من ماكينات قطع المعادن . حتى في الصناعات التي توجهت أخيرا إلى البلدان النامية (الماكينات المتحركة) فنجدها لم تساهم إلا بتجميع ٨ ٪ منها في عام ١٩٧٩ . ويكشف ذلك عن أن أغلبية البلدان النامية ذات مشاركة ضعيفة في إنتاج السلع الرأسمالية المعقدة ، إذ يغلب على منتجاتها الصناعية الصفة البسيطة والتي تعنى أساسا بالصناعات الغذائية والاستهلاكية (التجميعية) (١) .

وجدير بالذكر أن قيام كثير من المؤسسات والمشاريع الصناعية في العالم الثالث يعود إلى الدور الذي تلعبه الشركات متعددة القوميات (٢) . ولا نجافي الحقيقة إذا قلنا أن الشركات دولية النشاط يقع على عاتقها الوضع الصناعي المتخلف في العالم الثالث . إن النمو المشوه للتصنيع في هذه البلدان يرجع بالضرورة إلى سيطرة الرأسمالية الصناعية والاحتكارات

(١) فيدل كاسترو ، المرجع السابق ، ص ١٤٤ - ١٤٥ .

(٢) حول دور الشركات متعددة القوميات . انظر :

- مايكل تانزر وآخرون ، من الاقتصاد القومي إلى الاقتصاد الكوني : دور الشركات متعددة الجنسيات ، ١٩٨١ .

- أحمد غزالي ، شركات عبر الحدود في البلدان النامية ، ١٩٨٣ .

- حسام عيسى ، نقل التكنولوجيا : دراسة في الآليات القانونية للتعبئة الدولية ، ١٩٨٧ .

الأجنبية متعددة القوميات على الصناعى العالم الثالث ، هذه السيطرة التى تفرض نموذجاً تنموياً لا يتلائم ومتطلبات التنمية الاقتصادية والاجتماعية الوطنية التى تكفل القضاء على الاختلالات الهيكلية وتتجاوز التخلف .

إن الفهم الحقيقى لما يكتنف التصنيع من صعوبات يفرض ضرورة فهم القضايا المتصلة بالعلاقة بين الدول المتقدمة والدول المتخلفة ، تلك العلاقة التى تجعل من الصعوبة بمكان نشوء رأسمال صناعى وطنى فى دول الأطراف ، وعدم تمكن البرجوازية فى هذه الدول من لعب نفس الدور الذى قامت به البرجوازية فى المركز . أى أن البرجوازية فى البلدان المتخلفة لا تتعدى كونها زبونا أو عميلاً للبرجوازية المالية والصناعية فى البلدان المتقدمة ، أو بمفهوم فرائك " برجوازية رثة " . وما ينسحب على البرجوازية فى الأطراف ، ينسحب تماماً على البروليتاريا ، تلك التى أضحت غريبة عن مواقعها وعن المهام الموكلة إليها . إن عدم سيطرة هؤلاء - أقصد البرجوازية والبروليتاريا - على الفائض الاقتصادى ، وعدم قدرتهم على تحطيم سيطرة النظام الرأسمالى على الأنماط الإنتاجية القائمة فى العالم الثالث ، ساهم فى سيادة أشكال مهترئة للتصنيع (منهج الاستعاضة عن الواردات ومنهج التوجه للتصدير) تسهم فى تكريس واقع التبعية للمنظومة للرأسمالية العالمية .

إن الدول النامية تحتاج إلى صناعة معتمدة على الذات ومتكاملة مع القطاعات الاقتصادية الأخرى ، تمكّنها من طى سنوات التخلف ، وتقرب الشقة الحضارية بينها وبين العالم المتقدم ، وكما تحتاج هذه البلدان إلى صناعة قوية معتمدة على الذات ، فهي تحتاج إلى طبقات اجتماعية قوية . لذا يمكن القول أن التصنيع باعتباره أهم أدوات العملية التنموية ، وأنه يلعب دوراً متاعظاً فى التطور التاريخى الاقتصادى والاجتماعى للمجتمعات الإنسانية ، فإنه يعد أحد العوامل الحاسمة فى إحداث التغيرات الجذرية على البنى الاقتصادية ، وكذا فى تشكيل الخريطة الطبقة . وإذا كان هذا الوضع يتضح بجلاء فى المجتمعات الغربية ، فإنه فى مجتمعات العالم الثالث يأتى مشوهاً وناقصاً . ولما كان المجتمع المصرى يدخل فى مصفوفة مجتمعات العالم الثالث المتخلفة . فإن الباب القادى سوف يهتم بقضية التصنيع فى مصر ليوضح الظروف الاقتصادية - الداخلية والخارجية - والأيدىولوجيات المتباينة التى ساهمت فى صياغته ، ومدى مساهمته فى تشكيل البنية الطبقة .

الباب الثانى
النمو الصناعى والتصنيع فى المجتمع المصرى
من ١٩٣٠ حتى ١٩٨٠

الفصل الرابع

محاولات النمو الصناعي في مصر
من محمد علي حتى الحماية الجمركية
(١٨٠٥ - ١٩٣٠)

- أولا : الصناعة في عهد محمد علي .
- ثانيا : تطور الصناعة في أسرة محمد علي .
- ثالثا : التطور الصناعي في زمن الحرب العالمية الأولى .

عرف المجتمع المصرى الصناعة منذ نهاية القرن التاسع عشر ، ولكن هذه الصناعة جاءت فى صور مختلفة إما فى شكل مصانع إقطاعية فى عهد محمد على ، وانهارت بعد أن تلاشى الهدف الاستراتيجى الذى قامت من أجله وهو امداد الجيش المصرى بما يحتاجه ، وإما فى صورة مصانع رأسمالية تابعة لرأس المال الاجنبى ، أو فى شكل رأسمالية متنامية حين اخذت على عاتقها فئة من الرأسمالية المصرية ولوج مناهج التصنيع .

والمطلع على الصور المختلفة التى جاءت بها الصناعة فى مصر ، نجد أنها ترتبط بالاعتبارات السياسية والأيدىولوجية أوثق الارتباط . كما أن الصناعة فى مصر تعد أحد العوامل الحاسمة فى إيجاد التغيرات الجذرية فى شكل وتركيب البنية الاجتماعية الاقتصادية . وعلى الرغم من أن نقطة البداية فى هذا العمل قد تحددت بعام ١٩٣٠ ، إلا أن تاريخ الصناعة يرجع إلى عهد محمد على . إن تاريخ الصناعة ليس مقطوع الصلة بما قبله ، لذا فإن هذا الفصل يلقى الضوء على محاولات النمو الصناعى من محمد على حتى بداية الثلاثينيات .

أولاً ، الصناعة فى عهد محمد على .

على الرغم من أن مصر خضعت فى أواخر القرن الثامن عشر للحكم التركى ، إلا أن السيادة الفعلية كانت موزعة بين الممالك التى ساهموا فى إيجاد جملة العوامل التى قوّضت كل سبل التقدم ، وتكريس التدهور والتخلف . والحقيقة أن مصر باتت تعيش هذا الوضع حتى قدوم الحملة الفرنسية فى عام ١٧٩٨ ، التى كانت بمثابة الصدمة الحضارية والصحية للشعب المصرى . لقد عجلت الحملة الفرنسية بوجود أنواع جديدة من الوعي القومى والنضال الوطنى للمصريين ضد محاولات فتح أرض مصر بالقوة أمام رأس المال الاجنبى وآلياته^(١) .

وغداة رحيل الحملة الفرنسية عن مصر حكم مصر حاكم البانى أثناء النصف الأول من القرن التاسع عشر . وعندما توج محمد على والياً على مصر فى عام ١٨٠٥ حاول بناء مصر الحديثة ورأساء الاقتصاد الوطنى على معايير مستقلة ، وعمل على تطوير قوى الإنتاج فى البلاد فى ظل نظام احتكار الدولة . لقد كانت سياسته تقوم على أبعاد أساسية تتلخص فى طموحه الكبير فى إقامة اقتصاد مستقل له القدرة على النهوض بالتنمية القطرية^(٢) .

(١) محمود عبد الفضيل ، الاقتصاد المصرى بين التخطيط المركزى والانفتاح الاقتصادى ، ص ٥ .

(٢) Kh. Ikram, Egypt economic management in period transition, p. 11

وجدير بالذكر أن محمد علي حينما أمسك بزمام الحكم (١٨٠٥) ، لم يبدأ مباشرة في عمليات التنمية ، إذ قضى سنواته الأولى في تدعيم موقفه كسيد للبلاد ، وإحلال أنصاره محل القوى الاجتماعية التي كانت قائمة ، والاهتمام بإنتاج محصول القطن وتصديره ، وبناء سد النيل وترعة الحمودية فضلا عن الطرق وخطوط التلغراف وتنظيم التعليم وادماج الآليات الحديثة في مجال الطب والهندسة . كل ذلك ولم يحظ التصنيع بأى اهتمام إلا بين عامي ١٨١٦ وأواخر ١٨٢٠ ، حيث حاول محمد علي إقامة الصناعة الحديثة والمتنوعة المملوكة للدولة^(١) .

وتعتبر الصناعة في عهد محمد علي من القضايا المحورية التي استحوذت على اهتمامه ، باعتبارها أحد القضايا المصرية في بناء دولته المستقلة ، فتجربة محمد علي تعد من التجارب الأولى في بلدان العالم الثالث من خلال منهج الاستعاضة عن الواردات ، والذي أراد من خلاله أن يتحرر من القيود الخارجية التي تفرضها القوى العالمية ، وبالتالي جنب مصر ومواردها المالية من الضياع . أى أنه أبطل عمليات نهب الفائض الاقتصادى وضخه في الخارج نتيجة القيام بالكثير من المجهودات الصناعية المحلية . وفى ذلك يكون محمد علي قد وعى بكثير من القضايا المثارة حديثا في أدبيات التنمية الخاصة بقضايا التبادل غير المتكافئ^(٢) .

لقد أقام محمد علي برنامجا صناعيا حافلا ، قصد به تحقيق سياسة الاكتفاء الذاتى ، ولكي ينفذ مشروعاته الضخمة ، احتكر جميع الصناعات القائمة ، كما أستورد كثير من الآلات والعدد والمواد الخام ، كما انشأ المصانع الكبيرة برأسمال حكومى ليعمل بها العمال والصناع لحساب الحكومة بأجور محددة . إن السياسة الصناعية التي اتبعها محمد علي جاءت من فكرة مفادها ، زيادة موارد مصر لسد حاجة الجيش ، والتخلص من سيطرة السوق الخارجية^(٣) . ولكن ما يعاب على سياسة محمد ، هو ما أصاب الصناعات الصغيرة من تدهور الذي كان ومنها فرصة أمامه لتصريف منتجات المصانع الحكومية وزيادة العرض للعمال القادرين على العمل في مصانعه الكبيرة . أضف إلى ذلك أن وأد الصناعات الأهلية ، أوقف نمو الطبقة الوسطى التي تعمل بالصناعة . ولكن برغم ذلك ينبغي أن نضيف أنه إذا كانت الصناعة في عهد محمد علي تقوم على المصانع الانتاجية الكبيرة ، فإنها في الوقت نفسه كانت بمثابة مدارس تعلم فيها العامل المصرى المهارات الصناعية الحديثة من خلال الخبراء الأجانب الذين استقدمهم محمد علي لرعاية شئون الصناعة في مصر^(٤) .

(١) Kh. Ikram, Egypt economic management in period transition, p. 11

(٢) A.L.S. Morsto, Egypt in the reign of Mohamed Ali, p. 176-178.

(٣) جمال الدين سميد ، اقتصاديات مصر ، ص ١٢ .

(٤) محمود متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها ، ص ٤٨ - ٤٩ .

لقد أقام محمد على عشرات المصانع وفقا لأحدث الآلات التي استقدمها من الغرب ، ومن خلال هذه القاعدة الصناعية الضخمة شيد محمد على مؤسسته العسكرية التي ظهرت كقوة عملاقة تسعى إلى تغيير النظام العالمى القائم . وجدير بالذكر أن تجربة محمد على الصناعية كانت قائمة على الاستبداد والتسلط . لذا يمكن القول أن محمد على أقام نمطا صناعيا يعتمد على الاحتكار ورأسمالية الدولة . وبمعنى آخر أنه أقام الصناعة وفق تخطيط قومى محكم بون أدنى مشاركة شعبية أو ديمقراطية سياسية . فإذا كان محمد على قد عمل على تعظيم مكانة مصر إقليميا وعالميا خلال فترة حكمه ، فإنه فى المقابل لم يدخل أى تعديل على الوضع الاجتماعى الاقتصادى للمصريين^(١) .

وبرغم كل النجاح الذى حققه محمد على الذى خلع عليه ماركس بالشخص الوحيد الذى استبدل " العمامة المفتخرة " لتركيا برأس حقيقى ، أو بالقسم الوحيد ذى الحيوية فى الامبراطورية العثمانية ، إلا أن تجربته الصناعية التى كانت تحمل طابعا تقدما لم تأت بصورة متكاملة^(٢) . إن أقول نجم التصنيع فى عهد محمد على يرجع إلى سببين : الأول داخلى ويتعلق بطبيعة نظام محمد على القائم على الاحتكار وعدم قضائه عن النظام شبه الاقطاعى للانتاج . أما السبب الآخر فهو خارجى ويرجع إلى اتفاقية الأنجلو تركية عام ١٨٢٨ ، واتفاقية لندن ١٨٤٠ ، والذى بهما أجبر محمد على على التخلي عن محاولته فى جعل مصر بلدا صناعيا^(٣) ، أو كما يقول شارل عيساوى " ... لقد سقطت المحاولة التى ساهمت فى تحويل مصر من اقتصاد الكفاف إلى الاقتصاد المعقد ، وبدلا من وضع مصر على طريق الاقتصاد الموجع للتصدير ، فإنها باتت وحدة زراعية مندمجة فى النظام الاقتصادى العالمى"^(٤) .

ويمكننا فى هذا الإطار أن نضيف إلى العوامل السابقة التى ساهمت فى دحض التجربة الصناعية ، عوامل أخرى أهمها ، عدم نضج القوى الاجتماعية الداخلية ، وعدم وجود طبقات اجتماعية قادرة على حماية المكاسب التى حققتها التجربة الصناعية ، وعدم نضج الحركة العمالية ، وعدم تغيير الطبيعة الأوتوقراطية للدولة . إن كل هذه العوامل مجتمعة ساهمت فى إخفاق التجربة العلوية فى الصناعة^(٥) .

(١) محمد الجومرى ومحمود عودة والسيد الحسنى ، علم اجتماع التنمية ، ص ١١٤ - ١١٥ .

(٢) لوتسكى ، تاريخ الأقطار العربية الحديث ، ص ٧١ .

(٣) جلال أحمد أمين ، المشرق العربى والغرب ، ص ٢٣ - ٢٨ .

(٤) Ch. Issawi, Egypt in revolution , p. 24.

(٥) نادية رمسيس ، " النظرية الغربية والتنمية العربية " ، مرجع سابق ، ص ٤٤ .

ثانياً ، تطور الصناعة في أسرة محمد علي

تعد الحقبة التاريخية التي اعتبرت حكم محمد علي والتي تولى فيها الحكم عباس الأول وسعيد ثم اسماعيل ، من أهم حقبة تاريخ مصر الاقتصادي ، فإذا جاز لنا اعتبار أن عهد محمد علي هو حقبة قيام الدولة المصرية المستقلة ومن ثم التصنيع المستقل ، فإن حقبة عباس الأول هي حقبة الرجعية والانتكاس ، لأن في عهده انتهت أواصر حركة التقدم وتبددت النهضة التي تميز بها عهد محمد علي . ويعتبر عصر عباس الأول من أحلك فترات التصنيع في مصر ، إذ فيه تم هدم ما تبقى من المظاهر التنموية لفترة محمد علي ، وتبدى مظاهر ذلك في إغلاق المصانع التي شيدت إبان حكم جده (١) .

وفي عهد إسماعيل شهدت مصر نمطاً صناعياً معتمداً على الخارج والبذخ الشرقي . وحقيقة الأمر أن ما أصاب حكم محمد علي من تدهور استمر حتى ثلاثين عاماً تالية ، أي الفترة التي حكم فيها كل من عباس وسعيد . لقد أراد اسماعيل أن يقيم تجربة صناعية في ظل اقتصاد حر ، وبلا تخطيط أو تحكم فوقى أو قاعدي ، فسمح خلال فترة حكمه بتغيير ملامح النظام الدولي ، ومن ثم سيطرة الدول الرأسمالية على مصر . إن المظاهر التنموية التي سعى إلى إيجادها تعد من ضروب المظهرية ، فلم تغير أو تؤد إلى تحسين البنية الاجتماعية والاقتصادية . لذا نجد أن اسماعيل حين أراد أن يقيم قاعدة اقتصادية على درب محمد علي ، مول كل مشاريعه بالاستدانة الخارجية ، الأمر الذي أدى إلى الاحتلال الإنجليزي في عام ١٨٨٢ . فإذا كانت ضربة محمد علي في عام ١٨٤٠ هي النكسة الأولى للجهود الصناعية فإن الاحتلال الإنجليزي لمصر يعد بمثابة النكسة الثانية للنمو الصناعي في مصر خلال القرن التاسع عشر ، إذ توقفت جهود النمو الصناعي ، وربطت مصر في إطار الاقتصاد العالمي ، ووضعت على متصل طريق ، طرفه الأول جعلها مزعة القطن ، والطرف الآخر جعلها سوقاً للبضائع الأجنبية (٢) .

فإذا كان عصر سعيد ١٨٤٢ - ١٨٦٢ يمثل الحلقة الأولى في أحكام ربط اقتصاد مصر بالسوق العالمي للرأسمالية ، ويمثل ذلك في انشاء الشركة العالمية لقناة السويس ، فإن عصر اسماعيل يمثل تدشين هذا الارتباط الذي وصل إلى ذروته بإعلان إفلاس مصر في عام ١٨٧٥ ، ونتج عنه فرض التدخل السافر المباشر لمعظم رأس المال الأجنبي في شئون مصر (٣) .

(١) محمد عبد العزيز عجمية ومحمد محروس اسماعيل ، التطور الاقتصادي ، ص ٢٥٤ .

(٢) محمد الجوهري ومحمود عوده والسيد الحسيني ، المرجع السابق ، ص ١١٥ .

(٣) فرانسوا ريفيه ، الصناعة والسياسات الصناعية في مصر ، ص ٣٨ .

وجدير بالذكر أن التدخل الأجنبي في مصر لم يمر دون مقاومة ، ولعل أبرز هذه المقاومة هي هبة عرابي في ١٨٨١ . ولكن بعد انهيار المقاومة المسلحة للقوى الأجنبية ، نجح الإنجليز في جعل الاقتصاد المصري برمته تابعا للاقتصاد البريطاني وجعل مصر مزرعة قطن واسعة تمد مصانعه بالمواد الأولية اللازمة لإنتاجها (١) . وهكذا تحولت مصر تحت وطأة سياسات أسرة محمد علي إلى محمية بريطانية . لقد أضحت مصر أحادية المحصول ، وحدة زراعية منخرطة في النظام الاقتصادي العالمي ، ومن ثم أصبح محصول القطن محور اهتمام القوى الداخلية والخارجية ، أي أن الاقتصاد المصري بات اقتصادا موجها نحو التصدير ، وبذا تكون قد ألغيت العناصر التي ساهمت في إيجاد هيكل صناعية ناجحة تعتمد على ذاتها (٢) .

ثالثا ، النمو الصناعي في زمن الحرب العالمية الأولى .

لقد تحدد شكل النظام الاقتصادي في مصر عشية الاحتلال البريطاني (١٨٨٢) بملاحق الاقتصاد الاستعماري وفي أوائل الحرب العالمية الأولى تحددت قسماته أيضا بنفس الطابع ، أقصد بالطابع الاستعماري . لقد نتج عن الهيمنة البريطانية على الهياكل الاقتصادية والاجتماعية والسياسية ، أن تحولت مصر إلى ملحق لزراعة القطن ، أي إلى بلد يقوم بإنتاج محصول واحد ، إذ كان محصول القطن آنذاك يمثل العمود الفقري للاقتصاد المصري برمته ، ويشكل حوالى نصف إجمالي الدخل من قطاع الزراعة ، وحوالي ٨٠ ٪ من إجمالي السلع المصدرة من مصر ، أما عن الإنتاج الصناعي وقيمه من الصادرات ، فيكاد يكون قليلا جدا . الا حوالى ٥ ٪ من غزل القطن ، ٢ ٪ من الخامات المعدنية (٣) .

وتعتبر الحرب العالمية الأولى بداية نشوء صناعات جديدة ، وكذا تقوية واحياء صناعات قديمة . لقد ساهمت الحرب في تعضيد شركة الغزل الأملية بعد أن كانت مهددة بالتوقف ، كما ظهرت في مصر قبيل نشوب الحرب بعض شركات تعمل بالصناعات الاستخراجية الخاصة بالبتروول وبعض المعادن . وجدير بالتوضيح أنه حتى قيام الحرب العالمية الأولى ظلت سيطرة رأس المال الأجنبي گاملة على قطاع الأعمال المنظمة مثل البنوك وشركات التأمين وشركات التصدير والاستيراد ، وقليل من الشركات الصناعية وشركات المرافق العامة ، بل امتدت للسيطرة الأجنبية إلى الصناعات الصغيرة والحرف . إن الرأسمال الأجنبي في بداية الحرب العالمية الأولى عجز عن إيجاد تنمية حقيقية وبخاصة عمليات النمو الصناعي في مصر ، لأن (١) محمود عبد الفضيل ، الاقتصاد المصري بين التخطيط المركزي والانفتاح الاقتصادي ، ص ٥ - ٧ .

(٢) J. Waterbury, the Egypt of Nasser and Sadat, p.23.

(٣) سيرانيان ، مصر ونضالها من أجل الاستقلال ٤٥ - ١٩٥٢ ، ص ١٥ - ١٧ .

رأس المال الأجنبي جاء لاستثماره من أجل الأرباح المرتفعة ، ثم تصديرها إلى الخارج كما أنه يطرق أبواب الصناعات التي لا تتنافس موطنه الأصلي ، ويعمل على إبقاء وتكريس التبعية والتخلف ، ومن ثم إحباط أى محاولة للتنمية والتحديث (١) .

لقد اتسم النمو الصناعى خلال الحرب العالمية الأولى بالسرعة ، وكان ذلك لسد النقص الذى أصاب السلع نتيجة انقطاع الواردات ، وبسبب طرق البرجوازية الوطنية مضمار الصناعة للوفاء باحتياجات البلاد التى تزايدت نتيجة وجود قوات الحلفاء ، أضف الى العاملين السابقين عامل آخر يتثل فى ارتفاع الدخول المحلية نتيجة التضخم فى أسعار القطن نتيجة الحرب . وجدير بالذكر أنه نتيجة للحرب العالمية الأولى وقطع الصلات التجارية الخارجية ، تراخت قبضة الاستعمار على اقتصاديات المجتمع المصرى ، مما ساعد على قيام بعض الصناعات التى تنتج السلع الاستهلاكية المحلية ، أى أن الحرب كانت بمثابة حماية طبيعية ، وعوضا عن السياسات الجمركية الحمائية .

لقد جاء قيام الصناعة فى هذه الفترة نتيجة توقف الاستيراد من الخارج . لقد أنشئ العديد من الصناعات الخاصة مثل : المنسوجات والخياطة والأحذية والجلود والسكر والمشروبات الروحية والأثاث المنزلية ومعاصر الزيتون ومصانع الدباغة ومطاحن الغلال وورش السبك والحدادة وورش النجارة . وتزايد عدد العمال فى الصناعة فى عام ١٩٠٧ من ٣٧٦ ألف عامل إلى حوالى ٤٨٩ ألف عامل فى عام ١٩١٧ ، كما طرأ توسع فى رأس المال الوطنى فى المشاريع الخاصة على نطاق واسع ، وفتحت العديد من المشروعات الصناعية اليدوية وشبه الصناعية (٢) .

من ذلك يمكن القول أن الحرب العالمية الأولى تعد بداية ثانية للصناعة المصرية بعد أن كانت مصر سوقا دوليا تتنازع عليها الدول الصناعية الكبرى . لقد كانت الحرب بداية لإنصاف رأس المال الوطنى . فحين عزلت مصر عن العالم الخارجى واختل الإنتاج فى الخارج بسبب الانصراف إلى خدمة المجهود الحربى ، وتعذر استيراد المنتجات الصناعية التى كانت تعتمد عليها فى إشباع حاجاتها الأساسية من البلدان الأجنبية وارتفاع أسعار هذه السلع بصورة متعاطمة ، أضفى المناخ مناسبا فى ظل الحماية غير المباشرة والمؤقتة التى فرضتها ظروف الحرب لولوج البرجوازية المصرية ميدان لصناعة . لقد أثرت ظروف الحرب فى النمو الصناعى ، إذ استعاضت عن الأصناف التى انقطع وصولها من الخارج وساهمت فى بداية

(١) لوتسكى ، المرجع السابق ، ص ٤٤٧ - ٤٤٨ .

(٢) محمد سيد حافظ ، العلاقة بين التصنيع والتحضر فى المجتمع المصرى ، ص ١١٨ - ١١٩ .

وإذا كانت الحرب قد انعشت النمو الصناعي في مصر ، فبنهايتها وما آل من تدفق الصناعات الأجنبية ، حتى عادت الأمور على ما كانت عليه ، وسقطت الصناعات الوطنية ، وتدخل مصر مرة أخرى وحدة زراعية في السوق العالمي .

ولكن في نهاية عام ١٩٢٠ ما لبث أن طرأ تحول كبير على الصناعة المصرية ، مفاد ذلك أن الأزمات الزراعية ، وما تاتى عنها من انخفاض الطلب على القطن وهبوط أسعاره كان عاملا قويا في ركود قطاع التصدير ، وبمناخ إشارة البدء في تنويع الاقتصاد الوطني ، وتعاضل وتأثر النمو الصناعي التي اعتبرتها الرأسمالية المصرية وسيلة الاستقلال الوطني . لقد قامت الصناعة المصرية في حقبة العشرينات والثلاثينات بأموال مصرية وإدارة مصرية من خلال بنك مصر الذي أشرف وأدار العديد من الصناعات مثل : صناعة الغزل والنسيج وحلج القطن ومواد البناء والمناجم والألوية والنقل والملاحة والسينما والطباعة ... الخ . إن هذه الحقبة تعد بداية اهتمام البرجوازية المصرية بتصنيع البلاد عن طريق الاستعاضة عن الواردات (٢) .

أي أن عام ١٩٢٠ يعتبر العام الحاسم في إحياء الصناعة من جديد ، والمخاض الحقيقي للرأسمالية الصناعية المصرية بغض النظر عن عدم وجود رادع قوى ضد منافسة المنتجات الأجنبية للمنتجات المحلية . وإذا كان النمو الصناعي في مصر عقب الحرب العالمية الأولى ، وانتهاء ظروف الحماية المؤقتة قد واجهت قدر " شر " المنافسة الأجنبية ، فإنها تمكنت في عام ١٩٣٠ من فرض الرسوم الجمركية لأول مرة منذ انتهاء تجربة محمد علي ، فإذا كانت حقبة محمد علي هي البداية الأولى للصناعة في مصر في إطار الحماية الجمركية ، فإن حقبة الثلاثينات من القرن العشرين تعد البداية الثانية للنمو الصناعي في إطار نفس الحماية (٣) .

نخلص مما سبق أن منهج الاستعاضة عن الواردات لم يؤد إلى تحقيق الاستقلال الاقتصادي بل عمل على تقوية روابط التبعية بالنظام العالمي ، وكان من الطبيعي أن يؤدي منهج الاستعاضة عن الواردات إلى إيجاد بلورة طبقات اجتماعية بالمعنى السوسيولوجي الصحيح . ولكن الواقع ينفي ذلك ، ويفسر لماذا أطبق النظام العالمي على المجتمع المصري

(١) عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات في مصر ١٨٣٧ - ١٩٥٢ ، ص ٩٤ .

(٢) S. Radwan, capital formation in Egyptian industry p. 243.

(٣) Kh. Ikram, op. cit., p. 14.

وأوقعه فى شباكه . إن التصنيع فى كل مراحله من عام ١٨١٦ حتى عام ١٩٣٠ كان موجها وفق منهج الاستعاضة عن الواردات . فإذا كان محمد على قد سعى إلى قيام مياكله الصناعية وفق هذا المنهج للوفاء باحتياجات الجيش والسكان والابتعاد عن فلك السوق العالمى ، فإن الفترات التالية لحكمه حتى عام ١٩٣٠ جاء النمو الصناعى وفق هذا المنهج مرتبطا بمزيد من الخضوع والتبعية للنظام العالمى . لقد ارتبط النمو الصناعى فى الفترات التالية لحكم محمد على باقتصاد زراعى يعتمد على توريد محصول أحادى (القطن) . إن النظام العالمى وقف حجر عثرة أمام تصنيع المجتمع المصرى بدءا من مصر الحديثة التى يؤرخ لها بمحمد على حتى مصر الناصرية . وهذا ما سيوضحه الفصل القادم .

الفصل الخامس

الصناعة فى مصر من تطبيق الحماية الجمركية حتى أوائل الخمسينات

(١٩٣٠ - ١٩٥٢)

أولا : النمو الصناعى من الحماية الجمركية حتى الحرب العالمية الثانية.

ثانيا : النمو الصناعى غداة الحرب العالمية الثانية حتى يوليو ١٩٥٢ .

مقدمة .

تلعب السياسات الاقتصادية دوراً مؤثراً في الصناعة ، ويتمثل أوجه هذا التأثير في زيادة أو نقص معدلات الاستثمار الصناعي ، وفي اختيار منهج التصنيع الملائم وفي درجة النمو الصناعي . وفي الثلاثينات حدثت محاولات للتحويل عن تصدير القطن ، إلى تصنيع بدائل الواردات ، كان البطل فيها الحماية الجمركية التي جاءت كرد على أزمة الزراعة ، والركود العالمي ، وبرز حركة وطنية قوية .

وفي إطار هذا الفصل سوف نتتبع سير النمو الصناعي في مصر منذ ١٩٣٠ حتى ١٩٥٢ ، تلك الفترة التي تغير فيها إطار السياسة بتغير النظام الاقتصادي (المشروع الخاص بالحر) الذي ساد حتى منتصف الخمسينات ، وفي هذا الإطار تعد الرسوم الجمركية والسيطرة على الواردات أحد أنوات السياسة الاقتصادية التي عملت على تشجيع الاستثمار في الصناعة من جانب ، وإنتاج سلعا محليا تحل محل الواردات من جانب آخر . وينقسم هذا الفصل إلى جزئين ، الأول يعرض للنمو الصناعي منذ ١٩٣٠ حتى الحرب العالمية الثانية . أما الآخر فيوضح ما طرأ على النمو الصناعي من تغير من الحرب العالمية الثانية حتى ثورة يوليو ١٩٥٢ .

أولا ، النمو الصناعي في مصر من الحماية الجمركية حتى الحرب العالمية الثانية .

تعد حقبة الحماية الجمركية هي الفترة الثانية " الحقيقة " لعمليات النمو الصناعي في مصر بعد ضرب وإحباط المحاولة الأولى على يد محمد علي . وللإنصاف كل الإنصاف أن مخاض التصنيع في مصر في هذه الحقبة يبدأ من التمهيد تحت قيادة طلعت حرب ومجموعة بنك مصر ، وعلى وجه التحديد حينما أسس بنك مصر في عام ١٩٢٠ ، تلك الفترة التي نمت فيها الوعي الوطني . وإذا كان الوعي القومي قد ثار في عام ١٩١٩ لتحقيق الأمان القومي ، فإن نمو الوعي الاقتصادي قد سار موازيا له لتعضيده وتقويته ، ويتضح ذلك في إنشاء بنك مصر وشركائه المتعددة وتمهيد الاقتصاد المصري (١) .

وعلى الرغم من أن صرح بنك مصر قام في عام ١٩٢٠ برؤس أموال مصرية ليقيم

(١) عفاف لطفى السيد ، تجربة مصر الليبرالية ١٩٢٢ - ١٩٣٦ ، ص ١١١ - ١١٢ .

وينشر الكثير من الصناعات ، إلا أنه لم يتجنب شروط الاحتكارات الأجنبية التي حاولت تضيق الخناق حوله ، ونكوصه عن الاضطلاع بالدور الوطنى الذى قام من أجله . وجدير بالذكر أن الشرور الاحتكارية لم تنفص من حول بنك مصر . إلا بتعديل السياسة الجمركية وقيام اتحاد الصناعات المصرية ، وإنشاء وزارة التجارة والصناعة المصرية ، إلى أن توج كل ذلك فى ١٦ فبراير ١٩٣٠ صدور النظام الجمركى الجديد لحماية الصناعة الناشئة ، والذى من خلاله فرضت ضرائب عالية على المصنوعات الخارجية التى يمكن صنعها محليا ^(١) .

وتعد الإجراءات الحمائية فى عام ١٩٣٠ من أهم الإجراءات التى أمنت بها الحكومة النمو الصناعى فى مصر ، تلك التى صدرت وقت أن التف الكساد برقبة الاقتصاد العالمى ، وحقت أسعار الكثير من السلع انخفاضا ملحوظا عن مستوياتها . ويعنى ذلك أن فرض التعريفات الجمركية على السلع حققت ارتفاعا ملحوظا إذا ما قيست بالرسوم الاسمية كنسبة من الثمن . وجدير بالتبيان أن التعريفات الجمركية حتى عام ١٩٣٠ كانت تمثل سياسة مالية مجردة فى طابعها ، ولكنها ما كادت الحكومة تحقق استقلالها المالى ، حتى تخلت عن سياستها التقليدية فى حرية التجارة ، واتجهت إلى تأمين الحماية للصناعات المحلية . لقد أعادت الحكومة تحت ضغط اتحاد الصناعات المصرية النظر فى كثير من رسوم الاستيراد وعلى الأخص رسوم المصنوعات المحلية . وعلى ذلك يمكن القول أن الحكومة فى ذلك الوقت وقفت من أجل تعزيز الصناعة وحمايتها من المنافسة الأجنبية ، وأن الحواجز الجمركية مهدت لقيام صناعة وطنية تقوم على الاعتماد على الذات ^(٢) .

ويعتبر وضع التعريفات الجمركية الجديدة بداية النهضة الصناعية الجديدة ، وبداية المشروع القومى ، وأحد المتغيرات الهيكلية فى النمو الصناعى المصرى ، وتاريخ قيام الصناعة الحديثة ذات الإنتاج الكبير . إن التعديل الجمركى الذى طرأ على الرسوم الجمركية فى عام ١٩٣٠ كان بمثابة الدفعة القوية لوجود الصناعة ذات الإنتاج الكبير ، خاصة وأن الحكومة أخذت على عاتقها توفير كافة السبل لتشجيع الصناعة كتحفيض أجور نقل المنتجات الصناعية بالسكك الحديدية وتفضيلها فى المشتريات الحكومية ، وتقديم القروض اللازمة للمنشآت الصناعية عن طريق بنك مصر ^(٣) .

(١) شهيد عطيه الشافعى ، تطور الحركة الوطنية فى مصر : ١٨٨٢ - ١٩٥٦ ، ص ٥٧ .

(٢) اوبريان ، ثورة النظام الاقتصادى فى مصر ، ص ٧٨ - ٧٩ .

(٣) المرجع نفسه ، ص ٢٩ .

لقد شهدت الصناعة في عام ١٩٢٠ اهتماما بالغاً لم يسبق له مثيل من قبل الحكومة المصرية ، حيث فرضت ضرائب تصاعدية على واردات المواد الخام والسلع شبه المصنعة وتامة الصنع . وإذا كان هذا الإجراء من قبل الحكومة المصرية قد ساعد في تدعيم بعض الصناعات الناشئة في ذلك الوقت ، فإن الصناعة في مصر بوجه عام كانت تعاني من ندرة رؤوس الأموال وضعف المستوى المهاري للعمال وضيق السوق المحلي . وهذه الصناعات كانت تعتمد على المواد الخام المحلية ذات الطابع الزراعي ، وقد احتلت صناعة الغزل والنسيج مكان الصدارة بين الصناعات المصرية في تلبية احتياجات السوق المحلية . وثمة صناعات أخرى مألوفة تواجدت بجانب هذه الصناعات مثل : الصناعات الغذائية والأحذية والمنتجات الجلدية وتكرير السكر والزجاج والأسمنت والسجائر^(١) .

والواقع أن التغيرات التي طرأت على التعريفات الجمركية في عام ١٩٢٠ لم تقف عند هذا الحد ، بل طرأ عليها تعديل فيما بين سنتي ١٩٣٦ ، ١٩٣٩ . وجدير بالتوضيح أن ارتفاع قدر التعريفات الجمركية ، كان يهدف إلى حماية الصناعة القائمة بعكس ما كان قائماً في عام ١٩٢٠ ، حين سعت الحكومة هذه المرة إلى ملء خزانها فقط . وغنى عن البيان أنه حتى قيام الحرب العالمية الثانية لم يطرأ أي تعديل على الرسوم القيمية بطريقة جذرية إلا فيما بين عامي ١٩٤٠ ، ١٩٤٣ ، إذ زادت عدة مرات ولكن لم تتجاوز ما كانت عليه في الثلاثينات . وفي فبراير من عام ١٩٤٩ فرضت قيمة إضافية على السلع الكيماوية ، وأدخلت تعديلات أخرى كان من شأنها إعفاء معظم الآلات والمعدات الصناعية من الرسوم الجمركية بهدف تشجيع الاستثمار الصناعي . وفي عام ١٩٥٢ فرض رسم إضافي قيمى على مجموعة البنود الجمركية يفوق ما كان عليه في مرسوم عام ١٩٤٩ ، ورفعت الرسوم إلى ما يصل إلى مرتبة الخطر على بعض السلع الكيماوية ، الأمر الذي يعنى أن فترة الخمسينات شهدت تعديلاً في الرسوم القيمية والتنوع للعديد من بنود الحماية الجمركية^(٢) .

صفوة ما سبق أن الرسوم الجمركية من عام ١٩٢٠ حتى عام ١٩٥٢ طرأ عليها كثير من التعديل . فإذا كانت في الثلاثينات والأربعينات قد وضعت بالأساس من أجل تحقيق أغراض مالية ، إذ كانت ليست حكراً فقط على الصناعة ، بل كانت حماية الزراعة

(١) آلان منتجوى ، التصنيع في الدول النامية ، ترجمة السيد الحسينى ، ص ٢٤٠ .

(٢) مابرو ورضوان ، التصنيع في مصر ، ص ٨٤ - ٨٥ .

وانظر أيضاً حول ذلك الموضوع :

أمين مصطفى عفيفى ، تاريخ مصر الاقتصادى والمالى في العصر الحديث ، ص ٢٦٣ .

هدفا أساسيا خلال فترة الكساد الكبير ، فإن الحماية الجمركية منذ الخمسينات أضحت أكثر محاباة للصناعة .

وتعد الرسوم الجمركية الحمائية أحد المتغيرات الهيكلية في النمو الصناعي وذات صلة مباشرة بمنهج الاستعاضة عن الواردات . وتلعب الحماية الجمركية دورا أساسيا في إدخال مراحل جديدة من التصنيع لم يهتم بها الاقتصاد الاستعماري ما خلا المواد الأولية اللازمة لسلع التصدير وإنتاج المواد الغذائية والسلع الاستهلاكية البسيطة ، وتصنيع السلع التي تحميها الميزات الطبيعية ، أو تكاليف النقل المرتفعة . لقد هيأت الرسوم الجمركية الحمائية فرض الحماية للصناعة في إطار منهج الاستعاضة عن الواردات ، تلك التي تمتعت بها منذ البداية السلع الاستهلاكية بصفة عامة . وقد تسعى الحماية الجمركية إلى وجود رسوم مرتفعة على السلع الاستهلاكية ، ومعدلات أقل للسلع الوسيطة ، وأقل من ذلك للسلع الرأسمالية^(١) .

لقد نمت الصناعة المصرية نموا مضطربا نتيجة تطبيق التعريفات الجمركية في عام ١٩٣٠ . وتبدى ذلك في زيادة عدد المصانع منذ هذا العام . ففي الفترة بين عامي ١٩٣٠ - ١٩٣٦ شهدت مصر توسعا في النمو الصناعي ، إذ بدأت في هذه الفترة أكبر شركات الغزل والنسيج في مصر والشرق الأوسط (شركة مصر للغزل والنسيج) ، مما أدى إلى أخفاء الطابع السياسي على عملية التصنيع في مصر^(٢) . كما بدأ الكثير من المصانع في التوسع نتيجة زيادة فرص السوق أمامها ، وتحجيم المنافسة الأجنبية ، وتوافر المواد الأولية لهذه الصناعات . لقد ساهمت هذه التعريفات الجمركية في انخفاض الواردات من المنتجات المصنوعة وزيادة الوارد من الخامات اللازمة للصناعة المصرية ، وزيادة الصادرات من المصنوعات المصرية ، وانخفضت الصادرات من الخامات المصرية الداخلة في الصناعة^(٣) .

كما لعبت التعريفات الجمركية دور المنقذ لكثير من الصناعات . فقد كانت صناعة الغزل والنسيج تعاني الكثير من جراء الأزمة العالمية وكاد المصنعان الكبيران الأليان (الغزل الأهلية والمحلة الكبرى) يفلسان لولا جهود الحكومة والتعريفات الجمركية . ويعود الفضل كل الفضل

(١) مابروورضوان ، التصنيع في مصر ، مرجع سابق ، ص ١٤٧ - ١٤٨ .

(٢) محمد سيد حافظ ، المرجع السابق ، ص ١٢٩ .

(٣) أريك دافيز ، مآزق البرجوازية الوطنية في العالم الثالث : تجربة بنك مصر ١٩٢٠ - ١٩٤٥ ، ص ١٦١ .

أيضا للتعريفية الجمركية في زيادة كميات الاستهلاك من الأقطان في المصنعين المذكورين إلى حوالي ٢٢ ضعفا ، حيث ارتفعت من ٥٣ ألف قنطار في عام ١٩٣٠ إلى حوالي ٦٦٢ ألف قنطارا في عام ١٩٣٩ . ولم تقف حدود الحماية الجمركية عند ذلك ، بل امتدت لتشمل عدة صناعات أخرى مثل : الأسمنت والجلود والسكر ، وكذلك ارتفعت رؤوس الأموال المستخدمة في الشركات المساهمة الصناعية من ٧ مليون جنيه في عام ١٩١٩ إلى ١٠ مليون جنيه في عام ١٩٣٠ ، ثم إلى ٢٢ مليون جنيه عام ١٩٣٦ ، ثم ٢٤ مليون جنيه في عام ١٩٣٩ ، ٣٣ مليون جنيه في عام ١٩٤٦ . أي أن النسبة زادت حوالي ٥٠ ٪ عما كانت عليه قبل ٥ سنوات (١) .

وبالنظر الى صناعة الغزل من القطن نجدها قد زادت من ٢٩ مليون طن عام ١٩٣٠ إلى ٢٣٩ مليون طن في عام ١٩٣٩ ، أي أكثر من ١٠ أضعاف في تسعة أعوام . وزاد إنتاج المنسوجات القطنية من ٢٤ مليون متر في عام ١٩٣٠ إلى ٢٠٠ مليون متر في عام ١٩٣٩ ، أي أكثر من سبعة أضعاف في تسعة أعوام ، وزاد إنتاج السكر المحلي من ١٤٠ ألف طن عام ١٩٣٢ إلى ٢٠٩ ألف طن في عام ١٩٣٧ ونقصت الواردات الأجنبية من الصابون من عشرة آلاف طن متوسط سنوات ١٩٢٤ - ١٩٢٨ ، إلى ثلاثة آلاف طن في عام ١٩٣٧ نتيجة زيادة الإنتاج المحلي . وأيضا رافق كل ذلك زيادة في عدد العمال ، إذ زاد عدد العمال في أهم الصناعات من ٢٩٨ ألف عامل في عام ١٩٢٧ إلى ٣٤١ ألف عامل في عام ١٩٣٧ . وكان معدل استيعاب الصناعات التحويلية من الأيدي العاملة تبلغ ٦٤٠٠ عامل في المتوسط في السنة ، في حين تبلغ الزيادة في الأيدي العاملة حوالي ١٣٠ ألف شخص ، أي أن الصناعة التحويلية كانت تستوعب نحو ٥ ٪ من الزيادة السنوية من الأيدي العاملة وهي نسبة ضئيلة جدا (٢) . ويقدر عيساوي أنه في عام ١٩٢٧ بلغ عدد العمال في الورش التي تستخدم عنده عمال حوالي ١٩٥ ألف شخص ، وبعد عقد كامل بلغ عدد العمال حوالي ١٥٥ ألف عامل . وفي عام ١٩٤٧ بلغ حوالي ٢٧٨ ألف عامل ، وذلك بفعل الحرب العالمية الثانية (٣) . نخلص مما سبق أن التعريفية الجمركية كانت دافعا قويا للنمو الصناعي في مصر بما دعمتها وما أعطتها من قوة وقدرة على المنافسة لأول مرة في حياتها .

J.Waterbury, op. cit., p.60.

(١)

(٢) محمود متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية ... ، مرجع سابق ذكره ، ص ١٥٩ .

Ch. Issawi, op. cit., p.44.

(٣)

لقد أدت السياسات التي اتخذتها الحكومة المصرية نتيجة الحماية الجمركية إلى قلق الحكومة البريطانية ، نتيجة انخفاض كميات المنسوجات المصنوعة التي كانت تستوردها من مصانع نسيجها . لقد انخفضت نسبة السيطرة على السوق المصرية للمنسوجات ، إذ بلغت في عام ١٩٢٥ حوالي ٧١٪ . وفي عام ١٩٢٨ لم يسيطر البريطانيون إلا على حوالي ٢٧٪ من المنسوجات القطنية في السوق المصرية . ولكسر كل ذلك وتخطيه حاولت الشركات البريطانية كسر حواجز التعريف الجمركية وإقامة مشروعات مشتركة (بريطانية - مصرية) . ولكن بشكل عام فإنه نتيجة لكل السياسات ، تعد هذه الفترة بحق ذات تأثير كبير في تنشيط التشكل الرأسمالي ، ومن ثم في قيام الطبقة الرأسمالية الصناعية ^(١) .

وينبغي أن نوضح في هذا الصدد ، أن معظم الشركات التي أقيمت في الفترة المنحصرة بين عامي ١٩٢٧ - ١٩٢٩ كان معظمها من الشركات الصناعية التي تعمل في إنتاج صناعة النسيج والكيماويات والأسمدة والأحذية . وكما ذكرنا قبل قليل ، فإن فترة أوائل الثلاثينات في مصر تعتبر بحق فترة قيام ومولد البرجوازية الصناعية المصرية ، وذلك نتيجة لصدور القوانين التي سمحت بأن يكون اثنان على الأقل من مديري الشركة التي تتأسس بتسجيل مصري من الرعايا المصريين ، وأن يكون ٥٠٪ على الأقل من العاملين مصريين . ونتيجة لذلك حظى الساسة ورجال الأعمال المصريين بأهمية كبرى في إنشاء الشركات الجديدة ، وأضحى من المهم أن يضم مجلس إدارة أية شركة عددا من المصريين البارزين سياسيا واجتماعيا وسلطويا . لقد تزامن إنشاء الشركات الصناعية الحديثة مع مولد البرجوازية المصرية ^(٢) . إن تكاتف العناصر الثلاث الآتية : بروز التنافس بين القوى الامبريالية ، وتطبيق الحماية الجمركية ، وظهور البرجوازية الصناعية ، كان له عظيم الأثر في تطور وإيجاد الشركات الصناعية وخاصة مجموعة شركات بنك مصر التي تعد بحق القوى المحركة للنمو الصناعي في مصر .

لقد شهدت فترة ما بين الحربين الأولى والثانية في مصر بداية النمو الصناعي وفق منهج الاستعاضة عن الواردات ، تلك الفترة التي يؤرخ لها بنقطة التحول المضيق في تاريخ الصناعة المصرية ، نتيجة ثلاثة أمور هامة هي : الأزمة التي انتابت قطاع التصدير ، وظهور المشروع الوطني ، والحماية الجمركية في عام ١٩٣٠ .

(١) اريك دافيز ، المرجع السابق ، ص ١٦٥ - ١٦٩ .

(٢) سيرانيان ، المرجع السابق ، ص ٢٤ .

وإذا كانت الثلاث عوامل السابقة تساعد في فهم وثبات النمو الصناعي الذي حدث في أواخر العشرينات والثلاثينات من هذا القرن ، إلا أن أهمها قاطبة هي الحماية الجمركية التي لعبت دورا هاما في تحقيق قفزات هائلة في معدلات النمو الصناعي . ولكن في الوقت ذاته لا نعتبر أن فرض الحماية الجمركية مبررا وحيدا لتفسير النهضة الصناعية فقط . وعلى الرغم من أن التصنيع المصري الذي اتسم بالطابع الاستهلاكي كفل له كل الحماية في هذه الفترة ، إلا أنه تعرض للإفلاس في عام ١٩٣٩ ، ويرجع ذلك ليس فقط إلى الأزمة التي تعرض لها بنك مصر نتيجة كثرة سحب ودائعه أثر إعلان الحرب ، ولكن يرجع أيضا إلى الأساليب الانتقامية الموجهة إليه من قبل الوزارة القائمة آنذاك ^(١) .

إن هذه الأحداث تفسر ما حدث لحركة الصناعة في مصر في الثلاثينات من نمو مضطرب . فإذا كانت قوة الضغط الخارجى قد عجلت بدحض المحاولة الأولى لبناء صناعة حديثة ، فإن ومن وتهاوى هذا الضغط هو الذى سمح لمصر بإعادة النهضة الصناعية ، إذ أننا لا نميل إلى تعليق أهمية كبيرة على استرداد البلاد لحريتها في فرض التعريفات الجمركية الحصائية لتفسير النهضة الصناعية . إن النهضة الصناعية التي شهدتها مصر ما كانت تتحقق لو كان الاقتصاد الغربى في الفترة نفسها يمر بفترة رخاء وتوسع في التصدير والاستثمار . ففي ظل درجة أكبر من الاستقلال السياسى ومن القدرة العسكرية أجبرت مصر على إلغاء ما كانت تتمتع به صناعاتها من حماية ، وكان ذلك وقت ازدهار وتوسع الصناعة الأوربية . أى أن شمة علاقة بين ازدهار ونمو التصنيع في مصر ، وحالات التدهور التي تشهدها أوروبا ، وهذا ما سيتضح بشكل جلى في سياق الحديث عن النمو الصناعي في فترة الحرب العالمية الثانية حتى قيام ثورة يوليو ١٩٥٢ .

ثانيا ، النمو الصناعي غداة الحرب العالمية الثانية حتى يوليو ١٩٥٢ .

إذا كان التطور الذى حدث للصناعة في مصر يرجع الى العوامل الداخلية (التعريفية الجمركية في عام ١٩٣٠ ، وبروز وتنامي الوعى القومى ، ونشاط مجموعة بنك مصر) ، فإن العوامل الخارجية تلعب نفس الدور . وعلى الرغم من أن فترة الحماية الجمركية في عام ١٩٣٠ تعد نقطة التحول الجديدة في تاريخ النمو الصناعي في مصر ، تلك التسي هيأت لموجة جديدة من الصناعة يقوم على منهج الاستعاضة عن الواردات ، إلا أن فترة الحرب العالمية الثانية التي جاءت في اعقاب الكساد تعد عاملا مساعدا في تعجيل وتعظيم

(١) مابرو ورضوان ، المرجع السابق ، ص ٤٢ .

وتأثر النمو الصناعى من خلال نفس المنهج . إن هذه الحقبة تعد بداية عهد جديد فى تاريخ الصناعة (١) .

وفى هذا المقام يمكن أن نذهب إلى أن حركة التصنيع فى ذلك الوقت كانت " مدفوعة الطلب " ، أى أنها أقيمت لمواجهة طلب موجود فعلا ، أى أن السوق الذى تخدمه هذه الصناعة الجديدة كان مقيما من قبل . وحقيقة الأمر أن هذه الصناعات كان الهدف من وجودها أساسا هو سد حاجة الطلب المحلى ، وكذا حاجة الطلب الأجنبى الموجود فى مصر . إن جوهر حركة الصناعة فى هذه الفترة يقوم على منهج الاستعاضة عن الواردات ، وشجعتها الإجراءات الحماائية التى غلفتها ظروف الحرب العالمية الثانية ، والتى كانت شبه احتكار لهذه السوق لصالح الصناعة المحلية الوليدة (٢) .

وعلى الرغم من أن ظروف الحرب العالمية الأولى والأزمة الاقتصادية الكبرى قد خلقت فى مصر بوادر قيام نوع من النمو الصناعى فى فترة ما بين الحربين العالميتين ورغم ما أقيم من صناعة فى مصر صبيحة الحرب العالمية الثانية ، إلا أنها أقيمت فى ظل هيكل اقتصادى متخلف ، تتضح فيه مشكلات البطالة وتباطؤ معدلات النمو فى الزراعة والصناعة ، وتدهور توزيع الدخل فى الريف والحضر ، فضلا عن نقص رؤوس الأموال ، وتصدير المواد الأولية وخاصة القطن (٣) .

لقد كان للحرب العالمية الثانية فى النمو الصناعى نفس الأثر الذى تركته الحرب الأولى . لقد ازداد الاعتماد عليها فى سد حاجة الطلب المحلى فى مصر على السلع المصنعة ، ذلك الطلب الذى ازداد بسبب وجود الجيوش المتحاربة فى مصر . لقد أضحت مصر رأس جسر حربى استراتيجى لبريطانيا فى الشرق الأوسط وقاعدة أساسية لإمداد القوات البريطانية بالمؤن ، ومن ثم وضع اقتصادها ومرافقها ومواردها البشرية وجيشها تحت امرة القيادة البريطانية (٤) . لقد كانت المنتجات الصناعية المصرية تستخدم أيضا فى سد حاجة بعض البلدان المجاورة التى خلق فيها مركز تموين الشرق الأوسط أو المركز الأنجلو أمريكى حينذاك

(١) حسين خلاف ، التجديد فى الاقتصاد المصرى ، ص ٣ .

(٢) سعد الدين إبراهيم وعمرو محى الدين ، اشتراكية الدولة والنمو الاقتصادى ، فى : مصر فى ربع قرن ، ص ٣١٧ .

(٣) محمد دويدار ، الاتجاه الرسمى للاقتصاد المصرى ١٩٥٠ - ١٩٨٠ ، ص ٢٥ - ٢٦ .

(٤) سيرانيان ، المرجع السابق ، ص ٢٩ .

منطقة تموينية واحدة . وكان من أثر هذا كله أن توسعت الصناعة التي كانت قائمة من قبل ، كما ظهرت صناعات أخرى جديدة . وما أن انتهت الحرب وعادت التجارة الدولية إلى مجاريها حتى بدأت من جديد المنافسة الأجنبية للمنتجات الوطنية الأمر الذي ترتب عليه اختفاء بعض الصناعات الناشئة ، كما كان على الصناعات الوليدة أن تعيد النظر في موقفها على أساس الوضع الجديد . ويجدير بالذكر أن عودة السلام لم يفقد الصناعة الوطنية المكاسب التي حصلت عليها بسبب الحرب ، بل احتفظت الصناعة المصرية بهذه المكاسب وتثبيت أقدامها ، وعمل أصحابها في سبيل ذلك على استيراد المواد الخام اللازمة ، وتجديد آلاتهم ومعداتهم التي كانت الحرب قد أنهكتها ، كما عملوا على توسيع منشآتهم بإضافة وحدات جديدة ، واجتذبت الصناعة إليها طبقات جديدة من الرأسمالية المصرية والأجنبية (١) .

لقد تضافرت النتائج التي أحدثتها الحرب العالمية الثانية مع ظروف الاستقلال الوطني في نمو القطاع الصناعي والتجاري على حساب قطاع الزراعة . ففي العقد الممتد من ١٩٢٧ - ١٩٣٧ كانت الأيدي العاملة في مصر تزيد بمعدل ٥٠ ألف شخص سنويا منهم ٤٠ ألف شخص في الزراعة و ٧ آلاف في الصناعة ، وأيضا في التجارة والنقل والمهن . أي بنسبة ٨٢ : ١٣ : ٤ على التوالي . وفي العقد التالي ارتفعت النسب لتصبح ٢١ : ٢٠ : ٤٥ ٪ . فقد بلغ معدل الزيادة السنوية للأيدي العاملة حوالي ٩٠ ألف شخص منهم ١٩ ألف شخص في الزراعة و ١٨ ألف شخص في الصناعة ، وحوالي ٤١ ألف شخص في التجارة . وبالنظر إلى عدد المنشآت الصناعية نجدها ارتفعت من ٧٠٣٠٠ منشأة في عام ١٩٢٧ إلى ٩٢٠٠٠ منشأة في عام ١٩٣٧ ، وفي نهاية عام ١٩٤٤ بلغ عدد المنشآت الصناعية حوالي ١٢٩٢٠٠ منشأة كان منهم حوالي ٢٢٢٢٠ مصنعا يعملون بالإنتاج ، والباقي يتولى الإصلاح والصيانة (٢) .

وكما قلنا قبل قليل أن ظروف الحرب العالمية الثانية كانت بمثابة الدفعة الكبيرة للصناعة المصرية ، وذلك لسببين : الأول يتعلق بصعوبة التجارة والاستيراد التي أدت إلى خلق سوق محلية للصناعة المصرية تتمتع بحماية طبيعية ، أما السبب الآخر فيتمحور في طلب قوات الحلفاء لكثير من السلع . وبانتهاء الحرب كانت الصناعة المحلية قادرة على تحقيق اكتفاء ذاتي لأسواقها في عدد من السلع (السجائر والخمور والسكر والمصنوعات الجلدية والكبريت) . وما

(١) حسين خلاف ، المرجع السابق ، ص ١٩٠ . وأيضا : مابرو ورضوان ، المرجع السابق ، ص ٢١٨ .

(٢) البنك الأعلى ، النشرة الاقتصادية لعام ١٩٤٨ ، العدد ٣ ، ص ١٣٨ . وأيضا : عبد العظيم رمضان ، المرجع السابق ، ص ١٣٦ .

أن انتهت الحرب حتى أعيدت الصناعة المصرية أمام المنافسة العالمية مرة أخرى ، الأمر الذى أدى فى عام ١٩٤٩ إلى انخفاض المبيعات وتراكم المخزون وتعطيل كثير من الوحدات الانتاجية ، ولكن ما لبث أن تغير الوضع بزيادة التعريفات الجمركية وقيود الاستيراد لحماية الصناعة المحلية والانتعاش الذى صاحب الحرب الكورية (١) .

وبالنظر إلى تطور الإنتاج الصناعى فى مصر ، يتضح لنا من الجدول رقم (١) مدى التقدم الذى حدث للصناعة فى هذه الأونة فالجدول يوضح مدى التقدم الذى طرأ على وتأثر النمو الصناعى ، وكيف أنها تزيد كثيرا على نمو السكان . فلقد زادت معدلات الإنتاج فى قطاع المنسوجات بمعدل سبعة أضعاف تقريبا ، وتضاعف إنتاج المواد الغذائية المحفوظة والسكر المكرر والأرز والجة والأسمنت . أما انتاج الصابون فقد ازداد بنسبة ٢٠ ٪ فى الوقت الذى ارتفع فيه عدد السكان بنسبة ١٦ ٪ فقط . والواقع أن ذلك يرجع إلى أن الحرب العالمية الثانية هيأت المناخ لإيجاد مثل هذه الصناعات ، فضلا عن مجازفة الرأسمالية المحلية بجز أموالهم فى ميدان الصناعة .

أما بالنسبة للعمال فى الصناعة ، فإنه إذا كان الإنتاج الصناعى قد ازداد بنسبة ٢٧ ٪ بين سنتى ٣٩ - ١٩٤٥ ، فإن الإنتاج الصناعى بالنسبة للفرد لم يرتفع إلا بنسبة تقل عن ٤ ٪ فى السنة الواحدة من سنوات الحرب ، كما أن هذا التطور كان على النقيض من الحقبة السابقة فيما يتصل بالعمال . وفى الجدول رقم (٢) يتضح أن ثمة زيادة ملحوظة فى أعداد العاملين فى صناعة النسيج والمواد الغذائية . لقد ارتفعت نسب العمال نتيجة أوضاع الطلب غير العادية فى سنوات الحرب ، وخلق وضعاً منافساً لآلاف المنتجين الصغار من البقاء والازدهار ، بالإضافة إلى مزاحمة كبار المنتجين وتوسيعهم للإنتاج . فعلى الرغم من أن المواد الغذائية قد حققت حوالى ١٤٣ ألف عامل فى عام ١٩٢٧ ، إلا أنها فى عام ١٩٣٧ قد حققت حوالى ٣٢٥ ألف عامل . وفى عام ١٩٤٧ حققت حوالى ٩٠٩ ألف عامل من مجموع عدد العمال فى السنوات المختلفة الذى كان على التوالى فى السنوات المذكورة : ٨٤٧ ألف عامل ، ١٣٩٦ ألف عامل ، ٢٧٧٧ ألف عامل ، إلا أنها حققت نسب متدنية مقارنة بصناعات أخرى .

لقد احتلت صناعة المنسوجات مكانة متقدمة إذ حققت حوالى ٢١٣ ألف عامل فى عام ١٩٢٧ ، وفى عام ١٩٣٧ أى بعد عقد كامل حققت العمال زيادة تقدر بحوالى ١٩٢ ألف عامل أى أنها أصبحت حوالى ١٣٤٤ ألف عامل ، لقد كان لانتقطاع الواردات ولوجود قوات

(١) محمد الجوهري ومحمود عودة ، السيد الحسينى ، المرجع السابق ، ص ١٢٢ . وأيضا : عمرو محى الدين ، تقييم استراتيجية التصنيع ، ص ١٨١ .

جدول رقم (١) يوضح المؤشرات الإحصائية للإنتاج الصناعي في مصر
٢٠ - ١٩٥٠ (ج.)

١٩٥٠	١٩٤٠	١٩٣٠	١٩٢٠	المنتجات
				١ - المنسوجات :
١٤٠٠	٨٦٨	١٧٧	٥٥	القطن لتشغيل المغازل المحلية بالآلاف قنطار .
٥٢	٢٥	٣	-	الفزولات القطنية والخياط بالآلاف طن .
-	٥٩	٢٠	٩	المنسوجات القطنية ألبا بملايين الياردات المربعة .
٢٤٩	١٣٨	-	-	المنسوجات القطنية بملايين الأمتار المربعة .
				٢ - المواد الغذائية والمشروبات والتبغ :
٢٨٧	٢٢٤	١٠٩	٧٩	- السكر بالآلاف طن
٨٧	٥٠	-	-	- زيت القطن بالآلاف طن
٨٤٢	٤٧٠	٢٤٤	-	- الأرز بالآلاف طن
١٢	١٦	٧	-	- الجعة بملايين اللترات
٩٨٠٠	٦٠٠٠	-	-	- السجائر بالملايين
				٣ - المواد الكيماوية :
٦٥	٤٥	٢٨	-	- الصابون بالآلاف الأطنان
٣٣	٨	-	-	- حامض الكبريتيك بالآلاف الأطنان
٢١	٧	-	-	- الورق بالآلاف الأطنان
١٣	٥	-	-	- التحويل بملايين اللترات
				٤ - مواد البناء :
٩٩٤	٣٧٠	١٩٠	٢٤	- الأسمنت بالآلاف الأطنان
				٥ - المعادن والطاقة :
٢٣٢٤	٩٣٨	٢٨٧	-	- البترول بالآلاف الأطنان
٤٤٩	٢٨١	٣١٣	-	- الكهرباء بملايين الكيلومترات
٤٧٢٨	٢٠٥٩	-	-	- الاستهلاك التجارى للطاقة بالفحم بملايين الأطنان

(*) المصدر : لجنة التخطيط القومى ، الإحصاءات السنوية ، ١٩٥٨ ، باتريك اوبريان ، ثورة النظام
الاقتصادى فى مصر ، ص ٣١ - ٣٢ .

عامل أى أنها أصبحت حوالى ١٣٤ر٤ ألف عامل . لقد كان لانتقطاع الواردات ولوجود قوات الاحتلال فى مصر ، واتخاذ مصر قاعدة لجنود الحلفاء ، أثرا متعاظما فى توطيد صناعات كادت أن تغلص قبل الحرب . والدليل على ذلك أن رؤوس الأموال المستخدمة فى جميع الشركات المساهمة الصناعية فيها والتجارية ازدادت من ٨٦ مليون جنيه فى عام ١٩٣٩ إلى ١٠٦ مليون جنيه فى عام ١٩٤٥ . وإذا كانت قد ارتفعت رؤوس الأموال المستخدمة فى الشركات المساهمة الصناعية وحدها من ١٥ مليون جنيه عام ١٩٣٩ إلى ٣٣ مليون جنيه فى عام ١٩٤٦ ، فإننا نخلص مما سبق أن التركيب الصناعى فى مصر بدأ فى التغير ، فبعد أن كان نوعا من الورش الصغيرة ، أضفى الجزء الأكبر من الإنتاج يأتى من المصانع الآلية ، وتحديدا أن حوالى ٨٥ ٪ من العمال كانت تحويهم حوالى ٥٨٣ مصنعا ، وأن حوالى ثلث العمال الصناعيين مركزين فقط فى حوالى ٦٤ مصنعا فقط (١) .

وطبقا لإحصاء عام ١٩٤٤ تدلنا البيانات على أن هذه الفترة شهدت وجود ٢٢٢٢٠ مصنعا منهم ٦٣ ٪ تستخدم أقل من خمس عمال ، وأن ٨٥ ٪ تستخدم أقل من ١٠ عمال ، بينما ١٣ ٪ تستخدم ١٠٠ عامل فأكثر . وفى إحصاء ١٩٤٧ نجد أن ثمة زيادة فى عدد الوحدات الصغيرة ونقصا فى نسبة عدد المصانع الكبيرة ، بينما بلغت نسبة عدد المصانع التى تستخدم أقل من خمس عمال ٦٧ر٧ ٪ ، ومن يستخدم أقل من ١٠ عمال حوالى ٨٧ ٪ ، وبلغت عدد المصانع التى تستخدم أكثر من ١٠٠ عامل حوالى ١٣ ٪ . من ذلك يتضح مدى التفوق العددي للمصانع ذات الحجم الصغير . وبالنظر إلى إحصاء ١٩٤٧ نظرة فاحصة يتضح أن آثار الحرب ما زالت فيه واضحة ، ودلالة ذلك ما شهدته الصناعة من توسعات ، وفى هذا التعداد إذ بلغ عدد المؤسسات الصناعية حوالى ثلاثة عشر ألف وحدة ، كان معظمها كما ذكرنا قبل قليل من الوحدات الصغيرة التى تضم عدد محدود من العمال . إن الصناعة الصغيرة (أقل من عشرة عمال) كانت تقدم نحو $\frac{1}{3}$ القيمة المضافة ، فى حين قدمت المصانع الكبيرة (أكثر من عشرة عمال) باقى القيمة المضافة . وإذا كان يفهم من الطرح السابق أن إحصاء عام ١٩٤٧ أوضح أن نصيب الصناعة الكبيرة لم يصبه أى تغير ، فإن توضيح ذلك يتطلب إلقاء نظرة مدققة على البيانات التى أتى بها هذا الإحصاء . ويتضح أن صناعة المواد الغذائية والمشروبات فى عام ١٩٤٧ قد احتلت المرتبة الثانية من حيث عدد المؤسسات أو فى رأس المال أو من حيث عدد العاملين . لقد بلغ عدد المؤسسات حوالى ٦٢٦٠ مؤسسة ، ورأس المال بلغ حوالى ١٤٨٤٦ جنيه ، أما عدد العمال

(١) باتريك لوبريان ، المرجع السابق ، ص ٣٣ .

جدول رقم (٢) يوضح أعداد العمال في الصناعات الإنتاجية (*)
بالآلاف

الصناعات	١٩٢٧	١٩٣٧	١٩٤٧	١٩٥٢
المواد الغذائية	١٤٣	٣٢٥	٥٩٩	٤٩٦
الخمر والتبغ .	٩١	١٠٣	١٣١	١٤٦
المنسوجات .	٢١٣	٤٠٥	١٣٤٤	١١٦١
الملابس والأحذية .	٤٧	٩٦	٣٣٣	٦١
الأخشاب ومنتجاتها .	٩٢	٤٢	٣٨	٧٥
الورق ومنتجاته .	٦	٢٥	٤٥	٥٣
الطباعة والنشر .	٥٢	٦٩	٥٤	٧٥
الجلود ومنتجاتها .	١٥	١٤	٢٧	٢١
منتجات البلاستيك .	-	-	١	١
المواد الكيماوية .	٢٩	٦٤	١٥٨	١١٢
البترول ومنتجاته .	-	٢	٣٦	٤٣
المنتجات المعدنية .	٤٥	٧٧	١٣	١٤٣
المعادن ومنتجاتها .	١٠٥	١١٥	١٣٥	١١٤
معدات النقل .	-	-	٢٣	١٤
أخرى	٤	٥٩	١١	٢٦
المجموع	٨٤٢	١٣٩٦	٢٧٧٧	٢٥٥

(*) المصدر : الإحصاءات السنوية لعامي ١٩٥٢ ، ١٩٥٤ .
إحصاءات الإنتاج الصناعي لعامي ١٩٤٧ ، ١٩٥٢ .

فكانوا حوالي ٨٨١٥٧ عامل . انما المرتبة الأولى فكانت من نصيب صناعة المنسوجات التي بلغ عدد مؤسساتها الصناعية حوالي ١٢٤٠٠ مؤسسة ، ورأس مال قدره ١٢٦٤٤ جنيه . أما عدد الأعمال فقد بلغوا حوالي ١٤٤٦٥٤ عامل (١) .

(١) محمود حسين ، الصراع الطبقي في مصر من ١٩٤٥ - ١٩٧٠ ، ص ٦٥ .

أما مجموع الفروع الصناعية فقد بلغت من حيث المؤسسات حوالي ١٦٧٤٣ مؤسسة برأسمال قدره ٦٩٩٠٨ جنيه ، وبلغ عدد العمال فيها ٣٦٧٣٣٦ عامل . ودير بالتبيان أن هذه الفترة شهدت تعاظما في نمو المؤسسات الصناعية الصغيرة (الورش) . ففي عام ١٩٤٨ كان ٩٢ ٪ من العمال الصناعيين يعملون في ورش عدد عمالها خمسة عمال ، وأن ٨٠ ٪ من هذه الورش بلغ استثمارها ١٠٠ جنيه استرليني . لقد شهدت هذه الحقبة أيضا عددا من عامل أما المرتبة الأولى فكانت من نصيب المؤسسات الضخمة التي والت الصناعات الكبيرة اهتمامها ، وقد قدر لحجم العمال في هذه المؤسسات بنحو ٢٧٨ ألف عامل^(١) .

والحقيقة أنه إذا كانت الحرب العالمية الثانية قد خلفت دافعا قويا للنمو الصناعي بمصر ، يتعادل مع ما خلفته الحرب العالمية الأولى من حافز ، إلا أنه غداة هذه الحرب قد سحب من الصناعة المصرية كل الامتيازات والحماية لتدخل مرة أخرى في حلبة المنافسة مع الواردات الأجنبية . بينما وقعت زيادة في المعدل السنوي للإنتاج الصناعي في عام ١٩٤٥ بلغ ٨٧ ٪ ، وفي عام ١٩٤٧ أضحى ١٩٨ ٪ ، وفي عام ١٩٤٩ بلغ زيادة قدرها ١١٠ ٪ ، إلا أنه في العامين ١٩٥٠ ، ١٩٥١ انحدر محققا على التوالي نسبة مقدارها ٦٨ ٪ ، ٨٠ ٪ ، فإذا كان ما سبق هو إسهام الصناعة في الإنتاج المحلي ، فإنه بالنظر إلى الإنتاج الصناعي من عام ١٩٤٥ حتى ١٩٥١ يتضح أن هناك زيادة محققة في المعدل السنوي من عام ١٩٤٦ إلى عام ١٩٤٩ بلغت ٨٦ ٪ . ولكن هذا المعدل ما لبث أن هبط في العامين ١٩٥٠ ، ١٩٥١ شأنه في ذلك شأن إسهاماته في الإنتاج الصناعي^(١) .

لقد سجل الإنتاج الصناعي زيادة ملحوظة بين عامي ١٩٤٧ ، ١٩٤٩ ، فكانت نسب الزيادة أرقاما قياسية لفترة ما بعد الحرب . ورغم هذا التطور الذي أصاب الهيكل الصناعي ، إلا أنه بعد عام ١٩٤٩ كان يتسم بالبطء والجمود . إن الإنجاز السيئ نسبيا للصناعة في هذه الفترة يعد انعكاسا لانتهاؤ مرحلة من النمو الصناعي في مصر ، حيث كانت المشروعات المحلية ولمدة حقتين مدعومة بالتعريفية الجمركية وأوضاع الحرب ومنشغلة كل الانشغال في سد المتطلبات الجماهيرية للسلع الاستهلاكية المستوردة . وتعتبر الصناعات التي تمت بسرعة هي تلك التي أحيت البلاد بمقوماتها الأساسية نسبيا ، ولا سيما في شكل مواد زراعية أولية مثل : القطن والمواد الغذائية ، أو في شكل مواد معدنية لازمة لتصنيع الملح أو الصودا أو الأسمت . كما أن الرأسمالية المصرية اهتمت بإنتاج السلع التي تتطلب رؤوس أموال ضخمة ولا يتطلب

(٢) الان منتجوى ، التصنيع في الدول النامية المرجع السابق ، ص ٢٤١ .

إنتاجها تعقيدا في أساليبها . لذا نجد أن البنية الصناعية في مصر في عام ١٩٥٠ اتسمت بطغيان السلع الاستهلاكية البسيطة (١) .

ويعتبر عام ١٩٥٠ عام اكتمال الاستعاضة عن الواردات من السلع الاستهلاكية البسيطة بالسلع المحلية . وجدير بالذكر أن تحقيق معدلات عالية من الإنتاج في المواد الغذائية والنسيج لم يأت بعد عام ١٩٥٠ إلا عن طريقين : الأول تسارع الزيادة في الطلب على السلع المصنوعة في الأسواق العالمية من التحسن الذي طرأ على الصناعة المصرية ، أما الطريق الآخر فيتلخص في تأمين التصدير . ولما كانت الصناعة لا تؤلف إلا قطاعا صغيرا في اقتصاد البلاد ، فإن الآثار المضاعفة للاستثمارات الصناعية على مجمل الطلب على السلع ظلت تافهة وضئيلة وطلب الأسواق الكبرى محصورة في المناطق الريفية .

وإذا كانت الصناعة في مصر قد شهدت انتعاشا واضحا في فترات ما بعد الحرب العالمية الثانية وخاصة في فترة الحرب الكورية ، فإن الفترة بين عامي ١٩٥٠ ، ١٩٥٢ لم تات بمعدلات نمو عالية ، كما أنها واجهت متاعب كثيرة ، الأمر الذي يعنى وفقا لنشرة اتحاد الصناعات المصرية أن هذه الفترة كانت بمثابة عهد أزمات ، إذ أوجدت فائضا في القدرة الشرائية وتنقص في الأرباح والبطالة في جميع المناشط الصناعية وخاصة في صناعة النسيج . والواقع أن ما أصاب الصناعة في هذه الفترة يرجع إلى عدة أسباب نجملها في : نقص كفاية العمالة المدربة والمتخصصة ، وارتفاع أسعار المواد الأولية ، والهبوط في إنتاج قوة العمل ، والنقص في رؤوس الأموال ، وصعوبة استخدام الأرصدة الاسترلينية في شراء الآلات من الخارج ، وامتناع الناس عن الاستثمار في الصناعة ، والصورة التقليدية للاستثمار سواء في الأرض أو في العقارات ، والمزاومة الأجنبية للصناعة المحلية ومنافستها ، كل ذلك في جانب وتقاس الحكمة عن تحسين الأسس الاقتصادية في جانب آخر . لقد ساهمت كل هذه العوامل مجتمعة في تدهور حال الصناعة في الفترة من عام ١٩٥٠ حتى عام ١٩٥٢ (٢) .

وإذا كان إنجاز الصناعة في مصر عشية يوليو ١٩٥٢ سيئا نسبيا ، فإن ذلك لم يكن أمرا عارضا ، بل كان رد فعل لانتهاؤ مرحلة في تصنيع مصر استندت على تدعيم التعريفية الجمركية ، فضلا عن الانشغال في سد حاجات الجماهير من السلع الاستهلاكية . ومن الأهمية

(١) باتريك أوبريان ، المرجع السابق ، ص ٣٦ .

(٢) المرجع نفسه ، ص ٣٩ .

يمكن أن نشير هنا إلى أن مصر حققت في هذه الفترة بنية صناعية امتلكتها الصناعات الاستهلاكية البسيطة . ومن المفارقات في هذه الفترة أن كل العوامل التي لعبت دورا هاما في تشجيع النمو الصناعي في مصر (قوى السوق العالمية) ، وطبقة كبار ملاك الأرض والحركة الوطنية ، والتنافس بين القوى الامبريالية ، والتعريف الجمركية ، هي نفسها التي عملت على تقويض وإبطاء وتآثرالنمو الصناعي . إن العملية التي بمقتضاها تحول المجتمع المصري من اقتصاد يقوم على الاكتفاء الذاتي إلى جزء منخرط في السوق العالمي يعتمد على محصول واحد (القطن) ، تعد عملية هامة لفهم القوى الاجتماعية التي ساهمت في قيام الهياكل الصناعية .

وإذا كانت الأدبيات السوسيولوجية توضح أن منهج الاستعاضة عن الواردات دائما ما يعمل على إضعاف الطبقات التقليدية (كبار ملاك الأرض وكبار المصدرين) وفتح الفرصة لمشاركة الطبقة الوسطى والدنيا في عمليات صنع القرار، فإن وضع مصر له خصوصيته ، حيث أن هذه السياسة عملت على تدعيم الطبقات التقليدية أكثر فأكثر ، في مقابل أن ظلت الطبقات الأخرى هامشية ومعتدلة . إن منهج الاستعاضة عن الواردات لم يدعم أو تخلق طبقات جديدة ، بل كرس العلاقات الطبقية القائمة (وهذا ما سنوضحه في الباب الثالث) ، فبدلا من أن تقدم الصناعة طبقات جديدة ، أو تساند طبقات أخرى ، فإنها وقفت بجانب الطبقات الاجتماعية التي تشكل حجر الزاوية للمجتمع التقليدي . إن النمو الصناعي من خلال منهج الاستعاضة عن الواردات لم يغير كثيرا من أوضاع الطبقات الكاسحة البروليتاريا والفلاحين . فعلى الرغم من مساهمة الصناعة في إضافة قطاع كبير منهم ، إلا أن مساهمتهم السياسية كانت ضعيفة ، أضف إلى ذلك أن الصناعة لم تسهم في إيجاد طبقة رأسمالية صناعية (وطنية) مستقلة ذات جنور اجتماعية أو قاعدة سياسية تعمل على إعطاء المجتمع دورا صناعيا متزايدا بدلا من الاكتفاء بالدور الهامشي كمورد للمواد الخام .

وفي ختام هذا الفصل يجدر القول أنه على الرغم من تمتع مصر بالاستقلال الرسمي ، إلا أنها كانت تعتبر دولة شبه مستقلة يسيطر عليها الجناح الزراعي الصناعي من البرجوازية المصرية ذات الصلة الوثيقة بمثيلتها الأجنبية بتأييد من القصر . أن البنية الاقتصادية والاجتماعية للمجتمع المصري كانت بنية تجمع بين النقيض وضده ، فكانت بنية شبه رأسمالية

(١) راجع في ذلك :

- مقدمات الكتاب السنوي لاتحاد الصناعات المصرية لعامي ١٩٥١ - ١٩٥٢ ، ١٩٥٢ - ١٩٥٣ .
- البنك الأهلي المصري ، النشرة الاقتصادية لعام ١٩٥١ ، ص ٢٥٠ .

متخلقة ، يحكمها الاستعمار ويسودها نمط زراعى يجمع بين الرأسمالية الزراعية وشبه الإقطاعية فى آن واحد . ومن الأهمية بمكان أن نعرف أن هذا الخلط لم يقف عند حدود البنية الاقتصادية والاجتماعية فحسب ، بل امتد إلى الدوائر السياسية أيضا ، تلك التى نجمت عنها حركة يوليو ١٩٥٢ ، التى حاولت ترتيب البيت من الداخل وحاولت إقامة نهضة صناعية أخرى ، وهذا هو محور حديث الفصل القادم .

الفصل السادس

التصنيع فى مصر الناصرية (١٩٥٢ - ١٩٧٠)

أولا : التصنيع فى مصر من ١٩٥٢ حتى ١٩٦٠ (مرحلة إقرار النظام والشعور الوطنى) .

ثانيا : التصنيع فى مصر من ١٩٦١ حتى ١٩٧٠ (مرحلة رموز الاشتراكية والانتكاسة) .

يعد التصنيع بحق أخطر وأقوى إضافة ساهمت بها الفترة الناصرية ، حتى لتوشك مع بعض التحفظات أن تكون إضافة جديدة ويكرا من الناحية العملية ، رغم وجود إرهابات لا بأس بها في نهاية المرحلة السابقة . إن ثورة الصناعة التي حدثت في الحقبة الناصرية ما هي إلا امتداد للثورة السياسية في مصر ، بل قل إنها صناعة الثورة أكثر من أي شيء آخر . إن جوهر التغيير الجديد الذي طرأ على الصعيد المجتمعي في مصر يكمن أساسا في التحول من اقتصاد التصدير إلى اقتصاد تصنيعي مستقل .

وعلى هدى ذلك فإن هذا الفصل يهدف إلى معرفة واقع التصنيع الذي شهدته الحقبة الناصرية . إن هذا الفصل يسمى إلى تقديم وصف لتهيكل الصناعة المصرية من ١٩٥٢ حتى ١٩٧٠ والمجهودات والسياسات الصناعية التي سادت هذه الحقبة . ولتبيان جهود التصنيع في هذه الحقبة ، فإن هذا الفصل ينقسم إلى جزئين الأول يهتم بالفترة من عام ١٩٥٢ حتى ١٩٦٠ فترة إقرار النظام والشعور الوطني . أما الجزء الأخير فيهتم بالتصنيع في فترة الإجراءات الاشتراكية والانتكاسة أي من عام ١٩٦١ حتى عام ١٩٧٠ .

أولا ، التصنيع في مصر من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٦٠ (مرحلة إقرار النظام والشعور الوطني) .

مما لا شك فيه أن ثورة يوليو ١٩٥٢ بكل ما أتت به من تحولات جذرية في البنية الاجتماعية والاقتصادية للمجتمع المصري ، وما ترتب عليها من آثار واسعة المدى داخليا وخارجيا ، يجعل منها أهم الأحداث التاريخية قاطبة في القرن العشرين . والواقع أنه حينما وابت الظروف الموضوعية المناسبة حتى هبت حركة يوليو ١٩٥٢ لتغير معالم البنية الاجتماعية والاقتصادية والسياسية القائمة وتستخلص الاستقلال الوطني . ومن أهم هذه الظروف الموضوعية : تدهور النظام السياسي القديم وعجزه عن تقديم بديل للمشكلة الوطنية التي جوهرها جلاء الانجليز ووجود حاكم يملك ولا يحكم ، وتلكؤ النظام القديم بما في ذلك الوقوف متفرجا دون حسم المشكلة الاجتماعية التي فاقت حدتها في الخمسينات ، حيث الفوارق الاجتماعية الحادة ، وما نجم عنها من تناقض بين من يملك ومن لا يملك . إن ثورة يوليو ١٩٥٢ في مصر تعد نقطة انقطاع حاسمة بين نظام قديم وآخر جديد (١) .

(١) السيد يس (مشرفا) ، مقدمة كتاب الثورة والتغير الاجتماعي : ربع قرن بع ٢٣ يوليو ١٩٥٢ ، ص ٣

لقد عرف المجتمع المصرى حكم الاستعمار الأجنبى والنظام الملكى مئات الأعوام ، ومنذ عام ١٩٥٢ ولأول مرة منذ ما ينوف عن خمسمائة عام عرفت مصر كيف تحكم من خلال أبنائها . إن سيطرة الضباط الأحرار على زمام الحكم والسلطة تكون عقلية الصفوة الحاكمة التى تستند إلى العقلية الزراعية وسياسة التصدير قد تبدلت ، ويبدو ذلك واضحا من سياسة العهد الجديد الصناعية التى تميزت عن السياسة السابقة بالابتكار والتنوع . ويبدو أن التنمية الصناعية لم تشغل فكر قادة الثورة فى مهد حركتهم ، إلا أن تصريحاتهم وبياناتهم تشهد على وعيهم بحاجة البلاد إلى التصنيع . وقد تركز التأكيد فى سياستهم الاقتصادية على وجوب تقديم العون إلى الصناعة وتمكينها من التوسع وتقديم الحوافز بصورة محددة إلى الاستثمارات الخاصة للصناعة .

لقد سعت القيادة السياسية إلى جذب رؤوس الأموال الأجنبية والمحلية على السواء ، وذلك عن طريق زيادة امتلاك أسهم الشركات المحلية ، فإذا كان لهم الحق فى امتلاك ما لا يقل عن ٥١ ٪ من أسهم أية شركة بموجب القانون رقم ١٣٨ لعام ١٩٤٧ ، فإن القانون الصادر فى يوليو ١٩٥٢ سمح لهم بامتلاك ٥١ ٪ من أسهم الشركات ، أى أنه عكس الموقف . وعلى الرغم من التسهيلات التى قدمتها قادة الثورة لإغراء رأس المال الخاص للاتجاه نحو الصناعة ، إلا أنه لم يندفع صوب التصنيع ، لذا راح العسكريون يضغطون على الطبقة الرأسمالية المحلية لاستثمار أموالها فى الصناعة . فبالإضافة إلى التأكيدات الأيديولوجية واختيارها كبار رجال الأعمال أعضاء فى مجالس التنمية القومية ، وتجنب الدخول فى المجال الصناعى دون مشورة اتحاد الصناعات المصرى ، وخفض الضرائب وإضفاء مزيد من الحماية الجمركية على الصناعات المصرية ، إلا أن الرأسمالية المصرية عزفت عن المشاركة فى عمليات التصنيع^(١) .

وعلى الرغم من أن الزراعة قد حظيت باهتمام بالغ وياكر غداة نجاح ثورة يوليو ١٩٥٢ ، ويتضح ذلك فى التوسع فى مساحة الأرض الزراعية ، وإعادة توزيع الملكية الزراعية ، إلا أنها اهتمت أيضا بتنويع الهيكل الاقتصادى من خلال التصنيع ، ويتبدى ذلك فى تشجيعها الصناعة وخاصة التابعة للقطاع الخاص واشتراك الحكومة فى مشروعات صناعية جديدة ، وزيادة معدلات الاستثمار فى قطاعات الكهرباء ، وبعض الخدمات . وحرى بنا أن نوضح أن الاهتمام الأول أقصد الزراعة - جاء مبكرا ، بينما الاهتمام الثانى جاء فى فترة

(١) ايغور بيلياييف وافغيني بريماكوف ، مصر فى عهد عبد الناصر ، ص ٩٧ - ٩٨ .

متأخرة ، واتخذ شكلا بطيئا لا يخلو من تردد . ولكن على أية حال إذا كانت الثورة قد اهتمت بالزراعة مبكرا ، فإن قانون الإصلاح الزراعى كان له هدف مزدوج ، الوجه الأول منه يهدف إلى النهوض بالزراعة ، أما الوجه الآخر فكان يهدف إلى تحويل الفائض الزراعى إلى الصناعة^(١) .

إن الاهتمام بالزراعة كان مطلباً هاماً لبلوغ الصناعة مداها ، لذا نجد أن الصناعة التى ازدهرت فى الهيكل الانتاجى المصرى كانت مرتبطة بصورة متعاطمة بالقطاع الزراعى ومنتجاته ، ويتمثل ذلك فى صناعات الحلج والغزل والنسيج والصناعات الغذائية . إن تطوير الزراعة يعد مطلباً ملحا لإيجاد تنمية صناعية تعمل على توفير حاجات السكان ، والاستعاضة عن الواردات الأجنبية ، وإيجاد الاستقلال الوطنى ، ووقاية المجتمع من شروخ التبعية .

وعلى الرغم من ثورية الإجراءات التى اتخذتها الثورة فى مجال الزراعة ، فإن الإجراءات التى اتخذت فى التصنيع تخلو من راديكالية واضحة ، إذ كانت هذه الإجراءات غير كافية لجذب رؤوس الأموال إلى الصناعة المصرية ، لذا ظلت السوق المحلية للمنتجات الصناعية راكدة . وإذا كانت الزراعة هى القاعدة الأساسية للتطور الاقتصادى والممول الحقيقى للصناعة ، فإن الصناعة تعد أكبر مساهمة وأعظم أثرا فى سجل مرحلة الثورة ، تلك التى هبات كل محاولات التغيير داخليا وخارجيا ، فهى كما أسهمت فى عمليات الاستقلال الوطنى ، تعد أيضا وعاءً أساسيا للتحويل الاجتماعى والاقتصادى .

والحقيقة أن سبب تأخر اهتمام الثورة بعملية التصنيع يرجع إلى انشغال القيادة السياسية لثورة ٢٣ يوليو ١٩٥٢ فى مهد سيطرتهم على الحكم بقضيتين الأولى تتمثل فى قضية التحرر الوطنى وتحقيق الاستقلال السياسى عن طريق تصفية الاحتلال البريطانى ، التى حسمت على خطوتين : الأولى اتفاقية الجلاء عام ١٩٥٤ ، والثانية العنوان الثلاثى على مصر فى عام ١٩٥٦ . أما القضية الأخرى فكانت تلور حول تثبيت دعائم النظام الجديد وإنهاء سيطرة القوى السياسية التقليدية التى تسيدت الصعيدين السياسى والاجتماعى عشية الثورة ، وإنزال الملك عن عرشه ، وإعلان الجمهورية ، وحل الأحزاب السياسية ما عدا جماعة الإخوان المسلمين^(٢) .

(١) الآن منتجوى ، المرجع السابق ، ص ٢٤٣ - ٢٤٥ .

(٢) حول هذه القضية يمكن الرجوع إلى :

- محمد الجوهري ومحمود عودة والسيد الحسينى ، المرجع السابق ، ص ١٣٩ .

- السيد زهرة ، مفهوم التنمية فى مصر ، ٥٢ - ١٩٧٠ ، ص ٣ .

- أحمد حمروش ، مجتمع عبد الناصر ، ص ١٥٧ - ١٦٠ .

ولا شك أن التنمية الصناعية لدى حكومة الثورة كانت إحدى الضرورات الهامة للقضاء على التخلف الاقتصادي الموروث من الرجعية القديمة والتبعية للرأسمالية الأجنبية ، لذا نجد أن الثورة حين شرعت في تعزيز الاقتصاد الوطنى رأت بناء دعائم اقتصاد قومى متعدد النشاط وحديث الهيكل ، وسريع النمو ومتحرر من القيود الاستعمارية ، وفى خدمة كل أفراد المجتمع لا فئة بعينها (١) . ولا ريب أن الاقتصاد المصرى فى ذلك الوقت شعر لأول مرة بحريته بعد انقضاء تجربة محمد على . ويدل سير التحولات الاجتماعية الاقتصادية فى المجتمع المصرى غداة الثورة أن التنمية فرضت من خلال معركة طبقية حادة على المستوى القومى ، وأيضاً على المستوى الدولى . لقد فرضت المشكلة التنموية نفسها بالحاح أمام حكومة الثورة التى قبضت على السلطة ، باعتبارها أحد المشاكل الاجتماعية الاقتصادية الحادة ، لذا نجدها ترى أن وضع الاستراتيجية التنموية هى الوسيلة الوحيدة لحلها (٢) .

وغنى عن البيان أن الحكومة الجديدة حينما جاءت لم يكن لديها سياسة اقتصادية واضحة ، أو نظرية كاملة للتعبئة الثورية سوى المبادئ الستة الشهيرة ، تلك التى كانت لا تخرج عن المبادئ العامة ، لذا نجدها بعد عام ١٩٥٦ توجهت إلى " مجموعة مصر " تستفسر منها عن الخبرة فى المشاريع الصناعية ، وطلبت منها النصح والمشاركة فى تنفيذ المشروعات وخلق قاعدة صناعية قومية . وبعد ثلاثة أعوام أى فى عام ١٩٥٩ أدارت نشاط مجموعة بنك مصر ، وأشرفت على جميع المشاريع الصناعية الخاصة التى اشتركت فى تنفيذ خطة التصنيع . ونجد أن جملة الاستثمارات المستقلة فى المشروعات فى ذلك الوقت بلغت ٢٣ مليون جنيه مصرى ، منها ١٨ مليون جنيه رصدتها " مجموعة مصر " وما أن رأت القيادة المصرية أن استقلال مجموعة مصر عن الدولة قد تجاوز حدوده ، حتى وضعت حواجز ساعدت فى تقليص حجمها خوفاً من إغلاء هذه المجموعة لشروطها على الحكومة فى كل ما يتعلق بالسياسة الاقتصادية الداخلية مستغلة اتصالاتها بالاحتكارات الأجنبية (٣) .

ومع أن البرجوازية الوطنية ساعدت القيادة الجديدة كثيراً فى إثراء الطابع الاقتصادى للحكومة ، إلا أن مخاوف القيادة التى كانت تبغى احتكار السلطة السياسية ولا ترضى عن ذلك بديلاً ، قلب موازين القوى وأنساها فعل البرجوازية المصرية ، وراحت تقيد هذه المجموعة وتشل فعاليتها . الأمر الذى جعل الرأسمالية الوطنية تعزف عن المشاركة فى عمليات التصنيع ،

(١) فؤاد مرسى ، هذا الانفتاح الاقتصادى ، ص ٤٠ .

(٢) لوتسكفيتش ، عبد الناصر ومعركة الاستقلال الاقتصادى : ٥٢ - ١٩٧١ ، ص ١٤ - ١٥ .

(٣) ايغر بيلياييف والفيتنى بريماكوف ، المرجع السابق ، ص ١٠٠ .

وأصموا أذانهم ، وعصبوا أعينهم عن دعوة قيادة الثورة فى الدخول فى عمليات التنمية الصناعية ، لذا رأت القيادة السياسية أن البرجوازية تؤيد الثورة بالكلام فقط ، وتتصرف معها عمليا ضد أهداف الدولة المرتبطة بالتصنيع . وأزعم أن المخاوف التى دبت فى البرجوازية الوطنية عن الزج بأموالهم فى الصناعة جاء من حقيقة أن الجيش كان يرسم سياساته بنفسه ، وأنه من خلال احتكاره للسلطة كان يسعى للسيطرة على كافة المناشط ، بما فى ذلك نشاط البرجوازية ، أى أنه كان يسعى إلى وضع البرجوازية تحت وصياته وخدمته (١) .

كل ذلك دفع مجلس قيادة الثورة إلى إنشاء الكثير من المشروعات الصناعية مثل صناعة المعادن والكيمائيات ومنتجات الصناعة الهندسية . ودخلت الحكومة رغما عن اتحاد الصناعات المصرى مباشرة فى تمويل هذه المشروعات وإدارتها ، كما فى الوقت نفسه قدمت يد العون للقطاع الخاص ، وقدمت الحد الأقصى للحماية والامتيازات الضريبية ، وإصلاح قوانين الشركات ، كما عملت على رفع مستوى الكفاية الصناعية وحل كافة المشكلات المتعلقة بتوسع الصناعة وتوزيع رأس المال والعمال وسياسة المبيعات والأجور بشكل عام . من ذلك يمكن القول أن الضباط الأحرار تدخلوا بصورة مباشرة فى الصناعة ، وأثروا تشجيع الاستثمار فى الصناعة لتحسين ورفع الكفاية الإنتاجية الصناعية (٢) .

وعلى الرغم من أن الثورة قد أولت القضية الزراعية الأهمية الأولى ، حين أدركت أن قضية الأرض والفلاح هى إحدى المسائل المركزية فى مصر على مر العصور ، إلا أن التصنيع بدأ ينحوا مسارا جديدا . ودلالة ذلك ما حدث فى خطة الاقتصادية المتعجلة التى أعدتها الحكومة المصرية عام ١٩٥٧ التى فيها جاهدت لى تزيد نصيب إسهام القطاع الصناعى فى الدخل القومى من ١٠٠ مليون جنيه إلى ١٨٤ مليون جنيه خلال خمس سنوات . وحقيقة الأمر أن عقد الخمسينات شهد نموا ملحوظا ، وإن كان معدل النمو قد تسارع فى أواخر ذلك العقد ، بل أن موقع الصناعة داخل بنية الاقتصاد المصرى ، قد ازدادت قوة بفضل خطة الخمس سنوات ٦٠ - ١٩٦٥ ، بعد أن كانت الصناعة عشية الثورة تساهم بنحو ١٥ ٪ فقط من الإنتاج القومى ، وتستوعب حوالى ١٠ ٪ من قوة العمل . كما بلغ مجموع الاستثمارات فيها ١٥٧٧ مليون جنيه مصر ، كان نصيب الصناعة والطاقة حوالى ٣٧ ٪ بينما كان نصيب الزراعة حوالى ٢٥ ٪ . وربما يفسر لنا ذلك نمو بعض

(١) المرجع السابق ، ص ١٠١ .

(٢) مابرو ، الاقتصاد المصرى ، ١٩٥٢ - ١٩٧٢ ، ص ١٧٠ .

الصناعات خلال تلك الفترة مثل إطارات السيارات والورق والكرتون والأسمنت والملابس القطنية (١) .

ويبدو أن الخطة الخمسية الأولى قد أدت إلى ارتفاع المكانة النسبية للصناعة المصرية داخل الاقتصاد القومي (٢٨ ٪ من مجموع الدخل القومي) ، إلا أن الهيكل الصناعي قد ظل يعتمد على المشروعات الصناعية الصغيرة . ففي بداية الخمسينات نجد حوالي ٨ ٪ من المؤسسات المصرية يعمل بها ما لا يزيد عن عشرة عمال ، وخلال الفترة ذاتها لوحظ أن المؤسسات الكبيرة تشكل نسبة محدودة للغاية ولكنها تضم القسط الأكبر من العمال ومن الإنتاج الصناعي (٢) .

وطبقا لإحصاءات الصناعة في عام ١٩٥٢ ، فإن عدد المشروعات الصناعية القائمة في ذلك الوقت بلغت حوالي ١٩٥٢٧ مشروعا ، وأن ما يزيد عن ثلث هذه المشروعات كان إنتاجه لا يزيد عن الألف جنيه ، وكان رأس المال أكثر من نصف المشروعات أقل من مائتي جنيه للمؤسسة الواحدة ، في حين كانت ٧٥ ٪ منها لا يعمل بها أكثر من عشرة عمال ، إذ كان أغلب هذه المشروعات تدار من خلال أصحابها (٣) .

وهناك رؤية عديدة ترى أن خطوات الثورة في التصنيع ما هي إلا استمرار لعمليات التصنيع عشية الثورة ، خاصة بعد الحرب العالمية الثانية ، تلك العمليات التي تعد القاعدة التحتية للهيكل الصناعي الجديد منذ الخمسينات . فإذا كانت خطوات التصنيع عشية الثورة هي الدفعة الثانية للصناعة في مصر ، فإن ما حدث غداة الثورة هي الدفعة الصناعية الثالثة الجديدة . وقصارى القول في ذلك ، أنه كما كانت الزراعة وليدة القرن التاسع عشر والعصر شبه الإقطاعي القديم ، فإن الصناعة الجديدة هي بنت القرن العشرين والثورة . والواقع أن الدفعة الصناعية الجديدة لم تبدأ منذ عام ١٩٥٢ ، ولكنها جاءت متأخرة في نهاية عقد الخمسينات وأوائل الستينات . ففي الأعوام ١٩٥٣ - ١٩٥٧ من خلال المجلس الدائم للإنتاج جاء مشروع كهربية أسوان ، وواكبه أيضا مشروع الحديد والصلب في حلوان ومصانع عربات

(١) سعد الدين إبراهيم ، " التنمية في مصر : الحلم الذي لم يتحقق بعد " ، في : مصر في ربع قرن ، ص ٥٢٣ .

(٢) السيد الحسيني ، التصنيع والتحول الاجتماعي ، مرجع سابق ، ص ٨٢ - ٨٣ .

(٣) حول المزيد من هذه الإحصاءات راجع :

إحصاء الإنتاج الصناعي لعام ١٩٥٢ ، الجدول رقم (٥) .

وأيضا : محمود متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها ، ص ٢٥٥ .

السكك الحديدية " سيماف " ، ومصنع الورق بالإسكندرية والسجاد فى أسوان ، والكابلات الكهربائية وإطارات السيارات ، ناهيك عن عدد المحطات الكهربائية والحرارية ومصافى تكرير البترول . لذا يمكن القول أن السنوات من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٥٧ كانت تخطيطاً جزئياً ، ومحاولة وخطأ ، تلك التى كانت علامة لا تخطئ على مولد القطاع العام (١) .

وليس هناك من شك فى أن منهجية التصنيع فى مصر عقب الثورة قد سار وفق منهج الاستعاضة عن الواردات ، وهو النهج المائل لتجارب كثير من بلدان العالم الثالث . ويمكن القول أنه بين عامى ١٩٥٢ - ١٩٦١ أضفى أساس الدفاع عن الصناعة الوطنية بتمثل فى الحماية الجمركية ، ويتضح هذا الأساس فى تقلب وزيادة أسعار الرسوم الجمركية على الواردات ، واعفاءات المواد الأولية والخام المستخدمة فى التصنيع من الرسوم الجمركية منذ ١٩٥٢ . وفى عام ١٩٥٤ ألغيت الرسوم الجمركية على عدد من المنتجات بهدف الإسراع فى بناء التصنيع الثقيل . وفى إطار ذلك أيضاً رفعت الحكومة الرسوم الجمركية على السلع الاستهلاكية وعلى السلع التى تنتجها الصناعة الوطنية ، وكانت مثل هذا الإجراءات بمثابة الدفاع عن الإنتاج الوطنى من جانب ، وتحقيق زيادة فى ميزانية الدولة من جانب آخر (٢) .

وجدير بالذكر أن البناء الصناعى فى بداية الخمسينات اصطبغ بالصيغة الاستهلاكية ، وهذا ما يضمن تبعية هذا البناء للاقتصاد الرأسمالى العالمى . لقد ساد فى تلك الحقبة صناعة المواد الغذائية والمنسوجات والحديد والصلب والمعادن والصناعات الكهربائية والأسمدة والورق والزجاج والطوب والأسمدة والكبريت والجلود . وإنه وفقاً لأهمية المساهمة فى الإنتاج لهذه الصناعات ، فقد حققت الصناعات الغذائية مساهمة قدرها ١٢٢ مليون جنيه ، والصناعات الكيماوية ٢٠ مليون جنيه ، والصناعات الكهربائية ١٠ مليون جنيه ، وصناعة مواد البناء والخزف الصينى ٩ مليون جنيه ، والتعدين ٤ مليون جنيه ، أما قطاع البترول فقد حقق حوالى ٣٠ مليون جنيه (٣) .

كما تميزت أيضاً البنية الصناعية فى بداية الخمسينات بشكل تنظيمى قام على الملكية الفردية لوسائل الإنتاج فجمع شكلها بين التركيز والتفتت . فالأول - التركيز - كان من نصيب المشروعات الرأسمالية الكبيرة من حيث الحجم والملكية والثانى - أى التفتت - كان يخص

(١) مابرو ، المرجع السابق ، ص ١٧٨ .

(٢) محمد بويدار ، الاتجاه الرئاسى للاقتصاد المصرى ١٩٥٠ - ١٩٨٠ ، مرجع سابق ، ص ٣١ .

(٣) البنك الأهلى ، النشرة الاقتصادية ، مجلد ١٠ ، العدد ٤ ، ١٩٥٧ ، ص ٣ - ٥ .

المشروعات الصغيرة التي كانت تقوم على الشكل العائلي كوحدة اجتماعية إنتاجية . وقد قدرت في بداية الخمسينات حجم الوحدات الصناعية بنحو ٨٠ ٪ من حجم المنشآت الصناعية ، وأن هذه المنشآت قد استخدمت حوالي ٣٦ ٪ من القوى العاملة الصناعية ، أي حوالي ٤ ٪ من إجمالي القوى العاملة في الاقتصاد المصري ، وهذه الوحدات تنتج حوالي ١٣ ٪ من القيمة المضافة ، أي حوالي ٣ ٪ من إجمالي المضافة للاقتصاد القومي ، وكانت الأجور المدفوعة لهذه الصناعات لا تزيد عن ٤٢١ ٪ من إجمالي الأجور في القطاع الصناعي . والجدير بالتوضيح أن هذه الصناعات شملت الأحذية والملابس وصناعة الأقمشة والمواد الغذائية وصناعة الغزل وصناعة المنتجات المعدنية والآلات والتركيبات . وقد بلغ حجم المشتغلين في النشاط الذي يجمع بين التركيز والتفتت - الصناعات الكبيرة والصغيرة - حوالي ٥٣٠ ألف عامل ، وإذا أضفنا حوالي ١٦٦ ألف عامل يعملون في قطاع الصناعة المملوكة للدولة لأضحى حجم الطبقة العاملة حوالي سبعة ملايين ألف عامل^(١) .

وإذا كان عام ١٩٥٢ لم يعبر عن أي تغير في بنية القطاع الصناعي ، إذ استمر منهج التصنيع من خلال الاستعاضة عن الواردات الذي كان يديره القطاع الخاص ، فإنه في الوقت نفسه يعتبر نقطة تحول هامة في إشراف الدولة على عمليات التنمية والتي اشتد أثرها في الستينات حين تولت الدولة إدارة كل عمليات التنمية .

لقد عرفت الفترة المنحصرة بين عامي ١٩٥٢ - ١٩٥٥ حركة تصنيع بطيئة الخطى وذلك يرجع بالضرورة إلى الانكماش في الطلب المحلي الذي جاء نتيجة انتهاء الحرب الكورية ، مما أثر على الانتاج والاستثمار الصناعي ، وتردد القطاع الخاص في الدخول في عمليات التصنيع . ففي هذه الفترة ازداد الانتاج الصناعي بحوالي ٢٣ ٪ بمعدل سنوي قدره ٥٢ ٪ . أما في الفترة التالية (١٩٥٥ - ١٩٥٩) فقد ازداد الانتاج الصناعي بحوالي ٢٩ ٪ ، أي بمعدل سنوي قدره ٦٤ ٪ سنوياً . ولكن يجدر الإشارة إلى أنه ما أن حل عام ١٩٥٦ حتى أخذ قطاع التصنيع مسارا جديداً ، لذا يمكن القول أن العقد الممتد من ١٩٥٦ حتى ١٩٦٦ يعد فترة الانطلاقة الجديدة بالنسبة للصناعة المصرية التي عرفت زيادة كبيرة في معدلات الدخل الصناعي ومعدلات الاستثمار ، والتدخل الواضح من قبل الدولة في الحياة الاقتصادية ودلالة ذلك أن جاء ٩٠ ٪ من الناتج الصناعي من خلال القطاع العام للدولة^(٢) .

(١) عمرو محي الدين ، " تقييم استراتيجية التصنيع في مصر والبدائل المتاحة في المستقبل " ، في : استراتيجية التنمية في مصر ، ص ١٨٢ - ١٨٣ .

وعلى الرغم من أن الصناعة في مصر قد شهدت خطى بطيئة حتى عام ١٩٥٤ إلا أن عام ١٩٥٢ قد شهد تزايداً واضحاً في إنتاج المنسوجات وصادراتها ، ومن ثم أضحت إحدى سمات التصنيع في هذه الفترة . لقد حاول المخططون في هذه الفترة للاستفادة القصوى من المنتج الزراعي الرئيسي في البلاد بهدف تحويل الاقتصاد المصري من اقتصاد أحادي متخصص في تصدير السلع الأولية إلى اقتصاد صناعي متخصص في تحويل تلك السلعة . إن نمو الانتاج الزراعي من المواد الغذائية هو أقل من الطلب ، بمعنى أن المجتمع المصري الذي كان قبل الحرب مصدراً للمواد الغذائية ، أضفى على نحو متزايد مستورداً لها بعد الحرب .

وفي ضوء ذلك يمكن الزعم بأن قطاع الزراعة أصبح قيداً على توسع الصناعات الغذائية . ففي الفترة ذاتها انخفض نصيب الصناعات الاستهلاكية الأساسية مثل المنسوجات والغذاء والمشروبات والدخان من ٦٤٫٨ ٪ إلى ٥٥٫٦ ٪ . وفي مقابل هذا الانخفاض تطورت السلع الكيماوية والسلع الوسيطة مثل الورق والمعادن الأساسية وبعض السلع الرأسمالية التي لم تتجع مصر في تطويرها . إن الاتجاه السلبي للصناعات الرأسمالية يتضح بجلاء ليس في مصر فحسب، بل في كثير من البلدان النامية ، وإن نمط التغيير الذي طرأ على أنصبة صناعات السلع الغذائية في عام ١٩٥٢ يمثل نسبة صغيرة ، وإن القطر لا يزال يمثل السلعة الرئيسية التي يدور حولها النشاط الاقتصادي حيث التصدير والدخول في المجتمع الصناعي (١) .

وإذا أردنا الوقوف على مدى إسهام الصناعة في العشر سنوات الأولى من الثورة ، فيتضح أن عقد الخمسينات حقق انتاجاً ونمواً صناعياً ملحوظاً ، وإن كان معدل النمو قد أخذ يتأرجح بين الارتفاع والانخفاض . ويمكن رد ذلك إلى الظروف المحلية والعالمية التي واكبت هذه الفترة من التصنيع . فإذا كان عام ١٩٥٢ قد حقق زيادة سنوية قدرها ١٫٥ ٪ ، فإن عام ١٩٥٤ قد حقق زيادة ملحوظة قدرها ٨٫٩ ٪ ، ثم في عام ١٩٦٣ وصلت هذه الزيادة ارتفاعها حتى بلغت ١١٫٤ ٪ . أما إسهام الصناعة في الإنتاج القومي ، فيتضح أيضاً أنه في عام ١٩٥٣/٥٢ بلغ حجم الصناعة في الإنتاج القومي ١٤٠ مليون جنيه مصري ، أما في عام ١٩٥٤/٥٣ فقد ازداد حجم مشاركة الصناعة في الإنتاج القومي عن العام السابق بحوالي ٣ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٥٨/٥٧ قفزت حجم المشاركة إلى قدر كبير لتبلغ ١٩٠ مليون جنيه بزيادة قدرها ٩٫٢ ٪ . أما في عام ١٩٦٠/٥٩ فقد وصلت الزيادة في حجم مشاركة قطاع

(١) مايرد ، المرجع السابق ، ص ٢٦٢ - ٢٢٤ .

الصناعة في الانتاج القومي لتصل إلى ٢١٣ مليون جنيه ، بزيادة قدرها حوالي ٤٠ ٪ عن العام السابق الذي بلغت حجم مشاركته حوالي ١٤٤٣ مليون جنيه مصري^(١) .

ويتضح من طبيعة التنمية الصناعية من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٦٠ أن حركة التصنيع في مصر جاءت من أجل اشباع حاجات الاسواق الداخلية ، أي أن الهدف الأساسي للانتاج كان للإحلال محل الواردات . وصحة القول أن منهج الاستعاضة عن الواردات بمنتجات محلية كانت تمثل استراتيجية التصنيع إبان العشر سنوات الأولى من ثورة يوليو ١٩٥٢ . ويذهب البعض إلى أن منهج الاستعاضة عن الواردات يتماشى مع ظروف مجتمع يعمل جاهدا لتوطيد نفسه في مجال التصنيع ، وفي الوقت نفسه يخشى من تبني صناعة تعجز الاسواق الداخلية عن استيعابها بسبب المنافسة الخارجية . وثمة ملاحظة هامة على المشروعات الصناعية التي أقيمت في هذه الفترة ، تتلخص في أن هذه المشروعات اعتمدت على تكثيف رأس المال ، أي ارتفاع حجم رأسم المال بالنسبة للعامل الواحد ، وهذا من شأنه أن يقلل نسبيا من العمال بسبب استخدامها لأساليب تكنولوجية متقدمة ، ولذا نجد أن المشروعات الصناعية لم تسهم بالكثير في امتصاص فائض قوة العمل الزراعية . إن نصيب العمالة لم يطرأ عليه أي تغير جذري ، والدليل على ذلك أن نصيب العمالة في عام ١٩٤٧ بلغ حوالي ٩ ٪ وفي عام ١٩٦٠ زاد بنسبة ١ ٪ ، ليصبح ١٠ ٪ فقط ، وهذا يعد مساهمة ضئيلة جدا^(٢) .

وفي سنوات ٥٧ - ١٩٥٩ اتخذت الحكومة المصرية عدة إجراءات لإخضاع المشروعات الصناعية الأجنبية والمصرية لرقابتها ، وقامت المؤسسة الاقتصادية بتوجيه نشاطها بعد التأميم . وكما هو الحال في البلدان النامية ، توجهت سياسة تطوير رأسمالية الدولة في مصر في المراحل الأولى من احتياجات رأس المال الخاص . وجدير بالذكر أن سياسة التوجيه التي اتبعتها الحكومة المصرية لم تكن البرجوازية المصرية على وعي بها تماما ، بل على العكس من ذلك ، كان تدخل الدولة مرهونا بإيجاد قفزات من التقدم للصناعة ، مع إيجاد توافق بين القطاعين العام والخاص ، وفي هذه الأونة انقسم التصنيع في مصر إلى قسمين لا ثالث لهما ، قسم مريح وآخر غير مريح ، وكان يدخل في القسم الأول الصناعات الخفيفة وصناعة النسيج ، أما صناعة المعادن وتوليد الطاقة والكيمياء ، التي تتطلب استثمارات طويلة الأجل فكانت تدخل في القسم الثاني . فإذا كانت الرأسمالية المصرية قد ولجت مجال الربح السريع ، فإن السلطة الجديدة (الحكومة) قد دخلت - مضطرة - مجالات الصناعة غير المربحة حتى تساعد في إيجاد طفرات في الأولى . لقد كانت هذه الخطوة محل تشجيع ورؤسا من الرأسمالية . إن

Kh. Ikram, op. cit., p. 237.

(١)

(٢) محمد الجوهري ، والسيد الحسيني ومحمود عوده ، المرجع السابق ، ص ١٢٦ .

إحجام الدولة عن الدخول في مثل هذه الصناعات ، كان يعنى أن البرجوازية الكبيرة والمتوسطة سوف تعاني من نقص المواد الخام والمصنوعات المعدنية التي تكلفهم الكثير من العملات الأجنبية غير المتوفرة (١) .

وبإنشاء المجلس القومى للتخطيط في عام ١٩٥٧ ، ومن قبله التخصيص ، يكون المجتمع المصرى قد وضع أقدامه على أعتاب الصيغة اللارأسمالية . وجديد بالذكر أن التخطيط كاستراتيجية لم يأت إلا بعد رفع شعار التصنيع وتأمين قناة السويس (٥) ، والحراسة ، والتخصيص . إن الخطة العامة لمشروع السنوات الخمس للتصنيع أعوام ١٩٥٨/٥٧ - ١٩٦١/٦٠ لم تكن سوى برنامج ذو أهداف محدودة للغاية ، وموجهة نحو حل بعض المهام لفترات قصيرة ، بيد أنها عرفت مجموعة من التطورات الصناعية أبرزها التوسع في المشروعات الفردية ، والزيادة في رؤوس أموال الشركات الصناعية إلى حوالى ٨٢ مليون جنيه ، وهذه تعد زيادة كبيرة إذا ما قورنت بمجموع رؤوس الأموال المسجلة للشركات في نهاية عام ١٩٥٦ الذى بلغ ٦٨٩ مليون جنيه (٢) .

وللوقوف على حركة النشاط الصناعى بصورة مفصلة في هذه الفترة ، فإن الجبلو التالى يوضح لنا أن عدد العاملين في المشروعات الصناعية التي تستخدم عشرة عمال فأكثر قد بلغ حوالى ٤٠٠ ألف عامل في عام ١٩٦١/٦٠ . وإذا قورن هذا العدد بما تحقق في عام ١٩٥٧ ، نجد أن ثمة زيادة في العمالة قدرها ١٢٢٦٩٦ عامل بنسبة قدرها ٤٤ ٪ . وقد كان هذا العدد من العاملين موزعا بين الصناعات في عام ١٩٦١/٦٠ كما يلي : ٤٨٢ ٪ في صناعة الغزل والنسيج ، ١٧٥ ٪ في الصناعات الغذائية ، ٩٢ ٪ في الصناعات المعدنية والميكانيكية ، ٨٣ ٪ في الصناعات الكيماوية بما فيها أيضا الورق والمطاط والجلود . أما عن قيمة الناتج الصناعى فقد ارتفع من ٣٩١٤٥٢ ألف جنيه في عام ١٩٥٧ إلى ٥٨٢٨١٧ ألف جنيه عام ١٩٦١/٦٠ ، وبذلك يكون قد حقق زيادة قدرها ٦٨ ٪ . لقد اتصفت الصناعات في هذه الفترة بالسمة الاستهلاكية مع زيادة التركيز الصناعى من حيث المشروع والتوزيع الجغرافى ، وزيادة النصيب النسبى لعوائد الملكية ، وانتعاش رأس المال المحلى تحت راية الاشتراكية الديمقراطية التعاونية التي نهجتها الدولة في هذه الفترة خاصة بعد أن تم تخصيص رأس المال الأوروبى (٣) .

(١) افغينى بريماكوف وايفور بيلياييف ، المرجع السابق ، ص ٩٨ - ٩٩ .

(٥) تعتبر الناصرية بتأمينها قناة السويس أول من أقدم على تأمين شركة متعددة الجنسيات في العالم الثالث .

(٢) محمد دويدار ، الاتجاه الرئعى للاقتصاد المصرى ... ، مرجع سابق ، ص ٧٩ - ٨١ .

(٣) المرجع نفسه ، ص ٨٢ - ٨٤ .

جدول رقم (٣) يوضح اتجاه حركة النشاط الصناعي في مصر

من ١٩٥٧ حتى ١٩٦١/٦٠

الصناعات	العمال		قيمة الانتاج - الف جنيه		المرتبات والأجور		متوسط الأجر السنوي	
	١٩٥٧	٦١/٦٠	١٩٥٧	٦١/٦٠	١٩٥٧	٦١/٦٠	١٩٥٧	٦١/٦٠
الصناعات الاستراتيجية								
التعدين	٤٨١٩	٩٨٩٧	٢٦٩٩	٥٥٥٦	٨١٤	١٢٨٥	١٦٩	١٤٠
البترول الخام	٢٠٦١	٣٢٤٣	١٠٣٢٧	١٢٤٧٤	١١٨٥	١٧٣٥	٥٧٥	٥٣٤
المجموع	٦٨٨٠	١٣١١٠	١٣٠٢٦	١٨٠٣٠	١٩٩٩	٣١٢٠	٢٩٠	٢٣٨
الصناعات التحويلية								
الغذائية	٦٠٨٨٥	٦٩٨٣٣	١٥٧٩٨٤	٢١٠٠٣٢	٧٤٥١	٨٥٤٣	١٢٢	١٢٢
الغزل والنسيج	١١٣٢٤١	١٩٣٠٢٦	١١٠٠٥٤	١٧٥٠٣٠	١٦٥٣٠	٢٢١٥١	١٤٦	١١٥
حلج وكبس القطن	٨٩٠٠	١٤٨٧٩			٩٠٨		١٠٢	
الأحذية والملابس	٤١٣٩	٨٢٣٠	٣١٥٤	٦١٢٢	٦٠٩	١١٧٣	١٤٧	١٤٣
الصناعات المعدنية	٢٠٠٧٩	٦٦٠٦	١٧١٤٩	٤٩٩٩١	٢٩٨٠	٦٠٠٦	١٤٨	١٦٤
الصناعات الخشبية	٨٧٤٠	٨٩٧١	٥٣١٤	٦١٧٧	٩٢٠	١٥٥٤	١٠٥	١١٧
مواد البناء	١٤٧٤٩	١٧٧١٦	١٢٣٤١	١٦٧٤٦	٢١٠٢	٢٥١٥	١٤٢	١٤٢
الكيميائية	١٩٠٨٢	٣٣٣٧٣	٣٠٨٦٣	٦٤٧٨٩	٢٥٥٣	٤٨٠٤	١٣٣	١٤٤
مستحضرات البترول	٦٦١٣	٣٨٦٣	١٣٦٥٠	٩٥٥٠	١٤٣٢	١٦٤٥	٢٣٤	٤٢٦
صناعات أخرى	١٢٣٠٥	١٢٣٤٧	٦٥١٣	١٠٧٢٣	١٨٨٣	١٩٠٢	١٥٣	١٨٤
المجموع	٢٦٨٢٣٣	٣٨٣٩٦٥	٣٧٤٩٠١	٥٤٩١٦٠	٣٧٣٥٠	٤٩٧٩٣	١٣٩	١٣٠
الكهرباء والغاز	٢١٨٩	٢٩٢٣	٣٥٢٥	٥٦٢٧	٤٨٨	٣٦٢	٢٣٣	١٢٦
المجموع الكلي	٢٧٧٣٠٢	٣٩٩٩٩٨	٣٩١٤٥٢	٥٧٢٨١٧	٣٩٨٣٧	٥٣٥٤٥	١٤٤	١٢٤

* المصدر : البنك المركزي : المجلة الاقتصادية ، المجلد الرابع ، العدد ٤٠٣ ، ١٩٦٤ ص ٢٢٧ .

وبالنظر إلى تطور معدلات الاستثمار في قطاع الصناعة ، يتضح أن مجموع الاستثمارات في قطاع الصناعة بلغت في الخطة الخمسية الصناعية الأولى حوالي ١١٤ مليون جنيه ، كان نصيب الحكومة فيها ٢٤ مليون جنيه . والواقع أن مشاركة الدولة في التصنيع بدأ في حدود ضيقة جدا بعد الثورة ، وكانت أولى هذه الاستثمارات من خلال المجلس الدائم للإنتاج . وفي التصنيع الرأسمالي مثل : الحديد والصلب في عام ١٩٥٤ ، وشركة راكتا للورق بالأسكندرية ، وفي مصنع كيما بأسوان ، ومصنع نسر لإنتاج إطارات السيارات . إن التحولات الهيكلية التي حدثت منذ عام ١٩٥٢ كانت تعني دخول كثير من الصناعات الثقيلة تحت إمرة الدولة ، وطبقا لتقديرات وزارة الصناعة فإن الاستثمارات الفعلية كانت في ثلاثة وتسعين مشروعا صناعيا استكملت قبل ٣٠ يونيو ١٩٦٠ ، تكلفت حوالي ٧٤٩ مليون جنيه ، وهناك ٤٩٦ مليون جنيه استثمر في عدد غير محدود من المشروعات التي لم تنتج حتى عام ١٩٦٠ . والحقيقة الواضحة أن هدف الاستثمار قد تجاوزه بحوالي ١٠ مليون جنيه ، وذلك برغم الإنهاء المبكر لخطة الخمس السنوات الصناعية بعد ثلاث سنوات من بدء العمل فيها ^(١) .

ويتضح من تقرير وزارة الصناعة عام ١٩٥٧ أن حجم الاستثمارات في خطة التصنيع الأولى (٥٧ - ١٩٦٠) بلغت حوالي ١١٤ مليون جنيه مصري وكانت تتوزع كما يلي : الأغذية ٧٩ مليون جنيه ، والكيمائيات والورق والخشب والمنتجات غير المعدنية ٤٢٢ مليون جنيه ، والمنسوجات ٢٢٧ مليون جنيه والصناعات الهندسية ٤١٢ مليون جنيه . وبالنظر إلى هذه الاستثمارات نستدل على أنها اتجهت بصورة مكثفة إلى صناعات السلع الوسيطة وبيع التجهيز . وجدير بالذكر أن الحكومة لم تساهم إلا بنحو ٢١ ٪ من حجم الاستثمارات . ويتضح من التقرير أيضا أن الإنجازات تتباين عن ما تحقق من أهداف ، وأن الاستثمارات التي تحققت بالفعل بلغت حوالي ٩٠ مليون جنيه ، وأن إنجازات مشاريع النسيج فاقت كل ما هو متوقع ، بينما جاء على العكس من ذلك إنجازات الصناعات المعدنية والآلية ^(٢) .

وينظر مدققة لسياسات التصنيع في هذه الفترة يمكن القول أن هذه السياسة جاءت لخدمة احتياجات الطبقة الوسطى الحضرية ، أي أنها كانت " مدفوعة الطلب " وموجهة لإشباع حاجات الطلب الاستهلاكي ، ويتضح ذلك من التركيز على الإنتاج الصناعي السلمي . ومن الأهمية بمكان أن نوضح أن قسما هاما من الصناعات في هذه الفترة اتجهت نحو الحاجات

(١) مابور ورضوان ، المرجع السابق ، ص ٩٦ .

(٢) وزارة الصناعة ، الصناعة بعد الثورة وخطة السنوات الخمس ، ١٩٥٧ .

وأيضا : فرانسوا ريفيه ، الصناعة والسياسات الصناعية في مصر ، ص ٩٠ - ٩٢ .

الأساسية لإشباع حاجات الطبقة الوسطى في المدن خاصة من السلع المعمرة التي كانت السياسات السعريّة تدعمها . إنّ الدفعة التي تلقّتها الصناعة في الخمسينات والنصف الأول من الستينات تعتبر امتداداً لجهود البناء الصناعى في إطار التغير المستمر في هيكل الاقتصاد الدولى ، واستكمالاً للبناء الصناعى الذى يفرض وجوده بدءاً من عشرينات القرن الحالى في منهج الاستعاضة عن الواردات .

ثانياً ، التصنيع في مصر من عام ١٩٦٠ حتى عام ١٩٧٠ (مرحلة رموز الاشتراكية والانتكاسة) .

ثمة نجاحات باهرة حققها التصنيع في مصر خاصة في العقد الثانى من الفترة الناصرية الممتدة بين عامى ١٩٦١ - ١٩٧٠ ، ويرجع السبب في هذا النجاح إلى الإجراءات الثورية على الصعيدين السياسى والاجتماعى التي انتهجها النظام الناصرى . وبرغم الإنجازات التنموية التي حققها المجتمع المصرى في هذه الفترة ، إلا أنها لم تخل من عقبات موضوعية وذاتية ترجع إلى العوامل الداخلية والخارجية ، تلك التي تتمثل في التخلف العام الذى بدت عليه صورة المجتمع المصرى أو سياسات النظام العالمى . لقد أوضحت التجربة المصرية بجلاء أن المنطق الداخلى الضارى المعادى للاستعمار أدّى إلى الإجراءات المعادية للرأسمالية ، ولا يأتى ذلك إلا من خلال اتباع سلطات الثورة سياسة ضد الاستعمار ومواصلة نضالها ضد تسلط الامبريالية ، ويفسر ذلك أن ما اتخذ من مضادات للرأسمالية بعدت كل البعد عن توجهات البرجوازية المحلية ، بل زد على ذلك أن القيادة المحلية أنهكت قدرة البرجوازية المحلية كطبقة ، ويتمثل ذلك في ضرب مصالح رأس المال الأجنبى في البلاد ، والذي أثر بالتالى في الرأسمالية المحلية . بمعنى آخر أنه في عملها النشط ضد الامبريالية أثرت بالتالى في الرأسمالية المحلية ، وينتضخ ذلك بشكل جلى في إجراءات قيام القطاع العام وتوسع دور الدولة القائد في عمليات التصنيع^(١) .

وعلى ذلك يمكن القول أن عام ١٩٦١ يمثل نقطة انطلاق مرحلة جديدة لضرب مواقع وحصون الامبريالية ودك معاقل حليفاتها (البرجوازية المحلية) في الداخل . فكما ان عام ١٩٦١ يمثل علامة مضيئة في المنحنى السياسى ، هو أيضاً يعد نقطة بارزة في المناشط التنموية بشكل عام ، والتصنيع بشكل خاص ، حيث اعتمدت الدولة فيها على التدخل المباشر والسيطرة على المناشط الصناعية عن طريق التأميم . وقد اتضح ذلك بصورة جلية بصور

(١) افغينى بريماكوف وايفور بيليايف ، المرجع السابق ، ص ١٨١ - ١٨٢ و ص ١٨٩ .

" الميثاق الوطنى " فى عام ١٩٦٢ ، الذى حدد بشكل واضح إطار الملكية والإدارة . فإلهاكل الأساسية للصناعة تكون ملكيتها للقطاع العام ، كما يمارس القطاع العام النشاط فى جميع الصناعات الأساسية . ويهدف إيجاد دور للدولة فى مجال الإدارة والإشراف والرقابة على الوحدات الإنتاجية الصناعية المملوكة للدولة ، عملت الدولة على إيجاد المؤسسات النوعية التى ضمت كل منها مجموعة من الشركات المتجانسة فى الإنتاج ، بهدف خلق نوع من التخطيط بين فروع التصنيع ، ومتابعة الخطط الإنتاجية فى الوحدات الإنتاجية الصناعية ، فضلا عن التنسيق بين التصنيع ككل وبين القطاعات الاقتصادية الأخرى فى الاقتصاد القومى (١) .

إن تدخل الدولة المباشر فى التصنيع برز بشكل واضح مع تأميم مصالح رعاية الدول الأجنبية فى عام ١٩٥٧ ، واستكمل هذا الدور بصنوبر قرارات التأميم فى عام ١٩٦١ . وقد تميزت إدارة الدولة للقطاع الصناعى فى هذه الفترة ببدء تنفيذ خطة النمو الصناعى . إن دور الدولة قد أخذ فى التعاضد فى الفترة من عام ١٩٦١ حتى عام ١٩٦٥ ، من خلال تخصيص قدر كبير من الموارد لتنفيذ المشروعات الصناعية واستمر هذا الدور من خلال الفترة من عام ١٩٦٥ حتى عام ١٩٧٠ ، ولكن بدرجة أضعف بكثير من الفترة السابقة لها .

وبعد صدور القانون رقم (١١٩) فى ٢٠ يوليو ١٩٦١ تكون عملية التأميم قد أخذت فى تصحيح مسار قائم ، وشهدت مصر مرحلة جديدة ، إذ تم فيها تأميم أكثر من ٧٥ شركة ، وتم تحويل ٥٠ ٪ من رأس مال ٨٣ شركة كبيرة إلى ملكية الدولة . وفى يوليو ١٩٦١ أصدرت الحكومة القانون رقم (٧١) ليكمل القانون الصادر فى يوليو ١٩٦١ ، ويمقتضاه تكون الدولة قد استولت على ٥١ ٪ من نشاط الشركات القائمة . وفى عام ١٩٦٣ بدأت مرحلة جديدة من نمو القطاع العام ، إذ تم تأميم مئات الشركات التى تعمل فى ميدان صناعة النسيج والأسمدة والزجاج والصناعات الغذائية وغيرها . وفى هذا الإطار ينبغى أن نفرق بين ما تم فى يوليو ١٩٦١ وبين ما تم فى عام ١٩٦٣ من تأميم ، فالأول كان ضد البرجوازية الصغيرة ، أما الآخر فكان ضد البرجوازية المتوسطة . وعلى كل فإن ما تم من تأميمات بمثابة تجنيد كل الوسائل لإنجاز أول خطة خمسية للتنمية ، ومنع البرجوازية المحلية من أن تعبت بالخطط التنموية وخاصة الصناعية خاصة بعد أن خاب أمل الحكومة فيها (٢) .

(١) رأفت شفيق ، " التنمية الصناعية ودور الدولة منها " ، فى : المؤتمر السنوى السابع للاقتصاديين المصريين ، ص ٧ .

(٢) لوتسكفيتش ، المرجع السابق ، ص ٢٨ .

وإذ كانت قوانين يوليو ١٩٦١ تعد بمثابة عملية ولادة للقطاع العام والتحول من السيطرة الفردية للرأسمالية المحلية والأجنبية إلى سيطرة رأسمالية الدولة ، فإن قرار تأميم قناة السويس عام ١٩٥٦ وعملية قيام المؤسسة الاقتصادية هو مخاض عملية السيطرة على الهياكل الاقتصادية من قبل الدولة ^(١) . إن التغيرات التنظيمية التي مثلتها بداية التأميمات لم تكن وليدة أيديولوجية مذهبية منذ البداية ، وإنما كانت عاملا أساسيا في خلق ما يسمى بحقبة رموز الاشتراكية ، والتي فيها ركز عبد الناصر على قضية الاشتراكية بحسبانها طريقا لإقامة مجتمع قائم على التخطيط والتصنيع ، وبذا يكون عبد الناصر قد وضع يديه على المفتاح الذهبي لعمليات التنمية الاقتصادية ، والذي به يحول مصر من مزرعة للقطن وريفا للمدينة العالمية ، إلى منتجة للصناعة الثقيلة ، إذ لم تعد الصناعة الاستهلاكية هي كل همه ، بل أضحت الصناعات الإنتاجية الكبيرة هي مقدمة متطلباته الأساسية ^(٢) .

ولما كان التنظيم الصناعي الذي شيدته الناصرية يهدف إلى إقامة التصنيع في مصر على أساس منظومة اجتماعية اشتراكية ، من أجل القضاء على الاحتكار وسيطرة رأس المال ، نجد أن نمو التصنيع في هذه الحقبة (٦١ - ١٩٧٠) قد تأثر بشكل واضح بالسياسات القائمة ، والذي بها تحول نظام حرية المشروعات إلى نظام مركزي الإشراف وهذا بلا شك يشبه إلى حد كبير ما أقامه محمد علي (باشا) من إجراءات منذ أكثر من مائة عام ، وبذلك تكون الفرصة قد هيأت لإفساح المجال من النشاط الخاصة وزج بها خارج ميدان التصنيع .

وبالنظر إلى حجم القطاع الخاص بعد الإجراءات الثورية عام ١٩٦١ يتضح أن ثمة تقلصا واضحا يشهده . ولكن ما لبت أن عاود نشاطه مرة أخرى وخاصة بعد عام ١٩٦٨ . وطبقا لبيانات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، نجد أنه حتى يوليو عام ١٩٦٨ بلغ عدد المؤسسات الصناعية حوالي ١٤٤٥٥٦ مؤسسة صناعية ، أنتجت ما قيمته ١٠٥ مليون جنيه مصري في عام ١٩٦٧ ، وكانت تنحصر إنتاجها في الأحذية والملابس والموبيليات والهدايا التذكارية . وتعد هذه المؤسسات الصغيرة الحجم إذ يعمل بها حوالي ٩ عمال . ولكن علاوة على ذلك كان هناك مؤسسات صناعية كبيرة أيضا ، ولكنها لم تشغل حيزا كبيرا ، ولم يكن لها تأثير واضح في الاقتصاد القومي ، إذ كان للقطاع العام الغلبة والسيطرة . وبإلقاء نظرة مقارنة على القطاعين العام والخاص في مصر يتضح أنه في عام ١٩٦٦ بلغ القطاع العام حوالي ٨٨ ٪ في

(١) مابر ، المرجع السابق ، ص ١٩٤ .

(٢) غالي شكري ، مسجل تمهيدى للفكر الناصري ، في : الفكر الاستراتيجي العربي (مجلة) ، ص ٧٨ .

الصناعات الاستخراجية بينما حقق القطاع الخاص حوالي ١٢ ٪ . وجدير بالبيان أن هذا الوضع لم يستمر طويلا ، إذ بعد ضرب الدولة والانتكاسة في عام ١٩٦٧ ، أخذ القطاع الخاص في التمدد والاتساع وأخذ المبادرة مرة أخرى (١) .

ومن أجل إعطاء فكرة عن تطور هيكل الوحدات الصناعية حسب الحجم من عام ١٩٦٧ ، يتضح من الجدول رقم (٤) ، أنه في الوقت الذي تزايد الوزن النسبي للوحدات الكبرى التي تستخدم أكثر من ٥٠٠ شخص ، فقد ثبت الوزن النسبي للمنشآت الصغيرة التي تستخدم بين عشرة وخمسين شخصا . إن ذلك يوحي لنا أن هذه الفترة شهدت ازدياد درجة تحيز عملية النمو الصناعي إلى المنشآت والوحدات الكبيرة نتيجة دور رأس المال العام في إقامة الصناعات الجديدة التي شهدتها هذه الفترة . في الوقت الذي بلغت فيه الصناعات الصغيرة (من ١٠ إلى ٤٩ شخص) حوالي ٢٧٣٣ منشأة في عام ١٩٥٢ ، نجدها في عام ١٩٦١ حوالي ٣١٧٣ منشأة ، وفي عام ١٩٦٧/٦٦ بلغت حوالي الضعف مما كانت عليه في عام ١٩٥٢ . وبالنسبة للمنشآت المتوسطة الحجم التي تضم من ٥٠ إلى ٩٩ عامل نجدها بلغت في عام ١٩٦١ حوالي ٨٣٦ منشأة ، وفي عام ١٩٦٧/٦٦ بلغت انخفاضا قدره حوالي الضعف ، في الوقت الذي تزايد فيه حجم المنشآت الكبيرة الحجم (٥٠٠ عامل فأكثر ، إلى الضعف من عام ١٩٦١ إلى عام ١٩٦٧/٦٦) . فعلى الرغم من تناقص حجم المؤسسات متوسطة الحجم ، إلا أن هذا التناقص كان على حساب تزايد المؤسسات كبيرة الحجم (٢) .

وبالنظر إلى قيمة الناتج الصناعي ، فمن الجدول رقم (٥) يتضح أن الإنتاج الصناعي طرأ عليه تغير ملحوظ بالزيادة فيما بين عامي ٦٠ - ١٩٦٥ ، وتقدر هذه الزيادة بحوالي ٥٠ ٪ وينحصر ٢٩ ٪ في نصف العقد التالي . وكان متوسط معدل الزيادة السنوية في نصف العقد الأول أي من ٦٠ - ١٩٦٥ تقدر بحوالي ١٠ ٪ ، ويستثنى من ذلك عام ١٩٦٢/٦١ ، إذ كان المعدل ٤ ٪ . ويمكن رد ذلك إلى سوء المحصول الزراعي والصعوبات التي جاءت انعكاسا لقرارت تأميم المشروعات الصناعية . أما متوسط معدل الزيادة السنوية للفترة الثانية أي من ٦٥ - ١٩٧٠ نجدها بلغت ٧٫٨ ٪ ، ويستثنى من ذلك أيضا عام ١٩٦٧/٦٦ وعام ١٩٦٨/٦٧ إذ قل فيها المعدل عن المتوسط (٤ ٪ ، ٦ ٪ على التوالي) . ويمكن إرجاع ذلك النقص إلى سوء المحصول الزراعي وظهور آثار هزيمة يونيو ١٩٦٧ . وإذا كان الإنتاج الصناعي في الخطة

(١) أفينى بريماكوف وإيفور بيلابيف ، المرجع السابق ، ص ٢٠٣ - ٢٠٤ . وأيضا :

محمد دويدار ، الاتجاه الريعى للاقتصاد المصرى ، ... ، مرجع سابق ، ص ٩٦ .

(٢) محمود عبد الفضيل ، المرجع السابق ، ص ٦٨ .

جدول رقم (٤) يوضح التوزيع النسبي للمنشآت الصناعية والتعدينية حسب الحجم من ١٩٦١ - ١٩٦٧ (*)

الفئة	١٩٦١		١٩٦٧/١٩٦٦	
	عدد المنشآت	التوزيع النسبي %	عدد المنشآت	التوزيع النسبي %
منشآت صغيرة الحجم ١٠ - ٤٩	٣١٧٣	٧٨,٤	٤١٩٩	٧٩,٨
منشآت متوسطة الحجم ٥٠ - ٩٩	٨٣٦	٩,٣	٤٥٨	٨,٧
١٠٠ - ٤٩٩	٣٨٨	٩,٦	٤٠٩	٧,٨
منشآت كبيرة الحجم ٥٠٠ فأكثر	١١١	٢,٧	١٩٣	٣,٧
الجملة	٤٠٤٧	١٠٠	٥٢٥٩	١٠٠

(*) المصدر : بيانات التعداد الصناعى لعام ١٩٦٧/٦٦ .

الخمسة الأولى قد بلغ زيادة قدرها ٣٩,٩ ٪ ، فإن الإنتاج الصناعى فى الفترة الخمسية الثانية أصابه النقص إذ بلغ حوالى ٣٢ ٪ من قيمة الإنتاج الصناعى فى عام ١٩٦٥ (١) .

ويتضح من الجدول أيضا أن الصناعات الغذائية والنسجية والهندسية والكيمياوية تحتل مساحة واسعة من هيكل الصناعة المصرية . وفى الفترة نفسها كان الترتيب التقليدى للتصنيع سائدا ، إلا أن الصناعات الغذائية والنسجية تبادلتا المواقع فيما بينها أكثر من مرة ، بينما مكثت الصناعات الهندسية والكيمياوية على حالها . لقد شكلت الصناعات النسجية حوالى $\frac{1}{5}$ قيمة الانتاج الصناعى ، بينما شكلت الصناعات الغذائية حوالى $\frac{1}{4}$ قيمة الانتاج الصناعى فقط ، فى مقابل الصناعات الميكانيكية كانت تعادل العشر ، والصناعات الكيماوية بلغت $\frac{1}{10}$ ، أما الصناعات الغذائية فقد شكلت وحدها مجموع الصناعات الكيماوية والهندسية والنسجية . والمتتبع لتاريخ التصنيع فى مصر يستطيع أن يقف على قصة العلاقة الصراعية بين الصناعات

(١) محمد نوبدار ، الاتجاه الرئعى ... ، مرجع سابق ، ص ٩٢ .

الغذائية والصناعات النسيجية ، قصة الصراع بين منافسين عتيدين ، تلك العلاقة التي تشبه إلى حد كبير المنشار ، فلئن كانت الصناعات الغذائية متفوقة في عام ١٩٥٢ ، فإنها تراجعت إلى الخلف في عام ١٩٥٦ ، ثم ما لبث أن استردت تفوقها في عام ١٩٧٣ (١) .

وبنظرة إجمالية على تطور هيكل القطاع الصناعي في الفترة الناصرية ، يتضح ما أشرنا إليه قبل قليل من حيث النمط العام لمنهج الاستعاضة عن الواردات وأولوياته . ففي عام ١٩٥٠ كانت الصناعات الاستهلاكية تمثل ٧٣٪ من جملة القيمة المضافة الصناعية ، أي أنه بعد عقدين من إقرار الرسوم الجمركية انخفضت الأهمية النسبية للواردات من السلع الاستهلاكية .

جدول رقم (٥) يوضح قيمة الإنتاج الصناعي من ٦٠ - ١٩٧٠ (*)

(مليون جنيه)

الصناعة	١٩٦٠	١٩٦٥	١٩٦٦	١٩٦٧	١٩٦٨	١٩٦٩	١٩٧٠
الصناعات التحويلية							
الغزل والنسيج	٢٣١	٣٦٢	٣٧٤	٣٨٩	٤٢٣	٤٥٠	٤٧٠.٣
المواد الغذائية	١٧٧	٢٨٤	٣٠٨	٣٤٣	٣٦٨	٤٢٥	٤٨١.٨
الكيمائيات والجلود	٤٩	١٣٤	١٧١	١٧٦	٢٠٣	١٦٤	١٨٠.٨
الميكانيكية والالكترونية	٨١	١٧٥	١٥١	١٣٠	١٥٢	٢٣٣	١٩٨.٧
مواد البناء والخزف							
الصيني	٢٠	٣١	٣٥	٣٥	٣٧	٤٥	٩٣.٩
المجموع	٥٥٨	٩٨٦	١٠٣٩	١٠٧٧	١١٨٣	١٣١٧	١٤٢٥.٥
التعدين	٨	١١	١٢	١٢	١٤	١١	-
البترول	٦٦	١٢٢	١٠٣	١٠٠	١١٩	١١٠	١٣٣.٢
الطاقة الكهربائية	٦٩	٥٥	٥٩	٦٠	٦٦	٧٣	٧٥.٩
المجموع الكلى	٦٦١	١١٧٤	١٢١٣	١٢٤٥	١٣٨٧	١٥١١	١٣٤٦

(*) المصدر : ركب هذا الجدول من :

البنك المركزي المصري ، المجلة الاقتصادية ، المجلد الثامن ، العدد ٤٠٣ ، ١٩٦٨ ، ص ١٥٣ ، المجلد الحادي عشر ، العدد ٤ ، ١٩٧١ ، ص ١٢٣ .

(١) جمال حمدان ، شخصية مصر ، الجزء الثالث ، ص ٥٨١ .

ففى عام ١٩٥٠ كانت صناعة الغزل والمنسوجات والصناعات الغذائية تمثل ٥٦ ٪ من جملة القيمة المضافة المتولدة فى القطاع الصناعى ، وبقي التحيز للصناعات الاستهلاكية واضحاً ، إذ بلغ فى عام ١٩٧٠ حوالى ٦٣ ٪ من جملة القيمة المضافة المتولدة فى القطاع الصناعى . وبمقارنة ذلك بالصناعات الرأسمالية فإنها لم تزد عن ٦ ٪ من القيمة المضافة الصناعية ، فى حين كانت حوالى ٢٢ ٪ فى عام ١٩٥٠ .

وبالنظر إلى الصناعات الوسيطة نجد أنه طرأ زيادة ملحوظة على الأهمية النسبية من ٢٣ ٪ من القيمة المضافة الصناعية إلى ٣٠ ٪ . وجدير بالتبيان أن هذا التوسع كان بالأساس فى مجال البترول والصناعات الكيماوية وخاصة الأسمدة .

وبالنسبة للعمالة فى مجال التصنيع نجد أنه فى عام ١٩٦٠/٥٩ بلغ حجم العمال حوالى ٦١٣٧ ألف شخص يمثلون ١٠.٢ ٪ من العمالة الكلية فى الاقتصاد القومى . وفى أثناء الخطة الخمسية الأولى زاد حجم العمال زيادة ملحوظة إذ بلغ عددهم ٨٤٤ ألف عاملاً فى عام ١٩٦٥/١٩٦٤ ، وبلغت نسبتهم حوالى ١١.٤ ٪ من الحجم الكلى للعمالة . وبذا تكون القوة العاملة الصناعية شهدت زيادة قدرها ٣٧ ٪ من النصف الأول من الستينات . وتوالى العمالة زيادتها فى النصف الثانى من عقد الستينات ، وإنما بمعدل يقل كثيراً ، إذ بلغ عدد العاملين حوالى ٩٣٨٩ ألف يمثلون ١١.٩ ٪ من إجمالى العمالة ، وتكون العمالة الصناعية قد سجلت نسبة تزايد قليلاً من ١١ ٪ طوال نصف العقد الأخير من الستينات بمعدل يزيد قليلاً عن ٢ ٪ ، أى أن ذلك يشير إلى أن التوسع الصناعى لا يستطيع استيعاب جزء كبير من توسع القوة العاملة من النشاطات غير الصناعية إلى أخرى صناعية^(١) .

وبالنظر إلى توزيع العمالة فى الصناعات التحويلية فى الفترة من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٧١/٧٠ ، يتضح من الجدول رقم (٦) أن الصناعات الاستهلاكية استوعبت أكثر من ثلثى العمالة ، فإذا كانت قد استحوذت على حوالى ٧٠.٨ ٪ ، ثم فى عام ١٩٧١/٧٠ انخفضت عما حققته فى الأعوام السابقة لتصل إلى حوالى ٦٠.٩ ٪ . وإذا كانت الصناعات الاستهلاكية قد أصابها التدهور من حيث استيعابها للعامل ، فإن الصناعات الوسيطة والرأسمالية أصابها الانتعاش ، والدليل على ذلك ما حدث فى ارتفاع نسبتها ، إذ نجد أن السلع الوسيطة ارتفعت نسب العمال فيها من ١٨.٤ ٪ فى عام ١٩٥٢ إلى ٢٧.٢ ٪ فى عام ١٩٧٠ ، وكذلك الحال بالنسبة للسلع الرأسمالية التى ارتفعت نسب العمالة فيها من ٣.٩ ٪ إلى ٧.٧ ٪ . ولكن ما

(١) مصطفى السعيد ، " التنمية الصناعية فى جمهورية مصر العربية واستراتيجية إشباع الحاجات الأساسية للسكان " ، فى : المؤتمر السنوى الثانى للاقتصاديين المصريين ٥٢ - ١٩٧٢ ، ص ٢٢٧ .
وأيضاً : عمرو محى الدين " تقييم استراتيجية التصنيع فى مصر ... " مرجع سابق ، ص ١٨٨ .

أصاب المجموعة الأولى (الاستهلاكية) أصاب المجموعة الرابعة ، إذ تراجعت في استيعابها للعمالة من ٦٩٪ في عام ١٩٥٢ إلى ٤٢٪ في عام ١٩٧١/٧٠ (١) .

إن الزيادة في القوة العاملة في هذه الفترة يمكن ردها إلى ما طرأ على البنية الصناعية من توسع ، وما أضيف إلى المؤسسات الصناعية من فنون إنتاجية حديثة ، وإلى إجراءات التأميمات ، وازدياد حجم الإدارة ، وإنقاص عدد ساعات العمل والتزام الدولة بالتعيين .

جدول رقم (٦) يوضح توزيع العمالة في الصناعات التحويلية

من ١٩٥٢ حتى ١٩٧١/٧٠ (*) (مؤسسات تضم أكثر من عشرة عمال)

(النسب المئوية)

٧١/٧٠	٦٧/٦٦	١٩٦٠	١٩٥٢	الصناعات
٦٠٫٩	٦٠٫٧	٧١٫٣	٧٠٫٨	١ - مجموعة الصناعات الاستهلاكية : أغذية ومشروبات وتبغ وغزل ونسيج الملابس
٢٧٫٢	٢٧٫٢	١٨٫٧	١٨٫٤	٢ - مجموعة السلع الوسيطة : أخشاب وقطران ومنتجات غير معدنية ومعادن أساسية ومنتجات معدنية .
٧٫٧	٦٫٧	٣٫٤	٣٫٩	٣ - مجموعة السلع الرأسمالية : الآلات الكهربائية وغير الكهربائية ومعدات النقل .
٤٫٢	٥٫٤	٦٫٦	٦٫٩	٤ - مجموعة الصناعات الأخرى : أثاث وطباعة وجلود منتجات جلدية وصناعات أخرى .
١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	الجملة

(1) Source: S. Radwan, op. cit., p. 214.

(١) راجع في ذلك :

- فرانسوا ريفيه ، المرجع السابق ، ص ٢٧ .

وباعتبار أن الاستثمارات التي تتوجه إلى ميدان الصناعة تبين الاتجاه العام للرغبة في التصنيع ، فإن القاء نظرة فاحصة على الاستثمارات الصناعية نجدها حققت في الخطة الصناعية الأولى حوالي ٤٦٨ مليون جنيه (بالأسعار الجارية) وكانت موزعة كالتالي : في عام ١٩٦١/٦٠ بلغت ٩٨ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٦٢/٦١ بلغت ٦٢ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٦٣/٦٢ بلغت حوالي ١٠٦ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٦٤/٦٣ حققت ١٠٠ مليون جنيه ، أما في عام ١٩٦٥/٦٤ فكانت ١٩٢ مليون ، وبالنظر إلى نسبة الاستثمار الصناعي إلى مجموع الاستثمارات القومية في سنوات الخطة نجدها حققت ٢٦,٣ ٪ في المتوسط ، وفي النصف الثاني من عقد الستينات كانت الاستثمارات الصناعية على النحو التالي : في عام ١٩٦٥/٦٦ بلغت ١٠٠,٦ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٦٦/٦٧ بلغت ٩٨,٤ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٦٧/٦٨ بلغت ١٠١,١ مليون جنيه ، أما في عام ١٩٦٨/٦٩ فكانت ١٢٣ مليون جنيه ، وبهذا يكون مجموعها ٥٠٩ مليون جنيه. أي حوالي ٢٩ ٪ من مجموع الاستثمارات القومية (١) .

وبالنظر بدقة إلى تطور الاستثمارات من عام ١٩٦٠ حتى عام ١٩٧٠ يستطيع أن يستدل على أن ثمة تغير ملحوظ في معدلات الاستثمار ، فإذا كانت معدلات الاستثمار قد شهدت ارتفاعا ملحوظا في سنوات الخطة الخمسية الأولى (٦٤/٦٠) فإن هذه المعدلات شهدت انكسارا واضحا في السنوات التالية بدءا من عام ١٩٦٧ . ومن الأهمية بمكان أن نعي أن ما طرأ على معدلات الاستثمار من انخفاض ملحوظ غداة الاندحار العسكري في يونيو ١٩٦٧ لا يمكن أن يأتى إلا في إطار ارتباطه بأثر الأزمة العربية الإسرائيلية على الاقتصاد المصري ، وإغلاق قناة السويس ، وتوجيه الاستثمارات إلى إعادة بناء العسكرية المصرية .

وبالنظر لسياسات التصنيع في هذه الفترة ، نجدها أيضا جاءت مدفوعة الطلب لتلبية طلبات الطبقات البينية في الحضر ، بمعنى أنها وجهت بالأساس لإشباع حاجات الاستهلاك المحلي . لقد شهد المجتمع المصري فيما بين عامي ١٩٥٢ ، ١٩٧٠ فترات من التنمية الصناعية ذات المعدلات المرتفعة ويمكن القول أن مصر منذ عصر محمد علي لم تشهد مثل هذه المعدلات ، كما أنها لم تعرفها كثير من الدول النامية في عقدي الخمسينات والستينات . إن هذه التنمية حققت مزيدا من فرص الحياة ، ومن المساواة في هذه الفرص لأفراد الشعب المصري . ويرغم

(١) محمود نويديار ، الاتجاه الريعي للاقتصاد المصري ، مرجع سابق ، ص ٨٦ .

كل هذه الصفات التي تتسم بها تجربة عبد الناصر ، إلا أنها يسودها ما يلي : مركزية الدولة وقيادة القطاع العام في مجالات الإنتاج وسيادة مبدأ التخطيط الشامل في الفترة من ١٩٦٠ - ١٩٦٥ ، وسيطرة العسكريين على التوجيه والإدارة . لذا كانت هذه التجربة التنمية فوقية سلطوية تقوم على شخصية الزعيم ، دون مشاركة شعبية ، ويتم من خلال جهاز بيروقراطي قوامه أبناء الطبقة الوسطى بكل شرائحه العسكرية والمدنية (أهل الثقة وأهل الخبرة)^(١) .

توضح الطفرات التي حدثت في التنمية الصناعية ، أن التصنيع في هذه الفترة قد أخذ نهجا لاشتراكية الدولة ، وأن ذلك يتقارب إلى حد كبير مع تجربة محمد علي . فإذا كانت الصناعة في عهد محمد علي قد اتصفت بالجبرية والاحتكار ، فإن التصنيع في الفترة الناصرية قد أخذ وجهة أخرى تبعد عن إطار هذا الوصف فهو في الفترة الأولى يدخل فيما يسمى بالرأسمالية الليبرالية ، ثم في فترة القوانين الاشتراكية يصطلح عليه برأسمالية الدولة . فبينما كان محمد علي يحتكر كل أوجه الصناعة ومديرا لها من خلال بيروقراطية مركزية ، ولم يوظف أيًا من الفائض الاجتماعي لصالح من يعمل ، أو لإيجاد مساواة بين فئات الشعب ، فإن عبد الناصر كان على العكس من ذلك ، إذ عمل قدر طاقته على تحسين فرص الحياة وتنويع الفوارق الطبقيّة ، وإيجاد المساواة بين الطبقات الاجتماعية^(٢) .

لقد أثبتت كل من تجربتي عبد الناصر ومحمد علي على إمكانية قيام صرح اقتصادي متنوع ، وكذا أكدت التجريبتان إمكانية الأخذ بالتصنيع بكافة مستوياته . ورغم ما واجهه عبد الناصر ومحمد علي من تحديات خارجية في محاولات تصنيع المجتمع المصري ، إلا أنهما خلقا صناعات استطاعت أن تسهم في الناتج القومي بنصيب وافر ، كذلك أثبتت التجريبتان إمكانية الاعتماد على الذات في إنجاز التصنيع . ولقد وعى كل منهما بضرورة الاحتفاظ بحرية الحركة والاستقلال في صنع القرارات التنموية والسياسية ، باعتبار أن الاعتماد على الخارج يعتبر إفراغا لعملية التنمية من مضمونها الحقيقي الذي يقف موقفا معاندا من عمليات التخلف والتبعية .

(١) محمد الجوهري ومحمود عودة والسيد الحسيني ، المرجع السابق ، ص ١١٨ . وحول قضية أهل الثقة وأهل الخبرة ، راجع في ذلك : شحاتة السيد صيام ، نمط الإدارة العليا والتصنيع في مصر ١٩٥٢ - ١٩٨٠ : دراسة تتبعية لمفهومي الثقة والخبرة ، ١٩٨٤ .
(٢) سعد الدين إبراهيم ، التنمية في مصر . في : مصر في ربيع قرن ، مرجع سابق ، ص ١٥٣ .

وإذا كانت هناك نقاط اتفاق واضحة بين عبد الناصر ومحمد على في قيام هياكل التصنيع والتهوؤ بالعملية التنموية ، فهناك أيضا مثلا صارخا لتشابههما في السقوط ، فكما فتح باب الاقتصاد المصرى على غاربه بعد انتهاء تجربة محمد على ، فإن نفس الظرف قد تكررت غداة انتهاء تجربة عبد الناصر في عام ١٩٧٠ . إن سياسة الباب المفتوح التى اتبعها خلفه غداة رحيل عبد الناصر ، ساهمت فى تقويض ما أقامته الناصرية من هياكل صناعية ، وهذا هو حديث الفصل القادم .

الفصل السابع

التصنيع فى ظل سياسة الباب المفتوح فى مصر (١٩٧٠ - ١٩٨٠)

تمهيد :

- أولا : اطلاله على ميلاد الانفتاح الاقتصادى فى مصر السبعينات .
ثانيا : طبيعة التصنيع فى ظل سياسة الانفتاح الاقتصادى .

شهد المجتمع المصرى فى عقد السبعينات نمطا تنمويا جديدا يعتمد على سياسة الانفتاح الاقتصادى . وتحت دعوى تصحيح المسار الاشتراكى والانفتاح على العالم بعد الانغلاق الذى ساد حقبة الستينات ، جاءت كلمة الانفتاح الذى عرفها القاموس السياسى المصرى حديثا غداة ورقة أكتوبر ، تلك الوثيقة الايديولوجية التى بها فتح باب الاقتصاد المصرى على مصراعيه لاختراق وتغلغل رأس المال الأجنبى والشركات متعددة القوميات .

وتعتبر سياسة الانفتاح الاقتصادى التى سادت المجتمع المصرى فى مصر السادات ، انحرافا مبينا عن طريق الاستقلال الوطنى ، والولوج فى القسمة الدولية للعمل . لقد أثرت هذه السياسة فى مجمل البنية الاجتماعية والاقتصادية للمجتمع . وباعتبار أن التصنيع لب العملية التنموية وركيزة الاستقلال الوطنى ، فإن هذا الفصل يسعى إلى توضيح كيف أن الانفتاح الاقتصادى فى مصر عمل على تقويض التصنيع ، ومن ثم هدم تجربة التنمية المستقلة ، وجر المجتمع المصرى إلى فلك النظام العالمى .

أولا ، إطلالة على ميلاد الانفتاح الاقتصادى فى مصر السبعينات .

بنهاية عقد الستينات ورحيل عبد الناصر - جسد - فى سبتمبر ١٩٧٠ وتولى أحد رفاقه الذى ينحدر من نفس الأصول الطبقيّة زمام الامور ، شهد المجتمع المصرى تغيرات حادة على مستوى الأبعاد السياسية والاقتصادية والاجتماعية والثقافية . إن التغير فى هوية النظام الحاكم فى عقد السبعينات كان له عظيم الأثر فى تغير شكل وطبيعة البنية الاقتصادية فى مصر . إن السمة الراديكالية التى اتصفت بها حقبتى الخمسينات والستينات ما لبثت أن تثيرت وغربت فى بداية عقد السبعينات خاصة بعد أن حدث تعديل فى أنماط التفاعلات والصراعات سواء على المستوى الغربى أو المستوى العربى . ففى ظل التقارب العربى والقطيعة مع الاتحاد السوفيتى والانفراج على الولايات المتحدة ، أخذ المجتمع المصرى يتهج نهجا مخالفا عن خط عبد الناصر ، عرف بالاشتراكية الديمقراطية . لقد كانت الاشتراكية الأخيرة بمثابة الانقلاب عن خط عبد الناصر أو قل ثورة مضادة على جميع الأبعاد السياسية والاقتصادية والاجتماعية والثقافية ^(١) . إن الناصرية التى جاءت بالسادات وفقا لكلمة " مكسيم ريدونسون " قد أُنجبت حافرى قبرها ^(٢) .

(١) P.J. Vatikiotis (ed), "Egypt", in : the political economy of Middle East p. 119.

(٢) أحمد الشيخ ، عرض كتاب بيرمييريل ، مصر الانقطاع مرحلة السادات : من ناصر إلى مبارك ، ص ١٩٣ .

وتحت دعوى تصحيح المسار الاشتراكي وتحقيق الانفتاح الاقتصادي بعد الانغلاق الخانق ، ثم إعادة دور القطاع الخاص ، وإعادة تقليم وتقييد وتحجيم دور القطاع العام ، وفك كثير من الإجراءات الاشتراكية وإطلاق حرية رأس المال والربح الفردي بلا حدود ، جاءت الاشتراكية الديمقراطية على نمط أوديا الغربية محل الاشتراكية المتطرفة على النمط الشرقي . لقد كانت كلمة الانفتاح هي التسمية الدارجة لسياسة الباب المفتوح ، والتي بمقتضاها فتح الباب على مصراعيه لرأس المال الأجنبي والشركات الأجنبية لنهب الفائض الاقتصادي ، ومن ثم الدخول في مجالات الاستثمار والإنتاج بدءا من الصناعات الاستهلاكية البسيطة إلى العقارات واستصلاح الأراضي والتصدير والاستيراد . وبهذا تكون قد أعيدت سيطرة رأس المال الأجنبي المستقل مرة أخرى ، تلك التي صفتها وقضت عليها مرحلة الستينات ^(١) .

ويعتبر عام ١٩٧٤ نقطة البدء في انتهاء سياسة الباب المفتوح كسياسة رسمية للبلاد ، ذلك العام الذي اقترح فيه على ورقة أكتوبر ، وإقرار القانون رقم (٤٣) لسياسة الاستثمار العربي والأجنبي ، اللذان يعدان العنصران الجديان في السياسة الجديدة . وتعد وثيقة أكتوبر التعبير الأيديولوجي الرسمي للسياسة الجديدة ، فهذه الوثيقة التي أعدت عقب حرب أكتوبر ١٩٧٣ - ومن هنا كان اسمها - حددت للبلاد مهمات أساسية أهمها الانفتاح الاقتصادي داخليا وخارجيا ^(٢) .

والواقع أن كلمة الانفتاح الاقتصادي لم يتعارف عليها القاموس السياسي إلا في ربيع عام ١٩٧٣ ، فهو لفظ حديث الاستعمال في اللغة العربية . ففي ١٩٧٣/٤/٢١ طالعت الحكومة برئاسة السادات مجلس الشعب ، أن هدف الانفتاح الاقتصادي هو تطوير الاقتصاد القومي ، على أن التدشين الواقعي لسياسة الانفتاح الاقتصادي جاء في ورقة أكتوبر التي نصت على أن الانفتاح الاقتصادي هو لب استراتيجية العمل في المرحلة القادمة ، خاصة بعد أن عرضت أهم المشكلات الاقتصادية التي تكتنف المجتمع المصري . إن التحليل الإجمالي لوثيقة أكتوبر يوضح أنها تعنى فتح الاقتصاد المصري للاستثمار الخاص المباشرة ، وحفز رؤوس الأموال العربية والأجنبية لتمويل وإنشاء المشروعات الاقتصادية المصرية . والواقع أن استثمار رؤوس الأموال لا يتمحور فقط أو يكون مدها إنشاء المشروعات الجديدة فحسب ، بل المساهمة أيضا في تجديد المشروعات القائمة ^(٣) .

(١) جمال حمدان ، المرجع السابق ، ص ٦٠ .

(٢) فرانسوا ريفيه ، المرجع السابق ، ص ١١٠ .

(٣) جودة عبد الخالق " التعريف بالانفتاح وتطوره في الانفتاح " ، في : الجنود ... الحصاد ... المستقبل ،

ص ٢٣ - ٢٨ .

لقد أضى المجتمع المصرى منذ حرب أكتوبر عام ١٩٧٣ وانتهاج سياسة الانفتاح الاقتصادى سياسة رسمية للبلاد ، والتحول فى السياسة الخارجية والمضى قدما فى اتفاقية السلام مع إسرائيل تحت رحمة الولايات المتحدة الا ريكية اقتصاديا وسياسيا وعسكريا . إن مصر فى السبعينات قد رهنست استقلالها من أجل السلام والمعونات والرخاء الأمريكى فباتت سجينه للتعبية الأمريكية . لقد ظلت القيادة السياسية فى مصر السبعينات أن السلام مع إسرائيل وجعل أمريكا شريكا كاملا سوف يجلب فى أعقابها انتعاشا ملحوظا فى مستويات المعيشة ، وإن هذا السلام سيكون بمثابة مظلة تحمى رؤوسهم وطعام يسد جوعهم وملابس تستر عريهم . لقد كان السلام من وجهة النظر المصرية تمثل نهاية أزمة اقتصادية حادة ، وانغلاقا خانقا آتت بها الفترة السالفة لحكم السادات . ولكن خاب ما ظنته القيادة المصرية وسقطت فى حياث المنظومة العالمية وتقسيم العمل الدولى وخاصة الأمريكى (١) .

لقد عملت الولايات المتحدة خاصة بعد بدء الاتصالات بها مباشرة فى أعقاب حرب ١٩٧٣ ، على إخضاع الاقتصاد المصرى برمته لها . فكان ذلك من خلال الإغراق فى الديون ، واختراق القطاع الخارجى للداخل ، وتقليص العلاقات مع الدول الاشتراكية ، وإصدار قانون الاستثمار ، وفتح الباب على غاربه أمام البنوك الأجنبية للمشاركة فى الداخل . وإذا كان عبد الناصر قد سجل فى أحد اجتماعات مجلس الوزراء المصرى موقفا وطنيا حينما قال " إننا حقا فى حاجة إلى مساعدات البنك الدولى ، ولكننا لا نسمح لخبرائه أو لأعضائه الذين يزورون مصر الآن (١٩٦٩) بالعبث باقتصادنا أو تجاوز حد الأمن بالنسبة للمعلومات التى يطلبونها إلى إدارة المخابرات المركزية ، فإن السادات كان على العكس منه ، إذ سجل موقفا انهزاميا يبعد كل البعد عن كل ما هو وطنى حين سمح بسياساته للقاصى والدانى أن يلعب بمقدرات التنمية وأن يكون أحد أطراف اللعبة الاقتصادية الدولية (٢) .

وغنى عن البيان أن الدعوة للانفتاح الاقتصادى قديمة . فهى ترجع إلى أبعد من تاريخ اعتمادها سياسة رسمية للبلاد غداة حرب أكتوبر ١٩٧٣ . فقد كانت تتردد داخل مصر بصورة غير مرئية وخافتة فى منتصف عقد الستينات وقبيل الانسحاب العسكرى فى يونيو ١٩٦٧ ، وتحديدا غداة انتهاء أول وآخر خطة تنموية شهدتها مصر ، ثم أخذت هذه الدعوة تتردد بصورة علنية وبقدر أكبر من التركيز بعد انتكاسة يونيو ١٩٦٧ خاصة حينما ازداد نشاط القوى الرأسمالية فى الداخل نتيجة ضعف النظام بسبب الهزيمة ، وتخفيف قبضته داخل البلاد بعض

(١) إيتان هابرويزف وإيهود يعارى ، حدث فى كامب دافيد : المفاوضة على الطريقة الساداتية ترجمة إبراهيم منصور ، ص ١٨٧ .

(٢) عادل حسين ، الاقتصاد المصرى من الاستقلال إلى البعية ٧٤ - ١٩٧٩ ، الجزء الأول ، ص ٢٤٩ .

الشيء وانتهيار معظم أجهزته ومؤسساته ، وأنشغال القيادة السياسية بموضوع استعادة الأرض المحتلة . وجدير بالتوضيح أن الدعوة لم يعل صوتها مرة أخرى - تحديدا - إلا في عام ١٩٧٤ ، حينما أعلن الانفتاح الاقتصادي سياسة رسمية للبلاد . بمعنى آخر أنه إذا كان الانفتاح الاقتصادي قد تمت ولادته في عام ١٩٧٤ ، فإن سنوات مخاضه ترجع إلى وقت انتهاء الخطة الخمسية الأولى ، أما شهادة ميلاده فكانت القانون (٤٣) لسنة ١٩٧٤ الخاص باستثمار رأس المال العربي والأجنبي والمناطق الحرة ^(١) .

ومنذ صدور القانون رقم (٤٣) لسنة ١٩٧٤ الخاص بالاستثمار العربي والأجنبي ، وتعد سياسة الانفتاح الاقتصادي سياسة رسمية للبلاد ، إذ أصبح هذا القانون حجر الأساس في هذه السياسة . وإذا كانت المذكرة الإيضاحية للقانون تذهب إلى أنه ينظم استثمار رأس المال الأجنبي داخل البلاد والمناطق الحرة ، إلا أن حقيقة الأمر أن هذا القانون يفتح كل الأبواب الموصودة على مصراعيها أمام غزو رأس المال الأجنبي بون ضوابط لحماية الاقتصاد المصري أو لصيانة الاستقلال الوطني ، ويعطى بون منع بشكل فاضح مزايا جمة لرأس المال الأجنبي تفوق ما أعطاه لرأس المال الوطني . وإذا أوضح هذا القانون أنه يعمل على تشجيع وإغراء رأس المال الأجنبي للقيام إلى مصر والمساهمة في تمويل مشروعاته ، فإنه بالأحرى يعمل على تمكينه من السيطرة على السوق المصري وإتاحة الفرصة لاستنزاف الاقتصاد القومي ، ومن ثم جره إلى قسمة العمل اللوالية ^(٢) .

لقد غلف القانون المصري للمشروعات الأجنبية حماية جعل منها اقتصادا مستقلا داخل الاقتصاد القومي ، وله سمة تميزه عن القطاع الخاص أيضا . وقد أقر القانون عدم جواز تأميم المشروعات الأجنبية أو مصادرتها أو فرض الحراسة على أموالها ، وكذلك تعتبر المشروعات الأجنبية من القطاع الخاص أي كانت الطبيعة القانونية للأموال المساهمة فيها ، ولا يجوز تطبيق القوانين المنظمة للقطاع العام العاملين فيه . زد على ذلك إطلاق الاستيراد بون عوائق ، وإعفاء المشروعات الأجنبية من الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية لمدة خمس سنوات تزيد إلى ثمان سنوات وإعفاء الآلات والمعدات ووسائل النقل اللازمة من الضرائب والرسوم الجمركية وكذا من تحديد الأسعار . من ذلك يمكن القول أن نظام الاستثمار الأجنبي في مصر أضفى اقتصاد قائم بذاته داخل الاقتصاد المصري ، وبه تخلت الدولة من كافة قوانين مرحلة التحول الاشتراكي من حيث الملكية والنشاط والإدارة والعمال والأرباح والاستيراد والنقد

(١) عبد القادر شبيب ، محاكمة الانفتاح الاقتصادي ، ص ١٦ .

(٢) المرجع نفسه ، ص ١١ .

الأجنبي . وبذا يكون نظام الاستثمار الأجنبي قطاعاً ثالثاً داخل الدولة والاقتصاد القومي^(١) .

مما سبق يتضح أن ثمة دعوة خطيرة تضمنها قانون الانفتاح الاقتصادي تتمثل في دعوة رأس المال الأجنبي لسلب ثروات البلاد ونهب الفائض الاقتصادي لها ، واستغلال طاقة عمالها ، ومنحه بعد ذلك الحماية القانونية . لقد أفرطت قوانين الانفتاح الاقتصادي في منح رأس المال الأجنبي والخاص بالإعفاءات الضريبية سواء على الضرائب التجارية أو الصناعية والضريبة العامة على الإيراد ورسم الدمغة وكذا أرباحها المعفاء من كل الضرائب مرة أخرى ، خاصة إذا ما أعيد استثمارها في هذه المشروعات المقامة من جديد لمدة تصل إلى ثمانية أعوام كاملة تبدأ من تاريخ بدء الإنتاج أو النشاط .

ثانياً ، طبيعة التصنيع في ظل سياسة الانفتاح الاقتصادي .

على الرغم من أن سياسة الانفتاح الاقتصادي قد وضعت لتنشيط الاقتصاد ودفعه إلى الأمام ، إلا أن سياسة الباب المفتوح والإغراق بالاستيراد دون تحويل عملة وتشجيع القطاع الخاص والشركات المتعددة القومية ، أصابت التصنيع والقطاع العام بالتدهور ، لقد أدى تمييز الواردات الأجنبية في الرسوم الجمركية وأسعار العملات التشجيعية وامتيازات الضرائب المختلفة إلى منافسة ضارية للقطاع العام والإنتاج الوطني ، أوضح أشكالها المخزون الراكد من التصنيع الذي قدر بنحو ٣ إلى ٤ آلاف مليون جنيه ، كما انعكس أيضاً في تراجع كثير من خطوط الصناعة المحلية في التصدير بما في ذلك غزل القطن ومنسوجاته ، والصناعات التي اتجهت إليها مشروعات الانفتاح مثل الصناعات الكيماوية والطفيلية مثل المياه الغازية والمرطبات والنسيج ، والأخرى التي هربت إلى النشاط غير الصناعية المتمثلة في الأعمال التجارية والخدمية والعالية الربح والسريعة العائد ، وكذا في ارتفاع نسبة الواردات الاستثمارية إلى إجمالي الواردات المصرية^(٢) .

إن إطلاق حرية الاستيراد دون قيود ، يعني تدفق السلع المستوردة إلى السوق الداخلية ، ومن ثم نشأة منافسة غير متكافئة بين ما هو مستورد وما هو محلي . لقد أدت تلك الأفعال إلى وجود صعوبات متعددة . فبعد أن خيمت الحماية الجمركية بما يشبه وضع احتكاري على الصناعات المصرية ، خيمت حالات الإفلاس وتراكم المخزون والاستغناء عن كثير من العمال ،

(١) فؤاد مرسى ، هذا الانفتاح الاقتصادي ، مرجع سابق ، ص ٥٥ .

(٢) بريان تيرنر ، ماركس ونهاية الاستشراق ، ترجمة يزيد صايب ، ص ٢٠ .

وساد وضع خاص من المؤسسات الصغيرة للصناعات التقليدية ، وصناعة الملابس ، وبعض الصناعات الكيماوية والمعدنية والصناعات الاستهلاكية الطفيلية ، والأهم من ذلك كله ضرب وتفكيك القطاع العام .

من كل ذلك يمكن القول ببناء على تقارير اتحاد الصناعات المصري لعام ١٩٧٥ ، أن إطلاق سياسة الانفتاح الاقتصادي دون عوائق جرّت الصناعة المصرية المحلية إلى منافسة غير متكافئة وفرضت عليها معايير السوق الدولية (١) .

وبالنظر إلى توزيع رأس المال المستثمر على القطاعات المختلفة في القانون رقم (٤٣) لسنة ١٩٧٤ حتى ٣١ ديسمبر ١٩٨٠ ، يتكشف لنا أن الصناعة قد احتلت المركز الثاني بعد قطاع الخدمات والبنوك . وفيها بلغ رأس المال المصري حوالي ٥٦ ٪ من إجمالي رأس المال المستثمر ، بينما بلغ رأس المال العربي حوالي ٢٥ ٪ ، ورأس المال الأمريكي حوالي ٦ ٪ . وبالنظر إلى مجموع رأس المال المستثمر في المشروعات الصناعية التي أقيمت حتى ١٩٨١/١٢/٣١ نجدها بلغت حوالي ٢٢٧ مليون جنيه تمثل حوالي ٢٢٦ ٪ من إجمالي المساهمات في مشروعات الانفتاح والتي تقدر بحوالي ١٠٩ مليار جنيه ، وتقدر مساهمة رأس المال العام المصري بنسبة إجمالية المساهمات في تلك المشروعات . ويبدو أن رأس المال المصري والأجنبي في قطاع الصناعة يتسم بالضآلة ، إلا أنها تمثل ظاهرة هامة وجديرة تلك التي تتمثل في ظهور البرجوازية المصرية مرة أخرى وخاصة في تداخلها مع برجوازية الدولة والرأسمالية الدولية في كيان عضوي جديد (٢) .

أما عن هيكل توزيع رؤوس الأموال في المشروعات الصناعية حتى ٨١/١٢/٣١ يتضح أن مساهمة رأس المال المصري الخاص والعام في المشروعات الصناعية الانفتاحية تتراوح ما بين ٤٩ ٪ في الصناعات المعدنية ، ٨٣ ٪ في صناعة التعدين ، أما مساهمة رأس المال الأجنبي بشكل عام فكانت تتميز بالانخفاض إذ حققت ١٠٧ ٪ ، ٣١ ٪ على التوالي ، وكان الباقي لاستثمارات عربية وهذا يعني أن المشاركة والتداخل بين الرأسمالية المصرية الصناعية كانت مع الرأسمالية الأوروبية والعربية تفوق عن مثيله مع الرأسمالية الأمريكية . وبإلقاء الضوء على المشروعات المشتركة في قطاع الصناعة ، نجد أن القطاع العام قد أسهم في إقامة

(١) فرانسوا ريفيه ، المرجع السابق ، ص ١٤٢ .

J. Waterbury, op. cit., p. 148.

(٢)

٥٥ مشروعا صناعيا تقدر مساهمته بحوالى ٢٠٧ مليون جنيه ، ذلك يمثل ٤٠ ٪ من إجمالى مساهماته فى جميع القطاعات (سلعية وتوزيع وخدمات) وتتوزع هذه المساهمة كما يلى : صناعة الغزل والنسيج ٤٦٧ مليون جنيه ، والصناعات الكيماوية ٦٢٤ مليون جنيه ، وصناعة مواد البناء الحرارية ٥٠ مليون جنيه ، والصناعات الهندسية ٣٥ مليون جنيه ، وقد أسهمت البنوك بالجزء الأعظم من رأس المال النقدى الذى قدمه القطاع العام (نسبة ٥٢ ٪ من إجمالى مساهمة القطاع العام البالغ ٥٧٨ ٪) . أما النسبة الباقية وهى ٨ ٪ فقط أخذت فى القطاع الصناعى صورة المشاركة بالأصول العينية والشركات وخاصة الآلات والعدد ، أى إدماج جزء من أصولها فى شركات مشتركة جديدة (١) .

وعلى الرغم من أن القانون رقم (١٨) لسنة ١٩٧٥ ينص على ضرورة الاحتفاظ بنسب الملكية العامة فى شركات القطاع العام على ما كانت عليه وقت صدور القانون عند إقامة المشروعات المشتركة ، فإن بعض شركات القطاع العام قد حصلت رغم ذلك على تصاريح خاصة للتحويل إلى شركات مشتركة بون الالتزام بالقيد السابق ذكره . ونتيجة معارضة ذلك الاتجاه فقد أسفرت المعارضة عن إيقاف أحد المشروعات الهامة " المشاركة بين أيديال وشركة طومسون الفرنسية " .. لكن رغم هذا الاتجاه ، إلا أن هناك أكثر من عشرين مشروعا مشتركا تمت الموافقة عليها من وزارة الصناعة . ومن بين هذه المشروعات قطاعات الغزل والنسيج والصناعات الغذائية والصناعات الكيماوية والمعدنية بالإضافة إلى أكثر من عشرين مشروعات مشتركا كانت قيد البحث والدراسة . ومن بين المشروعات الجديدة التى تمت الموافقة عليها شركة كلورايد ايجبت للبطاريات برأسمال قدره ٦٤ مليون جنيه ، وتضم إحدى شركات القطاع العام وهى الشركة العامة للبطاريات التى لا تسهم فى رأس المال بأكثر من ٣٨ ٪ ، بينما تسهم شركة كلورايد وهى شركة عابرة للجنسيات وذات منشأ بريطانى وبنك بركلين بنسبة ٥٢ ٪ . وقد التزم المشروع الجديد بضرورة دفع نسب ٤ ٪ فى صورة حقوق Royalties ومدفوعات تكنولوجية إلى شركة كلورايد مقابل استخدام الاسم والخبرة التكنولوجية علاوة على حصة الشريك الأجنبى فى الأرباح (٢) .

(١) عادل غنيم ، النموذج المصرى لرأسمالية الدولة التابعة : دراسة فى التغيرات الاقتصادية فى مصر ، ٧٤ - ١٩٨٢ ، ص ٤٠٩ .

(٢) محمد عبد الشفيق ، التطور التكنولوجى واستراتيجية الاعتماد على الذات ، فى : الفكر الاستراتيجى العربى (مجلة) ، ص ١٢٥ .

ويلاحظ من خلال مجمل القروض والاستثمارات الأجنبية ، أن ثمة جهة خارجية جديدة استحوذت على السلطة من أجل تحديد استراتيجية الاستثمار والنمو أو لتحديد صورة المستقبل ، وفي تشكيل البنية الاقتصادية . وتكشف أيضا خريطة القروض بصورة قاطعة أنها اختارت المشروعات وفق استراتيجيات محددة ، وهذه الاستراتيجية بالتالي تتوازى في مبادئها مع أوضاع تقسيم العمل الدولي ، كما أنها عملت على تأثيرها بصورة حاسمة على تخصيص الموارد المحلية ، بحيث لا يكون التأثير كأمر واقع فقط ، بل تسعى إلى وجود اعتراف قانوني من الدول المقترضة .

أما ما يهتما في مجال التصنيع ، فنظرة فاحصة على خطة القروض يتضح أولا : أن القروض وجهت بالأساس إلى المحالج وصناعة الغزل والنسيج. والسجاد والأسمت ، وهذا ما يشير إلى أولوية خاصة بالصناعات المرتبطة بالزراعة ، والصناعات المرتبطة بالتعمير والإنشاءات المدنية . ثانيا : أن الشركات التي دخلت في الاتفاقيات كانت شركة عيود سابقا للأسمدة وشركتا بنك مصر للغزل والنسيج في المحلة الكبرى وكفر الدوار ، وشركة أسمت بورتلاند بطره . يعني ذلك أنها كانت كلها من الشركات التي بدأت كقطاع خاص ويستثنى من ذلك شركة أسمت السويس التي جاءت في الخطة لدواعي احتياجات التعمير . من ذلك يمكن الزعم أن هذه الاختيارات لم تكن محض صدفة ، فتطوير شركات لها تاريخ خاص كان له أثر إيجابى لدى القطاع الخاص المصرى ، أى أنه كان حافزا معنويا للقطاع الخاص ، وفي الوقت ذاته مطلباً سياسياً . كما أن إقرار الاتفاقيات على تحرير نسب الأرباح التي تحققها هذه الشركات سعى إلى التأثير على سياسة التسعير برمتها ، كما سعى من جهة أخرى إلى خروج قضية بيع أسهم هذه الشركات للقطاع المصرى والأجنبى على السواء .

إن دخول القطاع الخاص في شركات القطاع العام كمشارك كان مطلباً دائما وحيويا للقوى الغربية ، لأن عودة القطاع الخاص إلى بعض المواقع التي أمتت يمثل بالضرورة أهمية خاصة ونوعا من رد الاعتبار^(١) .

لقد عملت سياسة الانفتاح الاقتصادى على التصفية الجسدية لبعض الوحدات المنتجة في القطاع العام ، وأرادت من ذلك أن تضعها في صورة تبدو من خلالها بأنها غير اقتصادية وغير كفأة أمام منافسة الشركات الأجنبية ومنتجاتها المستوردة ، لذا كان على هذه الشركات حرصا على وجودها قيد الحياة أن تبحث عن شريك أجنبى بأى ثمن ، وفي المقابل كان على

(١) عادل حسين ، المرجع السابق ، ص ٢١٨ .

الاحتكارات الأجنبية أن تحدد نوع وكَم الشركات التي لها البقاء أو الفناء . إن أشكال الاشتراك الأجنبي يتضح في انتقال الشركات الصناعية إلى إنتاج سلعها تحت أسماء الماركات العالمية التي فرضها الانفتاح على النمط الاستهلاكي ، واستخدام أسماء الماركات العالمية يعني شراء كل حزمة حقوق المعرفة من الشركات صاحبة الماركات ، فضلا عن قبول سيطرة خبراءها على التشغيل والإدارة تحت شعار ضمان جودة المنتجات والتي تحمل اسم الشركات الأجنبية بكل ما يتضمنه ذلك من تبعية واستنزاف للموارد ^(١) .

• إن ما حدث للقطاع العام الصناعي في مصر من تحول إلى التبعية الكاملة لم يأت باسم زيادة التصدير ، وإنما لإمكان التسويق في السوق المحلية ، وبذا تحددت مهمة شركات القطاع العام في عمليات تصنيع تابعة وهامشية تغذي السوق المحلية بمصنوعات الشركات عابرة الجنسية دون وجود مشاكل الجمارك ، أو بالأحرى منافسة الصناعة الوطنية في السوق المحلي أو ما يسمى منهج التصنيع عن طريق الاستعاضة عن الواردات . ولم تقف حدود استراتيجيات غزو رأس المال الأجنبي للشركات الصناعية عند هذا الحد ، بل سعت جاهدة للمشاركة في رأس المال كإنجمن النتائج عن ذلك أن أفلست وصفت الوحدات المنتجة . ففي اتجاه ما سعى إليه البنك الدولي وآلياته المتعددة حدث تحول جذري في وظيفة القطاع العام والسيطرة عليه ، فجاءت كل السياسات تهدف إلى خفض وزنه النسبي خاصة في مجال الصناعة التحويلية . لقد عملت المخططات الخارجية على التصفية الجسدية لكل وحدات القطاع العام من خلال إنهاء ملكية الدولة للشركات المنتجة بهدف تفرد القطاع الخاص الأجنبي المحلي بملكية وسائل الإنتاج الصناعي .

ويحتل القطاع العام الصناعي الجزء الأكبر من القطاع العام في مصر ، ونستدل على ذلك من النسب المتعاطمة التي يستوعبها من رأس المال المستثمر والعمالة وما يولده أيضا من نسبة كبيرة من الإنتاج والقيمة المضافة والأجور . وينبغي أن نشير في هذا الصدد إلى أن إجمالي المال المستثمر لشركات القطاع العام في عام ١٩٧٩ بلغ حوالي ١٢٠٢٧٤ مليون جنيه . كان نصيب القطاع العام الصناعي منه ٤٥٩٥٨ مليون جنيه ، أي أكثر من الثلث . أما نصيبه من الأجور فقد بلغت حوالي النصف أي بنسبة ٤٩٢٪ . وإذا كان ذلك أحد وجوه الحقيقة فإن الوجه الآخر يتمثل في انخفاض النصيب النسبي للقطاع العام الصناعي من القيمة المضافة في القطاع العام ككل في السنوات الأخيرة من عقد السبعينات . ويتمثل

(١) المرجع السابق ، ص ٢٢٠ .

الضعف فى القطاع العام الصناعى أيضا فى انخفاض إنتاجية الجنيه من الأجر وذلك من ٧٢١ جنية فى عام ١٩٧٥ إلى ٦٣٣ ره جنسيه فى عام ١٩٧٩ ، بينما ارتفعت الإنتاجية المذكورة فى القطاع العام ككل من ٢٤٠ ره جنية فى العام الأول ، إلى ١٠٨ ره جنية فى العام الأخير^(١) .

ووفقا لأرقام المتابعة الكمية للوحدات الإنتاجية نجد أن بعض الصناعات حققت زيادات متفاوتة بينما حقق البعض الآخر نقصا فى حجم الإنتاج عن عام ١٩٧٥ . وفى الخامات الاستخراجية حقق الملح والفسفات زيادة واضحة ، وفى المقابل حقق خام الحديد نقصا (- ١٠.٧ ٪) ، والصناعات الغذائية (سكر ، جبن أبيض ، مسلى صناعى ، علف حيوانى ، مياه غازية ، بيرة ، سجائر) زيادات كمية ، كما أن الغزل والنسيج حقق زيادات باستثناء غزل الحرير (- ١٠ ٪) . أما المنتجات المعدنية فقد حققت نقص فى : زهر خام (- ١٦.٩ ٪) ، قطاعات صلب ثقيله (- ٨.٦ ٪) ، حديد تسليح (- ٢٥.٥ ٪) ، ومواسير صلب (- ١١.١ ٪) . وفى المقابل تحققت زيادات فى بعض المنتجات الأخرى مثل : المنتجات المعدنية (اسطوانات بوتاجاز وماكينات كهربائية) ، أما المنتجات غير الكهربائية (عداد المياه) فقد نقص إنتاجها بنحو (٧.٩ ٪) ، وصناعة وسائل النقل بنحو (٢ ٪) ، وسيارات ركوب نصر بنحو (- ٩.٥ ٪) ، والكابلات والأسلاك الكهربائية (- ٢١.٧ ٪) ، وفحم الكوك (- ٢.٤ ٪) ، وفى مقابل ذلك ازداد الإنتاج من الأتوبيسات والتليفزيون والثلاجة الكهربائية والمنتجات الكيماوية وإنتاج إطارات السيارات والجرارات ومنتجات الأسمنت والزجاج^(٢) .

ويلاحظ من العرض السابق أن نقص واضح فى الإنتاج شمل صناعات ثقيلة وأساسية ، ويرجع ذلك لأسباب متباينة ، بعضها يتعلق بالنقص فى المستلزمات وقطع الغيار بسبب الخلاف مع السوفييت ، وعزوف الغرب عن الامداد ، والبعض الآخر يتعلق بافتعال اختناقات باستفيد منها الموردين والمستوربون ، فضلا عن التوسع العشوائى فى قطاع الاستيراد والزيادة فى المخزون الراكد من المنتجات الصناعية .

وإذا كانت الصناعات التحويلية فى سنوات الانفتاح حتى قبل عام ١٩٧٧ قد حققت معدلات نمو مرتفعة . فإن هذه المعدلات شهدت تباطؤ فى معدلاتها مع عام ١٩٧٨ . وبمقارنة

(١) محمد عبد الشفيق " التكنولوجيا الصناعية المصرية فى الثمانينات " ، فى : المؤتمر السنوى السابع للاقتصاديين المصريين ، ص ٢ .

(٢) عادل حسين ، المرجع السابق ، ص ٢٥٨ .

أرقام ١٩٧٣ مع أرقام ١٩٧٧ وفقا لأرقام البنك الدولي يتضح أن ٢١ منتجا من المنتجات الصناعية قد تراجعت ، كما تحققت زيادات متفاوتة في ٤٠ منتجا . ويلاحظ من أرقام السنوات ٦٩ - ١٩٧٧ أن الزيادة المحققة في الأعوام ٧٤ - ١٩٧٧ كانت غير منتظمة في ٢٩ منتجا ، ويتضمن جزئيا أوكلها محاولة للعودة إلى أعلى مستوى للإنتاج تحقق في السنوات السابقة على عام ١٩٧٣ . ففي ٤ منتجات من هذه الحالات (غزل الصوف ، سماد سلفات النشادر - كتل حديد نصف مشكلة ، وقطاعات الصلب ، سيارات النقل) لم تصل كميات الإنتاج في عام ١٩٧٧ إلى أعلى مستوى محقق قبل الانفتاح . وفي بعض الحالات يلاحظ أيضا أن كميات الإنتاج عام ١٩٧٧ زادت عن مستويات عام ١٩٧٣ ، ولكنها كانت أقل من المستويات المحققة في عام ١٩٧٤ ، ١٩٧٥ أو ١٩٧٦ (١) .

وهذه الدلالات تعكس إلى حد بعيد أن الزيادة المحققة وغير المنتظمة في إنتاج هذه الصناعات ترتبط بمدى تشغيل الطاقات القائمة العاطلة ، وهو ما يتمشى مع إعلان المسؤولين عن تركيزهم على مشروعات الاستكمال والإحلال والتجديد وتغيير مستلزمات الإنتاج ، ولكن مجمل النتائج لا تتناسب مع الانفاق المرصود لها . ويزد من دلالة المؤشرات السابقة أن الصناعات التي ظل إنتاجها أقل من طاقاتها بمقارنة عام ١٩٧٣ مع عام ١٩٧٧ مثل : السكر الخام والجلوكوز والفواكه المحفوظة والنبذ والمشروبات الروحية والمنسوجات القطنية وورق كرتون عادي والسماد وسوبر فوسفات والمبيدات الحشرية وألواح الصاج والمسبوكات والزجاج والخزف وأبواب صحية والفخار والمواسير والخرسانية والطوب الأحمر والرمل والجبس والمصيص والأسمنت . مما يعني ذلك أن هناك تراجعا في صناعات لها وزن مؤثر اقتصاديا . وإذا كانت الصناعات السابقة الذكر قد حققت انخفاضا ملحوظا ، فإن هناك بعض الصناعات لا تتجاوز (١١) منتجا قد حققت تقدما ملحوظا ، إذ زاد إنتاجها بمعدل يفوق أكثر من ٥٥ ٪ سنويا في المتوسط خلال الفترة من ١٩٧٤ - ١٩٧٧ ، وهذه المنتجات هي الحديد الزهر والبيرة واللبن المبستر والمسلط الصناعي (٢) .

وفي إطار ما خطط لقطاع الصناعة التحويلية في فترة الانفتاح الاقتصادي طرأ عدة تحولات هيكلية وبنوية . لقد أحكمت السيطرة الأجنبية على استراتيجية التوسع الصناعي سواء

(١) تقديرات ١٩٧٨ ، وزارة التخطيط والبنك الدولي ومندوب النقد

World Bank report, No 2738- Est, 1979.

نقلا عن عادل حسين ، المرجع السابق ، ص ٤٧٢ .

(٢) اعتمد في حساب هذه النتائج على أرقام الإنتاج الصناعي الواردة في الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، الكتاب الإحصائي السنوي ، ١٩٧٥ ويوليو ١٩٧٨ . راجع في ذلك : عادل حسين المرجع السابق ، ص ٤٧٨ - ٤٧٩ .

فى هيكله أو بنيتة . فمن خلال ما حدده البنك الدولى حصر التخصص الصناعى لمصر فى مجال الأسمدة والأسمدة وتكرير البترول والآلات والصناعات الغذائية . كان الهدف من ذلك حصر دائرة التركيز فى هذه المجالات لتترك بقية المجالات أمام الشركات الأجنبية واستثمارات القطاع الخاص المحلى والأجنبى . لقد هدفت كل هذه المحاولات إلى إيجاد بنية اقتصادية تابعة يقودها القطاع الخاص ، أما القطاع العام فيركز اهتمامه فى صناعة الأسمدة التى يصب ناتجه فى قطاع الزراعة معقل القطاع الخاص فى الاقتصاد المصرى . ولكن يجب أن نعى أن تنمية الزراعة من خلال هذه الاستراتيجية كانت باتجاه نموذج الاقتصاد التابع (١) .

وتكشف البيانات الخاصة بالانتاج الصناعى الواردة بالكتاب السنوى للإحصاءات عام ١٩٨٠ أن الصناعات المنتجة للسلع الاستهلاكية المعمرة سجلت أعلى معدلات النمو ، وتتسم هذه الصناعات بانخفاض أثمانها عن السلع المستوردة ، وتشترك مع هذه الصناعات فى تسجيل وتائر مرتفعة من النمو للصناعات الغذائية مثل المياه الغازية . أما بقية الصناعات فتتسم بمعدل منخفض ، وهذا ما يبدو جليا فى المنسوجات وصناعة مواد البناء . وإذا كانت بيانات الإنتاج الصناعى تختلف كثيرا عما تدلنا عليه بيانات الإنتاج الصناعى (على أساس الأسعار الجارية) ، فإن الأرقام الخاصة بالنمو الصناعى تعطى لنا نسبة تتراوح بين ١٦ ، ١٨ ، وأما الأرقام الخاصة بالإنتاج فتعطى لنا أن متوسط معدل النمو للفرز بلغ ٣ر٤ ٪ ، أما المنسوجات القطنية فسجلت نقسا بلغ - ٣ر٤ ٪ ، فى الوقت الذى يعطى لنا معدل نمو سنوى للصناعتين حوالى ١٧ ٪ . وجدير بالتوضيح أن اختلاف النسب يرجع إلى الارتفاع فى الأثمان وإلى تمثيل البترول فى مجمل الناتج الصناعى ، وإلى وجود عدد من الفروع الصناعية (السلع الاستهلاكية المعمرة) سجلت معدلات نمو مرتفعة جدا . إن الأداء السيئ للتصنيع فى هذه الفترة يعود إلى كوكبه من الأسباب نذكر منها : أولا : بدء معاناة الصناعة من نقص الكفاءات الفنية والإدارية والقوة العاملة . ثانيا : عدم توفر قطع الغيار اللازمة التى تستورد من الخارج . ثالثا : ارتفاع أثمان المواد الخام اللازمة للصناعة المحلية . رابعا : المنافسة الشديدة للصناعة المحلية نتيجة إغراق السوق المحلية بالسلع المستوردة . خامسا : حاجة كثير من الوحدات الصناعية إلى التجديد . سادسا : ضعف الحواجز الجمركية ونمط التجارة السائد الذى يفضل الاتجار فى السلع الأجنبية عن المحلية (٢) .

(١) فرانسوا ريفيه ، المرجع السابق ، ص ١٤٤ .

(٢) الجهاز المركزى للتعبئة العامة والإحصاء ، الكتاب الإحصائى السنوى ، ١٩٨٠ نقلا عن : محمد نوبدار ، الاتجاه الرسمى للاقتصاد المصرى ... ، مرجع سابق ، ص ١٢٧ .

وبالقاء نظرة فاحصة على تصنيف الإنتاج الصناعى فى عام ١٩٧٧ يتضح أن ٧٧.٧٪ من الإنتاج الصناعى كان عبارة عن صناعات تحويلية نهائية ، أى سلع لا يعاد استخدامها فى أية عمليات تحويلية لاحقة . وإن الجزء الأكبر من السلع التحويلية النهائية ٥٢ ٪ من الإنتاج الكلى عبارة عن سلع نهائية استهلاكية (١٢.٢ ٪ فقط من الإنتاج الكلى يمثل سلع نهائية تستخدم لأغراض إنتاجية ومعظمها تستخدم لأغراض البناء والتشييد (حديد تسليح وكمرات حديدية وأسمنت ومواد بناء ... الخ) ، وتعتبر هذه النسبة عن درجة التكامل الأفقى بين الصناعة والأنشطة الأخرى . وجدير بالذكر أن ٦٠ ٪ من اجمالى صناعة الحديد والصلب فى مصر تستخدم فى أعمال البناء والتشييد ، أى خارج القطاع الصناعى ، أكثر مما تعمل على توفير مستخدمات الإنتاج داخل هذا القطاع ، كما أن صناعة الحديد والصلب فى مصر باتجاهها نحو إنتاج سلع تحويلية نهائية ، فهى تعمل على دعم التكامل الأفقى بين الصناعة والأنشطة غير الصناعية أكثر مما تعمل على دعم التكامل الرأسى فى إطار القطاع الصناعى نفسه . ومن تصنيف الإنتاج الصناعى أيضا يتضح أن ١٥.٨ ٪ من الإنتاج الصناعى عبارة عن مكونات سلع نهائية ومستلزمات وتشكيل وتعبئة ، وهى نسبة منخفضة خاصة إذا ما عرفنا أن غزل القطن وحده يمثل ٨.٨ ٪ من النسبة السابقة ، كما أن إنتاج السلع الوسيطة الأساسية المستخدمة فى الصناعة التحويلية لم يتجاوز ٦.٢ ٪ من جملة الإنتاج الصناعى وهذه النسبة تضم بينها إنتاج الصناعات المعدنية وصناعة فحم الكوك المستخدم فى مناشط تحويلية . وبدلنا تصنيف الإنتاج الصناعى أيضا أن إنتاج الآلات والمعدات والأدوات التى تستخدم فى مناشط تحويلية لم تتجاوز ٣.٥ ٪ من الإنتاج الصناعى فى عام ١٩٧٧ (١) .

كل ذلك يوضح أن نمط التصنيع فى مصر اتجه بشكل أساسى فى التوسع فى صناعات التجميع والتشطيب والتشكيل . وهذا يمكن أن يكون مقبولا لأى دولة ناهضة فى مهد معرفتها بالتصنيع ، إذ أن عمليات التجميع والتشكيل تتسم بالبساطة والسهولة وإنخفاض الكثافة الرأسمالية وتواضع المشروعات إذا ما قورن ذلك بعمليات التصنيع الأخرى ، لذلك فهى عملية تناسب دولة لا تملك عمالة صناعية كثافة ، أو لاتملك رؤوس أموال وطنية كبيرة وأسواق محلية واسعة . وتمثل إقامة صناعة التجميع والتشطيب والتشكيل فى رأينا نوعا من التصنيع الهامشى الذى تبدأ به الدول الناهضة فى النمو استعدادا للدخول فى عالم التصنيع الحقيقى بعد إيجاد مقوماته ومتطلباته فى البيئة المحلية . وتدعم الدول النامية أحيانا المرحلة التمهيدية للتصنيع

(١) نادية الشيشينى ، " مدخل جديد لتقييم وتخطيط هيكل الإنتاج الصناعى المصرى فى الثمانينات " ، فى : المؤتمر السنوى السابع للاقتصاديين ، ص ٣ .

بإنشاء بعض الصناعات المنتجة للسلع الوسيطة الأساسية خاصة صناعة الحديد الأساسية والصلب ، ذلك بغية تواجد نواة للتوسع فيما نسمى بالصناعات الثقيلة ، وهذا هو ما فعلته مصر عبد الناصر في الستينات . ولكن ما حدث في مصر السادات ، أنها شاهدت نمطا لإنشاء مشروعات التجميع والتشكيل والتشطيب ، وازداد الأمر سوءا أن بلدا مثل مصر خضعت لحقبات طويلة في تاريخ التصنيع أن اقامت منشآت مهمتها التعبئة وتسمى مصانع مثل مصانع مستحضرات التجميل ومصانع الأدوات والمياه الغازية التي تعبئ مواد مستوردة في عبوات مكتوب عليها صنع في مصر . أي أن مصر تراجعت عن ما حقته في الستينات وبدأت من أولى عتبات الصناعة وكأنها خالية من خبرة رصيدها التاريخي الصناعي (١) .

لقد هدفت سياسة الانفتاح الاقتصادي التي فتحت الأبواب في قطاع الصناعة التحويلية على مصاريعها لنمو القطاع الخاص الأجنبي والمحلي معا . وبدلنا على ذلك مخطط البنك الدولي لاحتواء القطاع العام الذي ظل بنية متماسكة تحطمت عليه محاولات تهديمه ، والسياسات المالية والتقنية لصندوق النقد الدولي . وعلى الرغم من أن الحكومة مهدت إلى كل ذلك باستصدار القوانين لدفع الاستثمار الأجنبي في مجال التصنيع ، إلا أن معدلاتها لم تات بما تشتهيحه الحكومة المصرية ، إذ جاءت اسهامات الشركات الأجنبية والأمريكية على وجه الخصوص محدودة للغاية ، كما أن المشاريع التي اتفق عليها لم تتجه إلى الصناعات التحويلية ، كما أن ما اتجه من مشاريع في إطار الصناعات التحويلية جاءت لمنافسة القطاع العام في السوق الداخلي (الاستعاضة عن الواردات) ، ولم تقم مشروعات تعمل على أن يكون رأس المال الخاص المحلي تابعا للشريك الأجنبي بشكل مباشر في بعض المشروعات الكبيرة ، ويعمل في المشروعات التابعة .

وتوضح البيانات الخاصة بتطور هيكل القطاع الخاص في الصناعة التحويلية أنه في عام ١٩٧٥ بلغت نسبة صناعة الفزل والنسيج حوالي ٤ : ٢٨ ٪ ، ثم واصلت انخفاضها في الأعوام من ١٩٧٦ حتى ١٩٧٩ لتبلغ في الأخير حوالي ٢٦,٧ ٪ . وفي الصناعات الغذائية بلغت في عام ١٩٧٥ حوالي ٢٢,٩ ٪ وفي عام ١٩٧٩ بلغت ٢٣,٥ ٪ . وفي الصناعات الكيماوية في عام ١٩٧٥ بلغت ٩,٢ ٪ ، ثم في عام ١٩٧٩ تزايدت بمقدار ٣ ٪ عن العام الأول . أما في الصناعات الهندسية فقد تزايدت بشكل واضح بمقدار ١٩,١ ٪ ، فبعد أن كانت في عام ١٩٧٥ حوالي ٨,٨ ٪ ، أصبحت في عام ١٩٧٩ ، أي بعد ٤ سنوات حوالي ٩,٩ ٪ (٢) .

(١) نادية الشيشيني ، المرجع السابق ، ص ٦ .

(٢) عادل حسين ، المرجع السابق ، ص ٤٨٣ .

وبمقارنة إسهامات القطاع العام والخاص في إجمالي الإنتاج الصناعي ، يتجلى أنه في عام ١٩٧٢ بلغت جملة مساهمة القطاع العام حوالي ١٨٨١٧ مليون جنيه ، أما القطاع الخاص فبلغت حوالي ٣٨٨٢ مليون جنيه ، وفي عام ١٩٧٥ بلغت ١٦٧١١ مليون جنيه للقطاع العام ، أما القطاع الخاص فبلغ حوالي ٥٩٦٥ مليون جنيه . بينما بلغت نسبة مساهمة القطاع الخاص في عام ١٩٧٢ حوالي ٢٤٨ ٪ ، نجده في عام ١٩٧٥ ازدادات بنحو ١٦ ٪ ، أي أصبح حوالي ٣٦٤ ٪ . وفي عام ١٩٧٨ بلغت مساهمة القطاع العام ٢٣٩١٩ مليون جنيه ، والقطاع الخاص حوالي ١٠٤٠٣ مليون جنيه . أما نسبة مساهمة القطاع الخاص فبلغت حوالي ٣٠٣ ٪ . ويتضح أيضا أن قطاع الغزل والنسيج يحتل الصدارة في مساهمة القطاع العام في الإنتاج الصناعي ، ويأتي بعدها مباشرة قطاع الصناعات الهندسية ، ثم قطاع استخراج المعادن ، أما مساهمة القطاع الخاص فإن قطاع الغزل والنسيج يحتل أيضا مكان الصدارة ، ويأتي في المرتبة التالية قطاع الأغذية ، ثم قطاع الكيماويات . ومن ذلك يتضح اهتمامات كل من القطاع الخاص والعالم في طرق مجالات الصناعة^(١) .

وبإلقاء بعض الضوء على تطور العمال في حقبة الانفتاح الاقتصادي يتضح من الجدول التالي الذي يصور تطور هيكل قوة العمل بالقطاع العام خلال الفترة من عام ١٩٧٤ حتى عام ١٩٧٩ ، أن معدل نمو العمال في القطاع الصناعي بلغ معدلا يزيد قليلا عن ٣ ٪ سنويا لتصل الى ٦٠٥ ألف عامل في عام ١٩٨١/٨٠ . ومن الجدول رقم (٧) يتكشف أن عمال صناعة الغزل والنسيج والملابس يضمون ما يزيد عن نصف إجمالي قوة العمل في القطاع الصناعي في عام ١٩٨٠ . ويلى هذا القطاع من حيث الحجم قطاع الصناعات المعدنية إذ يبلغ حجمه حوالي ٢٠ ٪ من قوة العمل الصناعية برمتها ، ثم يأتي في المرتبة الثالثة قطاع صناعة المواد الغذائية بنسبة ١٥ ٪ ، ثم الكيماويات بنسبة ١٠ ٪ ، أما قطاع التعدين والحرايات فيقع في مؤخرة القطاعات من حيث استيعابها لقوة العمل ، إذ تتراوح نسبة العمالة فيه ما بين ٤٢ ٪ على أقل تقدير . وجدير بالبيان أن القطاع العام الصناعي قد حقق قفزة كبيرة من حيث استيعابه للعمالة في عام ١٩٧٧ ، إذ ازداد عدد العمال من ٨ آلاف عامل إلى أكثر من ٢٢ ألف عامل ، ومرد ذلك طبقا لتفسيرات البعض ، يرجع إلى تنفيذ مشروع فوسفات ابو طرطور .

J. Waterbury, op. cit. p. 163.

(١)

جدول رقم (٧) يوضح تطور هيكل قوة العمل بالقطاع العام الصناعي ٧٤ - ١٩٧٩ (*)

معدل التطور / المعدل	١٩٧٩	%	١٩٧٨	%	١٩٧٧	%	١٩٧٦	%	١٩٧٥	%	١٩٧٤	القطاع الصناعي
٥٠	٢٩٥٥	٥٠	٢٩٥٥	٥١	٢٩٢٥	٥١	٢٨١٩	٥٢	٢٧٤٩	٥٣	٢٦٦٦	الزراعة والتسويق والحدائق
١٥	٩٠٢	١٥	٨٩٢	١٥	٨٧٧	١٦	٨٥٥	١٦	٨٢٤	١٧	٨٢٧	صناعة المواد الغذائية
١١	٦٢٨	١٠	٥٨٣	١٠	٥٦٦	١٠	٥٤٢	٩	٤٩٦	٩	٤٤٨	صناعة الكيماويات
٢٠	١٢٠٩	٢١	١٢٢٣	٢٠	١١٦٧	٢١	١١٧٨	٢١	١١٠٩	١٩	٩٦٥	صناعة المعنوية ومنتجاتها
٤	٢٢	٤	٢١٩	٤	٢١٧	٢	٨٢	٢	٨٣	٢	٨٣	التعدين والحرايريات
١٠٠	٥٩١	١٠٠	٥٨٧١		٥٧١٨	١٠٠	٥٤٧٦	١٠٠	٢٥٦١	١٠٠	٤٩٨٩	الإجمالي

(*) المصدر : عادل غنيم ، النموذج المصري لأسسالية الدولة التابعة ... ، مرجع سابق ، ص ٤١٥ .

وإذا كنا قد أوضحنا فيما سبق أن عقد السبعينات (وخاصة النصف الثاني) ، شهد اختلافا واضحا في وتائر النمو الاقتصادى ، وتضخمت قطاعاته غير الإنتاجية وشهدت القطاعات الزراعية والصناعية تكوصا واضحا ، فإننا بالتالى نرى أن التركيب المهنى والاجتماعى للقوة العاملة قد شهد تشوها أيضا . ودلالة ذلك ارتفاع نصيب قطاع التجارة والمال والخدمات من قوة العمل الإجمالية من ٢٦ ٪ فى عام ١٩٧١ إلى ٣٠ ٪ فى عام ١٩٧٩ ، بينما زاد نصيب قطاع الصناعات التحويلية والاستخراجية (بما فى ذلك البترول ومنتجاته) من قوة العمل الإجمالية من ١٢٣ ٪ فى عام ١٩٧١ إلى ١٢٨ ٪ فى عام ١٩٨٠ ، أى أنه فى عقد تقريبا لم يزد إلا بحوالى ٦ ٪ . ومن جهة أخرى فإن الوزن النسبى لقطاع التشييد تضاعف فى قوة العمل الإجمالية من ٢٣ ٪ فى عام ١٩٧١ إلى حوالى ٤٧ ٪ فى عام ١٩٧٩ ، كما تزايد الوزن النسبى لعمال التشييد فى إجمالى قوة العمل الصناعية من ٢٥٧ ٪ فى عام ١٩٧٨/٧٠ إلى حوالى ٣٣ ٪ فى عام ١٩٨١/٨٠ ، أى أنهم أصبحوا يشكلون ثلث الطبقة العاملة الصناعية (١) .

وينظر عامة على الخصائص الرئيسية للوضع الصناعى المصرى تلمح ما يلى : أولا : اختلال هيكل الناتج الصناعى المحلى ، إذ يغلب على هذا الهيكل صناعات السلع الاستهلاكية بالمقارنة مع صناعات السلع الإنتاجية وخاصة إنتاج الآلات والمعدات ، ثانيا : ضعف القاعدة البشرية والقدرة العملية والتكنولوجية الصناعية . ثالثا : دخول التصنيع فى منافسة غير متكافئة مع الواردات الأجنبية .

وعلى الرغم من أن مصر قد سارت وفق منهج الاستعاضة عن الواردات فى الستينات ذلك النموذج الذى يعتمد على محاولات التصنيع الداخلى لبعض السلع وإحلالها محل الواردات بغرض تعميق مسار التنمية وتحقيق إنتاج الصناعات الثقيلة وتأمين الاستقلال الوطنى ، إلا أنها نهجت نهجا آخر فى منهج الاستعاضة عن الواردات ، ألا وهو الاندماج فى النظام الرأسمالى العالمى أو ما يعرف باسم سياسة الباب المفتوح بهدف زيادة الإنتاج لإشباع السوق المحلى الداخلى (٢) . أن سياسة التصنيع للاستعاضة عن الواردات فى الستينات انقلبت إلى سياسة الاستيراد لإحلال الصناعة الوطنية فى وقت الانفتاح الاقتصادى ، وعملت على إعادة صياغة المستهلك المصرى بطريقة تضمن احكام قبضة الدول الرأسمالية على الواقع المصرى ، واعتماد الأخير على الأول فى تزويده بالسلع الاستهلاكية . إن قيام المشاريع الصناعية تحت اسم

(١) عادل غنيم ، المرجع السابق ، ص ٤١٣ .

(٢) نادية رمسيس ، " النظرية الغربية والتنمية العربية " ، مرجع سابق ، ص ٤٢ .

الانفتاح فى مصر كان حافظا لإحلال الواردات الذى أوجدته القيم الاستهلاكية ، والتى أفضت فى نهاية الأمر إلى إغراق المجتمع فى الديون الخارجية ومن ثم سيادة وضع تابع . لقد تم بهذه السياسة قيام التحالف الجديد بين قوى اجتماعية ثلاث : الرأسمالية الأجنبية والرأسمالية المحلية والدولة ، ذلك التحالف الذى أنتج ما يسمى برأسمالية الدولة التابعة ، التى فيها يسخر جهاز الدولة والقطاع العام والرأسمالية المحلية لأغراض النمو الرأسمالى^(١) .

يتضح من ذلك كله أن طبيعة الدولة تنعكس على حركة التصنيع ، وأن بنية وخصائص ومصالح الطبقة المسيطرة اقتصاديا تحدد نوع التصنيع السائد ، بمعنى آخر أنه من خلال المؤشرات الكمية والكيفية للتصنيع يمكن أن نرغم أن ملامح التصنيع تتحدد وفقا لطبيعة البنية الاجتماعية القائمة وأيديولوجيتها الحاكمة . أو بمعنى آخر أن التغيرات الجوهرية التى تصيب الهياكل الصناعية تأتى من خلال الأيديولوجية الحاكمة وطبيعة التغيرات التى تصيب البنية الاقتصادية الاجتماعية .

إن التحولات الاجتماعية الاقتصادية التى عرفها المجتمع المصرى فى عقد السبعينات نجد انعكاسا لها فى مجال سياسة التصنيع تلك التى تتمثل فى تحول منهج التصنيع من الاستعاضة عن الواردات إلى سياسة الاستيراد .

إن نمط التصنيع فى مصر السبعينات ارتبط بشكل وثيق بما يعرف بصناعات التجميع والتشطيب والتشكيل ، ذلك النوع من التصنيع الهامشى الذى يرتبط دائما بالمرحل التمهيدي للتصنيع فى البلدان النامية ، لذا يمكن القول أن التصنيع فى مصر السبعينات هو نكوص وارتداد عن ما تم فى مرحلة الستينات . إن الصناعات التى أقيمت فى مرحلة السبعينات فرضت نوعا من الارتباط بالسوق والاحتكاكات العالمية . إن التغير فى هيكل التصنيع فى مصر السادات تكشف بوضوح عن نوع الاختيارات الاجتماعية لمسارات عملية التصنيع ، فضلا عن التوجهات الأيديولوجية الحاكمة للبنية الاقتصادية الاجتماعية .

(١) إبراهيم العيسوى ، " ثلاث مستقبلات مصرية بديلة " ، فى : الفكر الاستراتيجى العربى (مجلة) ، ص ٢٢٨ .

صفوة القول أنه إذا كانت أنماط التصنيع في مصر قد تعددت بقدر تعدد وتمايز واختلاف الأيديولوجيات الحاكمة التي سادت والأطر السياسية التي وجهت عملياتها ، إلا أن أهم ما يميزها هو خضوع التصنيع للأيديولوجيات الحاكمة . إن التصنيع في مصر كان يأتي وفق قرار سلطوى فوقى . ولما كانت طبيعة البنية الاقتصادية الاجتماعية تنعكس على حركة التصنيع ، وأن خصائص ومصالح الطبقة المسيطرة اقتصاديا تحدد نوع التصنيع ، أى أن ثمة علاقة وأشجة بين التصنيع والقوى الاجتماعية ، فكما تؤثر الطبقات الاجتماعية في وجود نمط معين من التصنيع ، فإن التصنيع يساهم في صوغ البنية الاجتماعية ويهيكل طبقاتها . وهذا ما سنوضحه في الباب القادم .

الباب الثالث

العلاقة الجدلية بين البناء الطبقي والتصنيع في مصر

١٩٨٠ - ١٩٣٠

الفصل الثامن

البناء الطبقي فى المجتمع المصرى ١٩٣٠ - ١٩٨٠

أولا : التركيب الطبقي فى مصر من ١٩٣٠ حتى ١٩٥٢

ثانيا : البناء الطبقي فى الحقبة الناصرية ١٩٥٢ - ١٩٧٠

ثالثا : الخريطة الطبقية فى وقت الانفتاح الاقتصادى ١٩٧١ - ١٩٨٠

تعد قضية الطبقات ظاهرة موضوعية وحتمية اجتماعية تميز 'ى مجتمع محدد تاريخيا ومكانيا . إن فهم طبيعة الطبقات الاجتماعية للمجتمع المصرى تعد وسيلة بالغة القيمة لفهم واقعه الاجتماعى ، إذ يشكل موضوع الطبقة ضربا مهما للتعرف على مجريات أحداث تاريخ مصر السياسى والاقتصادى والاجتماعى على الصعيدين الداخلى والخارجى .

ولما كانت القضية المحورية لهذا الفصل تتحدد فى محاولة فهم مفردات البناء الطبقي من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ ، فإن هذا الفصل يناقش ثلاثة قضايا أساسية ، الأولى تهتم بعرض التركيب الطبقي فى مصر من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٥٢ . والثانية تناقش البناء الطبقي فى الفترة الناصرية من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٧٠ . أما القضية الأخيرة فتلقى الضوء على الخريطة الطبقيّة فى مصر إبان تطبيق سياسة الانفتاح الاقتصادى .

إن ادراك طبيعة البنية الاجتماعية للمجتمع المصرى والعوامل التى أدت إلى تشكيلها ، ولتحديد موقع الطبقات الاجتماعية ، والتعرف على الأوضاع الاقتصادية والسياسية التى كانت سائدة ، يتطلب البحث فى إطار خصوصيته التاريخية ، بمعنى عدم دراسته بمعزل عن المؤثرات المحيطة سواء كانت داخلية أو خارجية . إن المجتمع المصرى فى تطوره يتسم بالعديد من الخصوصيات أهمها : أن التغيرات الحاسمة فى جسم المجتمع لم تتم بشكل تلقائى وإنما حدثت نتيجة عاملين : أحدهما داخلى والآخر خارجى . لقد اتخذت أبعاد المسألة الاجتماعية التى سادت المجتمع المصرى عدة مظاهر حادة أهمها ما عبرت عنه إشكاليات البناء الطبقي والتطور والتحول الاجتماعى ، التى هى نتاج للظروف التاريخية ، وتعبيرا عن العلاقات الاجتماعية الاقتصادية داخل البنية الاجتماعية القائمة .

ولاربيب أن المجتمع المصرى مجتمع انتقالى من الناحيتين الاجتماعية والاقتصادية، ومن ثم فهو لايدخل فى نطاق نموذج اجتماعى محدد ، ويتضمن فئات اجتماعية متباينة تنتمى إلى أكثر من نظام اجتماعى محدد . فهو لم يعرف بعد مرحلة الإقطاع بشكله الكلاسيكى ، ولم يعرف أيضا مرحلة الرأسمالية الكاملة ، كما أنه قد عرف بعض أشكال التخطيط الاشتراكى أو ما يسمى برأسمالية الدولة ، وعرف أيضا نموذج رأسمالية الدولة التابعة . إن تعايش وتداخل وتجاور هذه الأنماط الإنتاجية المختلفة مع بعضها البعض قد أدى إلى وجود بناء طبقي متعدد نتيجة تنوع الأنماط الإنتاجية السائدة (١) .

(١) جمال مجدى حسنين ، البناء الطبقي فى مصر ٥٢ - ١٩٧٠ ، ص ٥ .

إن البنية الاجتماعية للمجتمع المصرى تتسم بالتعدد . ولكن القصد هنا ليست التعددية الوظيفية ، ولكن نعنى بها تداخل وتناقض المكونات الأساسية للبنية الاجتماعية ، وهى أشكال الإنتاج والأنماط الثقافية والأيدولوجية ، وينبنى على ذلك أن التكوين الاجتماعى للمجتمع المصرى يتسم بعدة خصائص أهمها : وجود أشكال متعددة وسيادة أشكال متباينة من القيم تتسم بالتداخل والتناقض مع بعضها ، وسيطرة البعض على الآخر ، هذا من جانب ، أما الجانب الآخر فإن كل هذه العناصر المتعددة والمتداخلة والمتفصلة مع بعضها أدت إلى وجود أشكال عديدة من التناقض داخل البنية الاجتماعية القائمة ، فهناك التناقض بين المواقف الأيدولوجية والمواقف الطبقيّة ، وهناك التناقض بين كل منهما على حدة (١) .

وجدير بالذكر أن طبيعة أى بناء طبقى تتحدد وفق عناصر ثلاث هى : الأساس الاقتصادى والعلاقات الطبقيّة السائدة فيه ، والسلطة السياسية وطبيعتها . أى أن بين الأساس الاقتصادى والمجتمع والسياسة حلقات مترابطة ، فلا يستطيع الفرد أن يفهم أحدهما دون سبر أغوار الأخرى ، لأن كل منهما يؤثر فى الآخر ، ودرجات متفاوتة وفقا للواقع التاريخى المميز للمجتمعات . إن التحليل هنا ينطلق من التشابك الواضح بين البنية التحتية والبنية الفوقية . إن تشابك البنية الفوقية مع البنية التحتية يسمح بتشكيل أى بنية اجتماعية طبقية . وفى إطار ذلك فإن المدخل الاقتصادى مهم فى فهم إبراز دور الطبقات الاجتماعية ، حيث عن طريقة يمكن فهم تطورها الداخلى والخارجى . كما أن السلطة تلعب دورا لا يقل بأى صورة عن دور الثروة - مثلا - فى تحديد الطبقات الاجتماعية . ففى ضوء الخصوصية التاريخية للمجتمع المصرى فإن السلطة تلعب دورا تاريخيا هاما فى نشأة الطبقات الاجتماعية ، وعلى ضوء ذلك أن الدولة - تاريخيا - لم تكن فحسب أداة للسيطرة الطبقيّة نتيجة انقسام المجتمع طبقيا ، بل أيضا مصدر تشكل الطبقات (٢) .

وفى ضوء ما سبق فإن معالجتنا للبناء الطبقي فى هذا الإطار يفرض اتباع منهجية التحليل المرحلى ، وباعتبار أن القضية الرئيسية لهذا الفصل تتمحور فى تحديد البنية الطبقيّة ضمن مرحلة تاريخية تمتد من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ ، فإننا سوف نفصل فيما بين حقبة تاريخية متميزة ، مع إيماننا الكامل بأن التاريخ الاجتماعى والاقتصادى للمجتمع المصرى متصل غير منفصل .

(١) احمد زايد ، البناء السياسى فى الريف المصرى : تحليل لجماعات الصفوة القديمة والجديدة ، ص ٢٢٨ .

(٢) جمال مجدى حسنين ، المرجع السابق ، ص ٣١

أولاً . التركيب الطبقي في مصر من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٥٢ .

تتفق معظم الدراسات المتعلقة بالمجتمع المصري بأن الفترة من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٥٢ شهدت مجموعة من الاشكاليات على كافة الأصعدة السياسية والاقتصادية والاجتماعية ، نتيجة للتناقضات والمآزق التي حلت به ، بسبب وضعه التابع للنظام الرأسمالي العالمي ، ذلك الوضع الذي ساهم في وجود مجموعة من العوامل الداخلية والخارجية . وتتمثل العوامل الخارجية في السيطرة البريطانية والتغلغل الرأسمالي . أما العوامل الداخلية فتتمحور حول وجود طبقات وشرائح اجتماعية مرتبطة عضويًا بمصالح الاستعمار والرأسمالية العالمية . هذا في مقابل الطبقات والشرائح الاجتماعية الأخرى التي كانت تكابد ظروف القهر والاستغلال من القوى الأجنبية وشريكها المحلية . لقد كانت هذه الأخيرة تنتظر بفارغ الصبر الحصول على الاستقلال الاقتصادي ، فهي على عكس الطبقات المحلية المرتبطة والمتحالفة مع الاستعمار والمنخرطة معه على المستويين الاقتصادي والسياسي لذا نجد أن الاستعمار والقوى المتحالفة معه كانا في مواجهة مع القوى الأخرى التي تعيش تحت سيطرة واستغلال الأولى ، الأمر الذي جعل المجتمع يحفل بالعديد من التناقضات الاجتماعية والوطنية من أجل الاستقلال تاره ، ومن أجل التخلص من الاستغلال المحلي والأجنبي تارة أخرى .

لقد عرف المجتمع المصري خلال تلك الفترة بنية اجتماعية مشوهة، فيها تلازمت وتعايشت أنماط مختلفة للإنتاج ، أنماط قديمة وحديثة ، ولم يستطع أي منها أن يسيطر على الآخر . ففي داخل القديم تباينت العلاقات الانتاجية ، وفيه جاء ملامح النمط شبه الإقطاعي ونمط الإنتاج الخراجي (وإن لم يكن خراجيا بالمعنى الدقيق) ، وأيضا علاقات إنتاجية سلعية بسيطة . أما الحديث فقد أخذ مسحه النمو الرأسمالي للإنتاج ، ولكنه لم يكن نمطا إنتاجيا رأسماليا نقيا (ما خلا جزء محدود في القطاع الصناعي) ، وآخر أخذ في النمو في القطاع المالي والتجاري . ناهيك عن الارتباط العضوي مع السوق الرأسمالية العالمية ، والتداخل المصلحي بين القوى الاجتماعية الداخلية والخارجية (١) .

لقد وضع هذا النمط (أقصد النمط الرأسمالي المشوه والتابع) خلال فترة ما بين الحربين الأولى والثانية ، ونضجت وتفجرت تناقضاته خلال الحرب العالمية الثانية على

(١) راجع في ذلك :

- إبراهيم العيسوي ، مستقبل مصر . ص ٢١ - ٢٤ .
- ط . ث . شاكر ، قضايا التحرر الوطني والثورة الاشتراكية في مصر ، ص ٨٧ - ٨٨ -
- بريماكوف وبيليبيف ، المرجع السابق ، ص ٩ - ١٢

الصعيدين الطبقي والوطني بل والقومي ، وليس أدل على ذلك من الممارك الوطنية والطبقية التي خيبرها المجتمع المصري في الأعوام ١٩٤٦ و ١٩٤٧ و ١٩٥٠ و ١٩٥١ وحرب فلسطين عام ١٩٤٨ و ١٩٤٩ وهزيمة النظام الملكي فيها . أضف الى ذلك عجز الطبقة الحاكمة (البرجوازية الكبيرة وكبار الملاك) ، وقلة حيلتها عن الإتيان بحل للقضية الوطنية (يناير ١٩٥٠ - ٢٦ يناير ١٩٥٢) . زد على ذلك وقوفها مكتوفة الأيدي أمام حل المعضلة البيروقراطية للتطور الرأسمالي ، وذلك كله إبان أن غلف الضعف هيكل الطبقة العاملة (سياسيا وتنظيميا)^(١) .

وفي ضوء هذا التحديد السابق لنمط الإنتاج يمكننا أن نتصور أن توزيع القوى الطبقة كانت أشبه ما يكون بهرم اجتماعي متدرج . كان يتربع على قمته كبار ملاك الأرض والبرجوازية التجارية والمالية (الكومبرادور) والصناعية . وكانت هذه القوى هي السند الحامي للمصالح الاستعمارية ، ولكن لا ينبغي أن يفوتنا أن فوق هذه القوى كلها كانت تقف مجموعة النظام الملكي ورجال القصر التي كانت أشبه ما تكون بأركان حرب القوى الرجعية والاستعمار ، ثم في وسط هذه الهرم كانت تقع الفئات المستشيرة بحسب تعبير " حسن الساعاتي " (٢) أو الفئات البيئية مثل صغار التجار والمقاولين والسماسرة وصغار الملاك في الريف والحرفيين وكبار الموظفين والبيروقراطيين وصغار المنتجين . أما في ذيل أو في أسفل هذا الهرم فكانت تقبع البروليتاريا وأشباههم في الريف والحضر .

إن ولوج مصر إلى حظيرة النظام الرأسمالي العالمي ، وكونها طرفا في القسمة الدولية للعمل ، وجزءا متكاملًا منه ، وكذا التشجيع الذي دفعت به الإدارة البريطانية للملكية الخاصة للأرض ، سمح بتواجد طبقة من كبار الملاك الزراعيين ، وأخرى جنينية من المهنيين ورجال الأعمال (انبثقت من داخل هذه الطبقة الأولى) لهما السيطرة على معظم الأحزاب السياسية ، والفائض الاقتصادي الذي دفعت به هي الأخرى إلى الخارج بعد أن حجزت لنفسها ما يشبعها^(٣) .

إن الطبقات الاجتماعية في هذه الفترة كانت أداة طيعة في يد الإدارة البريطانية تشكلها كما تريد . لقد نتج عن ذلك أن أضحت الأولى هي الحامي الأمين لمصالح الثانية ، والمنادي بتسهيل دخول رؤس الأموال الأجنبية لتكون لهم معينا ومساعدًا في النمو والانتعاش^(٤) .

(١) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ١٠٦ .

(٢) حسن الساعاتي ، علم الاجتماع الصناعي ، ص ١٩٧ - ١٩٨ .

(٣) نزيه نصيف الأيوبي ، تطور النظام السياسي والإداري في مصر ١٩٥٢ - ١٩٧٧ ، في : مصر في ربع قرن ، مرجع سابق ، ص ٦٣ .

(٤) طارق البشري ، الحركة السياسية في مصر ٤٥ - ١٩٥٢ ، ص ١٨٧ .

لقد كان لاندماج مصر فى النظام العالمى الكثير من النتائج الهامة نجلها فى : وجود تراكم رأسمالى كبير لدى شريحة تقليدية من أعيان الريف كانت تضم كبار ملاك الأرض وبعض العمدة ومشايخ القرى ، وخلق وعى طبقي بين أعضاء هذه الشريحة نتيجة تحولهم من محاصيل الإعاشة المتنوعة إلى محصول نقدي واحد ، وخروجهم إلى المناطق الحضرية كالقاهرة والأسكندرية ، وجعلهم ملاكا غائبين ، ونشوء طبقة جديدة من المصريين – الأثراك والذي أدى فيما بعد إلى الانتفاء التدريجى للسلطة الاقتصادية والسياسية للقوى السياسية التركية التي كانت تنور فى فلك الخديوى (١) .

ولا يقف تأثير الاندماج العنصرى لمصر فى الكيان الرأسمالى عند هذا الحد ، وإنما امتد بعيدا ليخلق نوعا من المشاركة بين رأس المال المصرى والأجنبى ، فضلا عن إنجازة لوظيفة اجتماعية هامة تتمثل فى تعريف بعض عائلات ملاك الأرض بأساليب العمل الرأسمالى فى المشروعات ، وتلك الوظيفة التي تميزت بها عائلات كبار ملاك الأرض الذين عملوا فى الصناعة عن غيرهم ممن هجروا هذا الميدان ، زد على ذلك خلق مجموعة من الإداريين . وإذا كانت هذه الأشياء تعد من الإيجابيات التي خلقتها مسائل اندماج مصر فى السوق العالمية ، خاصة فيما يتعلق بإبراز مسائل الوعى الطبقي للرأسمال الوطنى ، فإن هناك أيضا أثارا سلبية اتضحت خاصة فيما يتصل بمسائل مديونية ملاك الأراضى المصرية التي بلغت حدا كبيرا ، والتي وضعت هؤلاء فى وضع خاضع للبنوك العقارية والمداينين الأجانب (٢) .

إن وضع التبعية فى مصر كان يقوم على وجود طبقة محلية مسيطرة – طبقة كبار الملاك العقاريين والبرجوازيين الكبار – جاءت ونمت تحت ضغط الإدارة .. البريطانية ووفقا لأهدافها التي تتمحور حول صف هذا المجتمع بجانب غيره من المجتمعات الأخرى فى الامبراطورية التي لاتغيب عنها الشمس . لقد كان كبار الملاك العقاريين يشكلون القاعدة الأساسية لجمل الطبقة المسيطرة ، وفى الوقت ذاته المساعدين فى دمج الجماهير العريضة فى سياق استغلال رأسمالى منظم ، والواقفة بقوة – وفقا لمصالحها – أمام نمو القوى الإنتاجية الضرورية لتبلور نمط رأسمالى واضح المعالم (التصنيع والتكنولوجيا) ، والمدمرة لكل قاعدة نمو مصرى مستقل ، وهي أيضا التي جذبت إليها بكل وسيلة الجزء المتعاظم من الفائض الاجتماعى المنتج ، فالتحت الشلل بكل نمو مستقل . لذا تتفق مع " محمود حسين " فى أن الانتقال المصرى إلى الرأسمالية تحت سيطرة كبار الملاك ، وفى إطار التبعية المصرية للسوق الرأسمالى العالمى كان

(١) اريك دافيز ، المرجع السابق ، ص ٢٣

(٢) عبد العظيم رمضان ، المرجع السابق ، ص ٣٧

انتقالا محجوزا . فهي لم تحجز فقط القوى الإنتاجية التكنولوجية فحسب ، بل أيضا حجزت تحول البنى الفوقية (الأيديولوجية والسياسية في المجتمع) وعلى وجه الخصوص في الريف^(١).

لقد تربع على قمة الهرم الاجتماعي في مصر كبار الإقطاعيين وكبار البرجوازية الاحتكارية المالية والصناعية . وكما ذكرنا من قبل فإن هذه الفئات تشكل القاعدة الاجتماعية لديمومة السيطرة الأجنبية . فكان على رأس هذه الفئات يأتي الملك ورجال السراى مقر القيادة الرجعية المصرية والقوى الإنجليزية ودلالة ذلك ما تم أثناء الحرب العالمية الثانية وما بعدها من تعيين كل من احمد حسنين باشا وحافظ حقيفى باشا وهما من نوى الميول الأنجليزية المتعصبة في منصب رئيس الديوان الملكى . ويعد فاروق الأول ملك مصر من أكبر الإقطاعيين في البلاد حيث كان يمتلك ٢٨١٠٩ ألف فدان من الأرض الزراعية ، وكان هناك حوالى ٤٢٥ من أعضاء العائلة الملكية يمتلكوا ١٧٩١٥٧ فدان . وهناك عائلات أخرى امتلكت أكثر من ١٠ آلاف فدان مثل البدرأوى عاشور وسراج الدين وعمرو^(٢) .

والواقع أن طبقة كبار الملاك كانت تبلغ في حجمها حوالى ١٢ ألف مواطن تزيد حيازة كل منها عن ٥٠ فدان . ومن بينهم حوالى ٢١٤٥ من كبار الملاك تزيد ملكية كل منهم على ٢٠٠ فدان ، وحوالى ١٩٨ من أضخم كبار الملاك تزيد ملكية كل منهم على حوالى ألف فدان . ومن بين هذه الطبقة كان هناك أفراد ملكية أدوارا سياسية متميزة في حياة المجتمع ، إذ منهم كان يتم تعيين رؤساء الحكومات مثل : أحمد زبور ، وعبد الفتاح يحيى ، واسماعيل صدقى ، وتوفيق نسيم ، وعلى ماهر ، وحسنيين صبرى ، وحسين سرى^(٣) . هذا ما يوضح ما أشار إليه " عبد الناصر " حينما ذهب في أحد أحاديثه إلى أن السلطة السياسية في العهد الملكى كانت بين أيدى ١٤ عائلة ، خرج منها جميع رؤساء الحكومات والوزراء وكبار رجال الدولة^(٤) .

(١) يرى محمود حسين أن بنية المجتمع المصرى كلها كانت محدودة بالوضع الانتقالى المحجوز ، لان تبلور نمط الانتاج لا يتضمن فقط تحولا في العلاقة بين مالكي وسائل الإنتاج الرئيسية وبين المنتجين المباشرين بل يتضمن أيضا تحولا في سياق الإنتاج نفسه ، أى في العلاقة بين المنتجين المباشرين ووسائل عملهم ، ويتضمن تحولا في القوى المنتجة . انظر : محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ٣٨ - ٣٩ .

(٢) R.Tignor, "Equity in Egypt's Recent post : 1945- 1952," in : G.Abdel Khalek and R.Tignor (eds.), The Political Economy Income Distribution in Egypt, p.22

(٣) سيرانيان ، المرجع السابق ، ص ٣٤ .

(٤) جمال مجدى حسنين ، ثورة يوليو ولعبة التوازن الطبقي ، ص ١٤ .

إن الهيمنة الكاملة لكبار الزراعيين على الأرض جعل منها أيضاً الشخصيات المسيطرة على مفاتيح السلطة في المجتمع . بمعنى آخر أن كبار الملاك الزراعيين الحائزين على مانه فدان فأكثر كانوا المسيطرين على السلطة التنفيذية (١) . وقد أوضحت دراسة " عاصم الدسوقي " أن سيطرة كبار الملاك على الوزارت المختلفة من عام ١٩١٤ حتى عام ١٩٥٢ كانت بشكل تام ، وكانت هذه السيطرة تتضح بشكل جلي في وزارات السيادة والإنتاج ، ودلالة ذلك أنهم سيطروا على وزارة الخارجية بنسبة ٧٢٫٤٪ ، وعلى وزارة الزراعة بنسبة ٦٨٪ ، وعلى المالية والاقتصاد بنسبة ٦٦٪ ، والداخلية بنسبة ٦٤٪ . إن السيطرة على هذه الوزارات كانت تحقق مآرب ومصالح الطبقة المالكة ، وكذا كانت تؤتي ثمارها في انصياع الطبقات الاجتماعية الأخرى لمصالحها وأهدافها (٢) . وفي ضوء ذلك نتفق مع عبد الباسط عبد المعطى في أن ثمة علاقة بين السلطة والثروة . فحائزو الثروة سيطروا على السلطة وأن المسيطرين على السلطة سعوا إلى الثروة ، أي أنهما وجهان لعملة واحدة ، وفي الوقت ذاته مقوله واحدة للاستغلال الاجتماعي (٣) .

ويشهد تطور أوضاع الملكية الزراعية في هذه الفترة ، أن كبار الملاك الحائزين على ٢٠٠ فدان فأقل كانوا أقل من ١٪ من جملة عدد ملاك الأرض واستحوذوا على ٣٠٪ من الأرض الزراعية ، وامتلكوا مع متوسطى الملاك (من خمسة أقدنه إلى خمسين فدان) حوالى ٦٥٪ من الأرض ، في مقابل فئة أخرى تمثل الأغلبية وتمثل ٩٤٫٤٪ لم تستحوذ إلا على ٣٥٪ من أجمالى مساحة الأرض . والمذق في أوضاع الملكية منذ عام ١٩٠٠ حتى عام ١٩٥٢ يستطيع أن يستدل على أن متوسط حجم الملكيات المتوسطة وكذا نصيبها في إجمالى المساحة الزراعية لم يحدث له تغير يذكر ، بينما ارتفع عدد صغار الملاك من حوالى ٢٢٪ إلى حوالى ٣٥٪ ، وانخفض متوسط حجم الملكية بمقدار ٤٥٪ . ويبد أن نصيب الملكيات الزراعية الكبيرة قد طرأ عليه انخفاض ملحوظا (من ٤٤٪ في اوائل القرن الى ٣٥٪ في عام ١٩٥٢) فإن توزيع ملكية الأرض الزراعية بات أكثر تباينا (٤) .

وإذا كان عام (١٩٣٠) يمثل حدا فاصلا بين عهدين ، الأول عرف بوقت التخصص وحرية التجارة ، والثاني يعتبر بداية التدخل الحكومي والتوجيه الاقتصادى ، فإنه في الوقت

(١) راجع في ذلك

G.Bear, History of Landownership in Modern History of Egypt, p.30 .

(٢) عاصم الدسوقي ، كبار ملاك الأراضي الزراعية وبنورهم في المجتمع المصرى ، ص ٢٢٠ .

(٣) عبد الباسط عبد المعطى ، الثروة والسلطة في مصر ، مجلة العلوم الاجتماعية ، ص ٧٤ .

(٤) محمود عبد الفضيل ، التحولات الاقتصادية الاجتماعية في الريف المصرى (٥٢ - ١٩٧٠) ، ص ١١ .

ذاته يعتبر العام الذهبى لتحرك الرأسمالية المصرية فى مجالات الاستثمار غير الزراعية حين سمحت لها الظروف الاقتصادية والإجتماعية والسياسية باستقلال جزئى فى الأمور السياسية ، وإلغاء الامتيازات الأجنبية تدريجيا وحرية مصر فى فرض التعريفات الجمركية الحمائية . إن فرض التعريفات الجمركية بعد الباعث الرئيسى فى دفع الرأسمالية المصرية إلى الأمام وفى تبلور الوعي الطبقي لديهم ، ولكن الأهم من ذلك كله فإن البطل الحقيقى فى طرح هذه البواعث على الصعيد الاقتصادى السياسى هو الحرب العالمية الثانية ، تلك الحرب التى فرضت فيها بريطانيا بقوه نفسها على مصر نتيجة انقطاع الواردات ، ولوجود قوات الاحتلال واتخاذ مصر قاعدة لجنود الحلفاء . لقد كان لكل ذلك أن قامت صناعات كثيرة ذات مستويات تقنية عالية وأساليب إنتاجية حديثة ، وأخرى قامت مرة أخرى بعد أن هاجمها البوار والإفلاس - لذا يمكن القول فى هذا المقام أن عام ١٩٢٠ يعد بحق التاريخ الحقيقى لبداى الصناعة الحديثة ، ومن ثم تبلور ونشوء الطبقة الرأسمالية الصناعية المصرية (١)

لقد زادت رؤوس الأموال فى جميع الشركات الصناعية والتجارية من ٨٦ مليون جنيه عام ١٩٣٩ إلى ١٠٦ مليون جنيه عام ١٩٤٥ ، وارتفعت نسبة الإنتاج الصناعى من ١٣ مليون جنيه فى عام ١٩٣٩ إلى حوالى ١٨ مليون جنيه عام ١٩٤٥ . وهذا يعد أسطع مثال على زيادة نمو الرأسمالية وتحول نشاطها من الميدان الزراعى إلى مضمار الصناعة . وفى هذا الإطار ينبغى ألا يفوتنا التأكيد السياسى للصناعة المصرية . فليست الحماية الجمركية فحسب هى المحرك الباعث الحقيقى للصناعات المصرية فى الثلاثينات ، وإنما هناك تدعيم سياسى يتمثل فى تعيين اسماعيل صدقى رئيس اتحاد الصناعات المصرية رئيسا للوزارة . وفى عهده اقتحم كبار ملاك الأرض ميدان الصناعة بعد أن كانت حكرا على بنك مصر والرأسمالية الأجنبية . فعلى الرغم من شخصيته المعقدة والهامة وقيام حكومته بالإرهاب ، إلا أنه عمل على إقامة الهياكل الصناعية فى مواجهة أزمة تدهور الاقتصاد العالمى . كل ذلك اتضح أثره فى حجم الشركات التى أقيمت والقوانين التى تتصل بحماية الصناعة مثل القانون رقم (٢٤) لسنة ١٩٣١ والذى يقضى بحماية السكر المحلى من منافسة السكر الأجنبى الوارد ، فضلا عن حجم الاستثمارات الصناعية الجديدة التى بينت صعود نجم الرأسمالية المصرية (٢) .

(١) M. Voigt, "Some Aspect Of Economic Development Egypt 1918-1945" in T. Buttner and G. Brenne (eds) African Studies, p.42-44.

(٢) أنور عبد الملك ، المجتمع المصرى والجيش ، ص ٤٧ .

لقد اتجهت أغلبية دخول كبار ملاك الأرض الناتجة عن تأجير أراضيهم إلى مجال الصناعة ، رغبة منهم في الحصول على الأرباح العالية . أو بمعنى آخر الاستفادة من الأرباح التي يحصل عليها الأجانب وتوقفت نتيجة ظروف الحرب . لذا نجد أن رأس المال المصري قد احتل جزءاً متعاظماً من عام ١٩٤٨ حيث بلغ ٢١٨ مليون جنيه ، وبمقارنة ذلك بنصيب الأموال الأجنبية نجدها لا تتعدى ٥ مليون جنيه ، أى أن نصيب الأموال المصرية بلغت حوالى ٧٨٪ من مجموع الأموال المستثمرة فى مجال الصناعة ، وبمقارنة ذلك قبل عام ١٩٢٣ بلغت جملة رؤوس الأموال المصرية ٩٪ من جملة الأموال المستثمرة فى مجال الصناعة والتجارة . ونتيجة للتوسع فى رأس المال المصرى، أضحت للأسمالية المصرية حوالى ٣٩٪ من جملة الأموال المستثمرة. بمعنى آخر أن الرأسمالية المصرية قبل عام ١٩٢٣ كان إجمالى استثماراتها ضعيف جداً إذا ما قورن بعام ١٩٤٨ ، وهذا يعد طفره كبيرة تؤكد تحول الرأسمالية إلى مجال الصناعة بعد غياب طويل (١) .

وثمة ملاحظة جديده بالتوضيح فى هذا الصدد مفادها أن حركة الاستثمارات فى الأموال المصرية لم تكن متساوية فى دخولها للصناعات المختلفة ، بمعنى أنه بلغت حجم الاستثمارات فى قطاع الغزل والنسيج وتجهيز المنسوجات حوالى ٤٠٪ من الزيادة فى رأس مال المستثمر ، وبذا يكون مجموع الزيادة فى تلك الصناعات حوالى ١٧٠٪ بالقياس إلى عام ١٩٣٠ ، ثم جاءت الصناعات الغذائية تحتل المرتبة التالية فى حجم التوسعات الاستثمارية(٢).

وفى هذه الفترة أنشئ العديد من المؤسسات التجارية والصناعية التى اتبعت النظم الحديثة والأساليب التقنية والتفنية العلمية . وتتضح مثل هذه المؤسسات فى الطباعة وحلج الأقمطان والنقل والملاحة النهرية والسينما وغزل ونسج القطن والحريز ومصايد الأسماك والكتان. والحق كل الحق أن الحواجز الجمركية التى طرأت على التعريفات الجمركية بجانب بعض الوسائل الأخرى لتشجيع النمو الصناعى مثل تخصيص أجور نقل المنتجات الصناعية المحلية بالسكك الحديدية وتفضيلها فى المشتريات الحكومية وتقديم القروض للمنشآت الصناعية عن طريق بنك مصر كان له الأثر البالغ فى انعاش النمو الصناعى أولاً ، ثم قيام وبناء الرأسمالية المصرية ثانياً . لقد ظهر أثر التعريفات الجمركية بصورة واضحة منذ عام ١٩٣٠ فى زيادة عدد المصانع التى بلغت فى إحصاء عام ١٩٣٧ حوالى ١٩٢ ألف منشأة يعمل بها ٤٧٣ ألف عامل ،

(١) محمود متولى ، المرجع السابق ، ص ١٦١ - ١٦٢

(٢) المرجع نفسه ، ص ١٦٥

وفى عام ١٩٤٥ أصبحت ١٢٩٢٠٠ مؤسسة يعمل بها ٤٥٨ ألف عامل ، بدأ الكثير منها فى التوسع نتيجة ضعف المنافسة الأجنبية، وتوافر المواد الأولية ، بل أعطتها لأول مرة فى حياتها القدرة على المنافسة (١) .

وبغض النظر عن الظروف التى أشرنا إليها قبل قليل ، فإنه قبل الاحتلال البريطانى لمصر فى العام ١٨٨٢ ، جاءت مقدمات ميلاد الرأسمالية نتيجة ما طرأ على اقتصادها من تطورات ، حيث تطورت قوى الإنتاج وتوسعت الزراعة التجارية ، وجعل مصر مزرعة عالمية للقطن ، وسوقا للسلع الأجنبية ولرأس المال ، وبداية تغفل العلاقات السلعية النقدية ، وتطور ونمو التجارة الداخلية ، ونشوء البروليتاريا الصناعية التى ساهمت فى قيام المشروعات الصناعية التى شهدت استخدام الآلات الحديثة . ونشير فى هذا المقام أنه إلى جانب استخدام مصانع السكر والمصانع الحكومية للآلات فقد استخدم فى صناعة تجهيز الحاصلات الزراعية وبصورة محدودة الآلات أيضا . وفى عام ١٨٨٢ بلغ عدد المحال التجارية للقطن ٥٠ محلجا ، وفى عام ١٨٧٢ بلغ عدد المطاحن التجارية ٦٦ مطحنا . وإذا كانت هذه المؤسسات الصناعية المصنعية على حسب تعبير " طه عبد العليم " (٥) قد استخدمت الآلات فإن هذه المشروعات عرفت الاستخدام التعاقدى للعمال المأجورين الأحرار من المصريين (٢) .

لقد ازداد عدد مؤسسات الصناعة المصنعية بنحو ١٣٪ فى العقد الممتد من عام ١٩٢٧ الى عام ١٩٣٧ ، ثم فى العقد الممتد بين عامى ١٩٣٧ و ١٩٤٧ ازداد بنسبة ٢٤٪ ، كما ازداد عدد المشتغلين فيها بنحو ٥٠٪ ثم ٦٠٪ بين الفترتين نفسيهما ، وازداد نصيبها من إجمالى المشتغلين فى المؤسسات الصناعية التى تستخدم عملا مأجورا من حوالى ٤٩٪ إلى ٥٨٪ ثم إلى ٧١٪ ، وارتفع متوسط عدد المشتغلين بكل منها من (٢) إلى (٦١) إلى (٧٩) مشتغلا ، وذلك خلال السنوات ١٩٢٧ و ١٩٣٧ و ١٩٤٧ على التوالى . وبلغ عدد العمال المشتغلين بما حوالى ضعف معدل نمو العمال فى جميع المؤسسات الصناعية . وببدا أن ارتفاع عدد المؤسسات فى العقد الممتد بين عامى ١٩٢٧ و ١٩٣٧ فائق معدل زيادة مؤسسات الصناعة المصنعية ، فإن العشر سنوات التالية قد حققت انخفاضا ملحوظا يقدر بحوالى ٣٩٪ . ويعكس

(١) عبد العظيم رمضان ، المرجع السابق ، ص ٩٩ - ١٠٣ .

(٥) يستخدم طه عبد العليم مقياس تحديد مؤسسات الصناعة المصنعية على أساس استخدام ٣ عمال أو أكثر فى المؤسسة الصناعية واستخدام محرك ميكانيكى أو أكثر . انظر طه عبد العليم ، " تطور الصناعة الآلية الكبيرة فى ظل النمو الرأسمالى المشوه فى مصر قبل ١٩٥٢ ، فى : الفكر الاستراتيجى (مجلة) ، ص ١٣٩ .

(٢) المرجع نفسه ، ص ١٣٢ .

ذلك ارتفاع وتائر نمو الصناعة المصنعية والمشتغلين بها ، فى مقابل انخفاض ما تحققة المؤسسات الصناعية الصغيرة سواء فى نسبة العمالة أو فى الانتاج . أضف إلى ذلك أن نمو الصناعة الكبير وتمركز الانتاج فى هياكل انتاجية تعد من أهم خصائص الرأسمالية المصرية فى ذلك الوقت (١) .

لقد واكب نمو الرأسمالية الصناعية المصرية ارتفاع عدد المصانع الآلية التى تستخدم ما يزيد عن ٥٠٠ عامل . ففى عام ١٩١٧ بلغ عدد المصانع الآلية حوالى ٥ مصانع ، ازدادوا فى عام ١٩٤٤ إلى ٤٥ مصنعا ، ثم توالى ارتفاعها إذ بلغت فى عام ١٩٥١ نحو ٧٥ مصنعا . وكان من الطبيعى أن يكون معدل نمو هذه المصانع الآلية أعلى فى البداية ، حيث تنمو الأعداد الصغيرة بمعدل يفوق معدل نمو الأعداد الكبرى ، لذا نجد أن المصانع آتفة الذكر ازدادت بمعدل ٢٣٪ سنويا فى الفترة الأولى ، أما الفترة الثانية فقد بلغت ٩٥٪ ، بيد أن معدل إقامة هذه المصانع السنوية كان يفوق ما حققته الفترة الأولى مقارنة بما حققتة الفترة الثانية (غداة الحرب العالمية الثانية) ، بنحو ٢٩٠٪ .

وبالنظر إلى الفترة التالية للحرب العالمية الثانية نجد أن معدل نمو المؤسسات الصناعية المصنعية حسب زيادة عدد المشتغلين بها ، ووفقا لذلك نجد أن عدد المصانع التى تستخدم ١٠ - ٤٩ عاملا قد انخفض بحوالى ١٤٪ ، فى الوقت الذى زاد عدد المصانع التى تستخدم ٥٠ - ٩٩ عاملا بحوالى ١٥٨٪ ، وزاد عدد المصانع التى تستخدم ١٠٠ - ٤٩٩ عاملا بنسبة أعلى بلغت ٢٩١٪ ، أما المصانع التى تستخدم ما يزيد عن ٥٠٠ عامل فقد زاد عددها بنسبة تقدر بحوالى ٤٧١٪ وذلك فى الفترة المنحصرة بين عامى ١٩٤٧ و ١٩٥٢ (٢) .

وبالقاء الضوء على انتاج مؤسسات الصناعة المصنعية فى الصناعة التحويلية ، نجده أنه سجل زيادة سنوية بين العامين ١٩٤٦ و ١٩٥١ تقدر بحوالى ١٠٠٪ ، فى الوقت الذى بلغ معدل نمو إنتاج الصناعات الصغيرة (المؤسسات التى تستخدم أقل من عشرة عمال) بنسبة تتراوح بين ٥٤٪ فى الفترة ذاتها . لقد ارتبط الانتاج المتزايد للمؤسسات الأولى بنمو وتراكم رؤوس الأموال فى الشركات الصناعية وخاصة غداة الحرب العالمية الثانية ، تلك الفترة التى يؤرخ لها ببداية الصناعة الآلية الكبيرة . ونتيجة لذلك نجد أن بين العامين ١٩٤٥ و ١٩٤٧ ، وطراً على عملية تركيز رأس المال الصناعى طفرة كبيرة ، نتيجة تداخل رؤوس الأموال مع بعضها وإفلاس المؤسسات الصغيرة ، وهيمنة المؤسسات الكبيرة على جزء كبير من رأس المال

(١) المرجع السابق ، ص ١٣٩

(٢) طه عبد العظيم طه ، المرجع السابق ، ص ١٤٠

الصناعى ، فضلا عن التوسع فى الصناعة الآلية وتدمير الصناعة الصغيرة . وهكذا نجد أنه فى عام ١٩٣٧ بلغ عدد المؤسسات التى تملك رأس مال قدره ٥٠٠ جنيه أو أكثر حوالى ٤٢٪ من إجمالى المؤسسات التى تملك رأسمالا ، وإنما امتلكت حوالى ٩٤٪ من جملة رأس المال الصناعى فى مصر . أما فى عام ١٩٤٧ فنجد أن المؤسسات التى تملك رأسمالا قدره ألف جنيه ويزيد ، لايزيد عددها عن ٣٣٪ من إجمالى المؤسسات التى تملك رأسمالا ، وقد ملكت ما يقرب من ٩٥٪ من جملة رأس المال الصناعى فى المجتمع (١) .

وفى مطلع الخمسينات بلغ عدد المؤسسات المصنعية ما يقرب من ١٥٪ من جملة المؤسسات ، وتجمع لديها ما يزيد عن ٧٨٪ من جملة رأس المال الصناعى ، وبين العامين ١٩٤١ و ١٩٥١ تناقص عدد المؤسسات التى تملك رأس مال بحوالى ١٤٪ ، وتناقص أيضا عدد المؤسسات الصغيرة بحوالى ٣٩٪ ، وهبطت نسبتها إلى إجمالى المؤسسات التى تملك رأسمالا من ٥٤٪ إلى ٣٨٪ ، فى المقابل نجد أن المؤسسات المتوسطة (٥٠٠ جنيه إلى أقل من ١٠٠٠ جنيه) ارتفع عددها بنحو ٢٧٪ - وزادت نسبتها من ١٥٪ إلى ٢٣٪ ، أما المؤسسات الكبيرة فنجدتها قد سجلت ارتفاعا فى عددها بلغ ٣٢٪ ، وازدادت نسبتها من ٢٩٪ إلى ٣٨٪ (٢) .

وجدير بالذكر أن الزيادة الواضحة فى نمو المؤسسات الصناعية المصنعية ومن ثم زيادة دخول كبار الملاك إلى ميدان الصناعة ، وازدياد الطبقة الرأسمالية ما كان يتم إلا بمجموعة من الإجراءات نجمتها فى : إجراءات الحكومة فى إصدار التعريفات الجمركية ، وتقديم تسهيلات للصناعة وانعدام المنافسة الأجنبية ، وإلغاء الامتيازات الأجنبية . وإذا كان لكبار الملاك السيطرة على المجال الزراعى والأرض ، فإنه بهذه الإجراءات ، أضحت لهم السيطرة على الهياكل الصناعية أيضا . والمتطلع على أسماء مجالس الإدارة للشركات الصناعية المصنعية يستطيع أن يستدل على أسماء كثيرة من كبار ملاك الأرض وكبار رجال المال مثل : حسين سرى وأسماعيل صدقى ، وعلى ماهر ، وفرغلى وعلى أمين يحيى ، وعيود الخ (٣) .

(١) المرجع السابق ، ص ١٤١ .

(٢) المرجع نفسه ، ص ١٤٢ .

(٣) أصبح من الضرورى لأية مجموعة استثمارية اجنبية أن يحوى مجلس ادارة شركاتها عددا من القوى البارزة على الصعيد السياسى ، أو من يتمتع بمركز منفرد اجتماعيا . لقد كان لهذا الأمر أثر كبير فى زيادة عدد المستثمرين فى مجال الصناعة ، وذلك ما يتضح من قراءة مراسيم تأسيس الشركات المساهمة التى تكونت فى الثلاثينات . راجع فى ذلك :
أريك دافيز ، المرجع السابق ، ص ١٧٤ .

وينبغي ألا يفوتنا في هذا الإطار أن نوضح أن الرأسمالية المصرية اتسمت بالصفة الاحتكارية تلك الصفة التي أضحت عليها غداة الحرب العالمية الأولى ، واستمرت معها حتى الحرب العالمية الثانية . وتتضح هذه الحقيقة بشكل قوى إذا ما دققنا النظر في تطور الفروع الأساسية للصناعة المصرية في عقدى الثلاثينات والأربعينات مثل الغزل والنسيج والأسمدة والسكر ، ويتضح ذلك بجلء في مجموعة بنك مصر ومجموعة أحمد عبيد . أضف الى هذه الصفة ، صفة أخرى وهي فقدانها لهويتها القومية والوطنية نتيجة اتحادها الوثيق مع الاحتكارات الأجنبية ولعل أبرز مثال على ذلك تأسيس الاتحاد المصرى للصناعات فى عام ١٩٢٤ ، الذى جمع بين الرأسمالية المصرية ورأس المال الأجنبى فى مصالح مشتركة ، بالإضافة إلى الخاصيتين السابقتين ، فإن الرأسمالية المصرية كانت تسعى إلى تدوير رأسمالها فى المشروعات غير الانتاجية مثل شراء الأراضى وبناء الفنادق والمطاعم والملاهى والاشتراك فى عمليات التهريب والمضاربات ، تلك المجالات التى تدر عائدا سريعا وفاحشا (١) .

وعلى ما تقدم يمكن القول أن هذه الطبقة التى نمت على وسادة الرأسمالية العالمية كانت ذات مصالح مترابطة معها ، بل ومكتكة على المصالح الامبريالية ، ثم انخرطت فيها . بمعنى آخر أن علاقات الإنتاج التى كانت الطبقة المسيطرة تسيطرها لاستغلال الجماهير الشعبية ، كانت علاقات مكتملة لبنية التبعية ، إذ كانت ترتبط عضويا بتبعية مصر للسوق الرأسمالى العالمى ، ومعتمدة بصورة خاصة على علاقات التبعية السياسية والاقتصادية أحادية الجانب مع بريطانيا (٢) .

وبالنسبة للفئات الوسطى البينية فى المجتمع المصرى التى تنقسم بالتنوع وبكثرة العدد ، بل وبالتعقيد والتشابك ، نجد أنها تتكون من صغار رجال الصناعة وصغار التجار ، والحرفيين ، وجزء من الفلاحين ، والمتقنين ، والأطباء ، والضباط ، ورجال الأعمال الحرة ، والمحامين ، والفنانين ، والكتاب وغيرهم (٣) . لقد كان الوضع البينى فى مصر فى الفترة المنحصرة بين عامى ١٩٣٠ و ١٩٥٢ جليا وواضحا ويتسم بعدم الاتصال بين مستوياته ، ولكن بحكم موقعه الوسطى فهو يجعل من نفسه سدا فاصلا بين الطبقة المسيطرة والجماهير البروليتارية ، أو بمعنى آخر تجد نفسها على تقاطع ساقين أحدهما يمثل الماضى والآخر يمثل المستقبل

(١) سيرانيان ، المرجع السابق ، ص ٢٣ ، ٢٤ .

(٢) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ٤٠ - ٤١ .

(٣) M.Berger " the Middle class in Arab world " , in : W.Laquer (ad.) the Middle East in transition, p.51-52.

المحجوز (١) . ولكن أهم ما يميز هذه الفئات المتوسطة أنه يصعب جمع شملها ، وكذا تكاتفها واتحادها وانصهارها في بوتقة واحدة ، وخاصة من وجهة نظر تكوين التنظيمات التطبيقية الخالصة . وهذا ما جعل أحد الكتاب يذهب إلى أن هذه الخاصية هي ما تجعل هذه الفئات معينا للأحزاب المناهضة للامبريالية في أسلهم كوادرها السياسية (مثل التنظيمات الشيوعية والوفديين اليساريين) ، أو الموالين للفاشية من حيث أساليبها التنظيمية (مثل مصر الفتاة أو الإخوان المسلمين وغيرها) (٢) .

إن تطور العلاقات الانتاجية في مصر التابعة باتجاه علاقات السوق أثناء فترة ما بين الحربين العالميتين ، وبدرجة خاصة وقت الحرب الثانية ، والنمو الكبير لأعداد سكان المدن ، وزيادة أعداد المشروعات التجارية والصناعية ، وتطور جهاز الدولة ، وتضخم أعداد أفراد الجيش ، والبوليس ، وتطور نظم التعليم المتوسط والعالي ، أدى بالإضافة إلى تعاظم حجم الطبقة العاملة إلى النمو المضطرد للبرجوازية الصغيرة في المدن ولثقفي البرجوازية الصغيرة . ففي عام ١٩٣٧ تزايد عدد الأطباء من ٣٣ ألف حتى ٧٠ ألف في عام ١٩٤٧ . وازداد عدد المدرسين من ٣٥ ألف إلى ٥٢ ألف في عام ١٩٤٧ .

أما الكتاب والصحفيين فقد تزايدوا من ٢٠ ألف في عام ١٩٣٧ إلى ٨٢ ألف في عام ١٩٤٧ ، وازداد عدد المهندسين من ٨٤ ألف حتى ١٥٨ ألف في عام ١٩٤٧ ، الموظفون من ١٠٢٣ ألف إلى ١٢٧ ألف في عام ١٩٤٧ لقد كانت هذه الفئات من وجهة نظر " راشد البراوي " هي الطبقة الثورية الجديدة التي حملت الأفكار الثورية نتيجة الأوضاع السياسية والاجتماعية والاقتصادية التي أثقلت كاهلهم نتيجة لاستغلال رأس المال الكبير المحلي والأجنبي (٣) .

إن التركيبة المعقدة التي تكون الفئات البينية أو المستثيرة بحسب تعبير " حسن الساعاتي " ، تمثل في التاريخ السياسي الاجتماعي المصري أكبر قوة ثورية مناهضة للامبريالية في المجتمع المصري خاصة في فترة ما بعد الحرب العالمية الثانية ، وكان يقترب من خصائص هذه الفئات : الفلاحون المتوسطون سواء من حيث ميولهم وأيديولوجيتهم . وإذا كنا نتحدث عن ثورية الطبقة الوسطى فينبغي ألا يفوتنا الحديث عن مثقفي البرجوازية الصغيرة . وجدير بالذكر أن دور البرجوازية الصغيرة أو الطبقة الوسطى أخذ في التطور منذ إنتهاء

(١) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ٥٢

(٢) سيرانيان ، المرجع السابق ، ص ٤٧

(٣) المرجع نفسه ، ص ٤٤ - ٤٥

الحرب العالمية الثانية نتيجة الأوضاع الاجتماعية السائدة التي جعلتها تلعب دور القائد في النضال الوطني من أجل الاستقلال (١) .

ولذا كانت انتفاضة ١٩١٩ قد ساهمت في بروز الوعي الوطني لدى الفئات الوسطى ، فإنها أيضا ساهمت في بزوغ الجناح الصناعي والتجاري منها نتيجة ظروف الحرب العالمية الأولى . ونتيجة للرواج الذي أصاب البرجوازية الصغيرة نجد أن عدد المنشآت الصناعية نجد أن عدد المنشآت الصناعية ازداد من ٧٠٣٠٠ منشأة في عام ١٩٢٧ إلى حوالي ٩٢ ألف منشأة في عام ١٩٣٧ . ثم في نهاية عام ١٩٤٤ بلغت حوالي ١٢٩٢٠٠ كان من بينهم حوالي ٢٢٢٠٠ مصنعا يعملون بالانتاج ، أما الباقي فكان يعمل بالإصلاح والصيانة . وبالنظر إلى الجناح التجاري ، فإن هذا الجناح أصابه ازدهار ملحوظ يدلنا عليه جملة المتاجر التي بلغت حوالي ١٣٨٦٧٥ في عام ١٩٣٧ . وقد ارتفع هذا العدد بعد عقد كامل إلى ١٥١٤٢٣ متجرا ، كان من بينها حوالي ٣٥٧٨ للأجانب أي بنسبة ٩٧٨ : ٢٢ ، وهذا ما يوضح نسبة العنصر المصري وسيادته ، بعد أن كان مقصورا على الأجانب (٢) .

ولكن برغم أن أعداد الطبقة الوسطى قد شهدت تطورا ملحوظا ، إلا أن الوضع الاقتصادي للبرجوازية الصغيرة كان مزعزا للغاية . ونستدل على ذلك من الزيادة المستمرة في أعداد المفلسين من التجار . ففي عام ١٩٤٨/٤٧ بلغ عدد الحالات ٣٠ حالة ، وفي عام ١٩٥١/٥٠ ازدادوا إلى ١٠٩ حالة ، ومن يناير ١٩٥١ حتى عام ١٩٥٢ بلغت عدد حالات الإفلاس إلى حوالي ١٤٤ حالة . وجدير بالذكر أن أغلبية هذه الحالات التي تعلن إفلاسها غالبا ما تتحول إلى عمال أو أشباه بروليتارية ، وأن الأوضاع الاقتصادية المتردية التي ساهمت في ذلك ليست وقفا على أصحاب الحرف ، ولكن أثر هذا الوضع على موظفي الحكومة والقطاع الخاص الصغار والمتوسطين الذين عانوا من قسوة العمل وضآلة الأجور وصعوبة الترقية والتدرج في السلم الوظيفي .

أما فيما يتعلق بالجناح الزراعي للطبقة الوسطى الذي يشكل قوة اجتماعية ويلعب دورا هاما في الحياة الاقتصادية والاجتماعية والسياسية سواء في الريف أو المدينة . فهي بحكم موقعها الوسطى تعتبر جزءا هاما من البرجوازية المصرية وهذا الجناح يعد أكثر ارتباطا بالريف ، فهو يختلف عن كبار ملاك الأرض الذين نعتبرهم غائبون عن الأرض ، ويتخذون من

(١) عبد العظيم رمضان ، تطور الحركة الوطنية ، ص ٢٤ . وأيضا : أنور عبد الملك ، المجتمع المصري والجيش ، مرجع سابق ، ص ٥١ .

(٢) عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات في مصر ، مرجع سابق ، ص ١٣٦ - ١٣٨ .

الأرض ميدانا للاستثمار ، ويتركز طموحها في جمع الأراضي وتوسيع ملكيتها ، ومحاولة استخلاص فائض اقتصادي من المستأجرين والعمال الزراعيين ، ودائما ما تسعى للتطلع إلى الانخراط في الطبقة البرجوازية الكبيرة . وهذا الجناح الزراعي ينقسم إلى كتلتين من حيث الملكية ، واحدة نعتبرها من الملاك الأغنياء نسبيا (من ٢٠ إلى ٥٠ فدان) ، وأخرى دنيا تملك من ٥ إلى ٢٠ فدان ، وهذه الكتلة يسوء وضعها بشكل مستمر ، لذا نجد الأخيرة تمثل إحدى القوى الثورية في الريف ، والأكثر التصاقا بأفكار القوى البروليتارية . فإذا كانت الكتلة الأولى بحكم موقعها وتطلعاتها تعد جزءاً متما للبرجوازية الكبيرة ، فإن الثانية بحكم توجهاتها وظروفها تدخل في عداد القوى الوطنية الراديكالية (١) .

وبالنسبة للجماهير البروليتارية وأشباههم ، فتجدهم يشكلون الأكثرية العددية في الريف أو في المدينة ، والذين يقع عليهم الاستغلال من كل جانب . وبالنظر إلى طبقة الفلاحين التي خرجت من تحت ريقه العلاقات شبه الإقطاعية التي كانت تعمل على بقائهم في الأرض وتجذبهم إلى مالكيها ، نجدهم مجمدين من كل ما يمكنهم من القيام بأى عمل مستقل ، ولا يملكون سوى بيع قوة عملهم ، ويمثلون ثلث سكان الريف . وهناك أيضا من الفلاحين الذين يملكون قدراً ضئيلاً من الأرض التي تميزهم عن المعدمين من الفلاحين ، ولكنهم لا يختلفون كثيراً عن سابقينهم ، إذ يتحدون معهم في بيع قوة عملهم . وتشكل هذه الفئة حوالي ٦٪ من سكان الريف . وعلى الرغم من الكم الكبير من أعداد الفلاحين ، إلا أن أكثر من ثلثهم بقى دون عمل وخضع لشروط قاسية في الحياة . وتجدر الإشارة في هذا المقام إلى أن فقراء الفلاحين شكلوا حوالي ٧٢٪ من مجموع الفلاحين ، وتكونت من فقراء الفلاحين مع جزء من المعدمين فئة تزرع الأرض بنظام المشاركة بلغ تعدادها من ١٧ إلى ٢ مليون فلاح . وبالإضافة إلى ذلك كان يوجد طبقة واسعة من الأجراء والعمال الزراعيين تقدر أعدادهم بحوالي ١٩٠.٨٠٠ في عام ١٩٣٧ ، وفي عام ١٩٤٧ بلغوا ١٧٤٣.٠٠ فلاح (٢) .

والحقيقة أنه نتيجة للفقر المدقع والحاجة الشديدة التي لاقاها الفلاحون في الريف ، تكون في النهاية تيار هجرة قوى إلى المدينة مجرد من كل رأس مال ، ومن كل وسيلة للعمل أو حتى من أى عمل ثابت . والواقع أن الخروج الريفي إلى الحضر حينما تم في بداياته كان هرباً من الحاجة والفقر وسعياً وراء العمل والمال وبريق المدينة . ولكن لم يكن حال المهاجرين إلى المدينة أسعد حظاً ، إذ ظل يطاردتهم الفقر والمرض ، وبقي ثلث من هاجر دون عمل . وحتى من

(١) سيرانيان ، المرجع السابق ، ص ٤٦ .

(٢) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ٥٢ .

عمل منهم فلم يجد سوى القطاعات الهامشية أمامه لكى تستوعب ، وهؤلاء جميعا كانوا يشكلون أكثر من نصف سكان المدن . ويرى محمود حسين أن هؤلاء يعبرون عن وضع أنتقالى محجوز . فكما أن الطبقة المسيطرة متجهة إلى طريق الرأسمالية دون أن تصلها ، فإن هذه الجماهير فى طريقها إلى البروليتاريا دون أن تكون فى وسعها أن تكون بروليتارية . ويرجع ذلك بالضرورة إلى عجز النظام السائد عن استيعابها فى سياق إعادة الإنتاج الموسع للرأسمال . ويرى محمود حسين أنه برغم أن هذه الطبقة تقف بعيدا عن إطار العلاقات الطبقية ، إلا أنها تشترك مع الطبقات المستقلة ، فهى بحكم موقعها خارج النظام فهى قادرة على إدانته ، ومن ثم تغييره بالعرف . وبمعنى آخر فهو يرى أنها قوة ثورية مخزونة بمقدورها تدمير هيكل الدولة من خلال الثورة (١) .

ولذا كنا قد تحدثنا فيما سبق عن جانب الريف فى القاعدة الهرمية للمجتمع فى الفترة الممتدة من عام ٣٠ حتى عام ١٩٥٢ ، فيتبقى لنا فى هذا الإطار إلقاء الضوء على الجانب الحضرى من نفس القاعدة . والواقع أن البروليتاريا الصناعية كانت لا تشكل سوى ١٠٪ من سكان المدينة ، وحوالى ٣٪ من مجموع السكان . وعلى الرغم من ضآلة أعدادها ، إلا أنها تتبوأ مكانا متميزا فى المجتمع من حيث تجميعها فى وحدات إنتاجية مركزة أو نسبيا ، ومتصلة بوسائل الإنتاج الميكانيكية . بمعنى آخر أنها على خلاف الفئات الفلاحية ، فهى قادرة على القيام بنشاط جماعى ، إذ لا تتمتع بأى ملكية تشق صفوفها ، أو أى ملكية تخلق لبعضهم نوعا من التمايز الاجتماعى ، لذا نجدها قادرة على تجاوز الفردية وإبراز مصالحها والوعى بها . ولكن ما نود أن نشير إليه فى هذا الصدد ، هو أن الطبقة العاملة المصرية نشأت فى وعاء البرجوازية سواء المحلية أو الأجنبية ، الأمر الذى يعنى أنه مع كل نمو للرأسمالية كانت الطبقة العاملة تنمو أيضا .

لقد ازدادت صفوف الطبقة العاملة الصناعية وتطورت بنيتها خلال الفترة بين عشرينات وأربعينات القرن العشرين ، نتيجة التطور الحادث فى الصناعة الآلية الكبيرة (المصنعية) ، ولقد اتضح هذا بشكل ملحوظ فى تطور المصانع أو المؤسسات الصناعية المصنعية ، التى حددت فيما قبل باستخدام عشرة عمال فاكتر واستعمال محرك ميكانيكى أو أكثر . ويوضح الجدول رقم (٨) تطور العمال المأجورين فى الصناعة وتطورهم فى مؤسسات الصناعة الآلية الرأسمالية حسب أحجامها . لقد ارتفع جملة المؤسسات التى تستخدم عملا مأجورا فى

(١) المرجع السابق ، ص ٥٣ - ٥٦ .

الصناعة بمعدل أكبر قليلا عن تلك المؤسسات التي تم تصنيفها كمصانع تستخدم الآلات والعمل المأجور وذلك بين عامي ١٩٢٧ و ١٩٣٧ ، ويدل ذلك على تضخم صفوف الطبقة العاملة الصناعية في بنية تأخذ الصفة الانتقالية غير المصنعية . وفي المقابل انكش بوضوح إجمالي المؤسسات التي تستخدم عملا مأجورا في حين أن مؤسسات الصناعة المصنعية نمت عدديا بمعدل كبير ، وازدياد العمل المأجور بين عامي ١٩٢٧ و ١٩٤٧ ، وهذا يدل بوضوح على توسع صفوف الطبقة العاملة الصناعية في إطار بنية يتعاظم فيها قوة وجود البروليتاريا الحديثة المصنعية . ومن المهم أن نعي أن تعاضل صفوف الطبقة العاملة الصناعية لا يتماثل مع ارتفاع بنية هذه الطبقة . إن العقد الممتد بين ١٩٢٧ و ١٩٤٧ يوضح مدى تطور الرأسمالية في الصناعة ، ولكن عن مستويات مختلفة لهذا التطور . إن بدايات تشكل وتبلور الرأسمالية التي تتضح في تزايد أعداد الفئات الانتقالية من العمل المأجور ، يعكس أيضا نمو البروليتاريا في المؤسسات المصنعية التي ازدادت بواقع ١٢٥٪ في عام ١٩٤٧ ، بينما في عام ١٩٢٧ كانت حوالي ٦٢٪ ، في مقابل عدد المشتغلين الذين بلغوا حوالي ٧١٫٨٪ في عام ١٩٤٧ ، بينما كانوا في عام ١٩٢٧ حوالي ٤٩٫١٪^(١) .

جدول رقم (٨) يوضح تطور العمل المأجور في المؤسسات الصناعية
١٩٢٧-١٩٤٧ (٥)

السنوات	جميع المؤسسات التي تستخدم العمل المأجور						المؤسسات التي تستخدم ١٠ عمال فأكثر						متوسط عدد العمال في المؤسسة
	عدد المؤسسات	التغير %	الف مشتغل	التغير %	إجمالي	عدد المؤسسات	التغير %	الف مشتغل	التغير %	إجمالي	متوسط عدد العمال	التغير %	
١٩٢٧	٤٢٩١	-	٢٢٤	-	٢٦٥٣	٦٢	٦٠٠	٤٩١	١١٠	١٦٥	١١٠	٤٩١	٤١
١٩٣٧	٤٣٧٣٧	١٠٩٠	٢٨٢	٢٥٠٩	٢٦٨٧	٦١	٥٠٠	٥٨٠	١٦٥	١٦٥	١٦٥	٥٨٠	٦١
١٩٤٧	٢٦٧٤١	٣٨٠٩	٣٦٧	٣٠٠٩	٣٣٤٦	٧٩	٦٠٠	٧١٠	٣٦٥	٢٤٠	٢٤٠	٧١٠	٧٩

(٥) المصدر : طه عبد العظيم طه ، بنية الطبقة العاملة الصناعية ، مرجع سابق ، ص ٨٢ .

(١) طه عبد العظيم طه ، المرجع السابق ، ص ٨١ .

وبرغم زيادة عدد العمال الأجراء في جميع المؤسسات الصناعية بحوالى ٢٥٩٪ بين العامين ١٩٢٧ و ١٩٣٧ ، وحوالى ٣٠١٪ بين العامين ١٩٣٧ و ١٩٤٧ ، فإن نسبتهم لم تتجاوز ٥٨٪ فى عام ١٩١٧ . أما فى عام ١٩٤٧ فقد بلغت نسبتهم ٥١٣٪ ، من جملة المشتغلين فى الصناعة والتعدين فى العامين المذكورين . ورغم زيادة الأجراء فى مؤسسات الصناعة المصنعية خلال العقدين الممتدين بين ١٩٢٧ و ١٩٤٧ بحوالى ٥٠٪ و ٦٠٦٪ ، فإن نسبتهم لم ترتفع عن ٣٤٢٪ و ٣٧٪ من جملة المشتغلين بالصناعة ، وهذا يعكس من جهة أخرى تعاظم وجود النظام المصنعى للإنتاج الرأسمالى وتعاظم صفوف العمال المأجورين . ويجدر بنا الإشارة إلى أن هؤلاء جميعا كانت لهم أجورا متدنية نتيجة الاستغلال الربوى والمنافسة الأجنبية .

وبالنظر إلى متوسط أجر العامل فى الصناعة نجد أنه زاد من ٢١٩ جنيه فى عام ١٩٣٧ إلى حوالى ٦٠ جنيه فى العام ١٩٥٢ ، وزادت أجورهم النقدية من حوالى ٣٦ مليون جنيه فى عام ١٩٣٧ ، ثم فى عام ١٩٥٢ بلغت حوالى ١٦٤ مليون جنيه . وعلى الرغم من أن الدخل القومى للبلاد قد ارتفع من ١٥٩ مليون جنيه إلى ٨٣٩ مليون جنيه ، إلا أن نصيب العمال من الأجور فى الفترة ذاتها حقق انخفاضا ملحوظا (من ٢٧٪ إلى ٢٠٣٪) . لقد جرى إفقار نسبي للطبقة العاملة ، ويتضح ذلك بشكل جلى من ارتفاع الرقم القياسى للنفقات المعيشية فى هذه الفترة (١٠٠ فى عام ١٩٣٩ وفى عام ١٩٥٢ - حوالى ٢٣٠) ومربوط الأجور الحقيقية بنسبة ١٨٧٪ (١) .

وإذا كان عام ١٩٣٠ يمثل علامة مضيئة فى تاريخ الطبقة العاملة سواء على المستوى الاجتماعى والوطنى ، وحتى التنظيمى ، فإن عام ١٩٣٠ يمثل بداية جديدة فى تاريخ الطبقة العاملة ، خاصة ما كان ينتظرها من جراء الأزمة الاقتصادية التى تأثر بها المجتمع المصرى . لقد خلقت الأزمة صعوبات قوية فى حياة الطبقة العاملة نتيجة لارتفاع الأسعار ، ونتيجة لكساد الأعمال ، الأمر الذى دفعهم إلى التصادم مع اتحاد الصناعات المصرى برئاسة اسماعيل صدقى الذى وقف بجانب الرأسمال الوطنى والأجنبى حفاظا على مستوى أرباحهم . وإذا كان اسماعيل صدقى واتحاد الصناعات المصرية عملا على حماية الصناعة المصرية وتعزيد الرأسمالية المصرية ، إلا أنه - أقصد صدقى - وقف موقفا مناهضا للحركة العمالية ويتضح ذلك فى فقدان العمال لحقوقهم وخاصة ما يتعلق بزيادة الأجور فى مواجهة الغلاء ، وارتفاع الأسعار (٢) .

(١) طه عبد العليم طه ، " تطور الصناعة الآلية " ، مرجع سابق ، ص ١٩٧ - ٢٠٢ .

(٢) أمين عز الدين ، تاريخ الطبقة العاملة المصرية فى الثلاثينات ٢٩ - ١٩٣٩ ، ص ٩ و ص ١٥

وعلى الرغم من المحاولات الكثيرة لاستقطاب حركة البروليتاريا الصناعية فى مصر ، سواء من رجال القصر أو من الساسة والأحزاب ، إلا أن القواعد العمالية كانت تتحرك بطريقة ذاتية بعيدة عن حركة هذه الجماعات صاحبة المصالح الاستراتيجية . لذا نجد أنه برغم قسوة الحكومات التى قامت وخاصة حكومة صدقى ، إلا أن النقابات العمالية قد ازدادت بصورة كبيرة ، الأمر الذى جعل الخوف يذب فى نفس الحكومة ، خاصة بعد اشتداد حركات الإضراب التى تنظمها النقابات العمالية ، التى انتشرت تكوينها مع ازدياد المشروعات الصناعية والتجارية ، وعلى وجه الخصوص غداة صدور قانون الاعتراف بنشوء النقابات (١) . وبإلقاء نظرة على تطور الحركة النقابية فى مصر ، يتضح أن عدد النقابات فى مصر وصل إلى ٣٨ نقابة فى عام ١٩٣٢ وتضم أكثر من ١٠٠٠ عامل ، بعد أن كانت فى أوائل عام ١٩٣٠ حوالى ثلاث نقابات ، وفى عام ١٩٤٤ بلغت هذه النقابات حوالى ٢١٠ نقابة تضم ١٠٢٨٧٦ عامل . وبعد نهاية الحرب العالمية الثانية شهد عدد النقابات تراجعاً إذ انخفض إلى ١٨٩ نقابة تضم عمالاً يقدرون بحوالى ٨٩٥٦٠ . ولكن بعد عام ١٩٤٧ تواصلت عملية تكوين النقابات إذ نجدها فى عام ١٩٤٨ بلغت حوالى ٤٧٨ نقابة ، وفى عام ١٩٥٠ بلغت ٤٩١ نقابة ، وفى عام ١٩٥٢ أصبحت حوالى ٥٦٨ نقابة تضم حوالى ١٥٩٦٠٨ عامل ، أى أنها زادت فى حوالى عقدين بنسبة تقدر ٩٣٠/٩٣ (٢) .

وجدير بالتبيان أنه فى أعقاب الحرب العالمية الثانية ، وكنيجة للظروف الموضوعية والذاتية الدوائية والمحلية وتنمى أعداد الطبقة العاملة وكذا تنظيمها ووعيها ، طرحت الطبقة العاملة نفسها كقوة سياسية ووطنية ثورية مؤهلة لأن تلعب دوراً متميزاً فى النضال الوطنى . وفى ظل هذا نجحت فى إقامة تحالف وطنى وثورى مع القوى الوطنية الأخرى وخاصة مع المثقفين ، ودلالة ذلك ما تجسد فى تشغيل اللجنة الوطنية للطلبة والعمال فى عام ١٩٤٦ التى ساهمت فى النضال الوطنى ضد الاحتلال الإنجليزى والقوى الرجعية والمحلية (٣) .

(١) حول تاريخ إضرابات الطبقة العاملة انظر :

- أمين عز الدين ، المرجع نفسه ، ص ٢٤ - ٢٥
- رؤوف عباس ، الحركة العمالية فى مصر ١٨٩٩ - ١٩٥٢ ، ص ١١٤

(٢) المرجع السابق .

(٣) L.Lakhdar, " the development of class struggle in Egypt" , in : Khamsin , p.-47

وأيضاً : مجموعة من المناضلين المصريين ، الحركة الوطنية الديمقراطية الجديدة فى مصر : تحليل ووثائق ، ص ١٢ - ١٥ .

نخلص مما سبق أن نمو الحركة العمالية وازدهارها ترتبط بالضرورة بتطور وازدهار الصناعة وما يتبعه من تعقد العلاقات بين العمل ورأس المال . فإذا كانت التعريفية الجمركية وظروف الحرب العالمية الثانية قد ساعدت في التوسع في سوق العمل ، فإن هذه الظروف ساعدت في تردى الوضع الاجتماعي للطبقة العاملة . لقد عانت الطبقة العاملة من استغلال مزبوج من جانب العناصر الرأسمالية المحلية والأجنبية على السواء ، وتنكر الحكومة لحقوقها . كل ذلك فرض على الطبقة العاملة العيش في فاقة وعوز شديد وسوء صحة ونقص وسوء في التغذية . والمتطلع للأجور يجد أنها كانت منخفضة وظالمة خاصة في ظل ارتفاع مستويات المعيشة . كل هذه الأمور ساعدت في بروز الوعي الطبقي لديهم وتحولهم من طبقة في ذاتها إلى طبقة لذاتها ، نلبس أدل على ذلك من مطالباتهم المتكررة برفع الأجور وحقوقهم في الضمان الاجتماعي والتنظيم النقابي وكذا اشتراكهم في الحركات الوطنية . لقد تفاعلت الطبقة العاملة مع الأحداث السياسية حينما اشتد وبرز وعيهم الطبقي ، ولكن نون أن تلعب دوراً ثورياً مؤثراً يعمل على الانتقال بالبنية الاجتماعية الاقتصادية إلى النظام المحجوز على حد تعبير " محمود حسين " ، وهذا ما يفسر قيام طبقة أخرى غيرها بتغيير النظام الملكي القائم عشية يوليو ١٩٥٢ .

٢٠٧ - البناء الطبقي في الحقبة الناصرية ١٩٥٢ - ١٩٧٠ .

يثور جدل حاد بين الدارسين حول تحديد طبيعة علاقات الإنتاج في الفترة الناصرية (١٩٧٠ - ١٩٥٢) ، فمنهم من يذهب إلى أنها استمرار للنمط الرأسمالي التابع خاصة في الفترة من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٥٦ . والبعض الآخر يرى أن هذه الفترة عرفت مرحلتين متميزتين ، الأولى مرحلة التدخل المباشر في النظام الاقتصادي من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٦١ ، والثانية مرحلة رأسمالية الدولة من عام ١٩٦١ حتى نهاية الفترة الناصرية . وفريق ثالث يرى أنها مرحلة رأسمالية الدولة الوطنية ، ونفر آخر يذهب إلى أنها رأسمالية الدولة القائدة . وعلى النقيض من كل هؤلاء فهناك من يرى أنها توصيف لرأسمالية الدولة التابعة .

لقد عرفت المرحلة الأولى من تجربة ٢٣ يوليو ١٩٥٢ التدخل المباشر من الدولة في عمليات التنمية الاقتصادية وعلى الأخص عمليات التصنيع . والواقع أن مجموعة الضباط الأحرار الذين جاءوا إلى الحكم لم يكن في جميعتهم سوى المبادئ الستة التي بها عملت على تقويض الأسس الاقتصادية والاجتماعية للرأسمالية الزراعية ، بهدف إعادة تشكيل نمط العلاقات السائدة ، وتهئية المناخ للاستثمار في الصناعة ^(١) . ولكن برغم ذلك فإن النظام الحاكم ظل يعمل في إطار

(١) نادية رمسيس ، " النظرية الغربية والتنمية العربية " ، في عادل حسين " مشرفاً " ، التنمية العربية .. الواقع الراهن والمستقبل ، ص ١٨٧ .

الإنتاج القائم عشييه حركتهم ، لذا نجدهم أمام ذلك عملوا بسرعه على شق صفوف القوى السياسية (الأحزاب) القائمة وقمعوا التشكيلات النقابية والسياسية (١) .

وعلى هدى ذلك يمكن الزعم بأن هذه الفترة (١٩٥٢ - ١٩٥٩) ما هي إلا فترة كروفر حول اتجاه عام هو الاتجاه الرأسمالي . ويبدو أنه قد وقعت بعض التغيرات فى هيكل البنية الاجتماعية ، إلا أن هذه التغيرات لم تغير النظام القائم برمته . ويمكننا إرجاع ذلك إلى قدره القوى الرأسمالية على التكيف مع الواقع الجديد وسعيها إلى تفريغ خطوات التغير من مضمونها الحقيقى ، وكذا الضعف التنظيمي للقوى المضادة للتوجه الرأسمالي . وعلى ذلك فإنه برغم التغيرات التى حدثت بعد حركة يوليو ١٩٥٢ ، إلا أن النظام الاجتماعى الذى عرفته مصر حتى النصف الثانى من الخمسينات لا يتعدى كونه نظاما للرأسمالية التابعة ، والذى فيه يتم تدعيم القطاع الخاص بون أدنى تغير (٢) .

ويجدد بنا أن نشير إلى أن الفترة الأولى من حركة يوليو ١٩٥٢ حتى منتصف الخمسينات تميزت بمشاركة السلطة القديمة عشييه ١٩٥٢ (تحالف كبار ملاك الأرض ورأس المال الكبير والاحتكارات ورأس المال الأجنبى) ، وبين العسكريين قادة حركة يوليو ١٩٥٢ ، أو قل أنه سادت ما يسمى بازديواجية السلطة . إن المشاركة بين السلطة القديمة والسلطة الجديدة لدليل دامغ على استمرارية الظاهرة الرأسمالية فى المجتمع المصرى بعد حركة يوليو ١٩٥٢ ، وكذا تعد عاملا مهما فى تفسير استمرارية الظروف الموضوعية والذاتية السائدة قبل يوليو ١٩٥٢ ، وعدم حدوث تغير واضح فى الطبيعة الطبقيّة للعلاقات الإنتاجية وإلغاء كل أواصر العلاقات الاستغلالية . لقد شهدت الحياة الاقتصادية والاجتماعية فى مصر فى هذه الفترة تعايشا لأشكال متعددة بل ومتناقضة من أساليب الإنتاج ، وترابطا عضويا بين البرجوازية المصرية الجديدة والسلطة القديمة (٣) .

وبالنظر إلى طبيعة نمط الإنتاج والعلاقات الإنتاجية السائدة فى مصر من عام ١٩٥٦ حتى نهاية حكم الناصرية ، نجد أن هذه الفترة تتميز ببداية تقوية سلطة الدولة واحتكارها السياسى الداخلى خاصة بعد أن تدعمت عن طريق فشل العدوان الثلاثى على مصر ، واكتساب

(١) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ١١٢-١١٣ .

(٢) إبراهيم العيسوى ، " ثلاث مستقبلات مصرية بديلة " فى : الفكر الاستراتيجى (مجلة) ، ص ٢٢٥ - ٢٢٦ .

(٣) ط . ث شاكر ، المرجع السابق ، ص ٧ - ٩ . وانظر أيضا ، نادية رمسيس ، " اتفاق تطور التشكيلات الاجتماعية العربية " ، المنار ، ص ٥٥ .

درجة من الاستقلال الاقتصادى ، وفرض سيطرة الدولة على مناحى الحياة الاقتصادية ، ونشوء ما يسمى ببرجوازية الدولة التى عملت الدولة على تدعيمها .

وإذا كانت السلطة الجديدة وبرجوازية الدولة منذ عام ١٩٥٦ قد بدأت تترس وتحتل محل البرجوازية والاحتكارات الأجنبية غداة عملية التصدير ، ودخلت فى عمليات التوجيه الاقتصادى، فإنها تكون قد اختارت ما يسمى بطريق رأسمالية الدولة الذى به تحتكر برجوازية الدولة والطبقة الحاكمة الجزء الأكبر من الوظائف الاقتصادية والسياسية المؤثرة التى كانت مخولة للمشروع الخاص القيام بها . وتعد قرارات يوليو ١٩٦١ النقلة المتصلة لعملية التحول إلى ما يسمى برأسمالية الدولة ، والتى فيها بدأت الدولة تتحول من مجرد جزء من البنية القوقية فى المجتمع إلى جزء من علاقات الإنتاج ، أى من قاعدة المجتمع الاقتصادية . بقول آخر أن الدولة أضحيت تقوم بتوجيه النشاط الانتاجى والتحكم فى عملية الانتاج ، وكذا فى توزيع الفائض الاقتصادى^(١) .

وعلى الرغم من قيام الدولة بعملية توزيع الفائض الاقتصادى والتحكم فى العملية الإنتاجية ، إلا أن القطاعات التى خضعت للملكية الدولة كانت العلاقات الإنتاجية فيها تحمل طابعاً مزدوجاً سواء من حيث الشكل أو الموضوع . فهى من حيث الشكل اكتسبت ملمحاً اشتراكياً ، أما من حيث الموضوع فقد اتخذت طابعاً رأسمالياً ، أى أنها كانت علاقات رأسمالية من حيث المضمون ، لأن السيطرة الفعلية على العملية الإنتاجية من قبل المباشرين أو حتى ممثليهم الحقيقيين لم تتحقق ، كما أن السلطة السياسية بقيت فى يد عناصر أخرى غير الجماهير ، وأن العمال ظلوا بعيداً عن الإدارة الفعلية لعملية الإنتاج التى ظلت فى يد البيروقراطيين والضباط المسرحين من الخدمة أو ما يطلق عليهم بأهل الثقة^(٢) . إن هذا الدرب لايعود أن يكون طريقاً رأسمالياً فيه أوصدت الدولة المالكات لأنوات الإنتاج الطريق فى وجه الرأسمالية ، ولكنها فى الوقت ذاته لا تدفع للمنتجين إلا قيمة قوة عملهم ، وتستحوذ على الفائض وتستخدمه بالطريقة التى تحبها ، ومن ثم تبعد العمال عن العملية الإنتاجية أو حتى فى عملية إعادة الإنتاج . يعنى ذلك أن التحول الذى تم كان فقط فى شكل الملكية ، أما العلاقات الإنتاجية فظللت هى هى العلاقات الإنتاجية السائدة قبل عام ١٩٥٧^(٣) .

(١) إبراهيم العيسوى ، " ثلاث مستقبلات مصرية بديلة " ، المرجع السابق ، ص ٢٢٦ .

(٢) للمزيد حول سيطرته أهل الثقة على العمليات الانتاجية فى الحقبة الناصرية، راجع : شحاته ميام ، المرجع السابق ص ٢٥١ - ٢٨١

(٣) إبراهيم العيسوى ، مستقبل مصر ، ص ٤٠

وعن ذلك يقول " محمود حسين " أن البنية الاجتماعية للمجتمع المصرى فى هذه الفترة عرفت نمط انتقالى محجوز ، لم يكن فى طريق التحول الاشتراكى ، أو يعمل وفق علاقات إنتاج اشتراكية ، لأن العامل الحاسم فى تحديد طبيعة الإنتاج فيه ، هو مدى سيطرة المنتجين المباشرين - أى الطبقة العاملة وحلفائها من الشرائح المختلفة - على السلطة السياسية (سلطة الدولة) ، وعلى الفائض الاقتصادى . ووفقا لذلك فإن علاقات الإنتاج كانت اشتراكية من حيث الشكل ورأسمالية من حيث المضمون (١) .

وفى ضوء التحديد السابق لطبيعة علاقات الإنتاج السائدة فى المجتمع المصرى من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٧٠ ، فإننا سوف نركز فى السطور القادمة على تحديد البنية الطبقية فى الفترة ذاتها .

فعلى الرغم من أن حركة يوليو ١٩٥٢ تعد نقطة انقطاع حاسمة بين نظام قديم ولى وآخر جديد ، وإن تغييرات واضحة أصابت النظام الحاكم ونظامه ، إلا أنها فى الوقت ذاته لم تقض نهائيا على الفوارق الطبقية فى المجتمع المصرى . بمعنى آخر أنه على الرغم من أن حركة يوليو فى مهبها حاولت إنهاء الدعامات الاقتصادية لكبار ملاك الأرض عن طريق تقنين الملكية الزراعية ، إلا أنها لم تلغ التمايز الطبقي . لذا يمكن القطع بأن البناء الطبقي فى هذه الفترة - مرحلة الحصول على الاستقلال الوطنى - لم يشهد تحولات كبيرة فيما خلا تغييرات محدودة فى صفوف الصفوة والعمال والفلاحين .

فمن طريق قوانين الإصلاح الزراعى توجهت ضربات قاصمة لعلاقات الإنتاج شبه الإقطاعية ، والنفوذ السياسى والمواقع الاقتصادية التى كانت لكبار الملاك . إن إجراءات توزيع الأرض الزراعية ساهمت فى تغيير علاقات الإنتاج وخريطة الملكية . إنه نتيجة لقوانين الإصلاح الزراعى التى طبقت فى مصر من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٧٠ ، تم توزيع ٨١٨ ألف فدان أى حوالى ١٢% من الأراضى الزراعية على حوالى ٣٤٢ ألف أسرة تضم ١٧ مليون فرد ، أى حوالى ٩% من سكان الريف فى عام ١٩٧٠ (٢) .

(١) محمود حسين ، مرجع سابق ، ص ١٧٨ - ١٨٠ .
وفى ضوء تحديد طبيعة نمط الإنتاج القائم فى مصر فى الفترة المنحصرة من ١٩٥٧ حتى ١٩٧٠ ، نجد أن الرؤية المطروحة تتفق تماما مع ما طرحه " يوران ثريون " الذى يطلق على مثل هذا النمط باسم نمط إنتاج الدولة أو الدولتية . فى ذلك راجع :
يوران ثريون ، سلطة الدولة : حول ديالكتيك الحكم الطبقي ، ترجمة عبد الله خالد ، ص ١٠١ .
(٢) محمود عبد الفضيل ، الاقتصاد المصرى ، مرجع سابق ، ص ٢٠ ، وأيضا لنفس المؤلف ، التحولات الاقتصادية فى الريف المصرى ، ص ٢١٤ .

ومن المقطوع به أن الإصلاح الزراعي لم يقف فقط عند تحديد الملكية الزراعية ، بل أيضا شمل تنظيم العلاقة الإيجارية بين المالك والمستأجر . وهذا جزء متمم لقانون الإصلاح الزراعي . لقد ضمنت عملية تقنين العلاقة الإيجارية الحماية القانونية للمستأجر عدم الطرد من الأرض ، ووضعت حد أدنى لمدة عقد الإيجار (ثلاث سنوات) تمشيا مع الدورة الزراعية . وفي إطار ذلك يمكن القول أنه نتيجة لإجراءات الإصلاح الزراعي حدث تغير واضح في الخريطة الاجتماعية في الريف المصري ، إذ تقلص نفوذ كبار الملاك على الصعيدين السياسى والاقتصادى ، فى مقابل التوسع فى صفوف صغار ومتوسطى الملاك الذين دخل فى صفوفهم لأول مرة فئات جديدة من الفلاحين الذين حدث لهم حراكا اجتماعيا صاعدا . إن الحراك الاجتماعى الذى نتج عن قوانين الإصلاح الزراعي انتطوى على تفاضل وتكامل جديدين . فمع تدنى طبقة كبار ملاك الأرض كان هناك ما يشبه المتواليه الهندسية لصغار الفلاحين ، أى أن الهبوط الذى أصاب الطبقة العليا فى الريف نتج عنه حراك اجتماعى صاعد لحوالى مليون فلاح (١) .

وإذا كانت القرارات التى أتت بها حركة يوليو ١٩٥٢ لتصحيح الأوضاع الاجتماعية فى الريف المصرى قد غيرت من شكل العلاقات الإنتاجية القائمة تلك التى يتضح أثرها فى تفتيت أوضاع الملكية المركزة فى أيدي فئة قليلة من كبار الملاك ، فإن هذه القرارات لم يكن لها نفس التأثير على أوضاع متوسطى الملاك أو حتى المعدمين مثال عمال التراحيل والعمال الزراعيين الذين خرجوا من توزيع الأراضى خاليين الوفاض ، الأمر الذى أدى إلى زيادة حركة الخروج الريفى الحضرى هربا من البطالة ، وتحول بعضهم إلى طبقة عاملة تعمل فى القطاع الصناعى (٢) .

ويجدر الإشارة فى هذا المقام إلى أنه إذا كانت الحقبة الناصرية قد استهدفت من قوانين الإصلاح الزراعي تصفية الكيان الاقتصادى والسياسى للطبقة الرأسمالية الزراعية ، فإنها سعت أيضا إلى تحويل ثروتها العقارية إلى ثروة منقولة يمكن الاستفادة بها فى مشروعات التصنيع . ولكن برغم المحاولات التى سعت إليها الحكومة لجذب رؤوس الأموال إلى التصنيع ، إلا أن البرجوازية المصرية قد عزفت عن مثل هذه المحاولات ، وذلك بهدف وضع الحكومة أمام مفاضلة ، إما استمرارية قبضتهم على الحكم أو الاستسلام لضغوط الرأسمال

(١) سعد الدين إبراهيم ، " المشروع الاجتماعى لثورة يوليو " ، فى : سعد الدين إبراهيم " محررا " مصر والعروبة وثورة يوليو ، ص ١٣٦ .

(٢) عادل الجيار ، سياسات توزيع الدخل فى مصر ، ص ٢٥ .

الأجنبي والوطني ، لذا تصرف عبد الناصر من أجل إجبار رؤوس الأموال ووضعها تحت قيادته للعمل بها في إطار رأسمالية الدولة (١) .

لقد اتجهت القيادة الناصرية منذ منتصف عقد الخمسينات إلى تبني الدور النشط للدولة وللقائد السياسي كشريك في العملية التنموية ، وذلك عقب إجماع البرجوازية المصرية في الاضطلاع بدور مسئول في العملية التنموية . لذا نجد أن عبد الناصر قد أيقن تماما بعد الانفصال السوري عام ١٩٦١ خطأ تصوره السابق ، فتخلّى عن فكرة إعطاء البرجوازية المصرية دورا بارزا في التنمية الاقتصادية ، وتبنى بدلا من ذلك مفهوم الدور النشط للدولة وحكم القلة في توجيه المجتمع أو ما يسمى بتجربة الحكم من أعلى الذي وضع كل المؤسسات الاقتصادية والاجتماعية في إطار المركزية (٢) .

ونتيجة لذلك انخفض رأس المال الجديد المستثمر في الشركات المساهمة . فبعد أن كان في الفترة من عام ١٩٤٩ حتى ١٩٥٢ حوالي ١١٣ مليون جنيه أضخى حوالي ٧٦ مليون جنيه في الفترة من عام ١٩٥٣ حتى ١٩٥٦ ، كما أن رأس مال الشركات المساهمة الصناعية التي تأسست من يناير ١٩٥٤ حتى ١٩٥٦ لم يتجاوز ٣٧٧ مليون جنيه ، ساهمت الحكومة فيها بمبلغ ١٧٣ مليون جنيه ، والبنك الصناعي بمبلغ ٢٠٢ مليون جنيه ، أي ما يزيد على النصف . ويجدر أن نشير إلى أن البنوك التجارية ساهمت في حجب أموالها عن التصنيع ، فرفعت احتياطيها القانوني من ١٧٪ إلى ٢٢٪ ، ورفعت شركات التأمين نسبة التقديرات لتبلغ ٦٢٪ من أرصدها ، واختارت الرأسمالية أقل المجالات تعرضا للأخطار والمقاولات والإسكان . فعلى سبيل المثال بلغ حجم الزيادة في رؤوس الأموال المستثمرة في قطاع الإسكان بين عامي ١٩٥٤ و ١٩٥٦ حوالي ١١٤ مليون جنيه . فبعد أن كانت في عام ١٩٥٤ حوالي ٤٠ مليون أصبحت في عام ١٩٥٥ حوالي ٤٧٣ مليون جنيه ، ثم في عام ١٩٥٦ حوالي ١٤٥ مليون جنيه . ورغم كل ذلك فقد اتجهت عمليات التمرکز والاستيلاء على الفائض لصالح الرأسمالية الكبيرة ، ودلالة ذلك أن المشروعات الصناعية الكبيرة ازداد نصيبها من إجمالي القيمة المضافة في الصناعة من ٥٧٪ عام ١٩٥٢ إلى حوالي ٦٣٪ عام ١٩٥٦ ، ثم في عام ١٩٥٩ بلغت حوالي ٦٧٪ ، أي بزيادة قدرها ١٠٪ عن عام ١٩٥٢ ، كما بلغت الأرباح التي حققتها الشركات المساهمة بين عامي ١٩٥٩/٥٨ حوالي ٤٤٢ مليون جنيه أي بمعدل ٣٥٪ (٣) .

(١) افغيني بريماكوف وايغور بيليبيف ، المرجع السابق ، ص ١٣١ .

(٢) محمد السيد سليم ، التحليل السياسي الناصري : دراسة في العقائد والسياسة الخارجية ، ص ١٩١ .

(٣) ط . ث . شاكور ، المرجع السابق ، ص ٢٨٦ .

وعلى الرغم من أن الحقبة الناصرية قد سعت إلى إفساح الطريق إلى نمو وازدهار الرأسمالية المصرية ، وخاصة بعد عام ١٩٥٦ حينما أخذت الطريق تماما من كل منافسة أجنبية غداة حركة التصدير ، إلا أن رأس المال الخاص ظل على ما هو عليه دون أن يتحرك ، أو أن يلعب دورا هاما في عملية التصنيع . لذا نجد أنه في عام ١٩٥٧ حينما تأكدت الدولة بأن طريق القطاع الخاص غير آمن ، نجدها سعت إلى التدخل بقوة في قيام المشروعات الصناعية المستقلة ، وكان أبرز دليل هو إنشاء المؤسسة الاقتصادية . وفي نهاية عام ١٩٥٩ تأكدت للدولة نهاية طريق القطاع الخاص ، وعلى الفور بدأت تتحرك نحو تحمل تبعات التصنيع والتنمية الحقيقية . ومن ذلك التاريخ بدأت سلسلة عملية التأمين وبدأت صورة الانهيار الكامل للرأسمالية المصرية . وبعد تاريخ ١٣ فبراير ١٩٦٠ تاريخا حاسما في تاريخ الرأسمالية المصرية ، ذلك التاريخ الذي طويت صفحته بتأميم بنك مصر وسيطرة الدولة عليه تماما . والواقع أنه بهذا الفعل تكون الدولة قد سيطرت على كل الشركات التابعة للبنك ، إذ كان البنك يمتلك الجزء الأكبر من أسهم القطاع الصناعي ، وكانت الشركات التابعة للبنك تدر ما يزيد عن ٢٠٪ من مجموع الإنتاج الصناعي في مصر ، ونحو ٥٠٪ من صناعة النسيج . وإذا كان ذلك التاريخ بداية أفول نجم الرأسمالية ، فإنه يعد أيضا بداية ولادة طبقة جديدة (١) .

وعلى هدى ذلك يمكن القول أن الإجراءات التي أتت بها قرارات يوليو ١٩٦١ دشنت تحجيم الأوضاع الاقتصادية للطبقة الرأسمالية بفروعها المختلفة (الزراعية ، المادية ، الصناعية) ، ومن ثم جعلت أنوار هذه الفئات ثانوية في المناشط الاقتصادية المختلفة . وفي المقابل أدت هذه التشريعات الي تقوية وجود ونفوذ وهيمنة البيروقراطية – البرجوازية (٥) على

(١) محمود متولى ، المرجع السابق ، ص ٢٨٦ .

(٥) يستخدم معظم الكتاب الماركسيين المصريين مفهوم البرجوازية البيروقراطية ولكن وفقا للأدبيات الماركسية فإن الباحث سوف يستخدم مفهوم البيروقراطية البرجوازية على أساس أن هذا المفهوم لم يرد في أدبيات الماركسية وينطوي على خطأ شائع بين المنظرين ، فهو (أى هذا المفهوم) لكى يثبت أن البيروقراطية تحولات من شريحة اجتماعية إلى طبقة جديدة يفترض إن قطاع رأسمالية الدولة هو بشكل أو بآخر ملك جماعى للبيروقراطيين بوصفهم طبقة ، ويفضل بالتالى كون الدولة البرجوازية ذاتها حسب التعرف الماركسى ملكا جماعيا للرأسماليين . ولو صح مفهوم البرجوازية البيروقراطية لعني ذلك أننا لسنا أمام طبقة جديدة وحسب، بل أيضا أمام نمط إنتاجى جديد تمتلك فيه طبقة بيروقراطية وسائل الإنتاج الجماعية . راجع فى ذلك :

– ليون تروتسكى وآخرون ، نصوص حول البيروقراطية ، ترجمة وفيق سامر ، ١٩٨٩ .

– محمد حربى ، جبهة التحرير الوطنى : الأسطورة والواقع ، ص ٣٠٩ .

– محمود احمد السعيد ، "مساهمة فى فهم تناقضات البرجوازية البيروقراطية " ، فى : قضايا فكرية ، الكتاب الثالث ، ص ١٧٣ .

المصادر الأساسية للثروة في المجتمع ، هذا بالإضافة إلى سيطرتها على السلطة منذ مارس ١٩٥٤ ، أي أصبح لها التحكم في السلطة والثروة أو السياسة أو الاقتصاد .

لقد فتت النظام الناصري مجمل التكتلات بين الطبقات المحلية والأجنبية التي كانت تسيطر على المواقع الهامة في التشكيلة الاجتماعية المصرية ، إذ تم تفكيك التحالف المسيطر المؤلف من كبار الملاك المصريين ونظرائهم الأجانب ، ليحل محله تحالف برجوازي محلي خاضع للبيروقراطية الدولة في إطار جديد ، هذه التحولات هي التي شكلت النمط الجديد من علاقات الإنتاج . والواقع أن ذلك يبدأ ليس كما يراه البعض من فترة قوانين ١٩٦١ ، ولكن بدءاً من إنشاء المؤسسة الاقتصادية التي بها ومن خلالها قضت الدولة على الاحتكارات الأجنبية والمحلية ونقاط ارتكازها في داخل المجتمع المصري ، ودخول الدولة المتسارع في عمليات التنمية الاقتصادية بشكل مكثف . ولكن ما نود أن نشير إليه في هذا الصدد أن القوى الاجتماعية الجديدة التي أتت كانت المستفيدة من الوضع الجديد ، إذ احتلت مكاناً سياسياً متميزاً ، وسلطة اقتصادية قوية اقترنت من المكانة التي كانت تحتفظها البرجوازية التقليدية . وإذا كان مخاض ولادة هذه الفئات الاجتماعية الجديدة تم في عام ١٩٥٧ غداه عملية التصدير ، فإن ولادتها تمت في عام ١٩٦١ عقب صدور قرارات يوليو ١٩٦١ ، التي بمقتضاها باتت هذه الفئات المحتكر الوحيد للسلطة الاقتصادية والسياسية والمسيطرة على نمط الإنتاج القائم^(١) . وجدير بالذكر أنه ما أن سيطرت هذه الفئات حتى تغيرت مصالحها الطبقية ، فما إن أضحيت الطبقة المسيطرة حتى باتت طبقة محافظة استبدلت كل خصائص الفئات البرجوازية الصغيرة بالصفات الخاصة بالبرجوازية المسيطرة ، تلك التي اصطلح عليها بالطبقة الجديدة^(٢) .

وثمة رؤية ترى أن هذه القوى الجديدة تتكون من فئتين : الأولى فئة ذات جناح عسكري كانت تمثل في البداية أعضاء تنظيم الضباط الأحرار ، وقد ضم هذا الجناح البيروقراطية العسكرية والكوادر العليا والفنية من القوات المسلحة والمخابرات وأجهزة الأمن . والأخرى ذات جناح مدني وتشمل الكوادر التكنوقراطية الفنية والإدارية في المجالات المختلفة في الدولة ،

(١) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ١٩٨ .

(٢) تسمية الطبقة الجديدة تسمية غير دقيقة علمياً ، لأنها لا تشكل فيما بينها طبقة اجتماعية ، ولا تدور أن تكون هذه العناصر خليطاً من عناصر اجتماعية مختلفة ، وهي لا تزيد عن كونها فئة من البرجوازية الوطنية التي تسيطر على الفائض الاجتماعي . راجع الحوار الدائر حول الطبقة الجديدة في :
-A. Perlmutter, "Egypt and Myth of New Middle class: A comparative analysis", P.46-65.
-M.Halpern, "Egypt and New Middle class : Reaffirmation and New Exploration", P. 97-108

وهذه الفئة تتميز باختلاف أحوالها الاجتماعية (١). أما "حسن الساعاتى" ، فيرى أن المجتمع المصرى حينما نهج الإجراءات الاشتراكية خلال العقود الخمس من منتصف الخمسينات ، قد خلق طبقتين جديدتين هما ما اصطلح عليهما بالارستقراطية والبرجوازية . ويقصد بالأولى : الارستقراطية الحكومية التى أضحت أفضل المواطنين الذين يشغلون الطبقات العليا ويمثلون مصالح الدولة وهؤلاء يعتبرون فى رأى الحكام أفضل الناس لاحتلال أرقى الوظائف دون مراعاة لمحكات الاختيار . أما الأخرى - أقصد البرجوازية - فيقصد بها الطبقة الوسطى التى لعبت وما تزال تلعب دورا هاما فى دحض النظام الإقطاعى ، والمحافظة على المساواة بين الأفراد وتأسيس الحكم الدستورى . ويجدر الإشارة بأن هاتين الطبقتين حاولا أن يظهرأ الولاء والأخلاص والتدعيم للنظام والقيادة ، فى الوثوب إلى السلطة واحتلال مراكز متقدمة فيها (٢) .

ويضيف " الساعاتى " أن أرستقراطية النظام الجديد تصبح أرستقراطية زائفة ، نتيجة أنها تسلك نفس خط الأرستقراطية القديمة ، إذ تستخدم كل الوسائل لكى تحقق المكانة الطبقيّة التى حظيت بها من قبل . أما الطبقة البرجوازية فى وقت تطبيق الإجراءات الاشتراكية فإنها تشغل الجزء المتدننى من طبقات النظام الجديد ، ومن عمليات التشغيل التى سمحت به الدولة فى اقتصادها المخطط والتعليم الذى أعطى لهم فرص الحراك الاجتماعى ، وكذا الانتقال من المناطق الريفية إلى الحضر .

وتتكون الطبقة الارستقراطية فى المجتمع المصرى فى هذه الفترة من جماعات مختلفة تشعر بوجودها ، وهى فى ذلك تشبه كثيرا ما هو قائم فى المجتمعات المتقدمة . فهذه الطبقة فى النظام الجديد تدرك بأنها تتميز عن الجماعات الأخرى . فهم يشعرون بأنهم موجودين ومميزين وأغنياء ، ومتفطرسين وطبقة ذات سلطة ونفوذ مؤثر ، كما أن أفضل عناصرها يطلق عليها " القطط السمان " the fat cats ، وهم الذين جاؤا نتيجة الإجراءات الناتجة للقرارات السيادية والسلطوية المتعددة نجد أن هذه الطبقة احتلت قمة المناصب فى مجلس الوزراء ، وكذا السلك الدبلوماسى والقطاع العام وفى الحكومة وفى بعض المؤسسات العلمية . ويذهب "الساعاتى " إلى أنه نتيجة للقرارات اليسارية فقد قدر عددهم بحوالى مليون ونصف أو ٣٤٪ من العدد الإجمالى للسكان (٢٤ مليون نسمة) .

(١) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ١٢٧ - ١٤٠ .

(٢) H.El Saaty, " The New Aristocratized and Bourgeoisized : class in : Egyptian Application of socialism" in : V. Niewewnhuije (eds. Commoner, climbers..., p.196.

إن الطبقة الأرستقراطية تتكون من مجموعة تشكل مركز السلطة والقوة في مصر وهم يتنافسون ويختلفون عن الطبقات الأخرى ، وحتى فيما بينهم ، كما أن هذه الطبقة لا تعاني مثل باقي المواطنين من المشاكل التي تنتج عن التخطيط في الدولة الاشتراكية ، وأنهم يشعرون أنهم طبقة متميزة ، وأن القضية الرئيسية التي تستحوذ على تفكيرهم تتمثل في كيف يحافظون على المكاسب التي حققوها نتيجة ولانهم للتطبيق الاشتراكي . كما أن مصالحهم تتمثل بالأحرى في المحافظة على النظام الجديد ودفاعهم المستميت عن السلطة (١) .

أما الطبقة البرجوازية فنجد أنها تتكون من كل الشباب والطبقة العاملة في الريف الذين لديهم نزعة قوية للتعليم الحر في المعاهد والجامعات أو المعاهد العليا ، ومن يعمل في مراكز الدولة أو القطاع العام . ويقدر أعدادهم طبقا لتقدير " الساعاتي " بحوالي ٢٤ ألف مشتغل لكل الجنسين . أما الطبقة البرجوازية في مصر فهي تشكل ١٤.٣٪ من العدد الكلي للسكان (٤٢ مليون) منذ بداية النظام الجديد ، وأن النسبة الكبيرة للطبقة البرجوازية توجد في الحضر وهم يعيشون في منطقة استقبال وجاذبة للهجرة الريفية مثل القاهرة والأسكندرية . وتعتمد الطبقة البرجوازية على تدعيم النظام الحديث ، وأنه هو الآخر يقف بجانبها ، بمعنى آخر أن ثمة علاقة جدلية بينهما ، وهي في ذلك تتناقض مع الأرستقراطية (٢) .

وإذا كانت الطبقة البرجوازية تضم الكوادر التكنوقراطية والفنية والإدارية في المجالات المختلفة ، فبالنظر إلى نمو البيروقراطية من عام ١٩٦٣/٦٢ حتى نهاية الحقبة الناصرية نجد أن هناك تضخم واضح في أعدادها . ففي عام ١٩٦٢ بلغ عدد البيروقراطيين حوالي ٧٧.٣١٢ بيروقراطي . وفي عام ١٩٧٠/١٩٧١ بلغت ١٢٥.٣٨٠ بيروقراطي . وقد أدى التزايد في الألقاب التي تقوم بها إلى تعزيز استقلالها ، ومن ثم تعزيز مواقعها ، وأصبحت مسئولة عن صرف ٦٠٪ من مجموع الإنتاج القومي (٣) . كما أن فترة الستينات على وجه الخصوص شهدت تزايدا واضحا في نمو الفئات البيروقراطية من نوى الباقات البيضاء . ويتتبع تطور أهم العناصر المكونة لهذه الفئات يتضح أن أصحاب المهن العلمية والفنية في الصناعة والخدمات تزايدت بنسبة ٢٢٪ ، أما أعضاء الكادرات الخاصة فزادت بنسبة ٣٧١٪ . وهذا الوضع ليس مخالفا بالنسبة لكل من يقع في دائرة الطبقة الوسطى . فما أصاب

(١) H.El saaty, op- cit., p-197 - 200.

(٢) H.El saaty, op - cit, p.200.

(٣) البيان الإحصائي للموازنة العامة للدولة ، ١٩٧٠ ، ص ١٣ نقلا عن أسعد عبد الرحمن : البيروقراطية والثورة في تجربة البناء الداخلي ، ص ١٥٠ - ١٥١ .

البيروقراطيين والتكنوقراط من اتساع ، أصاب أصحاب الورش والتجار والموظفين أيضا (١) . لقد نمت الفئات المتوسطة في المجتمع المصري وتكونت لها مصالح اقتصادية واضحة ، ويمكن إرجاع ذلك إلى النمو المتزايد في عمليات التصنيع والتنمية التي أخذت الدولة على عاتقها إتمامها خاصة بعد أن عزفت عنها الرأسمالية . وإذا كانت هذه الفئات قد شهدت نموا واضحا في أعدادها ، فإنها شهدت أيضا أشكالا جديدة من التمايز الاجتماعي والطبقي (٢) .

وينظر "عامة على الوحدات البيروقراطية من بداية الثورة حتي بداية السبعينات ، نجد أن "نزوة الأيوبي يذكر أنها بلغت ١٦٠٠ وحدة ، منها ٣٩ وزارة ، ٥٠ هيئة عامة ، ٤٦ مؤسسة عامة ، ٣٨١ شركة عامة ، ١٢٠ مجلس قروي ، كما زاد عدد العاملين في الشركات العامة من ٣٥ ألف موظف إلى نحو ١٢ مليون موظف في المدة نفسها ، وصارت الوظائف العامة مجالا للتوظيف لما يزيد عن ٦٠٪ من جميع الخريجين ، وبهنا في هذا المقام أن نذكر أيضا أنه بعد قرارات التأميمات وتنفيذ الخطة الخمسية الأولى ، أضحت الغلبة للمهنيين في القيادات العليا ، فأصبح المهندسون والاقتصاديون يمثلون ما يقرب من ٦٠٪ منها ، كما أن ٢٧٪ من المديرين في القطاع العام كانوا ضباطا في القوات المسلحة (٣) .

وما ينبغي أن نشير إليه في هذا المقام أن اصطلاح الطبقة الجديدة لا ينسحب فقط على قطاع المدينة ، ولكن ينطبق أيضا بصورة أساسية على الشرائح العليا من متوسطي الفلاحين ، وخاصة الذين أثروا عن طريق الجمعيات التعاونية في القرى ، وتحويل مشروعات الدولة التي أقيمت من أجل الفلاح لخدمة مصالحهم ، أضف إلى ذلك العمل في مجالات الربح غير المشروع. ولا يقف مفهوم الطبقة الوسطى عند هذا الحد ، بل شمل أيضا أغنياء الريف الذين حلوا محل كبار الملاك وهمينوا على مختلف المجالات القائمة في المجتمع (٤) .

أما بالنسبة لوضع الطبقة العاملة وأشباه العمال ، فنجد أنهم لم يطرأ عليهم أى تغير ملحوظ ، إذ ظلت كما هي تحت ضغوط القهر والاستغلال وكما يقول محمود حسين ".... فإن التغيرات التي أدخلت أن ذاك في إطار إزالة الحجز نسبيا عن الانتقال الرأسمالي هي ذات طابعين ، فمن جهة كان ثمة تغيرات أيديولوجية نجمت عن النمو الرأسمالي لقطاع الدولة

(١) محمود عبد الفضيل ، الاقتصاد المصري.... مرجع سابق ، ص ٢٠٩ .

(٢) M.Abdel - fadil, political economy of nassrism...p-89

(٣) طارق البشرى ، الديمقراطية ونظام ٢٣ يوليو ٥٢ - ١٩٧٠ ، ص ١٢٢ .

(٤) رفعت السعيد ، " الطبقة الوسطى ونورها في المجتمع المصري " الطليعة (مجلة) ، ص ٦١ .

وضعف التقاليد والعادات والقيم السابقة على الرأسمالية ، أما التغيرات التي أدخلت على شروط استغلال الجماهير الكادحة فقد تمثلت بادئ ذي بدء بسياسة الورم المستمر في الاستخدام ... فقد انسجمت هذه بنورها خلال سنتين أو ثلاث مع نمو القوى الانتاجية (مع بناء مصانع جديدة ومضاغة الإنتاج ... الخ) ولكنها سرعان ما أخذت تنور في رحاها ، أى بدون علاقة حقيقية بالنمو الاقتصادي الرأسمالي ، ذلك أن النظام منذ إجراءات يوليو ١٩٦١ ، اندفع في سياسة رأسمالية " . وفي الوقت ذاته الذي ارتفع عدد العمال الصناعيين نجد أن شروط استخدامهم قد تحسنت بنسبة كبيرة حيث قدمت لهم الضمانات ضد التسريح ، وتحديد ساعات العمل ، والضمان ضد المرض والحوادث والتقاعد وكذا التعيين في مجالس إدارة الشركات رغم صوريته ، وإعطاء العاملين نسبة مئوية من الأرباح الصافية (١) .

ولكن للإنصاف لم انه لم يكن قد مضى على حركة ٢٣ يوليو ستة أشهر ، وقد أصدرت ثلاثة قوانين بشأن العمال ، القانون رقم ٣١٧ الخاص بعقد العمل الفردي ، والقانون رقم ٣١٨ بشأن التوفيق والتحكيم في منازعات العمل ، والقانون رقم ٣١٩ عن نقابات العمل ، وقد جاءت هذه القوانين بدلا من القانون رقم ٤١ لسنة ١٩٤٤ الذي أصدره الوفد بهدف تنظيم الحقوق المتبادلة للعمال وأصحاب العمل وحماية حقوق العامل في الأجر والأجازة ومكافأة نهاية الخدمة ، والقانون رقم ١٠٥ لسنة ١٩٤٨ الذي جاء من خلال الحكومة السعدية بهدف توسيع اختصاص لجان التوفيق والتحكيم وسرعة الفصل في المنازعات . أما القانون الأخير فقد جاء بدلا من القانون ٨٥ لسنة ١٩٤٤ الذي أصدره الوفد ويمقتضاه سمح بإنشاء النقابات فتكونت ٣٢ نقابة للعمال الزراعيين ، وكان من نتيجته أن ازداد عدد النقابات من ٤٤٨ في عام ١٩٥١ تضم ١٤٥١٠٨ الى ١٣٣٦ نقابة تضم ٣١٩٩٧٠ في عام ١٩٥٨ . ثم في عام ١٩٥٩ صدر القانون رقم (٩١) وبه جعل العاملين في مهنة واحدة أن يشكلوا نقابة عامة ، وأن يكون لكل نقابة الحق في إقامة نقابات فرعية في المحافظات والمديريات ، وأن يشكل اتحادا عاما على مستوى الجمهورية . وفي عام ١٩٦٢ امتد النشاط النقابي إلى كل عمال الجمهورية في الهيئات والمؤسسات العامة والحكومية والوحدات الإدارية المستقلة ، وفي عام ١٩٦٤ أعطت اللجان النقابية الشخصية القانونية المستقلة بما يدخل في اختصاصها (٢) .

(١) محمود حسين ، المرجع السابق ، ص ١٨٨ .

(٢) طارق البشرى ، الديمقراطية ونظام ٢٣ يوليو ، مرجع سابق ، ص ١٢٨ .

والواقع أن مساهمات الثورة لم تقف عند حدود بلورة الطبقة العاملة في شكلها التنظيمي ، بل ساهمت أيضا في نموها العددي . لذا تدلنا البيانات أن العمال الذين عملوا في مشروعات البرنامج الأول للصناعة بلغوا ٣٢٨٠٠ عاملا . أما البرنامج الثانى للصناعة والذي تضمنته خطط ١٩٦١/٦٠ - ١٩٦٥/٦٤ فنجد أن العمال وصل عددهم ١٥٦٠٠ عاملا في السنة الأولى من تنفيذها . لقد بلغ عدد العمال في عام ١٩٥٢ - ٢٧٣١٥٦ ، أما أجور العمال فقد ازدادات من ٣١٨٦٤٠٠٠ جنيه إلى ٥٣٦٦٢٠٠٠ جنيه بزيادة قدرها ٢٢ مليون جنيه . أى أن عدد العمال ازداد بمقدار ٣١٦٦ ٪ في مقابل ٦٨٤ ٪ زيادة للأجور . إن الإجراءات التي فعلتها الثورة تجاه العمال سواء عن طريق التشريعات الخاصة بإنقاص ساعات العمل والتعيين واستكمال البناء الصناعى والضمانات ضد التسريح والمرض والعجز ، والمشاركة في مجالس الإدارة ، ساهم كل ذلك في زيادة معدلات نمو الطبقة العاملة (١) .

وإذا كان ما سبق تعد نقاط مضيئة للحقبة الناصرية من حيث مكاسب العمال فثمة نقاط تقف معاندة لذلك ، أبرزها عسكرة الحياة العمالية منذ ١٩٥٢ حتى ١٩٧٠ . إن تصرفات الحقبة الناصرية أبقت العمال قوى احتياطية تحت تصرف العسكريين والبيروقراطيين فكما كان العمال وقود الأحداث السياسية والوطنية التي عرفها المجتمع المصرى ، كانوا أيضا السند الأساسى لحكومات يوليو (٥٢ - ١٩٧٠) . لقد تعرضت الحركة العمالية والنقابية لغزو من عسكر الناصرية بقصد احتوائها والهيمنة عليها ، حتى يتم تحويل هذه الحركة إلى مجرد دمية خالية من أى مضمون ثورى ديمقراطى . ونتيجة لذلك فقد عرفت أقدام الضباط طريق النقابات فديست تحت أقدامهم ، وعندما اصطدم العمال بالعسكريين عقلت لهم المشانق ، فضلا عن التعذيب وقطع الأرزاق ، وإهدار الاستقلالية النقابية ، وواد الديمقراطية النقابية ورسملة الحركة النقابية المصرية . إن هذه المحاولات التي تمت من عسكر الثورة تجاه العمال هي التي أفضت إلى تفريغ الروح الراديكالية من العمال . إن احتجاج العمال ساعد في انتشار غير العمال في كافة الأنشطة الاقتصادية والسياسية وحتى النقابية (٢) .

وهناك ما يطلق عليهم أشباه البروليتاريا ، أو من لا يمتنون أى مهنة أو حرفة محددة وينتمون إلى أسفل السلم الاجتماعى في المدينة ويعيشون على النشاطات الهامشية التي لا علاقة لها بالنظام الإنتاجى في المدينة . وأغلب هؤلاء من عمال التراحيل وسكان الريف الذين

(١) عبد السلام عبد الحليم ، ثورة يوليو والطبقة العاملة ، ص ٢٩ - ٣٠ .

(٢) راجع في ذلك :

عطيه الصيرفى ، عسكرة الحياة العمالية والنقابية ، د . ت ، ١٩٨٣ .

هاجروا إلى المدينة بحثا عن عمل . ويبد أن هؤلاء يصبح من الصعوبة بمكان تنظيمهم ويتميزون بسيادة نزعات التمرد والتخريب والتدمير ، فإنهم يمكن أن يكونوا قوة ثورية متاجرة إذا ما تم تجميعهم وتوجيههم بصورة تضمن حسن أدائهم الثوري^(١) .

وفي ضوء الطرح السابق لمكونات البنية الطبقية في مصر الناصرية ، يمكن أن نستنتج أن المجتمع المصري في هذه الفترة شهد تعايش علاقات إنتاج كثيرة لأنماط إنتاجية متباينة . بكلام آخر هناك مستويات إنتاجية خضعت في ملكيتها للدولة تعايشت مع أخرى خاضعة للقطاع الخاص ، ولكن نمط انتاجي سيطر بعد إجراءات ١٩٥٧ و ١٩٦١ خاصة بعد تدخل الدولة في كافة المناشط . والواقع أنه من خلال هذه الإجراءات سيطر البيروقراطيون والتكنوقراطيون على الأساس الاقتصادي للدولة . وفي ضوء هذه المقولة يمكن أن نفرق بين أربعة أجزاء للطبقة أولا : الطبقة العليا الجديدة الخاضعة لسيطرة الدولة ، أو حسب تعريف حسن الساعاتي " الطبقة الأرستقراطية " (٢) . ثانيا : مجموعة التكنوقراط الذين يعملون في المشروعات الاقتصادية التابعة للدولة . ثالثا : الفئات الوسطى التي جاءت نتيجة مصادرة الملكية وتوسيع سياسات الدولة لعمليات التشغيل وعملية توزيع السلع في المستويات الاجتماعية المختلفة التي امتدت حتى فئات العمال وهؤلاء يطلق عليهم " حسن الساعاتي " بالطبقة البرجوازية (٣) . رابعا : الطبقة الدنيا لنوى الأياقات البيضاء والطبقة العاملة تلك الفئات التي استفادت من اتساع الدولة وسيطرتها على أدوات الإنتاج (٤) .

إن التركيبة الطبقية لرأسمالية الدولة تضم أجزاء فيما بينها تركيبة اجتماعية غير متجانسة . والمناقشة الموجزة التالية لهذا التقسيم الطبقي توضح ما تضم بينها من أجزاء :

أولا - تعتبر الرأسمالية أحد المؤثرات الهامة لفهم المعنى الحقيقي للملكية ، والذي يستند ويقوم على معنى الانتاج باعتباره أحد المؤثرات الهامة والفاعلة في المجتمع ، وبالتالي فمن وجهة نظر الرأسمالية فإنه ينبغي أن يدافع عنها كنظام وعن حقوقها مهما كانت الأسباب . وهناك اعتقاد مفاده أن التأثير المستمر للنشاط الاقتصادي المحدد أضفى وجوده من الأهمية بمكان لثبات النظام نظرا لما بينه وبين إدارة الدولة البيروقراطية من صلة فعالة . والواقع أن عدم

(١) ط . ث . شاكر قضايا التحرر الوطني والثورة ... ، مرجع سابق ، ص ١٦٩ .

(٢) H. El Saaty, Op. cit, p. 197.

(٣) Ibid, p. 202-203.

(٤) M. Cooper, "State capitalism, class structure ad social transformation in the third world: The case of Egypt", in: Int. Middle East Stud., p. 259.

مساندتهم لسياسة النظام يأتى من قضية أساسية ألا وهى إحلال ذلك النظام بسهولة من خلال مصادرة الملكية . إن الاعتقاد بنقد هذا النظام يأتى فى إطار كل العوامل المؤثرة فى المجتمع المصرى التى تختلف باختلاف أى جزء فى المجموعة التى تمتلك بناء القوة ، ومن ثم الملكية والثروة سواء الصناعية منها أو فى القطاعات الاقتصادية المختلفة التى تقوم على مزيد من العوامل الاقتصادية ، وكذلك على اتساع حجم الرأسمالية الزراعية ووضعها الذى يقوم على العوامل السياسية .

ثانيا - الطبقة العليا الجديدة ، تلك التى حظيت بالمكانة الاجتماعية المرتفعة وسيطرت على بناء القوة ، وقبضت على السلطة فى المجتمع ، وهذه الطبقة الجديدة تتضمن الصفوة السياسية ، أى تلك الجماعة الصغيرة للجماعة السياسية العليا والعسكريين ، بالإضافة إلى الذين يحتلون قمة الهرم الاقتصادى من البيروقراطيين والتكنوقراطيين .

ثالثا - الطبقة الوسطى التى تحتل المركز الوسطى فى الدولة ، ويقصد بها تلك الجماعات التى تعتمد على الحراك الاجتماعى ، وأن مصدر وظيفتهم ووضعهم الاجتماعى يأتى من خلال بيروقراطية الدولة والقطاع العام الصناعى . وغنى عن البيان أن هذه الجماعات دائما ما ترتبط مباشرة بالدولة ، وأن حجم هذه الجماعات غالبا ما يكون عرضة للقرارات المباشرة والسريعة لنشاط الدولة .

رابعا - الطبقات الدنيا التى تعتمد فى تركيبها أيضا على تأثير الدولة والنمو ، وهذه المجموعة تضم فيما بينها صغار الفلاحين والعمال فى كل من الريف والحضر ^(١) .

ومن خلال علاقات الانتاج والقوى الطبقة سابقة الذكر ، يمكن القول أنه على الرغم من أن رأسمالية الدولة القائمة قد استطاعت إيجاد معدلات مرتفعة فى مجالات التنمية والتصنيع ، إلا أنها عجزت على الدوام فى الخوض فى هذه المسيرة ، إذ بقيت القوانين الأساسية للرأسمالية تلعب دورها فى الإفقار المتزايد للجماهير الكادحة من أجل زيادة إثراء الطبقة الجديدة . وإذا كان النظام الناصرى قد أزاح نوعا من التحالف الطبقي بين الطبقات المحلية والأجنبية فإنها أيضا أتت بتحالف جديد محوره الطبقة الجديدة والبيروقراطية السوفيتية . كل ذلك يدفعنا إلى الذهاب إلى أن السلطة الجديدة للناصرية لم تخرج بعيدا عن نمط الإنتاج القائم عشية حركتهم . حتى أن مجموعة الأفعال والإجراءات التى أخذت مسحة راديكالية فإنها حملت

Copper, op. cit., 254.

(١)

بعض الثغرات والحماية التي قوت من فئة الرأسمالية الجديدة ، وأضعفت الفئات الكادحة . لقد سهلت هذه الإجراءات للفئات الأولى عملية التراكم الرأسمالي ، بينما أبطأت الثانية تحت وطأة الاستغلال فعن طريق التحايل على القوانين والإجراءات احتفظت الأولى بقوتها الاقتصادية ونفذتها في الواقع الاقتصادي الاجتماعي الجديد ، الأمر الذي يجعلنا نزع أن التمايز الاجتماعي ظل دون أدنى تغير .

حتى ان الدولة حاولت أن تضفي لنفسها مكانة خاصة ، فسعت إلى أن تظهر وكأنها مستقلة عن الطبقات المتناحرة ، أو كأن مكانها فوق هذه الطبقات ، ولكنها كانت على العكس من ذلك . ففي بعض الأوقات حاولت أن تثبت قدرتها في ممارسة القمع ضد الحركة الجماهيرية ، تلك الأفعال التي كانت بمثابة مغازلة للطبقة البرجوازية القديمة والمصالح الأجنبية القائمة ، وفي الوقت نفسه تدعيما لسلطة الدولة من الانفجار الشعبي . بكلام آخر أن الطبقة الجديدة وضعت نفسها محل البرجوازية القديمة ، فسعت إلى تدعيم موقفها ، ومن ثم تدعيم نظامها الحاكم . ففي وقت تناقص سلطة البرجوازية القديمة ارتفع شأن الطبقة الجديدة ، الأمر الذي ساعدها في توطيد مواقعها الاقتصادية الاجتماعية . لقد نجحت هذه الشريحة الطبقة في تكوين الثروات من خلال استغلال مواقعها الوظيفية ونفوذها وامتيازاتها الضخمة ، وراحت عناصر هذه الشريحة توظف فائض أموالها في المناشط الاقتصادية المختلفة التي تدر أرباحا سريعة وعالية . ويفسر ذلك وجود التمايز الطبقي ، وكذا يفضح زيف شعار تنويب الفوارق الطبقة ، وازدياد التمايز الاجتماعي والسياسي ، وتبلور الطبقات الاجتماعية مع اتساع عملية الاستقطاب الرأسمالي ، ومن ثم تعميق الصراع الطبقي^(١) . وبذا تسقط دعوة الانحياز لصالح المجموع ، وتتضح بونابرتية النظام الناصري التي تنعكس بوضوح في انحيازه للطبقة الوسطى التي أتت منها^(٢) .

وعلى الرغم من أهمية واتساع عمق التحولات السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي جاءت بها الناصرية ، إلا أن هذه الإجراءات لم تخرج عن إطار الإجراءات الديمقراطية الوطنية خاصة وأنها لم تحدث تغييرا جذريا في الطبيعة الطبقة للعلاقات الإنتاجية في المدينة والريف ، ولم تجتث العلاقات الاستغلالية ، ولم تغلق الباب في وجه توالد ونمو الرأسمالية ، وظهور شرائح برجوازية جديدة ، وعدم حدوث تغيرات كفية في أوضاع الفلاحين والعمال . لقد أفرغت الناصرية في كل خطواتها من أي مضمون اشتراكي ، إذ كان انحيازها واضحا في توزيع

M. Cooper, "Egyptian state capitalism in crisis" p. 495.

Abdel-Fadil, op. cit., p. 109.

(١)

(٢)

المكاسب . فلم تتأثر الجماهير الكادحة بها ، بل وقفت هذه المكاسب فى صف القوى البرجوازية ، وهذا ما سمح بتنامى نظام الردة فى السبعينات .

ثالثا - الخريطة الطبقة فى وقت الانفتاح الاقتصادى ١٩٧١ - ١٩٨٠ .

بداة قبل الخوض فى تحديد الطبقات الاجتماعية فى الفترة التى طبقت فيها سياسة الانفتاح الاقتصادى ، فإننا سوف نحدد أى الأنماط الإنتاجية يسود وينفرد . أو بمعنى آخر سوف نحدد نوع وطبيعة نمط الإنتاج . والواقع أن ذلك لا يعد ضربا من الترف الفكرى ، بل أمر ضرورى ومنطقى وعلمى للوقوف على البنية الطبقة ومكوناتها الأساسية .

ونرى فى إطار تحديد النمط الإنتاجى السائد أن ثمة ثلاثة عوامل تساعدنا فى فهم ذلك ، أو بمعنى آخر أن هناك عدة عوامل تلقى الضوء على طبيعة نمط الإنتاج الذى يسود . وهذه العوامل هى : الصفات العامة للقاعدة الإنتاجية وعلاقات الانتاج وحيازة الأصول الرأسمالية ، وتوجهات التشريعات الاقتصادية فى حقبة السبعينات . وتكشف الدراسة الدقيقة لهذه العوامل أن حقبة الانفتاح الاقتصادى سعت بكل الوسائل إلى إعطاء القطاع الخاص دورا قائدا ، وإعطاء التوجه الاقتصادى صفة الفردية والنظام الحر ، وتهيئة المناخ لنمو الرأسمالية واستثناء المشروعات القائمة من قوانين العمل والأجور والضرائب ، وحتى مشاركة العمال فى الإدارة ، وتحجيم دور الدولة فى جميع المناشط الاقتصادية والتجارية ، وترك الحبل على الغارب لنمو الرأسمال المحلى والأجنبى ، والسماح بنقل كثير من نشاطات الشركات متعددة الجنسيات إلى مصر . تدلنا هذه التصرفات بشكل واضح على التوجه الرأسمالى الذى فرضته السلطة السياسية على الصعيد المجتمعى . ولكن ما نريد أن نذكر به ، أن هذا التوجه كان رأسماليا وماليا " طفيليا " يميل بصورة واضحة إلى الاستهلاك ويبتعد عن العمل المنتج المفيد ، الأمر الذى ساعد فى تجسيد واقع التبعية^(١).

لقد لعبت الدولة دورا واضحا فى تكريس أو قل إنتاج التبعية ، بل هى ذاتها تعد أداة التغيرات الهيكلية الاقتصادية والسياسية والاجتماعية والمؤسسية التى شهدتها الواقع المجتمعى فى مصر إبان حكم السادات . لقد تحولت الدولة فى ظل الانفتاح الاقتصادى من عنصر أساسى فى عملية الإنتاج والتنمية الاقتصادية المستقلة ، إلى أداة لرأس المال الدولى والمحلى

(١) عبد الباسط عبد المعطى ، " التكوين الاجتماعى ومستقبل المسألة المجتمعية فى مصر " ، فى : ندوة التكوين الاقتصادى الاجتماعى فى الأقطار العربية ، ص ٣٣٢ - ٣٣٣ .

فى استنزاف الفائض الاقتصادى وفى تبديده بل وفى نهبه . لقد تحولت الدولة من مؤسسة إنتاجية إلى مؤسسة استهلاكية ، فعرفت أدنى صور التبعية فى تاريخها . إن المجتمع المصرى الذى عرف فى الخمسينات والستينات نموذج الدولة القائد ، فإنه عرف فى فترة الانفتاح الاقتصادى نموذج الدولة التابع ^(١) .

فى ضوء ما سبق يمكن القول أن المجتمع المصرى فى عقد السبعينات شهد نمطا إنتاجيا رأسماليا تابعا . ولما كانت الطبقات الاجتماعية تشخص فى ضوء النمط الإنتاجى المسيطر داخل التكوين الاجتماعى الاقتصادى ، فإننا فى السطور القادمة سوف نسعى إلى تحديد ما الطبقات الاجتماعية التى عرفتها مصر فى السبعينات .

لقد تشكلت وتربعت على قمة المجتمع فئات وأقسام عالية من الرأسمالية الكبيرة تختلف كثيرا عن الرأسمالية الوطنية وتتباين عن البروليتاريا . إن هذه الرأسمالية الكبيرة جمعت بين جنباتها عنصرين اجتماعيين يتمثلان فى ، أولا : فئات تجارية ربوية وصناعية وزراعية ومن الممولين والمقاولين والوكلاء فى مجالات التصدير والاستيراد . وفى تجارة الجملة ونصف الجملة ، وفى الصفقات العقارية ، وفى المقاولات والتوريدات . ثانيا : فئات بيروقراطية فى قيادات القطاع العام والنولة ممن أتاح لهم موقعهم الوظيفى الحصول على دخول عالية وتجميع الثروات . والحقيقة أن الرأسمالية الجديدة التى طفت فجأة على السطح خلال حقبة الانفتاح تنسب بالطابع الطفيلى ومعاداة الجماهير الكادحة وجميع القوى الوطنية والديمقراطية ^(٢) .

وبالنظر إلى تكوين الجماعات الرأسمالية الجديدة والأجنحة المختلفة المكونة لها ، نجد أن البرجوازية الكبيرة تشكل ٢٦ ٪ من مجموعها ، بينما المتوسطة تبلغ ٧٨ ٪ ، أما البرجوازية الكبيرة فتشكل ٦٦ ٪ . وفى هذه الجماعات تحتل البرجوازية الزراعية كليا ٢٢٧٢ ٪ من إجمالى البرجوازية وهى أعلى نسبة من مجموع الجماعات البرجوازية الكبيرة . ثم يأتى بعد ذلك البرجوازية الكبيرة فى مجال تجارة الجملة والتجزئة بواقع ٢٤٣ ٪ ، ثم من يعمل فى الخدمات والترفية ٤٢ ٪ ، ويأتى فى المرتبة الرابعة من يعمل فى أعمال الصيد بواقع ٢٧ ٪ . أما المرتبة الأخيرة فتحلتها البرجوازية فى مجال التصنيع بنسبة ٢٦ ٪ . وإذا كانت البرجوازية الزراعية تحتل المرتبة الأولى من حيث البرجوازية فى الريف ، فإن البرجوازية التجارية تحتل

(١) جامعة كمبودج ، " مصر تحت حكم السادات " ، ترجمة وعرض عثمان ميرغنى ، التضامن (مجلة) ، العدد ١٣٢ ، ص ٦١ . وأيضا : إبراهيم العيسوى ، " ثلاث مستقبلات مصرية بديلة ... " ، مرجع سابق ، ص ٢٢٧ .

(٢) فؤاد مرسى ، هذا الانفتاح الاقتصادى ، مرجع سابق ، ص ٦٦ .

نفس الموقع في المدينة ، مما يعنى أن البرجوازية التجارية تسيطر على النشاط الاقتصادي في الحضر المصري . وبالنظر أيضا إلى أقسام وشرائح البرجوازية ، نجد أن البرجوازية المتوسطة (التكنوقراط والفنيين ، ومتوسطى التجار وأصحاب المشروعات الصناعية والورش الكبيرة ، وأصحاب المشروعات الخدمية والترفيهية) تمثل ٧٨٪ من مجموع البرجوازية ، وأن البرجوازية الصغيرة (من يملكون عملهم ولا يشتغلون عملا مأجورا في الزراعة والورش والتجارة والخدمات والصيد) تمثل ٦٦٪ من مجموع الطبقة البرجوازية ، وأن من بين الشرائح الاجتماعية المكونة للبرجوازية يأتي في المرتبة الأولى البرجوازية الزراعية والشرائح البرجوازية في الإنتاج الصناعي ، وهذا يكشف مدى سيطرة علاقات الإنتاج الرأسمالي في نمط إنتاجي متخلف^(١) .

ومن تحليل حركة رأس المال التجارى للتعرف على آليات تجدد وتوسع مختلف الشرائح الرأسمالية التجارية المرتبطة بالسوق الداخلية ، يتضح لنا أن قطاع تجارة الجملة تضم شركات المساهمة والشركات ذات المسئولية المحددة والتوصية بالأسهم وفروع الشركات الأجنبية ، ويتضح أيضا أن حركة رأس المال التجارى قد ارتفع حجم مبيعاتها من ٤٥٣ مليون جنيه في عام ١٩٧٥ إلى حوالى ١٤٤٤ مليون جنيه في عام ١٩٧٩ أى بزيادة قدرها ٣١٨٪ ، وبالنظر إلى حجم عدد العاملين في ظل الزيادة في عدد المشروعات نجد أنها بين عامى ١٩٧٥ و ١٩٧٩ لم يطرأ عليه زيادة ملحوظة إذ كان في عام ١٩٧٥ حوالى ١٠٦٢ عامل وأصبح في عام ١٩٧٥ حوالى ١٠٥٩ ففى مقابل ارتفاع معدلات تراكم رأس المال التجارى لم يطرأ أى ارتفاع في حجم القوى العاملة . كما ارتفع الربح التجارى الصافى في هذا القطاع من ٢٩ مليون جنيه في عام ١٩٧٥ إلى حوالى ١٦ مليون جنيه في عام ١٩٧٩ ، أى بزيادة قدرها ٥٤٩٪ . وإذا كان قد طرأ تطور ملحوظ في الربح التجارى في هذا القطاع ، إلا أن الأجور لم يطرأ عليها أى ارتفاع إلا بواقع ١٦٠٪ . وتضاعف معدل الربح الرأسمالى عدة مرات ، إذ قفز في عام ١٩٧٥ من ٢٣٪ إلى ٨٣٪ في عام ١٩٧٩^(٢) .

وجدير بالذكر أنه حتى عام ١٩٧٨ بلغت جملة مشروعات تجارة الجملة حوالى ١٢٧٢ مشروعا ، احتلت فيها مشروعات البقالة نصيب الأسد ، إذ كان لها حوالى ٧٢٣ مشروعا بنسبة ٥٦٫٨٪ ، ثم جاءت الخضروات والفاكهة فى المرتبة الثانية بحوالى ٣٥٠ مشروعا بنسبة ٢٧٫٥٪ ، ثم الأحذية بحوالى ٥٧ مشروعا بنسبة ٤٥٪ ، والمياه الغازية حوالى ٢٣ مشروعا

(١) عبد الباسط عبد المعطى ، التكوين الاجتماعى ومستقبل المسألة الاجتماعية ، مرجع سابق ، ص ٣٤٠ - ٣٤١ .

(٢) عادل غنيم ، المرجع السابق ، ص ٣٣٠ ، ٣٣٢ .

بنسبة ٢٦٪^(١) . ويدلنا ذلك على توجه المشروعات التجارية نحو الاستهلاك ، مما يعنى أن أدوات الاستهلاك أصبحت فى مصر تحت رحمة دوران رأس المال ورفع الأسعار وهذا مؤشر شديد الأهمية على استغلال رأس المال للجماهير الكادحة . وبالنظر إلى عدد التوكيلات التجارية يتضح أنه حتى عام ١٩٧٨ بلغ عدد التوكيلات حوالى ١٠٠٠ توكيل ، بينهم ٣٦ وكالة ، وبلغ حجم التمثيل التجارى حوالى ٢٦٠٠ شركة أجنبية تنتمى إلى ٥٦ دولة أجنبية ، وفى نهاية عقد السبعينات وأوائل الثمانينات بلغ عدد التوكيلات التجارية ٤٠٧٠ توكيل ، كانت معظمها للمصريين الذين كانوا همزة الوصل بين الرأسمالية المحلية والاحتكارات الدولية والذين سعوا إلى إلحاق السوق الوطنية بالسوق الرأسمالية العالمية ، وأضحى لهم السيطرة على التجارة الداخلية فى مصر وهم الذين يطلق عليهم بالكومبرادور^(٢) .

أما بالنسبة لقطاع تجارة الجملة غير المنظم ، فنجد أن عدد منشآته قد ارتفع من ٢٩٥٤ منشأة فى عام ١٩٧٤ إلى حوالى ٣٥٩٧ منشأة فى عام ١٩٧٨ أى بزيادة قدرها ٢١٧٪ . وارتفع اجمالى رؤوس الأموال إلى ١٧٦ مليون جنيه فى عام ١٩٧٩ بعد أن كانت ٧٣ مليون جنيه فى عام ١٩٧٤ وارتفع حجم مبيعاتها من ١٦٤ مليون جنيه فى عام ١٩٧٤ إلى حوالى ٤٩٣ مليون جنيه فى عام ١٩٧٨ أى بزيادة قدرها ٢٠٠٦٪ . وحققت الأرباح زيادة ملحوظة تقدر بحوالى ٤٢٨٪ بين عامى ١٩٧٤ ، ١٩٧٨ . ويمكننا أرجاع هذا الارتفاع فى معدلات الأرباح إلى تزايد الطلب على العمالة للرواج الذى شهده هذا القطاع بالإضافة إلى تزايد معدلات الهجرة إلى النول النفطية^(٣) .

وبالنظر إلى قطاع تجارة التجزئة الخاص ، نجد أنه يتميز بالطابع غير المنظم وبغلبه الطابع الفردى ، كما يتميز بتناقض الوزن النسبى للقطاع المنظم سواء من الناحية العددية أو من حيث نصيبه فى إجمالى رؤوس الأموال المستثمرة ، وحتى فى الرقم الكلى للأعمال . ونجد أيضا أن الشركات المساهمة وهى أرقى شكل قانونى لتركز رأس المال تحتل مرتبة عالية ومتميزة فى نسبة تركيز ملكية رأس المال المستثمر ولرأس المال التجارى المتمثل فى المبيعات . وفى عام ١٩٧٥ كان عدد هذه الشركات ٩ شركات تمتلك ٨٠٦٪ من إجمالى المبيعات ، أما فى

(١) عبد القادر شبيب ، محاكمة الانفتاح الاقتصادى ، ص ٣٤٥ .

(٢) ملك زعلوك ، " تراكم رأس المال فى مصر ودور الرأسمالية التجارية " ، فى : قضايا فكرية ، ص ٧٤ .

(٣) عادل غنيم ، المرجع السابق ، ص ٣٢٤ .

عام ١٩٧٩ فقد بلغ عددها ٨ شركات بلغ نصيبها ٧٨ ٪ من إجمالي رؤوس الأموال المستثمرة وحوالي ٥٦٧ ٪ من إجمالي المبيعات . أما الشركات ذات المسئولية المحددة والتوصية بالأسهم فقد بلغ نصيبها من إجمالي رؤوس الأموال المستثمرة فيما من ١٦٣ ٪ في عام ١٩٧٥ إلى ٢٠٣ ٪ في عام ١٩٧٩ ، بينما انخفض نصيبها من إجمالي المبيعات من ٢٤٧ ٪ إلى ٢٤٥ ٪ في هاتين السنتين على التوالي . ويتضح أيضا من خلال النظر إلى نشاط قطاع تجارة التجزئة غير المنظم أن إجمالي رؤوس الأموال المستثمرة ارتفع من ٩١٨ ألف جنيه في عام ١٩٧٥ إلى ١٣٤ ٪ ، وخلال العامين المذكورين طرأ أيضا ارتفاع ملحوظ على إجمالي المبيعات تقدر بحوالي ٢٤٩ ٪ وينبغي ألا تغفل في هذا الإطار أن هذا القطاع من تجارة التجزئة غير المنظم يغطي معظم المنشآت التي تعمل بالتجارة غير المشروعة والخاصة التي عرفت فترة الانفتاح الاقتصادي بكثرة ، واعتبرت من أهم مميزاتها ، تلك التي تتمثل في الاتجار بالمخدرات والتهرب والاتجار في العملة وتراخيص وحصول السلع المدعومة (مواد البناء والسلع التموينية) (١) .

وبإلقاء الضوء على الفئات البيروقراطية المبرجة أو ما يطلق عليها " حسن الساعاتي " بالفئات المرسلة (٢) التي أتاح لها موقها ان تكون بعض الاصول الرأسمالية أو بعض موضوعات التملك ، فنجد أنها شهدت نمط ملحوظا منذ الستينات ، حيث أخذت الفترة الناصرية على عاتقها مهمة تعيين خريجي الجامعات والمعاهد العليا ، لقد زاد العاملون بالبيروقراطية العامة (الخدمة المدنية والهيئات والمؤسسات مع استبعاد الشركات) من ٢٥٠ ألف موظف في فجر الناصرية إلى ١٢٠٠٠٠ مع نهاية عقد الستينات ، كذلك أصبحت البيروقراطية ميدانا لتوظيف ما يزيد عن ٦٠ ٪ من الخريجين وحوالي ٢٣ ٪ من العمال في القطاعات السلعية وحوالي ٤٢ ٪ في قطاع الخدمات .

وجدير بالتوضيح أن التضخم الأساسي في البيروقراطية حدث غداة قرارات يوليو ١٩٦١ ، إذ زادت في الفترة من ٦٢ - ١٩٦٧ الوظائف بنسبة ١٣٤ ٪ (٣) . ويدل على ذلك أن النمو في فئة المديرين بلغت في تعداد ١٩٦٠ حوالي ٥٦٩٣٩ ، أما في تعداد ١٩٧٦ بلغت حوالي

(١) المرجع السابق ، ص ٣٢٩ .

(٢) حول الفئات المرسلة وطبيعتها ، انظر :

حسن الساعاتي ، " الفئات المرسلة في مصر المعاصرة " ، في : القفلة العربية (مجلة) ، ص ١٦ - ٢٥ .

(٣) تزيه نصيف الأيوبي ، المرجع السابق ، ص ٨٨ .

١٣١٨٩٩ . كما أن مجال الإدارة الوسطى وأعداد الموظفين شهدت نفس الزيادة ، إذ كانت في عام ١٩٦٠ حوالي ٢٨٨٨٠٢ موظف ، أما في عام ١٩٧٦ فبلغوا حوالي ٦٤٩٧٩ موظف (١) .

والحقيقة أنه ليس فقط الإدارة الوسطى والدنيا هما اللذان شهدا طفرة كبيرة في أعدادهما ، بل أيضا البيروقراطية العليا (السياسية - الإدارية) شهدت تضخما في إجمالي مستوياتها . ويتضح أن عدد الوظائف العليا (درجة مدير فما فوقها) ازداد من ٢٧٦١ عام ١٩٧٧ إلى ٣٤٧٦ عام ١٩٨١/٨٠ ، أي أنها في ثلاث سنوات حققت زيادة تقدر بحوالي ٢٥٩ ٪ . أما وظائف القيادة العليا (درجة وزير وما فوقها) فقد حققت زيادة تقدر بحوالي ٢٥٩ ٪ إلى رفع درجة المحافظ إلى رتبة الوزير . أما في الوظائف الإدارية العليا فقد حققت زيادة ملحوظة تقدر بحوالي ٥٥٦٧ ٪ في درجة نائب رئيس جامعة وكيل وزارة ١٣٠٨ ٪ ، أما في وظيفة مدير عام فنجد أن الزيادة كانت تقدر بحوالي ٢٦١ ٪ ، وبما يجدر الإشارة إليه في هذا المقام أن الفئات العليا من هذه البيروقراطية كانت أقرب إلى الطبقات العليا ومن ثم إلى الجهاز الحاكم ، أما الفئة الدنيا منها فكانت أقرب إلى الطبقة العاملة . ففي الوقت الذي حققت فيه الفئات العليا والوسطى صعودا اجتماعيا سواء عن الطرق المشروعة أو غير المشروعة ، فإن الشرائح الدنيا فيها حققت هبوطا واضحا نتيجة التضخم وارتفاع الأسعار والفجوة الواسعة بينها وبين المرتبات والأجور ، وحتى من حقق منهم حراكا اجتماعيا صاعدا فكان إما نتيجة الهجرة إلى الدول النفطية ، أو بالاشتغال بالأعمال غير المشروعة (٢) .

ويوضح تطور البرجوازية الزراعية أنه كان مرتبطا أوثق الارتباط بالتغيرات التي طرأت على الإطار المؤسسي للزراعة المصرية في حقبة السبعينات . لقد كان لإلغاء الحراسات أهم إجراء بعد انقلاب مايو ١٩٧١ وبقية القرارات التي صدرت في حقبة الانفتاح ، أكبر الأثر في استعادة كبار الملاك لمواقعهم الطبقية ، في مقابل إخراج صغار الحائزين من البناء الحيائى وتزايد تركيز ملكية الأرض في أيدي كبار الملاك وإبعاد الدولة عن التدخل في تنظيم العلاقات أو حتى في السيطرة على المخرجات . أضف إلى ذلك صدور القرارات التي سهلت عمليات التحول من المحاصيل التقليدية إلى المحاصيل النقدية ، وتشجيع المشروعات الاستثمارية الانفتاحية في مجال الزراعة الذي بلغ عدد المشروعات ١٧ مشروعا من جملة المشروعات حتى ١٩٨١/١٢/٣١ . لقد نتج عن ذلك أن ازداد التركيز الرأسمالى في الزراعة وتفاقم التمايز

(١) عبد الباسط عبد المعطى ، " التكوين الاجتماعى ومستقبل المسئلة المجتمعية في مصر " ، مرجع سابق ، ص ٣٦١ .

(٢) فؤاد مرسى ، هذا الانفتاح الاقتصادى ، مرجع سابق ، ص ١٢٥ .

الطبقى فى الريف . لقد تزايدت مجموعة كبار ملاك الأرض (٥٠ فدان فأكثر) من ١٢٦ ٪ إلى ١٤٥ ٪ ، أما مجموعة متوسطى الملاك (١٠ - ٢٠ فدان) فقد ارتفع نصيبهم من ٨٢ ٪ إلى ١٠٣ ٪ ، أى أن عملية تركيز ملكية الأرض التى كانت فى صف كبار ملاك الأرض ومتوسطيهم كان على حساب طبقة صغار الملاك والمعدمين ، الأمر الذى يعنى اتساع طبقة فقراء الفلاحين والعمال الزراعيين (١) .

أما بالنسبة للبرجوازية الصناعية فى فترة الانفتاح الاقتصادى فيكشف واقع تطورها أنها أكثر الجماعات البرجوازية انكماشاً وأكثرها ضعفاً . فعلى الرغم من كل المحاولات التى سعت إليها القوى المحلية والأجنبية وحتى القيادة السياسية لتقديم القطاع العام الصناعى وإطلاق سراح القطاع الخاص للنمو ، إلا أن التصنيع كان بعيداً عن الاهتمام ، إذ سعى القطاع الخاص لفتح أبواب أخرى غير الصناعة لاستثمار أمواله فى الأنشطة التجارية والعقارية والمصرفية . وبالنظر إلى هذا القطاع ، نجد أن إجمالى المساهمات فى رؤوس الأموال التى وظفت فى المشروعات الصناعية وفقاً لقانون الاستثمار العربى والأجنبى (حتى ١٩٨١/١٢/٣١) حوالى ٢٢٧ مليون جنيه تمثل ٢٢ ٪ من إجمالى المساهمات فى مشروعات الانفتاح .

وعلى الرغم من أن مساهمة رأس المال المصرى والأجنبى فى قطاع الصناعة تعد ضئيلة ، إلا أنها تمثل عودة جديدة للرأسمالية الصناعية الكبيرة واشتراكها مع برجوازية الدولة والرأسمالية الدولية فى قيام الصناعة (٢) .

وتتكون البرجوازية الصناعية فى مصر من عدة روافد هى ، أولاً : من الرأسمالية الوطنية المصرية التى عملت فى مجال الصناعات المتوسطة والصغيرة والتى دعمت وجودها فى سنوات الستينات فى مجال الغزل والنسيج والصناعات الغذائية وصناعة الجلود والأثاث ، وغيرها . ثانياً : من البيروقراطية البرجوازية الذين استطاعوا تجميع ثروات ضخمة نتيجة استغلال مواقعهم الوظيفية بأجهزة الدولة والقطاع العام ودخل بعضهم فى مجال الاستثمار الصناعى بالاستفادة من الخبرات التى كونوها من العمل الوظيفى واستثمار العلاقات بالسوق ، وينطبق ذلك على العسكريين أيضاً . ثالثاً : من مجموعة التكنوقراط الذين جمعوا ثروات ضخمة نتيجة وجودهم فى البلاد النفطية وعادوا لاستثمارها فى مجال الصناعات الصغيرة والمتوسطة وخاصة

(١) عبد الباسط عبد المعطى وآخرون ، " الدولة والقرية المصرية ... " ، فى : قضايا فكرية (مجلة) ، ص ١١٧ .

(٢) عادل غنيم ، المرجع السابق ، ص ٤٠٨ .

فى مجال صناعة مواد البناء . وأخيرا : من مجموعة المهاجرين الذين هاجروا إلى بلاد النفط وخاصة من الأخوان المسلمين الذين عادوا أثرياء واستثمروا أموالهم فى مجالات العقار والتجارة وتوظيف الأموال^(١) .

وبإلقاء الضوء على الروافد الأساسية لبرجوازية الانفتاح ، ترى إحدى الدراسات أن هذه الطبقة جاءت من روافد ثلاثة هى : الرافد التقليدى ، والرافد البيروقراطى ، والرافد الطفيلى . ويقصد بالرافد الأول مجموعة الرأسماليين القدامى الذين خضعوا للتأميم أو ممن لم يخضعوا له ، أو ممن هاجر منهم وعاد برؤس أموال كبيرة ، وهؤلاء يشكلون ٤٩ عائلة أو شخصا يشكلون أقطاب القطاع الخاص عشية ثورة يوليو ١٩٥٢ . أما الرافد الثانى وهو الرافد البيروقراطى فيتكون من أربع عناصر هى : بيروقراطية ما قبل الثورة ، ومستخدمى القطاع الخاص ، والشركات المؤممة ، ومن قدم من المؤسسة العسكرية والتكنوقراط ، وهؤلاء استغلوا مواقعهم البيروقراطية فى تكوين التراكمات الرأسمالية . أما الرافد الطفيلى فتتبع الدراسة أنه جمع ثرواته عن طريق عمليات التهريب والعمولات والأتاوات واحتكار منافذ التوزيع والاتجار فى السوق السوداء واستغلال النفوذ لدى المسئولين بجهاز الدولة والقطاع العام . كما أوضحت الدراسة أن طبيعة مؤسساتهم تغلب عليها الصفة العائلية الضيقة ، وأن أنشطتهم تتمحور حول عمليات الشحن والتفريغ والتخليص الجمركى والتهريب والمقاولات والمضاربات العقارية والتوكيلات التجارية والسمسرة والوساطة والاتجار فى السلع الأجنبية المستوردة والأغذية الفاسدة^(٢) .

ويرى " محمود عبد الفضيل " أن الطبقة الرأسمالية التى عرفت فترة الانفتاح الاقتصادى كان يغلب عليها النشاط الطفيلى . إن هذه الرأسمالية ذات طبيعة طفيلية امتدت من الرأسمالية التجارية حتى الصناعية . وفى إطار هذه الصفة يرى فؤاد مرسى " ... أن الرأسمالية الانفتاحية بوصفها رأسمالية تجارية فهى رأسمالية ربوية ، بمعنى التعامل بالنقود والرغبة فى أن تربو هذه النقود باضطراب ، أن تنمو سريعا ، أن تلد نقودا باستمرار وبالذات عن طريق التجارة والخدمات ، وبلاشتغال فى الوساطة والسمسرة والتهريب والسوق السوداء ، وهى لذلك تولد الطابع الربوى فى الاقتصاد القومى ، بالاستعداد بالمضاربة والرغبة فى الاحتكار ... " . والمدقق فى أوضاع البرجوازية الانفتاحية يجد أن ثمة درجة عالية من السيولة فى حركة رأس المال التجارى

(١) حسام مندور ، " ملاحظات حول الرأسمالية الصناعية " ، فى : قضايا فكرية (مجلة) ، ص ١٢٦ .

(٢) سامية سعيد ، الأصول الاجتماعية لنخبة الانفتاح الاقتصادى فى المجتمع المصرى : ٧٤ - ١٩٨٠ ، ١٩٨٦ .

والمضارب ، إذ ينتقل اصحاب رؤوس الأموال الطفيلية من نشاط إلى آخر بسرعة سعيا وراء ربح مرتفع وأعلى معدل لسرعة دوران رأس المال^(١) .

نخلص مما سبق أنه إذا كانت الطفيلية أهم سمة تتصف بها الرأسمالية المصرية في حقبة الانفتاح الاقتصادي ، فإنها أيضا تتصف بسمتين أساسيتين أخرى ، الأولى أنها رأسمالية تابعة ، أي أنها تتبع لرأس المال الأجنبي ، ودلالة ذلك أنه من بين ٣١ مشروعا استثماريا جاء رأس المال المصرى مع رأس المال الأجنبي فى حوالى ٢٢ مشروعا . أما السمة الأخرى فتدور حول أن الرأسمالية المصرية تأخذ الطابع العائلى ، والمطلع على المشروعات التى أقيمت فى حقبة الانفتاح الاقتصادى يلاحظ غلبة الطابع العائلى عليها^(٢) .

وإذا كنا قد تحدثنا فيما سبق عن الطبقة الرأسمالية (التى تملك ولا تعمل بكل شرائحها ، فإننا سوف نعرض فيما هو قادم من سطور للطبقات الكادحة (طبقة البروليتاريا والفئات ذات الطابع البروليتارى) ، أى التى تعمل ولا تملك .

وتوضح عمليات مسح العمالة المصرية أن حجم القوى العاملة فى القطاع السلى باستثناء الزراعة كانت فى عام ١٩٧١/٧٠ تشكل حوالى ٥٠٥٠٠٠ ره عامل يمثلون ٦٤٧٪ من العاملين بكل القطاعات ، كان من بينهم ٢٦٣٪ يعملون بالصناعة ، أما الباقي فكان من نصيب قطاع الزراعة . وفى عام ١٩٨٠ تزايد عدد العمال بالقطاع السعى إلى حوالى ٦٢٨٧٠٠٠ عامل يشكلون حوالى ٥٧٧٪ من إجمالى العاملين بكل القطاعات . وتجدد الإشارة إلى أن الصناعة الاستخراجية والتحويلية فيعام ١٩٧١/٧٠ كانت العمالة فيها تمثل ١٩١٪ من إجمالى العاملين بالقطاع السلى و ١٢٣٪ من إجمالى العاملين بكل القطاعات . أما فى عام ١٩٨٠ فكان نسبة العمال بالإضافة إلى عمال البترول حوالى ٢٢٪ من العاملين بالقطاع السلى ، وحوالى ١٢٨٪ من إجمالى العمال بكل القطاعات . يعنى ذلك أنه لم يحدث أى تغير كبرى فى نصيب العمال فى هذا القطاع خلال الفترة من ١٩٧٠ حتى ١٩٨٠ ، برغم أن عدد العاملين ازداد حوالى ١٠٥٢٨٠٠٠ عامل فى عام ١٩٧١/٧٠ لتصبح ١٤١٧٠٠٠ عامل فى عام ١٩٨٠ ، أى أن العمال ازدادوا حوالى ٣٦٤٠٠٠ عامل .

(١) محمود عبد الفضيل ، " مفهوم الرأسمالية الطفيلية فى ظل سياسة الانفتاح الاقتصادى "، فى : الطليعة (مجلة) ، ص ٥٤ .

(٢) جوده عبد الخالق ، " الانفتاح الاقتصادى والنمو الاقتصادى فى مصر ١٩٧٧/٧١ " فى : مصر فى ربع قرن ، ص ٤١١ - ٤١٣ .

كما بلغ عدد العمال فى الصناعات الاستخراجية حوالى ٣٣٤٠٢ شخص كانت نسبتهم حوالى ٣٠ ٪ من مجموع العمال فى عام ١٩٧٦ ، ثم فى عام ١٩٧٨ ارتفع عدد العمال إلى حوالى ٣٧ ٪ من العمال . أما فيما يتعلق بالصناعات التحويلية فقد مثلت حوالى ١٢٤ ٪ من مجموع السكان ، ثم فى عام ١٩٧٨ ازدادت النسبة بواقع ٤٢ ٪ ، أى أصبحت نسبتهم ١٤٦ ٪ من جملة السكان العاملين . وهذه النسبة تعد منخفضة إذ قيس بما هو مسجل فى عام ١٩٧٠ ، إذ كانت نسبة العمال فى هذا القطاع بالنسبة للمجموع الكلى للعمال حوالى ١٥٢ ٪ . أما واقع العمال فى قطاع التشييد فتوضح النسب أنها بلغت فى عام ١٩٧١/٧٠ حوالى ٤٣ ٪ من جملة العاملين ، وفى عام ١٩٨٠ أصبحت حوالى ٦٤٧ ٪ ، أما فيما يتعلق بقطاع الكهرباء والغاز والمياه فنجد أنهم بلغوا فى عام ١٩٧١/١٩٧٠ حوالى ٣ ٪ من مجموع العمال ، وفى عام ١٩٨٠ سجلوا زيادة تقدر بحوالى ٢ ٪ أى أنهم أصبحوا ٥ ٪ من إجمالى العاملين^(١) .

لقد شهدت فترة السبعينات إجراءات جديدة تجاه الطبقة العاملة والفئات ذات الطابع البروليتارى . فإذا كان فترة الستينات قد انحازت " قليلا " تجاه العمال ، فإن حقبة السبعينات كانت على العكس من ذلك حيث ابتعدت عنهم بل وقفت ضدهم . ويتضح ذلك فى أعقاب انقلاب مايو ١٩٧١ حين شهد المجتمع المصرى مجموعة من المعارك الطبقيّة التى لعبت فيها الطبقة العاملة دورا قياديا بارزا . ويتمثل تلك المعارك فى الإضرابات والاعتصامات العمالية فى المراكز الصناعية مثل : إضرابات عمال الحديد والصلب فى يوليو ١٩٧١ ، وعمال مصنع الكوك وشركة النصر للسيارات ، والترسانة البحرية بالإسكندرية ، وعمال القطاع الخاص بشبرا الخيمة عام ١٩٧٢ ، وعمال المصانع الحربية بحلوان فى يناير ١٩٥٧ ، وانتفاضة عمال شركة مصر للفرز والنسيج بالمحلة الكبرى ، واعتصام الشركة التجارية للأخشاب ، وكذا انتفاضة ١٨ و ١٩ يناير ١٩٧٧ . ولم تقف هذه المعارك الطبقيّة عند حدود العمال ، بل امتدت إلى الطلاب التى تعاقبت حركتها فى أعوام ٧٢ و ٧٣ و ١٩٧٥ . كما أيضا تصدى الفلاحون بالسلاح لمحاولات طردهم من الأراضى وإعادتها للملاك العقاريين القدامى الذين رفعت عنهم الحراسة . لقد كان لنظام السبعينات الآثار الضارة على الأوضاع الطبقيّة العمالية . ففى الوقت الذى تمكنت فيه الرأسمالية من استعادة أوضاعها بعد رفع الحراسات وتنمى أنوارهم فى الريف والحضر ، ولعل كان على الجانب الآخر ضرب وتدنى للقوى الوطنية برمتها وعلى الأخص الطبقة العاملة . ولعل

(١) مجلة فكر ، الطبقة العاملة المصرية : مسح شامل لتوزيع العمالة على أساس القطاعات والمؤسسات الإنتاجية والمواقع الجغرافية ص ٨٨ - ٨٩ .

أبرز ما اتخذ من إجراءات للتجديد بذلك يتلخص في إبعاد هذه الطبقة عن العملية الإنتاجية ، وتفتيت التركيز الكمي للعمال ، وإضعاف تفاعلهم السياسي والاجتماعي ، وفتح باب الهجرة إلى النفط ، وتقليص العمل المناجر في الزراعة ، وتوسيع بيع الأراضي الزراعية والمضاربة عليها ، والتوجه نحو المحاصيل النقدية ، وإحلال التكنولوجيا بدلا عن العمل ، وتوظيف التحويلات النقدية للمهاجرين في الاستثمارات المالية والتجارية والعقارية (١) .

لقد أصبحت العمالة المصرية منذ منتصف السبعينات وتطبيق سياسة الباب المفتوح على رأس المال الأجنبي والعمالة المصرية ، ونزوح العمالة المصرية إلى النفط ، سلعة معروضة للبيع والشراء ، أي أضحت سوق العمل المصرية سوق مشترين لقوة العمل وليست بائعين لها حيث الطلب عليها فاق العرض كثيرا بسبب الخروج العمالي إلى الدول البترولية في الخليج . واطرد القول هنا أنه تزامن مع انتهاز سياسة الانفتاح الاقتصادي مع الهجرة الخارجية إلى الدول البترولية العربية محاولة تفريغ المجتمع المصري من محتواه الحقيقي القيمي والمادي ، وتشثيت القوى الاجتماعية الوطنية . إن ربط المجتمع المصري بالنظام الرأسمالي العالمي يوضح بصورة متعاطفة أن القوة العاملة المصرية أضحت مرصودة ومستهدفة على المستوى الإقليمي والقومي ، لذا نجد أن رأس المال الأجنبي والشركات المتعددة القوميات عملت جاهدة على تشثيت وتحجيم القوة العاملة في مصر ، وكانت آلياتها في ذلك كثيرة ، أهمها : الضرب بقوة في بؤر تجمع القوة العاملة أقصد القطاع العام ، والقوة العاملة خارج مصر وفي المهجر العربي ، واستنزاف كوادر القطاع العام ، وتصفية القطاع العام الصناعي (٢) .

وإذا كانت فترة الانفتاح الاقتصادي قد شهدت انحيازاً واضحاً لفئة معينة هي الطبقة الرأسمالية بشرائحها المختلفة ، في مقابل الضغط واستغلال فئة أخرى هي الطبقة العاملة والفئات ذات الطابع البروليتاري ، فإن ذلك يشهد وضوحاً إذا ما حاولنا أن نلقى الضوء على توزيع الدخل وما أصابه من سوء توزيع وتدهور ، والمقصود هنا بتدهور توزيع الدخل هو

(١) راجع حول النشاط الطبقي للعمال ومعاركهم الطبقي في :

- حسين عبد الرزاق ، مصر في ١٨ و ١٩ يناير : دراسة سياسية وثائقية ، ص ٧٩ - ٨٨ .

- غالى شكرى ، الثورة المضادة في مصر ، ص ٢٥٦ - ٢٥٧ .

- عبد الباسط عبد المعلى ، " التكوين الاجتماعي ومستقبل المسألة الاجتماعية ... " ، مرجع سابق ، ص ٢٦٦ - ٢٦٧ .

(٢) سامية سعيد ، " الشركات متعددة الجنسيات ومحاولات تفتيت الطبقة العاملة " في : قضايا فكرية ، الكتاب الخامس ، ص ١١١ .

ازدياد النصيب النسب للأغنياء في الدخل القومي وتدنى النصيب النسبي للفقراء . ووفقا لإحدى التقديرات الداخلية في مصر ، فإن أفقر ٦٠ ٪ من السكان يحصلون في أوائل الخمسينات على ١٨ ٪ من الدخل ، وفي عام ١٩٧٥ أضفى نصيبهم حوالي ٣٤٩ ٪ ، ثم في عام ١٩٧٦ أصبح حوالي ٣٣٧ ٪ ، ولون ريب أن هذه التقديرات تعكس قيمة التفاوت في توزيع الدخل ^(١) . وثمة تقدير آخر لتوزيع الدخل في مصر في عام ١٩٧٤/١٩٧٥ ، يرى أن العشرة في المائة من السكان الذين يمثلون أسفل سلم الدخل يستحوذون على ٢٩ ٪ من الدخل القومي ، بينما هناك ١٠ ٪ يحتلون أعلى هذا السلم ويحصلون على ٣٣ ٪ من الدخل القومي ، وأن ٢٠ ٪ من الأسر التي تقع في أدنى سلم الأجور تحصل على ٥٩ ٪ من إجمالي الدخل ، أما الدخل المتوسط الدنيا فتحصل على ١٧٤ ٪ من إجمالي الدخل ، أما ذات الدخل المتوسطة العليا فتحصل على ٢٨٧ ٪ . أما الراق الأعلى من سلم الدخل وهم ٢٠ ٪ من الأسر فتحصل على ٤٨ ٪ من الدخل . بمعنى آخر أنه إذا كانت ٢٠ ٪ من الأسر تحصل على ٤٨ ٪ من الدخل ، فإن ٨٠ ٪ من الأسر تحصل على ٥٢ ٪ من الدخل ^(٢) .

وبرغم التقديرات السابقة التي وضعها الباحثون فإن التفاوت الحادث في توزيع الدخل أمر لا ريب فيه ولا يحتاج إلى مزيد من الإثبات . وهناك شواهد عيانية كثيرة يدركها المرء العادي توضح ذلك ، نذكر منها : التفاوت الكبير في نوعية المساكن والازدواجية في نوعية السلع المعروضة والسيارات الفارهة والسيارات العامة المزدهمة بالبشر . وثمة دلائل أخرى كثيرة تؤكد على مسئولية الانفتاح الاقتصادي وآلياته في توسيع التفاوت في توزيع الدخل نذكر منها : أولا فتح المجال للقطاع الخاص دون رقابة أو توجيه في مجالات يمكن أن يتحقق منها أرباح خيالية وهي مجالات التجارة الخارجية والسياحة والمقاولات . ثانيا : فشل الانفتاح الاقتصادي في زيادة مستويات العمال إلا بنمو ٤ ٪ من إجمالي قوة العمل في عام ١٩٧٩ . ثالثا : تمتع مشروعات الانفتاح الاقتصادي بالإعفاءات الضريبية لفترات طويلة دون التمييز بين المشروعات الإنتاجية والمشروعات الخدمية والاستهلاكية . وقد ساعد هذا على اتجاه كثير من المشروعات الخاصة غير الإنتاجية إلى مشاركة رأس المال الاجنبي . رابعا : تزايد معدلات الهجرة إلى البلدان النفطية . خامسا : الاتجاه إلى زيادة إنتاج السلع الصناعية غير الأساسية ، بينما

(١) محيا زيتون ، " النمو الاقتصادي ونمطه " ، في : الانفتاح ... الجذور والحصاد والمستقبل ، مرجع سابق ، ص ١٥٧ .

(٢) كريمة كريم ، " توزيع الدخل والدعم " ، في : الانفتاح ... الجذور والحصاد والمستقبل ، مرجع سابق ص ٣٢٠ و ص ٣٢٢ . وأيضا راجع : ابراهيم العيسوي ، " تطور توزيع الدخل وأحوال الفقراء " ، في : مصر المعاصرة (مجلة) العدد ٢٨٠ ، ص ٣٣٥ .

يقل إنتاج السلع الضرورية وارتفاع أسعارها الذى يقع عبثه الأكبر على الفئات الفقيرة .
سادسا : التغير الواضح فى الهيكل المحصولى لصالح المحاصيل النقدية (الفاكهة
والخضروات) على حساب المحاصيل التقليدية (القطن والحبوب) (١) .

لقد تنوعت أضرار الانفتاح الاقتصادى على الصعيدين الاقتصادى والاجتماعى . بمعنى
آخر ، أن هذه العيوب لم تقف عند المسار المباشرة للاستثمارات الأجنبية فى مصر ، بل أيضا
حملت معها أضرارا أعمق فى البنية الاجتماعية ، ودلالة ذلك ما حدث لكل طبقات وفئات
المجتمع باستثناء فئة قليلة من المستفيدين من هذه الحقبة مثل : السماسرة والمضاربين
العقاريين ووكلاء رأس المال الأجنبى وكبار التجار والمقاولين . فإذا كانت السياسة الانفتاحية
بأضرارها قد شملت الاقتصاد المصرى برمته ، فإن هذه الأضرار انعكست بصورة واضحة على
البنية الاجتماعية وخاصة الطبقات الاجتماعية الفقيرة . إن وقوع الاقتصاد المصرى تحت رحمة
النظام الرأسمالى والاحتكارات الأجنبية أصاب فى مقتل أصحاب الدخل المحدود . إنه نتيجة
لتطبيق سياسة الانفتاح فى مصر أطلق العنان للتضخم والفلاء الذى بلغ فى عام ١٩٧٧ حوالى
٣٧ ٪ ، أما فى عام ١٩٧٨ فقد بلغ حوالى ٢٥ ٪ . لقد ساهمت سياسة الانفتاح الاقتصادى
فى إزكاء حريق التضخم وارتفاع الأسعار ، ومن ثم فى تدنى مستويات الفقراء وأصحاب
الدخل الضعيفة ، فى مقابل تحسن أوضاع الطبقات الرأسمالية الزراعية والعقارية والتجارية
(٢) . إن ثمة شرائح اجتماعية تحسنت أوضاعها مثل طبقة أصحاب الأراضى الذين يزرعون
المحاصيل غير التقليدية وتجارة الجملة والتجزئة ومن يعمل بالاستيراد والتصدير وأصحاب
التوكيلات التجارية وأصحاب المصانع الخاصة والمقاولين ومن يعمل بالمهن الحرة كالأطباء
والمحاسبين والمهندسين والحرفيين الفنيين ... الخ . أما من أصابهم التدهور فهم موظفى
الحكومة والقطاع العام والعمال فى شركات القطاع العام وعمال التراحيل وأصحاب المعاشات
والإعانات الاجتماعية ... الخ (٣) .

إن التغيرات السياسية والتشريعية والطبقية التى حدثت بعد انقلاب مايو ١٩٧١ (الثورة
المضادة) على رموز الناصرية يمكن إرجاعها إلى عاملين الأول داخلى والآخر خارجى . الأول

(١) عبد القادر شبيب ، المرجع السابق ، ص ١٣١ .

(٢) عبد الباسط عبد المعطى ، " التغيرات الاجتماعية فى مصر السبعينات " فى : اليقظة العربية (مجلة) ،
ص ٨٢ - ٩٢ .

(٣) رمزى زكى ، مشكلة التضخم فى مصر أسبابها ونتائجها مع برنامج مقترح لمكافحة الفلاء ، ص ٥٩٧ .
ولنفس المؤلف " التضخم وأحوال كاسبى الأجور ، فى : الانفتاح ، مرجع سابق ، ص ٢٦٣ .

يتمثل في ضغط القوى القديمة منذ منتصف عقد الستينات ، ثم انحياز السلطة الجديدة لها ، وتهيئة المناخ لتنامي قوتهم من جديد . أما العامل الآخر فيتمثل في الارتقاء إلى أحضان النظام الرأسمالي ، وجعل المجتمع المصري بلدا تابعا ومرتميا خصباً للرأسمال الأجنبي . لقد كان لكل ذلك أكبر الأثر في تشكيل التكوين الاجتماعي الاقتصادي ومن ثم بروز وصعود طبقات وفئات اجتماعية بعضها كان قد اندثر في الخمسينات والستينات ، والبعض الآخر ولج الساحة جديدا نتيجة فعل القوى الخارجية . ولكن ما يهمنا أن نشدد عليه في هذا الإطار أن سياسة الانفتاح الاقتصادي وقوانينها كان انحيازها واضحا ، إذ وقفت بشدة مع صعود الطبقات الرأسمالية وخاصة الطفيلية منها ، في مقابل سحق وتدنى الطبقات الكادحة .

إذا كان التاريخ الاجتماعي - السياسي للمجتمع المصري يكشف عن مساهمة الصناعة في تشكيل بعض الفئات والطبقات الاجتماعية سواء في مستوياتها الدنيا أو العليا ، فإن التصنيع في حقبة الانفتاح لم يرق بهذا الدور ، بل اضطلعت به مناشط اقتصادية أخرى . إن دور التصنيع في تشكيل البناء الطبقي في مصر من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ يتضح أحيانا ويخبو أحيانا أخرى . فإذا كان التصنيع منذ عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٧٠ قد ساهم بصورة جلية في صياغة وتشكيل وتقوية بعض الطبقات الاجتماعية الوطنية ، فإنه في الفترة من عام ١٩٧٠ حتى عام ١٩٨٠ (فترة الانفتاح الاقتصادي) قام بتفتيت هذه الطبقات ، وابتعد عن الدور المنوط به ، بل ساهم في صياغة إحدى الطبقات التي ارتبطت بشكل وشيخ بالنظام الرأسمالي العالمي ، والتي تبتعد عن كل ما هو وطني . وهذه القضية سوف نفرد لها بالتفصيل في الفصل القادم .

الفصل التاسع

التفاعل المتبادل بين التصنيع والطبقات الاجتماعية في مصر

(١٩٨٠ - ١٩٣٠)

أولا : الصناعة وصياغة الطبقات الاجتماعية في مصر ١٩٣٠ - ١٩٥٢

ثانيا : التصنيع والتكوين الطبقي في مصر ١٩٥٢ - ١٩٧٠

ثالثا : التصنيع والتركيب الطبقي في مصر ١٩٧١ - ١٩٨٠

لا ريب أن التصنيع بإعتباره " قاطرة " التنمية فإنه يساهم فى إحداث قدر كبير من التغيرات الهيكلية فى البنية الاقتصادية والاجتماعية . فهو بقدر ما يعمل على أحرار الاستقلال الاقتصادى والتكنولوجى ، وما يرتبط بذلك من معايير كميّة وكيفية ، فهو أيضا يصوغ الطبقات الاجتماعية ويؤثر على وضعها ، ومن ثم يشكل موضوع الصراع الطبقي . ولما كان هذا الفصل يهدف إلى فهم التفاعل المتبادل بين النمو الصناعى والتصنيع والبناء الطبقي من حيث التأثير والتأثير ، فإنه سوف يسعى إلى توضيح هذه العلاقة من خلال محورين ، الأول : التعرف على طبيعة منهج التصنيع الذى يخدم الطبقات الاجتماعية المختلفة أو يستجيب لحاجتها ، إلى حد تفرض التركيبة الطبقيّة منها معينا للتصنيع . وبمعنى آخر فإن المحور الأول يسعى إلى الإجابة عن التساؤل الآتى : التصنيع لمن ؟ . أما المحور الآخر ، فيلور حول مدى قدرة التصنيع فى تشكيل وصياغة الطبقات والفئات الاجتماعية من حيث نمو جماعات كبيرة وإضعاف جماعات أخرى ، وأعتقد أن هاذين المحورين يعدان مرآة جيدة تعكس الاختيارات الطبقيّة لعملية التصنيع .

أولا ، الصناعة وصياغة الطبقات الاجتماعية فى مصر ١٩٣٠ - ١٩٥٢

يكشف التطور التاريخى لعمليات التصنيع فى المجتمع المصرى ، أن الصناعة فى الفترة المنحصرة بين عامى ١٩٣٠ - ١٩٥٢ جاءت كرد فعل عن الأزمة الاقتصادية التى عرفتها المجتمعات الأوربية فى الثلاثينات وأزمات التصدير أو الاستيراد ، فضلا عن الاهتمام البالغ فى صدور التعريفات الجمركية بشكل جريء لم يسبق أن عرفتته مصر من قبل باستثناء دولة محمد على . بذا يمكن اعتبار محاولة تنشيط وتأثر النمو الصناعى فى مصر وإجراءات حمايته جزءاً متمما للحركة الوطنية وتطوراً كبيراً فى الوعي الطبقي لدى الرأسمالية المصرية . ولكن برغم الجهود التى تمت لإنعاش النمو الصناعى ، إلا أن هذه الجهود لم تأت بكل الآمال . فهو من جانب أبقي على كل محاولات عملية الاعتماد على الخارج ، ومن جانب آخر ظلت مصر أحد أطراف القسمة الدولية للعمل . ويجدر بنا أن نذكر أن تعجيل وتأثر النمو الصناعى فى مصر منذ الثلاثينات جاء نتيجة عدة عوامل أهمها : قوى السوق العالمية ، وطبقة ملاك الأرض ، والحركة الوطنية المصرية ، والدولة ، والتنافس بين القوى الامبريالية .

وينبغى أن نذكر فى هذا الإطار أن الصناعة فى مصر قد طرأ عليها تطور كبير قبل الثلاثينات . ففي فترة الاحتلال الإنجليزي للبلاد تطورت الصناعة وفق النموذج

الكولونيالى (*) . لقد دفع الاستعمار عمليات التطور الصناعى بصورة متعاطمة وخاصة فى صورتها الآلية ، وقد كان من جراء ذلك أن تعرضت الصناعات الحرفية للكساد والبوار ، فضلا عن تصريف السلع الأجنبية وغيرها ، وتوسع زراعة القطن على حساب الحاصلات الأخرى لتغذية مصانع لانكشير . ولا يعنى ذلك أن الصناعة الآلية كانت تسود وتنتشر ، بل فى الواقع أنه حتى نهاية الحرب العالمية الأولى لم يعرف المجتمع المصرى إلا بدايات محدودة للصناعة الآلية ، إذ لم يكن فى المجتمع المصرى إلا مايقرب من ١٤ مصنعا آليا ، وكانت خمسة منها تستخدم أكثر من ٥٠٠ عاملا . ولكن بعد هذه الحرب إنتشرت المصانع الآلية ، ومن ثم تكونت الرأسمالية المصرية ، الأمر الذى يدفعنا إلى القول بأن ذلك يعد البداية الحقيقية للانقلاب الصناعى فى مصر ، والذى تعنى به أساسا تشكيل انتصار النظام المصنعى للرأسمالية الذى ارتبط بشكل واضح بتعاظم الاستثمارات واستخدام الطاقة والآلات ، ويتقدم عملية التركيز الانتاجى ورؤوس الأموال ونمو المراكز الصناعية والسكان غير الزراعيين .

وإذا كان الاحتلال الإنجليزى وظروف الحرب العالمية الأولى يعدان الظروفان التاريخيان للانقلاب الصناعى ، فإننا نعتبر فترة ١٩١٩ بمحتواها البرجوازى المتناقض مع الاستعمار المقدمة السياسية لهذا الانقلاب الصناعى ، التى تم تعديل السياسة الاقتصادية من أجل أن تتلائم مع متطلبات قيام الصناعة الحديثة . فى هذا الصدد نذكر أنه زادت رؤوس أموال الشركات المساهمة فى مجال الصناعة والتعدين بنسبة ١٠٠ر٩ مليون جنيه فى عام ١٩٢٢ إلى ١٢ر٤ مليون جنيه عام ١٩٣٣ ، أى بمعدل سنوى ١٢ر٥ ٪ ، وبين عامى ١٩٣٣ و ١٩٤٧ ارتفعت إلى ٣ر٩ ٪ أى زادت بنسبة ١٢ر٥ ٪ . ثم إلى عام ١٩٥٢ زادت بنسبة ١٣ر٧ ، وزادت مشاركة الصناعة فى جملة الأموال المساهمة من ١١ر٧ ٪ فى عام ١٩٢٢ إلى ٤٦ر١ ٪ فى العام ١٩٥٢ . ولقد ترتب على الزيادة فى الاستثمارات الصناعية أن زادت قيمة المنتجات الصناعية (١) .

وتوضح التطورات الصناعية أن الرسوم الجمركية تعد العامل الرئيسى فى إحداث التحولات العملية فى التصنيع ، وإدخال صناعات جديدة كان الاستعمار قد استبعداها عن دائرة اهتمامه . ومن ثم سيادة مايسمى بمنهج الاستعاضة عن الواردات . والواقع أن الرسوم الجمركية ليست العامل الوحيد فى تعاظم وتأثر النمو الصناعى ، إذ أن هناك عامل لايقبل أهمية

(*) الكولونيالى تتصل مباشرة بالكولونيالية وهى ترجمة للكلمة الإنجليزية Colonialism وتعنى الاستعمار الذى يعمل من خلال الاحتلال أو الاستيطان على التسلط العسكرى والسيطرة السياسية المباشرة واغتراب الفاضل الاقتصادى للمستعمرات عن منتجيه .

(١) طه عبد العظيم ، "تطور الصناعة الآلية الكبيرة" ، مرجع سابق ، ص ١٣٠ - ١٣٦ .

عن الحماية الجمركية وهو ظهور وتنامي الوعي القومي لدى البرجوازية المصرية وتأسيس بنك مصر . ويكشف لنا مسار التصنيع في المجتمع المصري من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٥٢ ، أن صناعات الغزل والنسيج احتلت مكان الصدارة بين مختلف الصناعات التي أقيمت من أجل تلبية احتياجات السوق المحلية والسكان ، ثم احتلت المرتبة التالية الصناعات الغذائية ، ثم الأذية والمنتجات الجلدية ، ثم تكرير السكر والزجاج ، والأسمنت ، والسجائر .

إن اختيار الصناعة منذ عام ١٩٣٠ كهدف أولى للتنمية كانت تفرضه وتمليه عدة عوامل اجتماعية وسياسية . فمن المعلوم أنه نتيجة انقطاع المواصلات وظروف الحرب وتصاعد الأزمة الاقتصادية العالمية التي انعكست بشكل واضح على البلدان الأوربية ، اندفع النمو الصناعي بصورة كبيرة . وبهذا المعنى كانت هناك تنمية صناعية وتوسعا في الإنتاج مع تزايد مصالح الطبقات الرأسمالية التي راحمت المصالح الأجنبية واحتكاراتها ، وتنامي النزعة القومية . وبالإضافة إلى العوامل الذاتية التي كانت تملحها شروط النمو الصناعي ، فإن ثمة عامل هام جدا ، هو المعدل المرتفع للربح في الصناعة . لقد أدى هذا الظرف إلى تحول كثير من الرأسمالية المصرية إلى استئثار الربح عن طريق الصناعة .

بقول آخر أنه إذا كانت التعريفات الجمركية في عام ١٩٣٠ قد ساعدت على قيام الهياكل الصناعية ودفع النمو الصناعي دفعه كبيرة إلى الأمام ، وإنها تعد نقطة التحول الجديدة في تاريخ النمو الصناعي ، فإن ظروف الحرب العالمية الثانية لا تقل أهمية في دفع عملية النمو الصناعي ، تلك التي مهدت لقوة تصنيعية تستند على منهج الإحلال محل الواردات . فإذا كانت الأولى قد مهدت للتوسع في صناعات المنسوجات والصناعات الغذائية والصناعات الغذائية وغيرها من الصناعات ، فإن الثانية قد عملت على قيام إنتاج المستحضرات الطبية والكيمائية وغيرها من أدوات الطبخ والأفران ومواد البناء . لقد كان لظروف الحرب العالمية الثانية الأثر البالغ في تغليف الصناعة المصرية بحماية طبيعية ، وبالتالي في تهيئة المناخ لاحتكار السوق .

ولكن في هذا الصدد يجدر القول أنه برغم ما أقيم من صناعة بسبب ظروف الحرب إلا أن الصناعة المصرية اتسمت بالتخلف الشديد في ظل واقع تابع وسيادة وطفان الطابع الاستهلاكي . أن جميع الصناعات التي أقيمت في ظل الحماية الجمركية أو في ظل الحماية الطبيعية التي كفلتها الحرب العالمية الثانية كان همها الأول والأخير هو سد حاجة السكان من السلع الاستهلاكية . وغنى عن التبيان أن قطع المواصلات نتيجة الحرب العالمية الثانية أوقف كل الارتباطات وقيد رأس المال عن الحركة والتجارة ، الأمر الذي دفع إلى قيام صناعة

استهلاكية ضرورية لخدمة السوق الداخلية . ولكن ماكادت الحرب أن تنتهى حتى أصيبت هذه الصناعات بالوبار . نخلص من ذلك أنه نتيجة لضعف الروابط بالنظام المتنوع ، وفي ظل حماية جمركية قوية أقيمت الهياكل الصناعية وازدادت وتاثر النمو الصناعى التى سمحت بوجود تشكيلة طبقية تدخل فيها لأول مرة عناصر اجتماعية جديدة ، وتقلص نفوذ أخرى .

وفي إطار ماسبق يمكن الزعم بأن طفيان الصناعة الاستهلاكية على غيرها من الصناعات يرجع إلى :

أولا : عدم حاجة هذا النوع من الصناعة إلى الجهد الفنى والتقنى التى تحتاجها الصناعات الأخرى ، زد على ذلك أن عائد هذه الصناعات كبير وسريع وسوقها مضمون ، حيث أنها تتضمن بصورة أكيدة الصناعات الضرورية اللازمة لبقاء الإنسان مثل : الصناعات الغذائية ، والملابس والمنسوجات والصناعات المعدنية البسيطة .

ثانيا : ضعف وتأخر الأرباح الناتجة عن الصناعات الوسيطة والثقيلة (الرأسمالية أو الإنتاجية) ، وضعف القوى الشرائية وضيق السوق المحلية لمثل هذه المنتجات نتيجة لسوء وتدهور توزيع الدخل الذى يمكن أن تضعف الرأسمالية بسببه فى قصص الاتهام .

ولا ريب أن تأخر قيام الصناعات الإنتاجية والوسيطه يعتبر من أهم العوامل الفاعلة فى تأخر ويطء وضعف حركة النمو الصناعى بشكل عام ، وعدم ثبات الهياكل الصناعية المحلية ، إذ كانت هذه الصناعات تقوم وتعتمد على الخارج فى الحصول على مقومات وجودها وعناصر كيانها الأساسية ، وفى ذلك مايكلف المجتمع المصرى أعباء مالية واقتصادية تكفل لها الوقوع فى براثن النظام العالمى الذى يكبلها بروابط التبعية .

وفى هذا الصدد ينبغي الإشارة الى أنه على الرغم من توفر الحماية الجمركية لنضج وتطور الصناعة المصرية ، إلا أن الصناعة أو النمو الصناعى فى مصر لم يأخذ مساره الطبيعى ، إذ لم يمر بمرحلة تعقب الأخرى ، أو بمعنى آخر أنه لم يبدأ من الإنتاج اليدوى إلى المصانع الصغيرة ومنها إلى المصانع الآلية ، وإنما بدأ بالمراحل الوسطى المتخلفة وهذا مايفسر تكالبه على الاستعاضة عن الواردات بأخرى مصنوعة محلية ، ناهيك عن أن الحماية التى غلفت أركان الصناعة المصرية كانت مؤقتة ولحين . إن طريق الاستعاضة عن الواردات

كان يهدف إلى سد العجز من المصنوعات التي توقف استيرادها نتيجة ارتفاع الرسوم الجمركية ، وفيما بعد ظروف الحرب العالمية الثانية . لذا يمكن القول أن ميلاد الصناعة في مصر من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٥٢ جاء ميلادا مشوها . كما أن الأرباح التي وفرتها الصناعات التي أقيمت في هذه الفترة لمجموعة الرأسماليين لم تذهب إلى مجال الاستثمار الصناعي مرة أخرى ، بل ولجت ميادين أخرى تبتعد عن الصناعة مثل شراء الأراضي الزراعية والمضاربات العقارية والاستهلاك الشخصي والتفاخرى . إنه كان في مقدور الرأسمالية أن تشعر عن ساعديها وتنهض بالمجتمع اقتصاديا واجتماعيا ، إذ أتيح لها أكثر من غيرها من الطبقات الأخرى فرصة الادخار والاستثمار والزج بأموالهم إلى مضمار الصناعة ، ناهيك عن استخدام الوسائل الإنتاجية الحديثة . والواقع أنه برغم توافر هذه الظروف ، إلا أن القوى الرأسمالية خيبت كل الآمال المعقودة عليها .

ولذا كانت فترة الرأسمالية المصرية والمشروع الفردي الحر قد أنجبت فورة صناعية تعاضل أثرها على المستوى المحلي بغض النظر عن تأثيرها ، إلا أننا نعييب على المشروع الصناعي في هذه الفترة ، بأنه كان يلهث وراء الربح السريع دون النظر إلى تحقيق تنمية قطرية متوازنة ، ومن ثم كان هذا الهدف وراء اتجاه معظم المشروعات إلى الإنتاج الاستهلاكي ، ومن ثم إلى السلع التي عليها إقبالا ورواجا شرائيا . ولكن ثمة صفات إتسم بها تصنيع هذه الفترة هي :

أولا : أن هناك تناسبا عكسيا بين الوجود الرأسمالي ونمو الرأسمالية المصرية في المجال الصناعي .

ثانيا : أنه نتيجة لازمة الحروب التي أصيبت بها القوى الرأسمالية ، فإن ذلك يعد أساسا قويا لانطلاق الرأسمالية نحو إيجاد المزيد من الخطوات المتقدمة في ميدان الصناعة .

ثالثا : أن ضيق السوق المحلي وظروف الإنتاج الصناعي لم يهيئ المناخ الصحي لنمو التصنيع بالمعنى الحقيقي للأدبيات السوسيولوجية والاقتصادية ، إذ ظلت الرأسمالية أسيرة الإنتاج الزراعي ، ولم تخرج من مكمنها إلا بعد أن تأكدت أن الظروف مهيبة تماما لكي تحل محل مثيلتها الأوروبية في كثير من الصناعات ، كما أن ضعف القوى الشرائية نتيجة تدنى مستويات الدخل كانت من العوامل المحيطة لنمو الصناعات الإنتاجية والرأسمالية الأمر الذي اتضح أمره في فورة

رابعا : عدم توفر روح المخاطرة لدى مجموعة الرأسماليين المهيمنين على المجتمع لتمويل المشروعات التي تعتمد على الأسلوب الآلي في الانتاج ، إذ ظلت الصناعة متوقفة على نفسها في الوحدات الانتاجية الصغيرة ، كما أن التصنيع ظل يحتذى بالحماية الجمركية وبظروف الحرب العالمية ، ولم يحاول أن يخلق لنفسه حماية عن طريق المنافسة ، ومن ثم نجد أن الصناعات عجزت عن أن تخلق لنفسها حماية بعد انتهاء هذا الظرف التاريخي .

أضف إلى ما سبق أن الأصول التاريخية للرأسمالية النابعة من أصول زراعية لم تقم على أسس ثابتة البنيان . فالأصل أن تحدث ثورة زراعية ثم تليها ثورة صناعية التي تعد البذور الحية للقوى الرأسمالية ، ولكن ما حدث في مصر هو العكس ، إذ كانت صورة التحرك الصناعي قبل أن تكون الثورة الزراعية ، وعلى ذلك يمكن القول أن الوليد جاء ناقصا ، بل قل مشوها . إن الملاك الزراعيين لم يتحركوا تجاه الصناعة إلا بعد أن شعروا بإفلاس الزراعة فضلا عن عدم اتیانها بالربح الذي يماثل ماتولده الصناعة ^(١) .

وتوضح خريطة ملكيات المشروعات الصناعية سيادة الملكية الخاصة الفردية وظلبه الطابع الاحتكاري على المشروعات الهامة . هذا في الوقت الذي كان يتميز فيه سوق العمل بتوفير الأيدي العاملة مع عدم وجود أي تنظيم نقابي مؤثر له الغلبة أمام إجراءات وأفعال رأس المال والحكومة معا . إن ملكية رأس المال الصناعي كانت تتركز في أيدي عدد قليل من الأسر التي لم تتبع مثلما حدث في أوروبا من أصحاب الحرف وصغار التجار وأصحاب المهن البيروقراطية ، وإنما نبتت من الأصول الزراعية . لقد نمت الجناح الصناعي من الرأسمالية المصرية من المجموعة الفنية ذات الاتصال الوثيق برأس المال الاجنبي ومشروعاته . وهذا يفسر لماذا اتصفت هذه الفئة بالنزعة المحافظة ، وكذا عزوفها عن الخروج عن إطار الصناعة الثابتة ربحها والتعامل بالأرض والعقارات . لقد اتضح من خلال اتجاهات القطاع الخاص الصناعي التشبع الكبير بالنزعة التقليدية المحافظة ومن ثم الميل الواضح الى الدخول في الصناعة السريعة الربح ^(٢) .

(١) محمود متولى ، المرجع السابق ، ص ٢٤٦ .

(٢) عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات في مصر ... ، مرجع سابق ، ص ١٩ .

لقد حدثت مجموعة من الاحداث غداه الحرب العالمية الاولى أدت ببعض ملاك الارض الزراعية الى الاتجاه الى الاستثمار الصناعى والتحول بعض الشيء من الاستثمار الزراعى والتجارى ، وان اهم هذه الاحداث هى :

أولا : ظروف الحرب العالمية الاولى وعدم وصول الواردات وضع عملية الصادرات وظروف الحماية الجمركية وفرض الرسوم على واردات السلع الاجنبية ، وتأسيس البنوك الصناعية بهدف انعاش الاستثمار الصناعى .

ثانيا : الاستقلال الاسمى الذى حصلت عليه مصر بعد عام ١٩٢٢ ، كان أحد العوامل المشجعة للرأسمالية المصرية الراغبة فى ايجاد نمو صناعى وتوجيه الاقتصاد المصرى من مصدر للمواد الخام الزراعية الى منتج لهذه المواد الخام .

ثالثا : الازمة العالمية للنظام الرأسمالى التى بها أخذت مصر سياسة جديدة تقوم على وضع القيود والتنظيمات المختلفة فى التبادل الدولى ، واتباع الحكومة لسياسة تفضيل المنتجات المحلية .

رابعا : انخفاض أسعار المصنوعات الزراعية خلال أزمة ١٩٢٩ وارتفاع الأرباح الناتجة عن الاستثمار التجارى والصناعة خاصة بعد فرض الحماية الجمركية عام ١٩٣٠ .

خامسا : تحجيم دور الأجانب فى مجال الصناعة ، وإفساح المجال للرأسمالية المصرية^(١) .

وكما ذكرنا قبل قليل ، أن التطور الصناعى فى الفترة الممتدة من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٥٢ يوضح أن بنود الحماية الجمركية وإلغاء الامتيازات الأجنبية وظروف الحرب العالمية الثانية قد لعبوا دورا محوريا فى قيام الرأسمالية المصرية ، إذ يتعذر الاستيراد من الخارج وطلب قوات الحلفاء الموجودة فى مصر ، وطلب السوق الداخلى ، وقيام شركات جديدة وإحياء أخرى كانت قائمة ، ساهموا فى ارتفاع نسبة رؤوس الأموال المصرية الموظفة فى الشركات

(١) سامية سعيد ، " دراسة تحليلية للأسس الاجتماعية لنخبة الانفتاح " ، مرجع سابق ، ص ٣٤ - ٣٦

الصناعية بنحو أربع أو خمس مرات مما كانت عليه . ولكن مانود أن نؤكد عليه هنا أن قدرا كبيرا من الانتاج الصناعي كان يوجه لاستخدامات الطبقة الوسطى والدنيا . صفوة ماسبق أن تضافر هذه العوامل ساهم في تكوين الشركات الصناعية ودفع أقسام كبيرة من رؤوس الأموال إلى الاستثمار في المجال الصناعي .

لقد تشكلت البرجوازية الكبيرة الصناعية المصرية نتيجة لما ذكرناه آنفا وأضحى لها حوالى ٤٠ ٪ من رؤوس الأموال المساهمة في جميع فروع الصناعات التحويلية الآلية الكبيرة وحقت رغم تأخر تشكلها تطورا سريعا ، كما أنهم عملوا على إقامة المؤسسات الصناعية المرتبطة بانتاجهم الزراعى والتي عرفت بشكل بسيط استخدام الآلات الحديثة مثل محاليج القطن ومطاحن الحبوب ومعامل السكر .

إن قيام الصناعة في مصر عام ١٩٣٠ يلقي بالشك على مقولات مدرسة التبعية التي ترى أن ثمة انسجام وتوافق بين مصالح الرأسمالية في " المحيط " والبرجوازية في " المركز " . إن قيام الصناعة في مصر أوجد علاقة عدائية بين الطبقة الرأسمالية في مصر وبين رأس المال الأجنبى ، أو قل أن تجربة الصناعة في مصر أفرزت عداء واضحا بين الدول المتقدمة والمجتمع المصرى . وعلى الرغم من جنوح مدرسة التبعية عن الحقيقة ، إلا أن المقولات الماركسية مفيدة لفهم ذلك حيث ترى أن تصدير رؤوس الأموال إلى الدول المتخلفة سيفضى إلى فورة وطنية ووقوف الرأسمالية الوطنية في وجه الرأسمالية الأجنبية . أو بمعنى آخر أن العلاقة بين البرجوازية في المركز والبرجوازية المحيطية علاقة تناقض ^(١) .

فإذا كانت نظرية التبعية ترى أن العلاقة بين الطبقة البرجوازية في المحيط وبرجوازية المركز لا تكون علاقة عدائية ومتناقضة ، وإنما تشكل ائتلافا واضحا بينها ، فإننا نتفق تماما مع الرؤية الماركسية التي تنص على قيام تناقض جوهري بين الاثنين ، وأن الثورة في هذه البلدان يكون الاستقلال مجرد مرحلتها الأولى ، حيث تستمر في وضع مابعد الاستعمار بطابع معاد للامبريالية وتسهم في حركة الاستقلال الوطنى ضد القوى الاستعمارية ، ولكن حتى لحظة الاستقلال فقط . بمعنى آخر ، أن البرجوازية الوطنية تصبح في بادئ الأمر أكثر عداء للامبريالية ثم في مرحلة تالية تصبح أكثر تعاونا مع البرجوازية الدولية ، ولكن هذا التعاون يتسم بعدم التكافؤ ، ثم في مرحلة أخيرة تصبح عميلة . أن البرجوازية الوطنية التي كانت معادية للامبريالية تتحول في مرحلة تالية إلى طبقة متعاونة ثم في النهاية تصبح طبقة عميلة .

(١) اريك دافيز ، المرجع السابق ، ص ١٨ - ٢١ .

والواقع أننا أمام الطرح السابق نرى أن الرؤية الماركسية الأرثوذكسية مفيدة في تحليل تجارب التصنيع في المجتمع المصري ، ومن ثم فإن مدرسة التبعية أو المقولات الماركسية الجديدة تبتعد عن إدراك هذه التجارب بصورة ملائمة ومفيدة . فقيام التصنيع منذ ١٩٣٠ يثبث خطأ مقولات مدرسة التبعية التي تؤكد على توافق مصالح البرجوازية المحلية في الهامش والبرجوازية الأجنبية في المركز . إن وجود علاقة صراع بين الأول والثاني ، أي بين الطبقة الرأسمالية وبين رأس المال الأجنبي ، ناهيك عن حدوث تطور صناعي يدحض فكرة التبعية التي تذهب بتوحد المصالح بين البرجوازيات في المركز والهامش . زد على ذلك أن تجربة التصنيع في هذه الفترة خاصة تجربة بنك مصر بيت الصناعة المصرية ، توضح عدم توافق المصالح ووجود صراعات بين الرأسمالية المصرية والرأسمالية الأجنبية تجاه قيام عملية التصنيع ، وإن كانت قد سعت إلى الاشتراك مع الرأسمالية المصرية بعد ذلك . زد على ذلك أن ما وقعت فيه مدرسة التبعية من مغالطة ، وقعت فيه المقولات التي ترى أن التصنيع في العالم الثالث حتى في أن يسير على منهج التصنيع الغربي . أن المشروعات المشتركة التي أقيمت بالاشتراك مع الرأسمالية الأجنبية لم تكن تسعى إلى وأد عمليات التصنيع بشكل خاص ، ولكنها كانت تسعى إلى جنى الأرباح ، الأمر الذي جعلها تعمل على تطوير الآلية والاستخدام التكنولوجي .

إن العملية التي بمقتضاها تحول المجتمع المصري من اقتصاد يعتمد على ذاته في استيفاء احتياجاته المادية إلى اقتصاد يعتمد على السوق العالمي في بيع محصول القطن ، تعد جديرة بالاهتمام لفهم القوى الاجتماعية التي ساهمت في قيام الصناعة في مصر . إن التحول الذي طرأ على نظرة المركز الرأسمالي الاستعماري إلى مصر من مصدر للمواد الخام وسوق للسلع المصنعة إلى مصدر للاستثمار المباشر في مشروعات صناعية ، خلق مجموعة من البرجوازية الوطنية لم ترض بديلاً إلا بقيام الصناعة وفرض الحماية الجمركية وإنهاء السيطرة الأجنبية على المشروعات . هذا ما يدحض فرضية التبعية التي تذهب بتوافق المصالح بين الطبقات المسيطرة في المركز والرأسمالية في الهامش ، كما في الوقت نفسه يثبت صحة المقولات التي سطرته نظرية الأمبريالية التي تذهب إلى أن ثمة تناقضاً كافياً بين البرجوازية الوطنية ورأس المال الأجنبي .

إن النقد الموجه هنا لمدرسة التبعية هو أن رؤيتها لهذه القضية فشلت في طرح تحليل تفصيلي للمجتمع الذي يتأثر بقوى السوق العالمية ، وغاب عن إدراكها مابين المتغيرات الخارجية والداخلية من تفاعل جدلي - وقد ينطبق ذلك على واقع أمريكا اللاتينية بشكل أفضل - ، إلا أن خصوصية المجتمع المصري تثبت عكس ذلك . فكما كان لقوى السوق

العالمية تأثير فعال في إقامة هياكل التصنيع في عام ١٩٣٠ ، كان له أيضا أثر واضح لم يكن أقل عمقا في نهوض البرجوازية الوطنية كأداة لتحقيق الاستقلال الاقتصادي ، بغض النظر عن مصالحها الذاتية في ذلك . بمعنى آخر ، لقد لعبت السوق العالمية دورا بالغ الأهمية في ظهور المادية الصناعية الثقافية للحس الوطني لدى الرأسمالية المصرية ، تلك التي كانت استجابة فورية لخضوع مصر للقوى الخارجية وانعكاسا للأفكار الليبرالية التي ولجت الصعيد السياسي والاجتماعي مع تغلغل رأس المال الأوربي إلى مصر^(١) .

وعلى هدى ماسبق ينبغي أن نشدد بقوة على أهمية عمليات الصراع الطبقي وتحليل البنية الطبقيّة في فهم عمليات التصنيع والتخلف . إنه من الأهمية بمكان عند إدراك عمليات التصنيع والقوى الاجتماعية القائمة عليه في المجتمع المصري ، لا بد وأن نعي تكون البنية الطبقيّة ، والتحوّلات الاقتصادية والاجتماعية التي طرأت على البنية الاجتماعية نتيجة انخراطها في السوق العالمي ومانتج عن ذلك من تحول لكثير من الشرائح الاجتماعية إلى ميدان الصناعة . فكما كان تأثير قوى السوق العالمية الأثر في تهيئة الأوضاع في إقامة هياكل صناعية جادة في مصر عام ١٩٣٠ ، فإن هذه الظروف لا تقل أهمية في تشكيل الطبقات الاجتماعية ، وعليه فإن أزمة رأس المال الدولي أتاحَت مجموعة مصالح مشتركة من المصالح المادية بين البرجوازية المصرية مكنها من تطوير وعي طبقي وطني . أو بمعنى آخر أنهم تحولوا من طبقة في ذاتها إلى طبقة لذاتها . وهذا مايدل على صحة الفرضية الذاهية إلى أن رأس المال الأجنبي يعمل على تشكيل الوعي والتناقضات الطبقيّة ، وهذا مانراه واضحا في تحدى كبار الملاك للهيمنة الأجنبية على مصر ، والتناقضات الناجمة عن أنشطة رأس المال الأجنبي في مصر ، وأبرز ذلك التحدى هو إنشاء بنك مصر وفرض التعريفة الجمركية عام ١٩٣٠ وإنشاء الكثير من الصناعات المصنعية .

ونخلص من ذلك أن قيام الصناعة في مصر يبرز بوضوح القوى الاجتماعية التي دفعت الصناعة في مصر إلى خطوات متقدمة ، وكيف تفاعلت مع معطيات المجتمع المصري وخاصة ظروف البنية الاجتماعية القائمة . بمعنى آخر ، أن فهم طبيعة التصنيع يلقي الضؤ على التحوّلات التي طرأت على البنية الاجتماعية للمجتمع المصري ، والتغير في الوعي الطبقي لدى القوى الاجتماعية التي أقامت الهياكل الصناعية .

(١) أريك دافيز ، المرجع السابق ، ص ١٦ - ١٨ .

إن الأمل الذى حدا بالبرجوازية المصرية وخاصة ملاك الأرض الزراعية فى أن تراث المميزات التى تمتع بها المال الأجنبى ، يعد من العوامل الحاسمة فى اندفاعهم نحو الصناعة. لقد كان للظروف العالمية التى تركت المجال شاغرا لتقدم البرجوازية المصرية ، أكبر الأثر فى تحول مجموعة من ملاك الأرض إلى رأسمالية صناعية ، ولكنها كانت تسعى إلى الربح أكثر من النهوض بصناعة وطنية قوية لها القدرة على منافسة المصنوعات الأجنبية . وبغض النظر عن أمل وطموح البرجوازية المصرية ، فإن الصناعة عملت على تفتيت أوضاع طبقة كبار التجار ، إذ كونت منهم طبقة رأسمالية صناعية ، ناهيك عن تكون الفئات الوسطى والدنيا .

لقد كان لإجراءات الصناعة غداة عام ١٩٣٠ وظروفها العالمية والمحلية الأثر الأكبر فى زيادة عدد البرجوازية الصناعية الكبيرة والصغيرة ، ويدلنا على ذلك زيادة عدد المصانع ، والمنشآت الصناعية التى أقيمت سواء الجديدة منها أو التى أحيت نفسها من جديد ، وأيضا الكميات الكبيرة من المنتجات الصناعية والزيادة فى أحجام رؤوس الأموال المستخدمة فى المجال الصناعى ، واستيعاب الأيدى العاملة . لذا يمكن القول أن عام ١٩٣٠ يعد بحق تاريخ ميلاد أو تخلق الرأسمالية الصناعية فى مصر ، وتحجيم أعداد البرجوازية الريفية التى هجرت الريف إلى المدينة ، ومن ثم قيام الصناعة المصنعية . بمعنى آخر أنه يقدر ماشهد عام ١٩٣٠ بزوغ نجم الرأسمالية الصناعية ، شهد أيضا أفول نجم كبار ملاك الأرض الزراعية . لذا يجدر القول أنه يعد عاما لنهاية واقع وقدم آخر . الأول اتسم بتجربة التجارة والتخصص فى إنتاج محصول زراعى واحد ، والثانى يعد بداية التدخل الحكومى والتوجه الاقتصادى وتنامى الشعور الوطنى والاهتمام بعملية التصنيع .

إن عام ١٩٣٠ يعتبر الفرصة الذهبية لإحياء مايسمى بالرأسمالية الصناعية المصرية . وتعد مجموعة الاستثمارات التى يحكى عنها التطور الصناعى أسطح مثال على نمو وتبلور الطبقة الرأسمالية الصناعية التى سطعت فيما بعد على صعيد الأحداث السياسية . لقد اتجهت معظم رؤوس الأموال الناتجة عن إيجار الأرض الزراعية إلى ميدان الصناعة رغبة فى ميراث الأرباح التى كانت تحصل عليها الرأسمالية الأجنبية . إن هذه الفترة شهدت تحول بوصلة الرأسمالية نحو الصناعة بعد أن أغضت عينيها عن ذلك فترة طويلة ، وبالتالي أدارت ظهرها إلى ميدان الزراعة والتجارة . وفى ضوء ماسبق فإن أطرد القول إنه على الرغم من تعضيد الصناعة لنمو الرأسمالية الصناعية ، إلا أن هذا النمو جاء على حساب الزراعة ومواكب للمصالح الرأسمالية العالمية ، أى أن علاقات الإنتاج التى عملت على سيادتها جاءت فى مواجهة مع مصالح الجماهير الكادحة ومكلمة لبنية التبعية للنظام الرأسمالى العالمى . وجدير

بالتوضيح أن الصناعة في مصر كما ساهمت في ميلاد الرأسمالية الصناعية المصرية ، فإنها ساهمت أيضا في زيادة الفئة الصغيرة منها أي البرجوازية الصناعية الصغيرة وهذا ما يتضح من خريطة المنشآت الصغيرة .

وينبغي الإشارة في هذا المقام إلى أن الرأسمالية المصرية التي نشأت لم تكن مستقلة تماما عن رأس المال الأجنبي ، وهي بوصفها طبقة صناعية ناشئة فكانت تمثل أكبر أجنحة الرأسمالية استقلالا وهي الطبقة التي تقتزن نموها بنمو الطبقة البروليتاريا وتقوم بينها علاقة استقلال مثلها مثل الرأسمالية والبروليتاريا الأوربية ، ونستدل على ذلك من تصريحات أحد أصحاب المصانع في عام ١٩٣٦ * ... إن الصناعة في مصر تسير بخطى وثيدة في سبيل النمو وتحتاج إلى إحاطتها بكثير من الرعاية حتى تصل إلى المستوى اللائق . فإذا أرغم أصحاب المصانع الآن على إعطاء العمال جميع حقوقهم ، كما هو الحال في أوربا ، لنتج عن ذلك ضرر يصيب الصناعة ويبيدها عن النمو التقدم ... * (١) .

نخلص مما سبق أن علاقات الإنتاج التي كانت سائدة تتلخص في استغلال وقهر الطبقة المسيطرة (البرجوازية الصناعية والتجارية والمالية) للجماهير البروليتارية ، وكانت علاقات انتقال من نظام شبه إقطاعي بات شديد التهاافت إلى رأسمالية تابعة . علاقات الانتاج هذه كانت مرتبطة عضويا بتبعية مصر للسوق الرأسمالية العالمية ، ومعتمدة على صلات التبعية السياسية والاقتصادية الوحيدة الجانب مع بريطانيا ، أو كما يقول محمود حسين * .. إن هذه الصلات كانت تشكل الرافعة الأكثر صلابة لمختلف أشكال استغلال الجماهير على يد هذه الطبقة وتشكل الحماية الأكثر أمانا في نفس الوقت لامتيازات هذه الطبقة عنها ... * (٢) .

ولكى ينبغي أن نفرق هنا بين نشأة الرأسمالية المصرية عن مثيلتها الغربية ، إن الرأسمالية المصرية لم تأت من بين أدنى الطبقات في المجتمع الإقطاعي كما هو الوضع عند الرأسمالية الغربية ، وإنما جاءت وانحدرت من رحم البرجوازية الزراعية ، ومن ثم فلم يحدث أي صراع بين مصالح الرأسمالية المصرية ومصالح كبار ملاك الأرض مثلما حدث بين الرأسمالية والاقطاع في أوربا . وهناك أيضا اختلاف في الدور التاريخي للرأسمالية المصرية عن مثيلتها الغربية . فقد جاءت الرأسمالية المصرية ونمت في كنف السيطرة الأجنبية ، وتصادمت مصالحها مع المصالح الأجنبية ، ومن ثم فإن صراعها كان مع القوى الأجنبية لامتلاك ما تتمتع

(١) عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات في مصر .. ، مرجع سابق ، ص ٢٣ .

(٢) مجود حسين ، الصراع الطبقي في مصر ، مرجع سابق ، ص ٤٠ .

به على جميع الأصعدة الاقتصادية والسياسية والاجتماعية ، كما أن الرأسمالية المصرية ظلت مسيطرة عليها العقلية الزراعية زمنا طويلا ، ونتعرف على ذلك مما كتبه صبحى وحيد رئيس الاتحاد المصرى للصناعات ، إذ يقول : " فقالب رجال الأعمال ينحدرون من أصل زراعى ، ويجمعون بين الأعمال الصناعية والزراعية فى وقت واحد ، ويهتمون بهذه أكثر مما يهتمون عادة ، ومن هنا صدق العقلية الصناعية لديهم ، وقلة من يدعون بالمقاولين ، نقصد بهم أصحاب المشاريع الصناعية والتجارية ، هذا التكوين القلق لمقاييئنا الصناعية يتضافر وقلة عدد الذين يحملونها فى الحد من تأثيرها فى الحياة العامة " (١) .

نرد على ذلك أن الرأسمالية المصرية اتسمت بعدة خصائص أهمها :

أولا : أنها لم تتجه إلى التخصص فى مجالات اقتصادية معينة بل جمعت بين النشاط الاقتصادية فى آن واحد .

ثانيا : انها جمعت بين التجارة والصناعة والمال فى الوقت ذاته .

ثالثا : أن جزءا كبيرا منها عزف عن الاستثمار فى الصناعة واتجه الى أعمال المضاربات والتجارة فى الأرض رغبة فى الكسب السريع .

وإذا كان عام ١٩٣٠ يعد الميلاد الحقيقى للبرجوازية الصناعية المصرية الكبيرة والصغيرة ، فإنه أيضا يعد عام تبلور الطبقة العاملة المصرية كطبقة واعية بمصالحها الطبقية والوطنية . إن الطبقة الرأسمالية والبروليتاريا هما نبت مجتمع أنجز ثورته الصناعية . فإذا كنا نعتبر أن عام ١٩٣٠ هو عام الانقلاب الصناعى فى مصر ، فإن البروليتاريا والرأسمالية هما وليدا هذا الانقلاب . لقد شهدت الطبقة العاملة المصرية نتيجة الانقلاب الصناعى فى عام ١٩٣٠ نموا كميا وتغيرا بنويا بدرجة ملموسة وخاصة فى انضمامها للعمل فى المصانع الآلية . لقد إتسعت صفوف وإرتقت بنية الطبقة العاملة ، وهذا يعد نتاجا موضوعيا للتطور الصناعى الذى شهدته هذه الفترة (٢) .

وإذا كان عام ١٩٣٠ شهد تبلور واتساع الطبقة العاملة كميا ، فإنه أيضا شهد تبلور الطبقة العاملة كقيا ، ولعل أبرز دليل على ذلك تفاعل العمال مع الأحداث الوطنية والاجتماعية

(١) صبحى وحيد ، فى أصول المسألة المصرية ، ص ١٨٧

(٢) طه عبد العليم ، " بنية الطبقة العاملة " ، مرجع سابق ، ص ٧٩

على الصعيد المجتمعي . لقد شهدت الطبقة العاملة توسعا هائلا في مجموعها (كميًا وكيفيًا) من الصناعة البسيطة إلى الصناعة الآلية (المصنعية) ، ولكن في هذا المقام ينبغي القول أن الصناعات الاستهلاكية (الغذائية والنسيج) ، التي ميزت هذه الحقبة احتلت نصيب الأسد في احتوائها لهم . لقد نتج عن الصناعة في هذه الفترة أن طرأ تحسین ملحوظ في أعداد الطبقة العاملة وتركزها في المدن ، ومن ثم افتقار الريف من السكان نتيجة عملية الخروج إلى الحضر ، وتحول شطر كبير من الفلاحين إلى بروليتاريا .

وجدير بالذكر أن قيام الصناعة في عام ١٩٣٠ ساهم في وجود البروليتاريا المصرية بجانب القوى الديمقراطية في النضال السياسي ضد الحكم المطلق وضد قوانين الرجعية . إن هذا الوجود اتضح بشكل جلي في عهد اسماعيل صدقي في ظروف المناخ الاقتصادي الذي تولد عنه الأزمة الاقتصادية العالمية . وإذا كانت الطبقة العاملة قد تفاعلت مع الأحداث السياسية والوطنية ، إلا أنها كانت عاجزة عن إحداث التغيرات الاقتصادية والاجتماعية والتنظيمية (إدارة نقاباتها) لها ، فضلا عن أنها كانت تقوم بدور السند للطبقة البرجوازية .^(١) وذلك راجع إلى سببين هما :

أولا : وقوعها تحت وصاية البرجوازية المصرية التي كانت تسعى إلى عدم خروجها من عباثتها .

ثانيا : صعوبة الاتصال بأصحاب الأعمال والسلطات العامة فيما يخص أوضاعهم .

ويلاحظ أن أوضاع الطبقة العاملة في هذه الفترة قد خلت من أيديولوجية طبقية ثورية واضحة ، إلا فيما يخص المطالب بتحسين شروط العمل ورفع مستوى المعيشة في ظل النظام القائم . ويلاحظ أيضا أنه على الرغم من تفاعل الطبقة العاملة مع القوى البرجوازية في النضال ضد القوى الأمبريالية ، إلا أنها كانت تشتبك مع هذه القوى من أجل تحقيق مطالبها ، ولعل خير دليل على ذلك سلسلة الإضرابات التي بدأها العمال لهذا السبب .

لقد عاشت الطبقة العاملة المصرية طبقة تنتج ولا تأخذ إلا القليل مما تنتجه ، حيث وقعت تحت وطأه الاستغلال من الرأسمالية الأجنبية تارة والمحلية تارة أخرى . لذا نجد أن هذه

(١) حول مفهوم الطبقة - السند ، انظر :

مهدي عامل ، مقدمات نظرية ... ، ص ٨ .

الظروف كلها تفاعلت وأنتجت التراث الكبير لنضال الطبقة العاملة ، وذلك التراث الذي جاء في فترة قليلة نسبيا ، وبسرعة ملحوظة ، واتخذ خطا صاعدا وطابعا شاملا . وإذا كانت مرحلة التشكل الأولى للطبقة العاملة في عهد محمد علي لم تأت بأثار متعاطمة يمكن أن نسجلها نتيجة طبيعة الدولة والحكم في ذلك الوقت ، إلا أن هذه المرحلة التي زحفت فيها الاستثمارات الأجنبية وبناء الصناعة الآلية في مصر والتكون الطبقي للطبقة العاملة لم تكن تبدأ حتى خلفت أثارها البارزة والسريعة . ونود في هذا الإطار أن نؤكد على حقيقة ذكرناها عرضا قبل قليل ألا وهي أن نضال العمال لم يكن هدفا اقتصاديا فحسب ، بل إن هذه الطبقة كانت دوما جزءا متما للقوى الوطنية التي وقفت في وجه الاستعمار الأجنبي والمستبد الداخلي . لقد كانت هذه الطبقة جزء لا يتجزأ من الجبهة الوطنية للشعب المصري . ونتيجة لذلك حققت الطبقة العاملة تنظيمها النقابي وارتباط النضال الطبقي بالنضال الوطني ، وكسبها لكثير من الحقوق المرتبطة بالديمقراطية النقابية والسياسية^(١) .

لذا يمكن القول بناء على ماتقدم أن الطبقة العاملة احتلت مكانة بارزة في الحياة الاقتصادية في هذه الفترة ، باعتبارها طليعة القوى المنتجة لأسباب الحياة ، ناهيك عن موقعها في الخريطة الوطنية التقدمية حيث مواقفها السياسية في المجتمع تجاه القوى المستغلة داخليا وخارجيا .

ويجدر بنا أن نذكر في هذا المقام أن خصائص البنية الاجتماعية الاقتصادية في مصر أثرت بشكل واضح على بنية الطبقة الاجتماعية . وفي هذا الإطار نقول ، أنه في ضوء العلاقة المتفاعلة بين البناء الاجتماعي والاقتصادي للمجتمع المصري في هذه الفترة ، أن البنية الاجتماعية للطبقة العاملة تأثرت بهذه العلاقة من جانب ويميلاد الصناعة المصنعية (الآلية) من جانب آخر . وأهم هذه الخصائص هي :

أولا : أن الطبقة العاملة في مصر اتسمت بالضعف العام في مجملها ، وهو ما يوضح ضعف العلاقات الرأسمالية في الصناعة بشكل عام ، وضعف النمو الرأسمالي الحديث في الصناعة بشكل خاص .

ثانيا : ظهرت الطبقة العاملة في مصر حينما اندثرت الطبقات الحرفية التقليدية التي تحولت إلى عمالة أجييرة في الصناعات الرأسمالية خاضعة لعلاقات إنتاج

(١) جمال الشرفاوى ، " النشأة والتطور وتاريخ حافل بالنضال " ، في : قضايا فكرية ، الكتاب الخامس ، مرجع سابق ، ص ١٦ - ٢٥ .

رأسمالية فى المؤسسات الصناعية الرأسمالية .

ثالثا : تحول جزء كبير من الفلاحين تحت وطء الديون القاسية إلى طبقة عاملة ذات صلة وشيجة بالريف . وإلى جانب هؤلاء أضحت جزء كبير من الفلاحين المالكين لقطع أراضى صغيرة فى عدد الطبقة العاملة الأجرة غير الماهرة الذين عملوا فى الصناعات الموسمية مثل حلب القطن والسكر وعصر الزيتون وتبييض الأرز وطحن الحبوب إلخ .

رابعا : ضعف الوزن النسبى للبروليتاريا الصناعية فى الصناعات الآلية (المصنعية) الكبيرة^(١) .

وعلى الرغم من كل هذه الخصائص ، إلا أن الفترة المنحصرة بين عامى ١٩٣٠ وعام ١٩٥٢ تعد علامة مضيئة فى تشكل وتكون الطبقة العاملة وبروز وعيها ونشاطها السياسى وتكتلها وتنظيمها النقابى . إنه نتيجة لنمو وازدهار حركة التصنيع ، ازداد الوعي النقابى والسياسى والتعاون الوثيق بين القوى العمالية المختلفة ، وكذلك ارتفع الشعور الوطنى بالمسائل القومية والطبقية . ولكن ما نود الإشارة إليه أن التصنيع لم يؤد إلى تحسين أحوالهم المعيشية إذ عانت هذه الطبقة من استغلال فاضح وواضح من الطبقة المالكة ، وظروف معيشية قاسية فى ظل ارتفاع مستويات المعيشة ، وتدهور توزيع الدخل كل ذلك جعلها وقود الثورات والحركات والأحداث الوطنية والسياسية .

وإذا كان التصنيع فى هذه الفترة قد ساهم فى زيادة أعداد العمال ، فإنه أيضا ساهم فى نمو عدد كبير من الأجزاء غير المنتجين من البرجوازية الصغيرة الجديدة من مختلف أنواع المستخدمين والفنيين والموظفين وأصحاب المهن الحرة . إن تأثير الصناعة لا يقف عند حدود الطبقة الرأسمالية والطبقية العمالية فقط ، بل تعمل أيضا على زيادة أعداد الفئات الوسطى من أرباب الأجور " نوى الياقات البيضاء " . لقد كان التصنيع معينا لاكتساب بل وضم هذه الفئات إليه . ويمكن القول تحديدا أن شركات بنك مصر كانت الوعاء الذى حوى هؤلاء جميعا . وجدير بالذكر أن موقف الفئات الوسطى لا يختلف كثيرا عن موقف الطبقات الدنيا ، فما كان يصيبهم ، كان يصيب الفئات الأولى على جميع الأصعدة السياسية والاقتصادية والاجتماعية .

(١) طه عبد العليم ، " بنية الطبقة العاملة الصناعية ، مرجع سابق ، ص ٧٦ .

بداءة يمكن القول أن منهجية التصنيع في الفترة من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٦٠ استمرت على ما هو عليه عشية عام ١٩٥٢ ، إذ سارت وفق إطار التصنيع من خلال الاستعاضة عن الواردات ، ووفق نظام جمركي صارم . لقد حملت البنية الصناعية صيغة استهلاكية واضحة ، وهذا ما أبقى الوضع التبعي قائماً دون أدنى تغير ، حيث سارت بل وطفدت صناعة المواد الغذائية والمنسوجات والمعادن والصناعات الكهربائية والورق والأسمدة والكبريت والأحذية والجلود ... الخ . وإنه وفقاً للأهمية النسبية لهذه الصناعات فقد احتلت الصناعات الغذائية والمنسوجات المكان الأول في ترتيب هذه الصناعات ، كما أن الهيكل الصناعي حتى منتصف الخمسينات ظل يركز على الملكية الفردية لوسائل الإنتاج . بمعنى آخر أن البناء الصناعي حتى عام ١٩٥٧ لم يشهد أى تغير ، إذ سيطر القطاع الخاص على الهياكل الصناعية الهامة ، ومن ثم كان يغلب عليها منهج الاستعاضة عن الواردات . لقد جاءت حركة التصنيع في هذه الفترة من أجل إشباع حاجات الأسواق الداخلية ، وأن الهدف الأساسي من العملية التصنيعية يتمثل في الإنتاج محل الواردات . أى أن إحلال الواردات كان استمراراً لما هو قائم عشية ١٩٥٢ ولكن الاختلاف الوحيد هو إحلال الواردات بمنتجات محلية .

إن حركة التصنيع في مصر في هذه الفترة كانت " مدفوعة الطلب " بمعنى أنها أقيمت لاستيفاء حاجات السكان ، إذ كان السوق الذي أقيمت من أجله كان قائماً قبل وجودها . إن الصناعات التي أقيمت جاءت بهدف تغطية حاجات الطلب المحلي لبعض السلع الرئيسية ، وبما أن الطلب المحلي الذي أتت من أجله الصناعة أمراً ملحاً ، فإن حركة التصنيع كانت تتمحور حول سياسة إحلال الواردات التي تخدم الأسواق المحلية . وهكذا فإن منهج الاستعاضة عن الواردات كانت استراتيجية التصنيع في مصر من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٦٠ . إن سيادة منهج الاستعاضة عن الواردات في بداية أى عملية تصنيعية تعد من الأمور المتوقعة ، لأن الصناعات من أجل السوق تحتاج إلى مزيد من الكفاءة في الانتاج والمنافسة ، وهذا ما تعجز عن توفيره الصناعة الوليدة نتيجة قلة الخبرات الفنية والإدارية.

لقد كان منهج الاستعاضة عن الواردات هذه مهية بشكل مكثف لمواجهة احتياجات الطلب النهائي . أى أنها كانت تخضع في كل صورها للصناعات الاستهلاكية ، وخاصة صناعة المواد الغذائية والغزل والنسيج والصناعات الوسيطة . وإذا كانت هذه الصناعات قد احتلت المراكز الثلاث الأولى ، فإن الصناعات الاستثمارية والرأسمالية جاءت في المرتبة الأخيرة . كما أن منهج التصنيع في مصر سار وفق استراتيجية تسمح بتكثيف رأس المال وخاصة فيما يتعلق

بالصناعات الجديدة التي لم تسهم في استيعاب قدر كاف من العمالة الفائضة من الزراعة .

وإذا كانت الحقبة الناصرية قد عرفت حتى عام ١٩٦٠ تميزت بالصناعات الغذائية واحتلالها المركز الأول ، فإن هذا الوضع مالبث أن انتهى. بعد عام ١٩٦٠ ، حينما احتلت بدلا منها صناعة الغزل والنسيج هذا المركز ، كما ازداد الوزن النسبي للصناعات الكيماوية والصناعات الهندسية . ولكن برغم الزيادة النسبية في هذه الصناعات ، إلا أن الصناعات الاستهلاكية (الغذائية والمنسوجات) ظلت تحتل بالنصيب الأوفر في الصناعات التحويلية . ولكن ما يهمني الإشارة إليه هنا أن البناء الصناعي برمته كان يعمل لخدمة النمط الاستهلاكي .

وتعد سيادة الصناعات الاستهلاكية في الحقبة الناصرية معلما أساسيا للتصنيع في هذه الفترة ، إذ أنه من خلال البحث عن نمط الاستهلاك السائد الذي يخدمه البناء الصناعي نجد أنه طيلة سنواتها طغت الصناعات الاستهلاكية المعمرة مثل : الثلاجات والغسالات وعربات الركوب الخاصة وأجهزة التليفزيون وغيرها ، وهي بلا شك سلع كعالية في ذلك الوقت ، إذ أخذ في الاعتبار إمكانات المجتمع المصري والمستوى المعيشي للجماهير الكادحة . إن هذه الفترة اتسمت بسيادة النمط الاستهلاكي الذي يوجب عليه طابع الصناعات الاستهلاكية المعمرة ، كما أن نمط التصنيع الذي ساد في الفترة كلها حمل ازدواجية واضحة في المشروعات الصناعية . لقد انقسمت الصناعات إلى مجالين الأول : اختص بالمجالات المربحة مثل : صناعة الغزل والنسيج والغذاء والصناعات الخفيفة . أما المجال الآخر فكان من نصيب المجالات غير المربحة مثل : صناعة المعادن وتوليد الطاقة والكيماويات .

وجدير بالتوضيح أن المجالات المربحة كانت من نصيب الرأسمالية المصرية حتى عام ١٩٥٧ ، أما الصناعات الأخرى التي تحتاج إلى وقت طويل فكانت من نصيب الدولة . وبعد حركة التأميم والتأميمات فإن الدولة احتكرت الصناعة برمتها . وعلى الرغم من أن الصناعة أصبحت الدولة تسيطر عليها ، إلا أن الطبيعة الاستهلاكية التي اتصفت بها الصناعة لم يطرأ عليها تغير واضح وبقيت على ما هي عليه .

لقد سعت التغيرات التنظيمية التي جاءت في يوليو عام ١٩٦١ إلى خلق ما يسمى بالمجتمع الاشتراكي الذي ركزت فيها الناصرية على إقامة مجتمع قائم على التخطيط والتصنيع وتحويل المجتمع المصري من مزرعة للقطن وريفا للمدينة العالمية إلى منتجة للصناعات الثقيلة ، وأيضا التحول من الصناعات الاستهلاكية إلى الصناعات الرأسمالية الإنتاجية الكبيرة . لقد تأثر التصنيع في هذه الفترة بالإطار الأيديولوجي الذي نهجته الناصرية ، حيث سعت إلى

إقامة نظام مركزي الإشراف فيه تنقلص المشروعات الخاصة ليزداد القطاع العام الصناعي قوة ويصبح له الغلبة والسيطرة . ولكن هذا الهدف لم يجد تدابير فعلية ، كما جاءت آثار النزاع العربي الإسرائيلي في عام ١٩٦٧ ، والردة الساداتية لتطيح بكل الخطوات الأولى في هذا الإطار .

ويجدر الإشارة هنا أن شمة انحياز واضح في منتجات الهيكل الصناعي . فعلى الرغم من أن تصنيع الحاجات الاستهلاكية كان في صف الطبقات الكادحة من العمال والفلاحين ، إلا أن تصنيع الصناعات الاستهلاكية المعمرة كان في صف الطبقة الوسطى والعليا ، وهذا ما يتوازى مع التحيز الواضح للسلطة لهذه الطبقات الاجتماعية سياسيا . إن استراتيجية التصنيع في الحقبة الناصرية تكشف عن الطابع الاجتماعي للمنتجات الصناعية وتحيزاتها الطبقية . لقد كان إنتاج الحاجات الاستهلاكية موجها بشكل مكثف إلى تلبية احتياجات الطبقة الوسطى ، أي أن حاجات المطالب الاستهلاكية للجماهير والطبقة الوسطى هي ملامح التصنيع في الحقبة الناصرية .

والمدقق في تجربة التصنيع في الحقبة الناصرية يستطيع أن يستدل على أسباب الدعوة للاستعاضة عن الواردات ، تلك الدعوة التي كانت تعمل على وجود مجموعة من الصناعات الاستهلاكية لكسب الرضاء الجماهيري ، خاصة رضاء الشرائح المختلفة من الطبقة الوسطى دون أن توجد في الواقع الهياكل الأساسية لقيام مايسمى بمنهج الاستعاضة عن الواردات من هذه الصناعات التي غلب عليها طابع الصناعات التجميعية . بمعنى آخر أن منهج الاستعاضة عن الواردات من هذه الصناعات التي غلب عليها طابع الصناعات التجميعية . يقول آخر أن منهج الاستعاضة عن الواردات المفروض فيه أن يقوم على نوع من الاستقلال عن العالم الخارجى ، وهذا بدوره يتطلب وجود كوكبة من المقومات الأساسية أهمها : اختيار حلقة البدء في الاستعاضة . فلو أن منهج الاستعاضة ترجمت إلى استعاضة عن الواردات من المعدات في ظل برنامج التصنيع الثقيل ، لكان ذلك أجدى ، ولحقق قسط كبير من سياسة الاعتماد على الذات في إنتاج سلع الاستهلاك .

ولكن ما اتسمت به هذه الفترة هو البدء في منهج الاستعاضة عن الواردات الاستهلاكية ، دون توفر المقدرة الذاتية على إنتاج الآلات ، أو حتى توفر السلع الوسيطة الضرورية كمستلزم في الإنتاج ، الأمر الذى يزيد من الاعتماد على العالم الخارجى . والملاحظ أن منهج التصنيع الذى قام في الفترة الناصرية التزم بالاستعاضة عن الواردات لمجموعة من السلع الصناعية التى لم تكن تستورد بالفعل مثل التليفزيون ، أو أن استيرادها كان محدودا نسبيا لكثير من

السلع الهندسية . لقد نتج عن ذلك أن ازديادات عمليات التوسع في استهلاكها ، بل سيادة نمط استهلاكى جديد عمل على امتصاص مدخرات الشرائح الوسطى في المجتمع . وجدير بالذكر أن جهود التصنيع في الفترة الناصرية لم تعمل على الاستعاضة عن الواردات من السلع الوسيطة ومستلزمات الانتاج^(١) .

ويعتبر هذا الهدر الكبير في النهوض بالتنمية الصناعية النتاج المنطقي لسياسات السلطة ، والتي عجزت عن خلق الظروف الموضوعية المحددة لهذا الهدر والمتبعة في التوسع في برامج التصنيع الاستهلاكى ، وفي انحيازها الواضح لمثل هذه الصناعات ، وأخيرا في عدم تبنيها لمشروع تصنيعى يعتمد في توسعه على الصناعات الرأسمالية والخبرة الوطنية والاعتماد على الذات .

وجدير بالقول وفقا لما سبق أن الفترة الناصرية حينما شددت على التصنيع فإن منهجها في ذلك كان يحتذى نموذج الاستهلاك الفاخر الذى ينتمى إلى نموذج اقتصادى خاص يشبه إلى حد كبير نوع الدولة المطلق الصلاحيات ، كما يتبع عن طريق "مفعول حب الظهور" ، على حد تعبير "أنور عبد الملك" الحصول على بنية استيراد نتيجة نمو مواد الاستهلاك المعمرة كالتلفزيون والأدوات المنزلية . وعلى الرغم من وجود أصوات وطنية قد ارتفعت ضد أخطار سيادة الصناعات الاستهلاكية ، إلا أن هذا الاتجاه يعتبر المسئول عن توليد معدلات النمو الصناعى في هذا الاتجاه ، ومن ثم تحويل مصر خلال فترة زمنية لمجتمع صناعى .

وعلى الرغم من الصعوبة التى تواجه أى باحث في تحديد المجموعات الاجتماعية التى استفادت من الوضع الصناعى الجديد . إلا أننا يمكن إبراز فئتين هما : الملاكون العقاريون الكبار والمتوسطون (وليس ارسقراطية الأرض) والطبقة الحاكمة الجديدة أو حسب تعبير "حسن الساعاتى" "الأرسقراطية والبرجوازية"^(٢) . وحرى بنا أن نذكر هنا أن الطبقة القيادية الحاكمة الجديدة لا يمكن بأى حال من الأحوال أن تتماثل مع طبقة أصحاب الأعمال التى عرفتتها المجتمعات الغربية منذ نهاية القرن الثامن عشر ، أو حتى الفئات الحاكمة فى الدولة الاشتراكية^(٣) .

(١) سعد حافظ ، "انعكاسات بنية الطبقة الحاكمة على هيكل ومسار التصنيع فى مصر" ، مرجع سابق ، ص ٦٨ - ٦٩ .

(٢) حول الطبقة الحاكمة الجديدة أنظر :

H . ElSaaty , op . cit . , p ; 196 - 204 .

(٣) أنور عبد الملك ، " دور الجيش فى الثورة الوطنية المصرية ١٩٥٢ - ١٩٦٧ " ، فى : أنور عبد الملك ، " مشرقا " ، الجيش والحركة الوطنية ، ص ١٩٦ .

ولذا كان التصنيع فى مصر من عام ١٩٥٢ حتى عام ١٩٥٧ ظل كما هو عليه بون أدنى تغير - كما ذكرنا قبل قليل - فإن الوضع الطبقي قد انتابه بعض التغيرات وخاصة فى القطاع الزراعى نتيجة تطبيق قانون الإصلاح الزراعى الأول الذى ضرب كبار ملاك الأرض ، وأصاب فى المقابل بعض الشرائح الفلاحية بحراك اجتماعى غير من وضعهم الاجتماعى . لقد عملت الفترة الناصرية على ضرب الكيان الاقتصادى والسياسى للطبقة الرأسمالية الزراعية ، وبالتالي على تحويل ثروتها العقارية إلى ثروة منقولة يمكن الاستفادة بها فى مشروعات صناعية . لقد سعت القيادة الناصرية بشتى الوسائل إلى جذب الأموال إلى قطاع الصناعة ، ولكن دون جدوى ، إذ عزفت القوى الرأسمالية عن تلبية النداءات المتكررة للمشاركة فيما سعت إليه الناصرية . إن عزوف القوى الرأسمالية عن المشاركة فى عمليات التصنيع دفع الناصرية إلى تبني دور نشط للدولة تكون فيه القائد والمالك للهياكل الانتاجية ، ومن ثم المهندس الأول للحركة التصنيعية ، وهذا ما كرس وجود طبقة اجتماعية جديدة ، أو وجود حكم أوليجاركى ، وسيطرة الدولة عن طريق غير المنتجين على هياكل التصنيع .

وتوضح الأحداث المتلاحقة أن الحقبة الناصرية عملت على نمو وتوسع الرأسمالية وخاصة بعد عام ١٩٥٦ حينما أفسحت المجال أمامهم من المنافسة الأجنبية ، بيد أن رأس المال لم يلعب الدور الذى أنيط له ، الأمر الذى دفع الحكومة إلى الدخول بقوة للسيطرة على جميع المشروعات الصناعية من خلال المؤسسة الاقتصادية فى عام ١٩٥٧ . وبنهاية عام ١٩٥٩ تكونت الدولة قد سيطرت تماما على جميع منافذ التصنيع ، ومن ثم ضربت المصالح الاقتصادية للقوى الرأسمالية . أما فى عام ١٩٦١ بصلور ما يسمى بالقرارات الاقتصادية التى حجمت الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية الرأسمالية ، والتى بها طويت صفحة هامة من تاريخ الرأسمالية ، وفتحت أخرى لطبقة صاعدة . إن أقول نجم الرأسمالية التقليدية سعى إلى وجود أخرى تتمثل فى البيروقراطية التى حلت محل الأولى - أقصد الرأسمالية التقليدية - ، وأضحى لها حرية التصرف فى السلطة والثروة .

لقد أضحت هذه الطبقة غير المالكة لوسائل الإنتاج ، والمتحكمة فى كل شئ . لقد احتلت مكانا سياسيا متميزا وسلطة اقتصادية قوية احتكرت بمفردها السلطة وسيطرت على نمط الإنتاج القائم . وفى إطار ذلك يمكن القول أن هذه الطبقة جاءت من رافدين أساسيين ، الأول عسكري والآخر مدنى . فإذا كانت المناصب الإدارية والتعليم هما المشغل الرئيسى لتقديم الرافد الأول ، فإن الجيش كان المورد الرئيسى الذى مون الرافد الثانى . انه نتيجة للتمتع بسيطرة الدولة عليه تنامت عناصر الطبقة الوسطى وأصبح لها السيطرة على المجتمع ، كما خلق نوعا من التحالف بين المناصب الإدارية والعسكرية . ولم تقف حدود هذا النمو عند الرأى الأعلى

منها ، ولكنه امتد إلى جميع المراتب التي تمتد حدودها حتى الطبقة العاملة . أى أنه نتيجة للتصنيع والتوسع فى الوظائف حدث توسع سريع فى الطبقة البيروقراطية بمستوياتها الدنيا والعليا .

والواقع أن سيطرة الدولة على كافة النشاط أعطت الفرصة للبيروقراطيين والتكنوقراطيين للتحكم فى كافة منافذ السيطرة . فعلى سبيل المثال نجد أن الهياكل الصناعية سمحت لمجموعة من البيروقراطيين والتكنوقراطيين أن يصبحوا الطبقة العليا الجديدة ، فى مقابل مجموعة من الفئات من نوى الياقات البيضاء من صفار البيروقراطيين والعمال . لقد حظيت الطبقة العليا بالمكانة الاجتماعية المرتفعة والتميزة ، والتي فيها سيطرت على بناء القوة فى المجتمع . والحقيقة أن هذه الطبقة الجديدة التى تتكون من الصفوة السياسية والعسكرية والإدارية كانت فوق الطبقات جميعا ، بل قل أنها الدولة والطبقة الحاكمة معا . فإذا كانت الطبقة الرأسمالية التقليدية عشية ١٩٥٢ هى الطبقة التى تملك ولا تعمل فى مقابل الطبقة العاملة والفئات ذات الطابع البروليتارى التى تعمل ولا تملك ، فإنه هذه الفترة شهدت طبقة جديدة ، ولكنها تحكم ولا تملك . إن الشركات الصناعية والجهاز العسكرى والمناصب الإدارية والتعليم والتملق السياسى تعد المشتل الذى يفرز الطبقة الجديدة .

لقد احتلت الطبقة الوسطى أو حسب تعبير " حسن الساعاتى " الطبقة المستتيرة ، الوضع الرئيسى للقوة السياسية والاقتصادية والنفوذ الاجتماعى . إنه نتيجة لبسط نفوذها على الواقع السياسى والاقتصادى ، تبدلت مصالحها طبقية ، وباتت طبقة محافظة ، وورثت كل الخصائص طبقية للفئات الرأسمالية . لقد أضحت نتيجة للتصنيع أن أصبحت الطبقة الوسطى بطفرة واسعة فى حجمها ، كما تكون لها مصالح اقتصادية واضحة ، وأشكالا جديدة من التمايز الطبقي . بمعنى آخر أنه نتيجة لتوسع الدولة فى هياكل التصنيع وتحمل الدولة أعباء التوظيف تضخمت أعداد الوظائف ، ومن ثم اتسع نطاق الفئات الوسطى وسيطرة هؤلاء " الريعين " على منافذ الإدارة برمتها . إن سيطرة هؤلاء الريعين على الوحدات الإنتاجية سمح للفئات الإدارية بالتمايز الاجتماعى وتكوين الثروات بطريق غير مشروع .

أما بالنسبة لوضع الطبقة العاملة فنجد أن التصنيع لم يسهم بدور واضح فى تحسين أوضاعهم ، إذ بقيت تحت صنوف القهر والاستغلال . إن التغيرات التى طرأت على الواقع الأيديولوجى كانت تغيرات مؤقتة لم تأخذ بيد العمال وخلت من أى مضمون يسمح بإزاحة شروط استغلال الجماهير الكادحة . لقد كان نتيجة للتوسع فى عمليات التصنيع سواء ببناء المصانع

الجديدة ، أو مضاعفة خطوط الإنتاج ، الأثر الأكبر في نمو القوى العاملة ، أضف إلى ذلك تحسين ظروف استخدامهم وصنوبر التشريعات التي تكفل لهم ضمان الحقوق مثل : تحديد ساعات العمل ، والحد من التسريح ، وإعطائهم نسبة من الأرباح ، والضمانات من الشيخوخة والعجز والمرض ، والتمثيل في مجالس الإدارة .

وإذا كان ماسبق تمثل نقاط مضيئة تحتسب للدولة تجاه العمال ، فثمة نقاط مظلمة في مقابلها ، تتمثل في وأد الحركة العمالية وضربها وعسكرتها . لقد تعرضت الحركة العمالية لغزو عنيف لا يقل في قوته عن غزو السلطة السياسية . لقد عسكرت الدولة كل النشاط العمالي والنقابي بقصد احتوائها والهيمنة عليها فبدلا من إحياء الديمقراطية النقابية وزيادة وعيهم، دبست أوضاعهم وتنظيماتهم تحت أقدام العسكريين . وأزعم أن ذلك كان خوفا من إحداث تحولات ثورية تعجل بقيام النظام المحجوز الذي يعتمد على ديكتاتورية البروليتاريا . لقد أخذت الناصرية من العمال موقف " أبوى " في مقابل حمايتهم ، وفرضت عليهم السيطرة وسبيلهم في ذلك أن أضمرت حركتهم وتنظيمهم .

وعلى الرغم من التحولات التي طرأت على هياكل التصنيع في الحقبة الناصرية ، إلا أن هذه التحولات لم تأت بجديد ، إذ ظل التمايز الطبقي قائما . لقد نجحت الطبقات المسيطرة والمتحكمات في المواقع الصناعية من سحب جميع الامتيازات نحوها ، فسمحت لها بتكوين ثروات سريعة بعضها جاء بطرق مشروعة ، والأخرى جاءت بغير ذلك ، في مقابل تدنى المستويات العمالية ، لذا يسقط عن جداره شعار تنويب الفوارق الطبقة التي ازدادت وتعمقت ، وتوضح طبيعة النظام الحاكم وانحياز الطبقة . لقد كان من المأمول من الصناعة أن تلعب الطبقة العاملة الدور الأكبر في الانتقال بالنظام القائم إلى النظام المحجوز ، ومن ثم قيام ديكتاتوريتها . ولكن لأن الناصرية أمتت الصراع الطبقي وفرضت طبقة اجتماعية جديدة . حالت دون تحقيق ذلك . هذا ما يجعلنا نتفق مع من يذهب إلى أن ثمة تشابها كبيرا بين الناصرية والبولنابرتية في الانحياز الطبقي ، وعدم تهيئة المناخ للطبقة العاملة للحكم ، وانحياز القائد للطبقة التي أتى منها ألا وهي الطبقة الوسطى . واعتقد أن إفراغ الناصرية لكل الخطوات والمضامين الأيديولوجية للاشتراكية تعد المسئولة عن تنامي الثورة المضادة في السبعينات ، تلك التي كان مخاضها غداة نكسة ١٩٦٧ .

صفوة القول أنه بالنظر إلى تأثير التصنيع على البناء الطبقي يتضح أنه من خلال كل العمليات الصناعية لرأسمالية الدولة المصرية نجد أنها لعبت دورا واضحا في زيادة الطبقات

الدنيا ، واتساع الطبقة الوسطى الدنيا ، وكذا الطبقة العليا الجديدة . إن التصنيع في الحقبة الناصرية من خلال رأسمالية الدولة ساهم في استيعاب الطبقة الدنيا والوسطى بشكل واضح . فإذا كانت العناصر العسكرية والسياسية استطاعت أن تحصل على أفضل المواقع المجتمعية باعتبارها خالقة لصفوة جديدة ، فإنها أيضا استطاعت أن تتحصل بشكل متسارع على المواقع الوسطى والدنيا أيضا . ومن الأهمية بمكان أن نعي أن الأوضاع العسكرية والسياسية في المجتمع تلعب دورا أساسيا في زيادة الاختيارات ، ومن ثم في تقوية ودعم السياسة العامة.

لقد سمح اتساع حجم التصنيع في مصر بوجود طبقة عمالية ، كما ساهم في خلق الجماعات الدنيا من البيروقراطية . لقد ترتب على هذا الوضع وجود علاقات عمالية جديدة ساهمت في زيادة مطالب هؤلاء العمال بحقوقهم ، وكذا كشف التعميم الذي أصاب وعيهم . وفي هذا الصدد هناك جانبان لهذه القضية :

الأول : هو مشاركة العمال في الإدارة ومناقشة عن ذلك من أرباح ناهزت ما يتقاضونه من مرتبات ، الأمر الذي ساعد في إضعاف سلطة الإدارة . وغنى عن البيان أن المشاركة العمالية في الإدارة لم تؤثر في الملكية أو في السيطرة أو في السلطة .

الثاني : نجده يتمثل في سياسات التوظيف التي تضمنت إمكانية استيعاب العمال في القطاع العام ، وكذلك ضمان الوظائف لخريجي الجامعات والمدارس الفنية الصناعية ، تلك السياسة التي أثرت في إبعاد العمال عن سياسة العرض والطلب في السوق . وإذا كان ذلك يعد أحد الإضافات الهامة لحجم العمال والبيروقراطية في هذا القطاع ، فإن هذه السياسة سمحت بامتزاج عمليات الحراك الاجتماعي للطبقة الوسطى والدنيا ، وبهذا تكون الدولة قد عملت على مساعدة هذه الجماعات في إطار رأسمالية الدولة أو ما يسمى بنمط إنتاج الدولة.

وينبغي على ذلك أن ثمة ثلاث خطوات رئيسية يتميز بها المجتمع المصري نطرحها في هذا المقام كما يلي :

الأول : يحتل نمط إنتاج الدولة " الدولتي " أهمية متعاظمة ويتلخص في إيجاد طبقاته بصورة أو بآخرى وبالتالي يعمل على زيادة الملكية العامة للهياكل الصناعية.

الثانى : زيادة اعتماد هذه الطبقات على الدولة حيث إقامة المشاريع الصناعية . وإذا كانت الطبقات الوسطى والدنيا ترتبط بصورة مباشرة بالدولة ، فإن الطبقة العليا لا تخرج عن هذا الإطار ، فمن طريق نمط إنتاج الدولة تتخلق الطبقة الإدارية التى تسيطر على الإنتاج من خلال موقعها فى الدولة .

الثالث : إن تبديل علاقات الإنتاج عن طريق الإدارة يجعل المشروعات الصناعية تخضع لسيطرة الطبقة التكنوقراطية والبيروقراطية .

إن الملاحظة الدقيقة للهياكل الصناعية الخاضعة لنمط إنتاج الدولة يعكس منطقية التحولات الطبقيّة التى طرأت على المجتمع المصرى مثل المكاسب العمالية والتوسع السريع فى الفئات البيروقراطية . ولكن الاستنتاج العام من ذلك أنه فى ظل سيطرة الدولة على الهياكل الانتاجية يصعب الانتقال إلى النظام المحجوز (الاشتراكي) بقيادة البروليتاريا وحلفائها الثوريين ، ناهيك عن بناء هذا النظام دون اشتراكيين حقيقيين .

نخلص مما سبق أن النظام الناصرى لم يكن نظاما اشتراكيا ولا هو نظام انتقالى نحو الاشتراكية ، بل هو رأسمالية دولة ، أو بالأحرى بيروقراطية رأسمالية أو رأسمالية بيروقراطية على حد تعبير محمد حبرى (٣) . بمعنى آخر أن دور الدولة كان حاسما فى تكوين المجتمع . وإذا كان التصنيع قد سار وفق ما ترسمه الدولة من محاور واستراتيجيات ، فإنه خلق بشكل مصطنع طبقة بيروقراطية برجوازية وطبقة عاملة حديثة . فإذا كانت الدولة قد نجحت من خلال ألياتها المتعددة فى إضعاف سلطة رأس المال الخاص ، إلا أنها فى المقابل زادت من قوة ونفوذ العسكريين والتكنوقراطيين . وعلى ذلك فإنه يمكن القول أن الفترة الناصرية حينما قضت على نفوذ الرأسمالية القديمة ، فإنها خلقت طبقة جديدة سيطرت وتحكمت فى عمليات التصنيع .

إن اندفاع برجوازية الدولة إلى السلطة الاقتصادية والسياسية أتاح لها السيطرة المتزايدة على وسائل الإنتاج ، ومن ثم توزيع فائض الإنتاج . إن حضور البرجوازية باسم الدولة بشكل مكثف فى هياكل التصنيع سمح لها بالسيطرة على عملية الإنتاجية وعلى فائض

(*) الكولونيالى تتصل مباشرة بالكولونيالية وهى ترجمة للكلمة الإنجليزية Colonialism وتعنى الاستعمار الذى يعمل من خلال الاحتلال أو الاستيطان على التسلط العسكرى والسيطرة السياسية المباشرة واغتراب الفائض الاقتصادى للمستعمرات عن منتجه .

(١) طه عبد العظيم ، " تطور الصناعة الآلية الكبيرة " ... ، مرجع سابق ، ص ١٢٠ - ١٣٦ .

(٢) يضيف محمد حبرى بأنه من خلال تحكم العسكريين والتكنوقراطيين والبيروقراطيين تصبح الدولة بيروقراطية رأسمالية أو رأسمالية بيروقراطية راجع فى ذلك : محمد حبرى ، المرجع السابق ، ص ٣١٢ .

الانتاج . وفى مقابل ذلك أضحت الطبقة العاملة ضحية سياسات البيروقراطية البرجوازية (برجوازية الدولة) . أو بمعنى آخر أنه على غرار كل الطبقات المسيطرة فى التاريخ ، ارتفعت البيروقراطية فوق العمال ، وسادت قناعة بعجز العمال عن الإدارة ، أو حتى المشاركة الفعالة فيها .

والواقع أن موقف الحقبة الناصرية تجاه العمال مسألة مقبولة من نظام يتسم بمنطق البرجوازية الصغيرة التى يرى أن العمال يستحقون العطف فقط ولا يستحقون السلطة ، وثمة فارق كبير بين استحقاق العطف وإستحقاق - السلطة . أو بكلام آخر هناك فروق واضحة بين الصديق الثورى بحقوق العمال وبحقيقة أنهم قوى ثورية أصلية فى الثورة الاجتماعية ، وبين الإيمان الأخلاقى بضرورة منح العمال مجموعة من الإصلاحات .

إن الإحساس الأعمى بتفوق برجوازية الدولة على العمال وقف موقفا معاندا لفكرة سلطة العمال ، أو إمكانية بلوغ الطبقة العاملة إلى السلطة والإدارة . ورأت فى ذلك أن هذه الفكرة من القضايا الخلافية بينهم وبين الماركسيين . لذا نجدهم استبدلوا سلطة العمال بشعار مضلل هو " سلطة الشعب العامل " ذلك الشعار الذى لا يعدوا فى الممارسة عن كونه سلطة فئات البرجوازية الوسطى والصغيرة . إن الناصرية لم تسمح لأى عامل أن يمسك بزمام الأمور ، فالتاريخ الناصرى لا يحدثنا عن ذلك . وحتى البوتقة التى أرادت بها الناصرية صهر كل القوى الاشتراكية فيها ، أقصد الاتحاد الاشتراكى ، نجد أنه لم يسمح لعامل واحد أن يتواجد فى اللجنة التنفيذية العليا طوال فترة وجودها ، برغم وجود النصوص الدستورية والقانونية التى تجيز وجود نسبة الخمسين بالمائة للعمال والفلاحين .

إن ما يعيب على التصنيع والدولة فى الفترة الناصرية أنهما سدا الطريق أمام أى تحرك سياسى أو تنظيمى أو جماهيرى مستقل للطبقة العاملة . والواقع أن ذلك يعد الخطر الأكبر على الناصرية الذى تربى فى ظلها وكنفها . وأزعم أنه كان أحد العوامل المؤثرة التى ساعدت السادات فى الانتفاض على الناصرية وتبديد منجزاتها بسهولة وقيامه بالثورة المضادة عليها . لقد نظرت الناصرية إلى العمال على أنهم قوة هائجة متأججة تحتاج إلى من يحكمهم ، وإلى يد قوية تكون بمثابة صمام الأمان لهم . والواقع أن صمام الأمان هذا كان يتمثل فى إخضاع تنظيماتهم إلى سلطة الدولة^(١) .

(١) رفعت السعيد ، تأملات فى الناصرية ، ص ٨٤ - ٨٧ .

ونخلص من كل ماسبق إلى أن السياسات الصناعية فى الحقبة الناصرية ساهمت فى وجود برجوازية الدولة ، تلك التى عملت فى المقابل على أضعاف الطاقة الثورية للجماهير العريضة . أو بعبارة أخرى ، أن تدعيم السلطة الجديدة وهيمتها على جميع هياكل التصنيع أبعد العمال عن المشاركة الحقيقية فى السلطة وخلق فيهم الروح الثورية ، أضف إلى ذلك أنها من خلال سيطرتها على وسائل الإنتاج قهرت الطبقات الكادحة وأخضعتها لشروط الاستغلال الرأسمالى متبعة فى ذلك نفس الأسلوب الذى اتبعته الطبقة البرجوازية التقليدية المالكة لوسائل الإنتاج الخاص ، مع فارق واحد هو أن الاستغلال هذه المرة أخذ مسحة شرعية من خلال الدولة . بكلام آخر ، أنه إذا كان الاستغلال فى ملكية وسائل الإنتاج الخاص فردى ، فإنه فى مرحلة التأميمات جاء باسم الدولة ولكن من خلال الأفراد المسيطرين على وسائل الإنتاج .

خاتمة ، التصنيع والتركيب الطبقي فى مصر ١٩٧٠ - ١٩٨٠

منذ البداية يمكن القول أن حقبة السبعينات ابتعدت فى اهتمامها عن التصنيع ، وانصب على قطاع الخدمات كالتيجارة والمال والنقل والإسكان والتشييد والأنشطة غير المنتجة ، والقطاعات السلمية وفى مجال المضاربات ، وأعمال الوساطة والوكالة التجارية . معنى ذلك أن هياكل التصنيع التى أقيمت فى الستينيات قد أصابها البوار . وعلى الرغم من أن باب الاستثمار فى التصنيع قد ترك مفتوحا لمشاركة رأس المال المحلى والأجنبى ، إلا أنه شهد نكوصا فى القطاعات الإنتاجية ، وتهافتا واضحا على الصناعات الاستهلاكية الكمالية ، وبدائل الاستيراد من السلع المنزلية الراقية مثل صناعة تعبئة المنتجات والملابس والصناعات الكيماوية (مستحضرات التجميل والألوية) وصناعة البلاستيك للأغراض المنزلية ، وتشكيل الألومنيوم والمياه الغازية والمياه المعدنية والحلويات واللبان . وهذه الصناعات تأتى بعائد كبير وسريع وتعمل على استنزاف الفائض الاقتصادى الداخلى ، وبالإضافة إلى ذلك فإن الهياكل التى أقيمت فى عقدى الخمسينات والستينات قد تهاوت وتفككت بل تم بيع بعضها ، والبعض الآخر تم تدميره . لقد أصابت سياسة الانفتاح الاقتصادى الصناعة المصرية فى مقتل فأعجزتها وبهدت مقومات النهوض بالتنمية القطرية . ونتيجة لهذا الاجراء وضعت الصناعة أمام منافسة قوية وعنيفه وغير متكافئة مع الواردات الأجنبية نتيجة إطلاق حرية الاستيراد دون قيود . لقد ساء وضع الصناعة المصرية الكبيرة (التحويلية) فى مقابل انتعاش الصناعات الاستهلاكية .

لقد إحتلت السلع الكمالية فى هذه الفترة نصيب الأسد من حيث كمية المشروعات ، فجاءت ترتيبها الأول ، أما قطاع الصناعة الهندسية (الآلات - ومعدات النقل) فلم يكن لها إلا قسط قليل جدا ، لذا نجدها اعتمدت فى توفير منتجاتها على الخارج . وإذا كان التصنيع قد

احتل مكانة متقدمة من حيث توزيع رأس المال المستثمر ، فإن هذه الصناعة كانت تأتي بجانب وبمشاركة مع رأس المال المستثمر ، أو بالاستثمار الأجنبي فقط . أما رأس المال الخاص فقد احتل مكانة متقدمة من حيث المشاركة في الاستثمار ، وتوضح مجموعة الاستثمارات في التصنيع أنها ذهبت بقوة إلى الصناعات الغذائية وصناعة الغزل والنسيج والصناعات الكيماوية والأسمنت ، وعزفت عن الصناعات الثقيلة والرأسمالية .

لقد كان من المنتظر أن يتحول التصنيع في فترة الانفتاح الاقتصادي من منهج الاستعاضة عن الواردات إلى التوجه نحو التصدير . ولكن بغض النظر عن طبيعة هذه السياسة التي تربط الإنتاج المحلي بالسوق العالمي وليس بالاحتياجات المحلية ، فإن كل طاقات وموارد الاقتصاد الوطني اتجهت إلى إشباع حاجات الجماهير من الصناعات الاستهلاكية ، الأمر الذي جعل كل طاقات وموارد الاقتصاد الوطني تتجه إلى إشباع حاجات المستهلك الأجنبي من السلع التصديرية . إن سياسة التوجه نحو التصدير يقترض فيها أن تحدث تغيرات عميقة في هيكل الإنتاج ، وهذه التغيرات قد لا تتفق ومتطلبات القطاعات الأخرى المتشابكة معها ، ولا مع أهداف ومتطلبات التنمية التي تعمل على إقامة قاعدة مادية قوية . وبإلقاء نظرة فاحصة على مجموعة الصناعات التي نهجت منهج التوجه نحو التصدير ، يتضح لنا أنها تدور أيضا حول الصناعات الاستهلاكية مثل : الجلود والمنقوشات الجلدية والسجاد والتريكو والغزل والنسيج والملابس الجاهزة تلك الصناعات التي ترتبط بالوحدات الصناعية الصغيرة ، ولا تتطلب إنشاء قاعدة صناعية ضخمة ، وترتبط بآليات السوق العالمي ، وخاصة وأن هيكل المنتجات الصناعية التي تخصصت فيه يدخل في النوع الترفي والسياحي .

ومن المقطوع به أن منهج التوجه نحو التصدير ارتبط تاريخيا بنشاط الشركات متعددة الجنسيات ، وأن نموذج التصنيع الذي نتج عنه يرتبط بإنتاج سلع استهلاكية نهائية لا تتوفر مقدمات تصنيع مراحلها الأولى ، وهو في ذلك شأنها شأن منهج الاستعاضة عن الواردات ، إذ يظل أمر الإنتاج والإمداد بالآلات وقطع الغيار والمستلزمات في أيدي الشركات عابرة القوميات ، ذلك الوضع الذي يكرس واقع تبعية للمنظومة الرأسمالية العالمية . وحرى بنا أن نوضح أن التصنيع الذي تم كان نتيجة السيطرة المستمرة لأشكال استثمارية غير إنتاجية كالأعمال التجارية والمصرفية التي تؤدي إلى نمو مشوه لعمليات التصنيع ، ويؤدي إلى سيادة السلع المستوردة التي تعوق نمو السوق الداخلية ، واعتماد التراكم على قطاعات السلع الأولية التي تهددها دائما الأزمات والعلاقات الداخلية .

إنه نتيجة لسيادة هذا النوع من التصنيع ، أن تحول القطاع الصناعى من قطاع منتج إلى قطاع كمبرادورى هامشى . لقد كان من الفروض أن تنتهى الصناعة المصرية من مرحلة التجميع لمكونات الإنتاج النهائية فى إطار منهج الاستعاضة عن الواردات ، وتبدأ بتصنيع المكونات الأساسية . ولكن بتأثير سياسة الانفتاح لم تعد الصناعة تقوم حتى بعملية التجميع ، إذ تم استيراد السلعة بالكامل ، وتحولت الوحدات الإنتاجية من وحدة منتجة أو تجميعية إلى وكالة تجارية . فضلا عن تغيير الطابع الإنتاج لبعض الصناعات القائمة مثل إنشاء صناعات مختلفة باسم التجديد والإحلال تحت مسمى صناعة قائمة مثل تحويل صناعة النسيج إلى صناعة ملابس جاهزة ، وكذلك يعتبر اختيار نمط للصناعة ذى مكون عال للموارد الوسيطة وخاصة الطاقة مع ارتفاع تكلفة الحصول عليها .

والواقع أن نوع التصنيع الذى عرفته حقبة الانتفاخ الاقتصادى يوضح نوعية الاختيارات الاجتماعية لها ، فما حدث للتصنيع من توسع كان بهدف إشباع السوق الخارجى وليس المحلى . وينصب ذلك بصفة أساسية على تصنيع الألومنيوم وصناعة الأسمدة والكيماويات . وإذا كانت هذه الصناعات ذات ربحية عالية وتوضع الاختيار البرجوازى لها ، إلا أنها تنطوى على مسالب على البيئة إذ تعد هذه الصناعات كثيفة التلوث . وينطبق ذلك الواقع أيضا على صناعات الحديد والصلب والأسمنت والطوب والصناعات الكيماوية . إن نمط اختيار هذه الصناعات يعبر عن وجهة نظر الرأسمالية فى الصناعة . لقد عملت الصناعة فى مصر السبعينات على خلق أسواق عالمية ، ومن ثم مجتمع عالمى ، أى أنها عملت على جعل الإنتاج والاستهلاك عالميين^(١) .

وعلى الرغم من أن الدولة فى حقبة السبعينات قد اعتمدت على تكوينتين اجتماعيتين رئيسيتين ، الأولى : البيروقراطية البرجوازية التى تشمل الفئات الوسطى والعليا من الجهازين الإدارى والاقتصادى للدولة ، ومن بقايا الرأسمالية القديمة ، أما الثانية فهى الطبقة البرجوازية الجديدة التى تضم منظمى القطاع الخاص الذى يغلب عليهم الطابع الطفيلى ، إلا أن الصناعة فى حقبة الانفتاح الاقتصادى لا تعد مسئولة عن تكوين أى منهما . وبرغم التحولات التى طرأت على نمط إنتاج الدولة التابع ، إلا أن النظام المتبع الذى تتجاوز ويتزاوج فيه رأسمالية الدولة مع القطاع الخاص يمثل أفضل الاختيارات للبيروقراطية البرجوازية من حيث أنه يوفر لها مصدر إضافى لتراكم الثروة ، وبالتالي زيادة حجم الفئات الطفيلية التى تعمل على زيادة رؤوس

(١) سعد حافظ ، انعكاسات سياسة الطبقة الحاكمة على هيكل مسار التصنيع فى مصر ، فى : قضايا فكرية ، الكتاب الأول ، ص ٦٩ - ٨٥ .

أموالها بطرق سهلة وسريعة . لقد اتسعت هذه الفئات بخلوها من الطابع الوطنى حيث عملت على زيادة أموالها على حساب التنمية القطرية ، وأوقعت المجتمع فى تقسيمة العمل الدولية .

أما عن تشكيل الصناعة للطبقات الاجتماعية فى حقبة الانفتاح الاقتصادى ، أى التى تملك ولا تعمل والتى لا تملك وتعمل ، فنجد أن هذه الحقبة ساهمت فى خلق الطبقة البرجوازية التى اتسعت بالطابع الطفيلى ، كما خلقت تطابقا بين مصالح الرأسمالية العالمية فى المركز ونظيرتها فى مصر ، أى أن رؤية مدرسة التبعية فى هذا الإطار تصدق على واقع مصر الانفتاح الاقتصادى . لقد توافقت مصالح البرجوازية فى الهامش مع برجوازية المركز ، فسعى كل منهما إلى تشويه البنية الاقتصادية والاجتماعية فى مصر ، ذلك التشوه الذى أفضى فى النهاية إلى تدمير الطابع المنتج للطبقات الاجتماعية المؤهلة لدفع عمليات النمو الصناعى إلى الأمام .

وإذا كانت رؤية مدرسة التبعية لا تصدق على واقع التصنيع والقوى التى شاركت فيه فى حقبة الثلاثينات ، فإن هذه الرؤية تنطبق تماما على واقع التصنيع فى حقبة السبعينات ، فالمغالطة فى الأولى صحيحة فى الثانية . إن قيام التصنيع فى ١٩٣٠ ينفى مقولة التبعية التى تذهب بانسجام مصالح البرجوازية المحلية فى الهامش والبرجوازية الأجنبية فى المركز ، أما فى حقبة السبعينات فإن تطور التصنيع يثبت نفس المقولة ويدفع واقع التبعية ، وبالتالي توحد المصالح بين هذه البرجوازيات ، ومن ثم تحول كل الهياكل الصناعية إلى هياكل كوميبرالورية .

وبالنظر إلى الجناح الصناعى من برجوازية الانفتاح الاقتصادى نجده يتسم بالانكماش . إن هذه الطبقة تعد أكبر الجماعات انكماشاً وأقلها قوة . فنتيجة لسعى البرجوازية إلى الربح السريع والوفير ، نجد أن البرجوازية الصناعية ولجت مجال الصناعات الاستهلاكية ، وهذه الفئة ضئيلة جدا ، إذا ما قورنت بمثيلاتها الأخرى التى ذهبت إلى الميادين الأخرى غير المنتجة الطفيلية . وفى هذا الإطار يمكن القول أن برجوازية السبعينات الصناعية تكونت من عدة روافد هى : الرأسمالية الوطنية التى عملت فى الصناعات الصغيرة والمتوسطة ، ومن البيروقراطية البرجوازية التى استفادت من أوضاعها الوظيفية واستطاعت أن تحصل على ثروات ضخمة بطرق غير مشروعة ، ومن مجموعة العسكريين الذين استفادوا من أوضاعهم الوظيفية فى الفترة الناصرية ، ومجموعة التكنوقراط المهاجرين الذين تركوا مصر إلى بلاد النفط وعالوا بثروات ضخمة مكنتهم من توظيف أموالهم . ويجدر الإشارة هنا أن نشاط هؤلاء جميعا اتصف بالطابع الطفيلى غير المنتج ، وبالتبعية للرأسمالية العالمية ، كما أن هذه

الرأسمالية اتسمت في أعمالها بالطابع العائلي . فالدقق في نشاط الشركات الصناعية التي أقيمت في حقبة الانفتاح الاقتصادي يستطيع أن يستدل على المساهمة العائلية في تأسيسها وفي إدارتها^(١). وفي هذا الصدد نزع أن التصنيع في السبعينات لم يعجل بولادة طبقة برجوازية صناعية حقيقية ، بقدر ما عمل على وجود برجوازية محلية (طفيلية) مرتبطة أوثق الارتباط بالرأسمالية العالمية وينصب اهتمامها بالربح الكثير والسريع .

أما بالنسبة للفئات البيئية ، فإن التصنيع في فترة الانفتاح الاقتصادي لم يأت بجديد في وضعهم ، اللهم إلا التدنى الذي أصابهم نتيجة التضخم في الأسعار وارتفاع مستويات المعيشة . ونتيجة لغول التضخم الذي تفحل في هذه الفترة وأصابها بحراك اجتماعي هابط وضعهم في مصفوفة الفئات البروليتارية . أي أن الخضوع والتدهور قد حاق بهم . ولكن ينبغي الإشارة إلى فضل هذه الحقبة في فتح باب الهجرة على مصراعيه أمام عدد من أفراد هذه الطبقة فحقق لهم حراكا زائفا . والمفروض أن التصنيع في هذه الفترة كان يساهم في خلق وظائف كثيرة لأفراد هذه الطبقة ، ولكن ما حدث هو العكس . فإذا كانت حقبة السبعينات قد عرفت عددا من الصناعات ، إلا أن هذه الصناعات لم تستوعب ما هو مطلوب منها ، لذا فإن أفراد هذه الطبقة أصبحت في مميزاتها لصيقة بالطبقة العاملة .

وبإلقاء الضوء على أوضاع العمال فنجد أن التصنيع في حقبة السبعينات لم يقدم لهم أي جديد ، وإنما سلب منهم كثير من الحقوق ، تلك التي تمتعت بها في فترة الستينات وتعتبر نقاط مضيئة للحقبة الناصرية بالنسبة لحقوق العمال . لقد جاهدت مجموعة التشريعات والسياسات التي تخص العمال في فترة السبعينات إلى إبعادهم عن العملية الإنتاجية ، وفنت عملية تركيزهم الكمي ، وأضعفت تفاعلهم ، وهمشت وزيفت وعيهم ، وهبطت من مستوى المعيشة ، فضلا عن فتح باب الهجرة للعمال الماهرين منهم . كما أنه نتيجة لسياسات الأجور المرتفعة في القطاع الخاص هجر العمال القطاع العام الصناعي ، الأمر الذي أفقدهم الحماية التي كفلها لهم العمل في القطاع الحكومي . وإذا كان العمال قد أصابهم الانتعاش من حيث الكم في فترة الانفتاح الاقتصادي ، فإن هذا الانتعاش اختص به وحدات القطاع الخاص وخاصة الصناعات الاستهلاكية منها .

إنه نتيجة لرفع الدولة يديها عن عملية التوظيف ونتيجة لقانون العجز والطلب وإغلاق الكثير من الوحدات الانتاجية الصناعية نتيجة سياسة الانفتاح الاقتصادي ان توافرت القوى

(١) سامية سعيد ، " الرأسمالية المصرية في ظل الانفتاح الاقتصادي وتكريس ظاهرة العائلة " ، في : القفلة العربية (مجلة) ، العدد الرابع ١٩٨٧ ص ٤٧ .

العاملة ، ومن ثم انخفضت أجور العمال (يستثنى من ذلك بعض الصناعات مثل البترول) فى القطاع الخاص الذى لا يلتزم بقواعد التشغيل والقوانين المنفذه لها ، ومن ثم تدهورت مستويات معيشتهم . وعلى ذلك يمكن القول إنه نتيجة لسياسة الانفتاح الاقتصادى والتوجه الاستهلاكى وارتفاع مستويات التضخم تدنت المستويات المعيشية للعمال وكذا أصحاب الدخل الفقيرة ، وأضحت الطبقة العاملة المصرية سلعة معروضة للشراء ، أى أصبح سوق العمالة المصرية سوق مشترين لقوة العمل وليست بائعين لها حيث الطلب عليها أكثر من العرض بسبب الهجرة إلى النفط ، ووفقا لذلك يمكن القول أن التصنيع فى حقبة الانفتاح الاقتصادى لم يقدم للعمال أى شىء ، سوى أنه ساهم فى تدنى ظروف حياتهم الأمر الذى أفقدهم ثورتهم ، وأعجزهم عن تقديم النظام البديل ، أو الانتقال بالمجتمع إلى النظام المحجوز .

إن النظرة المدققة لأوضاع الطبقة العاملة فى حقبة السبعينات تفيد :

أولا : التميع الطبقي الشديد الذى يظهر نتيجة عمل العمال فى الأعمال الحرفية أو الطفيلية ، وعملية الهجرة الخارجية إلى البلاد النفطية ، ونتيجة للخلط وعدم النقاء نتيجة التداخل بين العمال والفلاحين .

ثانيا : التفتت الطبقي الشديد داخل الوحدات الانتاجية الصناعية ، وكذا غياب الوحدة البرنامجية للطبقة العاملة .

ثالثا : تزايد نسب الأمية بين صفوف الطبقة العاملة ، وعدم ارتقاؤها لممارسة دورها الريادى على جميع المستويات الفكرية والتنظيمية والجهادية .

رابعا : انتقاد الطبقة العاملة للزعمة الثورية النضالية التى كانت دوما سلاحها فى جلب واسترداد حقوقها ومميزاتها ، ومن ثم حمايتها من العسف والجور والتدنى .

خامسا : تعاني الطبقة العاملة من تشوه بنوى يتضح بجلاء فى فقدانها للوعى الطبقي وتنظيماتها الطبقية^(١) .

لقد كان من المنتظر أن تعجل سياسات الانفتاح الاقتصادى بقوانين التطور الرأسمالى التى غيرت من علاقات الانتاج ، ومن ثم جميع علاقات الانتاج التى حولت الطبيب والمحامى ورجل العلم والمهندس إلى عمال كاسبى أجور ، وحولت العلاقات العائلية إلى مجرد علاقة مالية ، (١) طارق المهدى ، " أزمة الطبقة العاملة المصرية المعاصرة " ، البقعة العربية (مجلة) ، العدد الثانى ، السنة الرابعة ، ص ١٠١ .

وأوجدت نمطا عالميا للإنتاج والاستهلاك ، وأن تنمى الوعي الطبقي لدى الفئات الدنيا وخاصة الثورية حتى تنقل البنية الاجتماعية الاقتصادية إلى النظام المحجوز الذى تنتهى فيه حتى سيطرة الدولة وتسمح بإقامة المجتمع اللاتطبقى . والواقع أن هذه الفترة التى عملت بالأسلوب الرأسمالى التابع أو المشوه ، سعت إلى شقاء العامل وتزييف وعيه وأفقدته ثورته ، وبالتالي فإن هذه الفترة لم تخلق حفرة قبر البرجوازية .

ومن الأهمية بمكان أن نشدد فى هذا الإطار على أنه إذا كانت محاولات التصنيع الأولى بزغت فى أوروبا على يد أو بزعامة الطبقة الوسطى ، فإن الصناعة فى مصر قامت إما على يد البرجوازية أو على يد الدولة ، فضلا عن أنها بدأت من نهايتها ، وأنه منذ عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ لم تتطلع الصناعة إلى ذبول دور الدولة وبيروقراطيتها ، حتى فى ظل التوجهات الرأسمالية ، فإن الدولة والبيروقراطية شهدت توسعا دائما ، كما أنه فى ظل التصنيع لم يأت بمجتمع خال تماما من الطبقات ، أو أن قامت ثورة بروليتارية لإزالة طبقة معينة ، أو أن دعت إلى التوسع فى حقوقها السياسية والتنظيمية ، أو أن فرضت حكمها . وجدير بالذكر أن ثمة قيادات قامت بالدور الدافع والمنظم والمحرك لعملية التصنيع هذه القيادات تنوعت بتنوع الحقب التاريخية ، فهى إما ملاك الأرض الزراعية أو الساسة أو الطبقة الوسطى والمتقنون ، أو رجال الإدارة الاستعمارية أو البرجوازية الأجنبية ، أو الزعماء والقادة الوطنيين ، أو العسكر ، أو الدولة .

إن النفخ فى بوق الصناعة فى الفترة المنحصرة بين عامى ١٩٣٠ حتى ١٩٨٠ أفضى بسيادة الصناعات الاستهلاكية والكمايلية والترفيهية ، أو قل إن الصناعة قامت وفق منهج الاستعاضة عن الواردات ، ونادر تماما ، بل قل لم تخلق بتاتا الصناعات الاستثمارية والرأسمالية الثقيلة ، الأمر الذى أوصل المجتمع المصرى إلى مجتمع مبدد ذاتيا وتابعا للنظام العالمى . إن مناهج التصنيع فى مصر عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ خدمت فى كل مرحلة من هذه المراحل ، الطبقات الحاكمة والمسيطرة ، مما يعنى أن الاختيارات الاجتماعية والطبقية تنعكس بالضرورة على مسار عملية التصنيع ، أو بمعنى آخر أن ثمة ارتباطا بين الطبقات الاجتماعية وتوجهاتها ومسارات عملية النمو الصناعى والتصنيع فى مصر .

(١) عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات فى مصر ... مرجع سابق ، ص ٢٣ .

(٢) مجود حسين ، الصراع الطبقي فى مصر ، مرجع سابق ، ص ٤٠ .

استخلاصات ختامية

سعى الكتاب الراهن إلى فهم العلاقة المتبادلة بين التصنيع والبناء الطبقي في المجتمع المصري ، ولجوره في نشوء جماعات جديدة وإضعاف أخرى ، وكذا الوقوف على طبيعة النمو الصناعي والتصنيع ، والطبقات الاجتماعية في المجتمع المصري . ومن خلال دراسة ذلك وقف البحث على ما يلي :

أولاً : إن الدولة في مراحل التطور التاريخي للمجتمع المصري تفرض نفسها على مختلف الأصعدة القائمة ، وبالتالي فهي تفرض نفسها في اختيار أنماط التصنيع . وتري الدراسة أن عمليات النمو الصناعي والتصنيع في مصر يرتبطا بالأحداث السياسية وألق الارتباط ، وأن السياسة والأيدولوجيا تشكل الإطار الواقعي لها ، وأن التصنيع يعد أهم عوامل التغير البنائي . ويوضح تاريخ التصنيع في مصر منذ عهد محمد علي جتي فترة الانفتاح الاقتصادي أن النمو الصناعي والتصنيع تعددت مشاربهما الأيدولوجية وأطرهما السياسية وأنهما كانا دائماً يأتیان بقرار سلطوي وفوقي .

ثانياً : أن ثمة تشابه بين محاولات النمو الصناعي والتصنيع في مصر سواء في قيامها أو سقوطها ، أو حتى في سيادة نمط صناعي معين ، فالبعض اعتمد على التنمية المستقلة ودحضت من النظام العالمي ، والبعض الآخر اعتمد على البذخ الشرقي والاستدانة والارتقاء في أحضان النظام الرأسمالي العالمي .

ثالثاً : أن التصنيع في مصر حفل بصراع عنيف بين القوى الاستعمارية والامبريالية التقليدية من جانب ، وبين القوى الوطنية والديمقراطية من جانب آخر . لقد لعبت العوامل الداخلية والخارجية دوراً هاماً في إخفاق وقيام التصنيع والنمو الصناعي . لقد لعبت عوامل عديدة مثل : السوق العالمية وطبقة كبار ملاك الأرض والحركة الوطنية والدولة . والتنافس بين القوى العالمية دوراً واضحاً في نهوض أو تهديم الهياكل الصناعية في مصر . إن المحاولات التي عرفها المجتمع المصري في النمو الصناعي والتصنيع تعد جزءاً مهماً للحركة الوطنية والسياسية سواء على الصعيد المحلي أو العالمي . بكلام آخر أن إنشاء الصناعة والتصنيع في مصر ارتبط بالرغبة في كسر قيود الاعتماد والتبعية ، والنقيض للهيمنة الاستعمارية وجزء من حركة وطنية واسعة النطاق .

رابعاً : يعد قيام النمو الصناعي والتصنيع عملية هامة للوقوف على القوى الاجتماعية التي ساهمت في إنشاء الهياكل الصناعية ، أي أنه يسهم في التعرف على القوى والهيئات والأفراد التي ساهمت في إنشاء هياكل الصناعة والتصنيع ، ويؤثر في بنا القوة من حيث نمو طبقات اجتماعية جديدة وإضعاف أخرى .

خامسا : إن التصنيع في مصر يساهم بقدر كبير في إحداث تحولات هيكلية كبيرة على الصعيدين الاقتصادي والاجتماعي ، فهو بقدر ما يجعل بحوث استقلال اقتصادي وسياسي وتكنولوجي ، وما يرتبط بذلك من معايير كمية وكيفية ، فهو أيضا يعمل على تشكيل الطبقات الاجتماعية ويصوغ الصراع الطبقي ، أي أن ثمة علاقة واشجة بين التصنيع والبناء الطبقي . فكما يفرض البناء الطبقي نمطا صناعيا معينا ، فإن التصنيع يساهم في صياغة البنية الاجتماعية ويهيكل طبقاتها . بكلام آخر ، فإن التصنيع كما يساهم في تعديل وضع المجتمع المصري من مصدر للمواد الخام إلى مجتمع مصنع ويعتمد على ذاته نسبيا أو يدخله في دائرة التبعية فإنه أيضا يعمل على تشكيل الهيكل الاجتماعي - الطبقي .

سادسا : إن التصنيع في مصر ارتبط بتلبية احتياجات السكان أو قل بمنهج الاستعاضة عن الواردات . لقد وضح نمط التصنيع وفق منهج الاستعاضة عن الواردات عن ارتباطه بتلبية احتياجات الاستهلاك المحلي ، وهذا النموذج يعكس تحيزا واضحا لصالح فئات اجتماعية معينة .

وإذا كان هذا المنهج يرتبط بتلبية احتياجات طبقة معينة ، فإنه في المقابل يساهم في زيادة تقوية روابط التبعية بالنظام العالمي . إن التصنيع وفق منهج الاستعاضة عن الواردات لا يحل مشكلات فك الارتباط ، بل يزيدها عمقا إذا ما وضعت في الاعتبار قضية التكنولوجيا وسيطرة الشركات متعددة الجنسيات . ويجدر بنا أن نذكر أن نموذج التصنيع وفق منهج التصنيع من أجل التصدير لا يختلف عن المنهج الأول ، بل أنه يرتبط بشكل وثيق بالاحتكارات العالمية وبالسوق العالمي عن طريق الشركات عابرة القوميات .

سابعا : أن نماذج النمو الصناعي والتصنيع التي قامت في مصر عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ اعتمدت في وجودها على خلق صناعات تساهم في تعزيز اجتماعي للنظام السياسي القائم ، كما عكست مصالحه وتحيزاته الطبقي . ففي العقود الخمس محل الدراسة يوضح مسار الصناعة والتصنيع أنه في كل منها اختص بنمط صناعي يعكس المصالح الطبقي للنظام القائم ، أي أن النمو الصناعي والتصنيع في الفترة محل الدراسة يكشفان عن الاختيارات الاجتماعية للنظام القائم . بكلام آخر أن النمو الصناعي والتصنيع في مصر يعكسان تحيزا واضحا للمصالح الطبقي والسياسية في مصر . إن محاولات النمو الصناعي والتصنيع في مصر أفضت إلى سيادة الصناعات التي تخدم الطبقات القادمة وعملت على تكريس واقع تابع . إن عدم الإتيان بالصناعات الرأسمالية الثقيلة قوى روابط التبعية على نحو يضمن عدم الفكك منها .

ثامنا : إذا كان النمو الصناعي والتصنيع في الفترة الممتدة بين عامي ١٩٣٠ حتى ١٩٨٠ قد سارت وفق منهج الاستعاضة عن الواردات ومنهج التوجه نحو التصدير ، فإنهما ساهما في إضعاف موقف الطبقات الاجتماعية التقليدية (كبار ملاك الأرض وكبار التجار والمصدرين) ، في مقابل تقوية وإتاحة الفرصة للطبقة البرجوازية الصناعية والكومبرابورية والطبقة الوسطى والدنيا . بمعنى آخر أن سياسات النمو الصناعي والتصنيع أدت إلى تخليق طبقات اجتماعية بالمعنى السوسيولوجي الصحيح . ففي الوقت الذي تعد هذه الفترة فترة إنشاء الصناعة الوطنية ، فإنها أيضا تعد فترة تكون الطبقات الاجتماعية كقوة اجتماعية واعية لمصالحها الطبقيّة والوطنية . لقد أصبح وجود الطبقات حقيقة حسية وواقعية ، ويمكن الزعم أن هذه الطبقات تسم طبيعة النظام الاجتماعي القائم بالنظام الاشتراكي باعتباره نظاما اجتماعيا يتميز بالعمل المأجور .

تاسعا : لقد أحدث التصنيع في الفترة المنحصرة بين عامي ١٩٣٠ حتى ١٩٥٢ تحولات طبقية هامة ، منها ظهور مجموعة المهن الجديدة المرتبطة بالتكنولوجية الحديثة ، والفئات الاجتماعية مالكة رأس المال ، ناهيك عن تزايد أعداد العمال والطبقة الوسطى . وجدير بالذكر أن الطبقات الاجتماعية التي جاءت مصاحبة للتطور والنمو الصناعي في هذه الحقبة استوعبتها الشركات الصناعية الخاضعة لمجموعة بنك مصر . لقد ساعدت مجموعة الشركات الصناعية القائمة في توسيع حجم ووعي الطبقة العاملة ، ويتضح ذلك في تفاعلهم مع الأحداث السياسية والوطنية والنقابية . ولكن ما يعيب على هذه الفترة أنه في ظل النضال الذي خاضته الطبقة العاملة فإنها لم تتحول إلى قوة ثورية لها الغلبة والسيطرة والإدارة .

عاشرا : إن الدولة في الفترة الممتدة بين عامي ١٩٥٢ حتى ١٩٧٠ لعبت دورا هاما في عمليات التصنيع ، وأن هذه العملية خلقت بشكل مصطنع ما يسمى ببرجوازية الدولة والطبقة العاملة ، فضلا عن أنها خلقت كتلة كبيرة من الطبقة الوسطى التي جاءت نتيجة التوسع في عمليات التعليم وسياسات التوظيف التي التزم بها الدولة . إن الطبقة الجديدة التي استولت على الهياكل الصناعية حاولت أن تثر صفات الطبقة التقليدية ، إذ احتكرت السلطة والثروة وتكشف عملية التصنيع في الفترة الناصرية أن نشأة برجوازية الدولة تتباين عن ظهور البرجوازية في المجتمعات الغربية . ففي حين أن الأخيرة أمنت لنفسها السلطة الاقتصادية قبل أن تستحوذ على السلطة السياسية ، فإن الأولى كانت على العكس ، إذ جاءت بالسلطة السياسية أولا ، ثم سعت إلى السلطة الاقتصادية .

الحادي عشر : لقد وطدت برجوازية الدولة مواقعها واستفادت من إمساك الدولة بجميع

الهياكل الصناعية . إن استيلاء الدولة على الهياكل الصناعية عمل على تخليق برجوازية الدولة التي جاءت إما من العسكريين أو من البروقراطيين أو من التنويريين ، وحلت محل البرجوازية التقليدية . والواقع أن هذه الطبقة الجديدة حينما تفردت بالسلطة والسيطرة على الهياكل الصناعية تغيرت مصالحها الطبقية ، وأضحت طبقة محافظة . لقد استخدمت هذه الطبقة وسائل الإنتاج التي تسيطر عليها ضد الطبقة الكادحة التي خضعت لشروط استغلال رأسمالية الدولة . فإذا كان الاستغلال عشية ثورة يوليو ١٩٥٢ يقع من قبل الرأسمالية، فإنه في الفترة الناصرية كان يقع من خلال الدولة بواسطة برجوازياتها .

الثاني عشر : إنه إذا كان الحقبة الناصرية قد ولدت طبقة برجوازية الدولة ، فإنها في المقابل قد خلقت طبقة البروليتاريا ، تلك التي وقعت تحت نير واستغلال وقمع النظام الناصري . لقد ارتكز النظام الناصري على قمع الحركة العمالية واستبعادها عن دائرة اهتمامه في تحقيق مشاريعه التنموية . لقد عملت الدولة بكافة الوسائل على عزل وإضعاف الطبقة العاملة وأبعدتها عن المشاركة بدور فعال في الإدارة والسلطة .

الثالث عشر : إذا كان التصنيع يعمل على إعادة توزيع الثروة الاجتماعية من خلال إعادة هيكله الاقتصادي الوطني بما يضمن تفوق وتراكم رأس المال وتحسين شروط العمل ، فإنه في حقبة السبعينات قد ارتبط التصنيع بمسألة تبديد الفائض الاقتصادي من خلال ربط التصنيع مباشرة بالنظام الرأسمالي الدولي . وعلى الرغم من أن الدولة قد لعبت دورا هاما ورياديا في قيام الهياكل التصنيعية في الحقبات المختلفة ، إلا أنها في حقبة السبعينات قد ابتعدت عن ذلك وركزت اهتمامها على مناشط أخرى مثل التجارة والمال والنقل والإسكان والتشييد وعلى الأعمال الطفيلية .

الرابع عشر : إن سياسات التصنيع في حقبة الانفتاح الاقتصادي ارتبطت بشكل فاضح ببنية النظام الرأسمالي العالمي ، وبالتالي تراجعت عن ما حققته الحقبة الناصرية من خطوات في ميدان التصنيع . لقد تحولت الوحدات الصناعية المنتجة إبان هذه الفترة إلى وحدات مستوردة أو بالأحرى إلى وكالات تجارية .

الخامس عشر : إن تغير علاقات الإنتاج في البنية الاجتماعية التابعة في حقبة السبعينات ساهمت في ربط القوى الاجتماعية الأساسية التي تولدت عنها ببنية اجتماعية . لقد ارتبطت الطبقة البرجوازية بالمصالح الاقتصادية للرأسمالية العالمية وأضحت تابعة لها . وفي المقابل فقد همشت وزيفت وعى الطبقات العمالية التي عانت من التضخم الكبير الذي ساد هذه

الفترة . لقد شهدت هذه الفترة انتزاع الكثير من مميزات العمال فضلا عن فقدانهم للنزعة الراديكالية ، وجعلهم عرضة لقانون العرض والطلب.

السادس عشر: إن التصنيع في مصر لم يأت عن طريق الطبقة الوسطى مثلما حدث في بلدان أوروبا إبان الثورة الصناعية ، ولكن جاء من خلال قوى السوق وكبار ملاك الأرض والسياسيين والزعماء الوطنيين والجيش والتكنوقراط والبرجوازية الطفيلية والدولة التابعة . وجدير بالقول إنه إذا كانت القوى السابقة قد ساهمت في تخليق وإحياء الصناعة في مصر ، فإنها أيضا ساهمت في وأدها بنفس القدر .

جماع ما سبق ، أن تتبع حركة النمو الصناعي والتصنيع في مصر من عام ١٩٣٠ حتى عام ١٩٨٠ يكشف بوضوح طبيعة الاختيارات الاجتماعية لأنماط ومناهج التصنيع والقوى الاجتماعية التي دفعت التصنيع خطوات إلى الأمام ، أو وقفت معاندة له ، وكيف تفاعلت هذه القوى مع معطيات المجتمع المصري داخليا وخارجيا . إن فهم طبيعة النمو الصناعي والتصنيع يلقي الضوء على التحولات التي طرأت على البنية الاجتماعية والاقتصادية للمجتمع المصري ، والتغير في الوعي الطبقي لدى القوى لاجتماعية التي أقامت الهياكل الصناعية ، فضلا عن الانعكاسات الطبقيّة على هيكل ومسار عمليات الصناعة والتصنيع .

المراجع

أولا : باللغة العربية

ثانيا : باللغة الأجنبية

أولا ، باللغة العربية .

أ - الكتب .

- ١ - إبراهيم العيسوي ، مستقبل مصر : دراسة في تطور النظام الاجتماعي ومستقبل التنمية الاقتصادية في مصر ، دار الثقافة الجديدة ، القاهرة ١٩٨٢ .
- ٢ - احسان محمد الحسن ، البناء الاجتماعي والطبقية ، دار الطليعة للطباعة والنشر ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٥ .
- ٣ - أحمد القصير ، منهجية علم الاجتماع بين الوظيفية والماركسية والبنوية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ١٩٨٥ .
- ٤ - أحمد الحنة ، تاريخ مصر الاقتصادي في القرن التاسع عشر ، مطبعة المصرية ، القاهرة ، ١٩٦٧ .
- ٥ - أحمد حمروش ، قصة ثورة يوليو : مجتمع عبد الناصر ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، ١٩٧٥ .
- ٦ - أحمد زايد ، النولة في العالم الثالث : رؤية سوسيولوجية ، دار الثقافة للطباعة والنشر ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ٧ - ارفنج زايتلين ، النظرية المعاصرة في عمل الاجتماع : دراسة نقدية ، ترجمة محمود عودة وإبراهيم عثمان ، منشورات دار السلاسل ، الطبعة الأولى ، الكويت ، ١٩٨٩ .
- ٨ - أريك دافيز ، مأزق البرجوازية الوطنية في العالم الثالث : تجربة بنك مصر ١٩٢٠ - ١٩٤٥ ، ترجمة سامي الرزاز ، مؤسسة الأبحاث العربية ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٥ .
- ٩ - أفانا سييف ، أصول الفلسفة الماركسية ، ترجمة حمدي عبد الجواد ، دار الثقافة الجديدة ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٧٥ .

- ١٠ - البير فرحات ، مصر في ظل السادات ، ١٩٧٠ - ١٩٧٩ ، دار الفارابي ، بيروت ، د . ت .
- ١١ - السيد الحسيني ، نحو نظرية اجتماعية نقدية ، مطابع سجل العرب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ١٢ - _____ ، علم الاجتماع السياسي : المفاهيم والقضايا ، دار المعارف ، الطبعة الثالثة ، القاهرة ، ١٩٨٤ .
- ١٣ - _____ ، التنمية والتخلف : دراسة بنائية تاريخية ، دار المعارف ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٠ .
- ١٤ - _____ ، المدينة : دراسة في علم الاجتماع الحضري ، دار المعارف ، الطبعة الثالثة ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ١٥ - _____ ، التصنيع والتحول الاجتماعي في العالم العربي ، مطابع سجل العرب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ١٦ - آلان منتجوى ، التصنيع في الدول النامية ، ترجمة وتقديم وتعليق السيد الحسيني ، مطابع سجل العرب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ١٧ - السيدة زهرة ، الثورة الإيرانية والأبعاد الاجتماعية والسياسية ، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية ، العدد ٦٠ ، الأهرام ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ١٨ - السيد يس " مشرفا " ، الثورة والتغير الاجتماعي : ربع قرن بعد ٢٣ يوليو ١٩٥٢ ، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية ، الأهرام ، القاهرة ، ١٩٧٧ .
- ١٩ - المركز القومي للبحوث الاجتماعية والجناحية ، المسح الاجتماعي الشامل للمجتمع المصري ٥٢ - ١٩٨٠ ، أعمال لجنة التدرج الاجتماعي ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ٢٠ - المعهد العربي للتخطيط بالكويت ومنظمة العمل العربية ، التكوين الاجتماعي الاقتصادي في الأقطار العربية : محاولة في تصور الإطار العمل الاجتماعي العربي " ندوة " ، الكويت ، ١٩٨٣ .

- ٢١ - أمين عز الدين ، تاريخ الطبقة العاملة منذ نشأتها حتى ١٩١٩ ، دار الكتاب العربى ، القاهرة ، د . ت .
- ٢٢ - _____ ، تاريخ الطبقة العاملة ١٩١٩ - ١٩٢٩ ، دار الشعب ، القاهرة ، ١٩٦٩ .
- ٢٣ - _____ ، تاريخ الطبقة العاملة فى الثلاثينات ١٩٢٩ - ١٩٣٩ ، دار الشعب ، القاهرة ، ١٩٧١ .
- ٢٤ - أمين مصطفى عفيفى ، تاريخ مصر الاقتصادى والمالى فى العصر الحديث ، مكتبة الأنجلو المصرية ، الطبعة الثالثة ، القاهرة ، ١٩٥٤ .
- ٢٥ - أندريه فرانك ، البرجوازية الرثة والتطور الرث ، دار العودة ، الطبعة الأولى ، بيروت ١٩٧٣ .
- ٢٦ - أنريك أوتيزا وآخرون ، الاعتماد الجماعى على الذات كاستراتيجية بديلة للتنمية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ٢٧ - أنور عبد الملك (مشرفا) ، الجيش والحركة الوطنية ، ترجمة حسن قبيسى ، دار ابن خلدون بيروت ، ١٩٧١ .
- ٢٨ - _____ ، المجتمع المصرى والجيش ، ترجمة محمود حداد وميخائيل خورى : دار الطليعة ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٧٤ .
- ٢٩ - أوسيبوف ، قضايا علم الاجتماع : دراسة سوفيتية نقدية لعلم الاجتماع الرأسمالى ، ترجمة سمير نعيم وفرج أحمد فرج ، دار المعارف ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٧٠ .
- ٣٠ - اتيان هابروزييف شيف وإيهود ايعارى ، حدث فى كامب دافيد : المفاوضات على الطريقة الساداتية ، ترجمة وتوثيق إبراهيم منصور ، كتاب الأمالى رقم ١٠ ، القاهرة ، يوليو ١٩٨٦ .

- ٣١ - باتريك أوبريان ، ثورة النظام الاقتصادى فى مصر : من المشروعات الخاصة إلى الاشتراكية ، الهيئة المصرية العامة للتأليف والنشر ، القاهرة ، ١٩٧٠ .
- ٣٢ - بوتومور ، الطبقات فى المجتمع الحديث ، ترجمة محمد الجوهري وآخرون ، دار الكتاب للتوزيع ، الطبعة الثالثة ، القاهرة ، ١٩٧٩ .
- ٣٣ - ——— ، علم الاجتماع والنقد الاجتماعى ، ترجمة محمد الجوهري وآخرون ، دار المعارف ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨١ .
- ٣٤ - ——— ، نقد علم الاجتماع الماركسى ، ترجمة محمد على محمد وعلى جليلى ، دار المعرفة الجامعية ، الطبعة الأولى ، الاسكندرية ، ١٩٨٤ .
- ٣٥ - بول بايرونك ، مآزق العالم الثالث ، دار الحقيقة ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٧٢ .
- ٣٦ - توماس سنتش ، الاقتصاد السياسى للتخلف ، (٣ اجزاء) ، ترجمة فالح عبد الجبار ، دار الفارابى ، بيروت ، ١٩٧٨ .
- ٣٧ - جاك تكسيه ، جرامش : دراسات مختارة ، ترجمة ميخائيل ابراهيم ، منشورات وزارة الثقافة والإرشاد القومى ، دمشق ، ١٩٧٢ .
- ٣٨ - جورج جورفيتش ، دراسات فى الطبقات الاجتماعية ، ترجمة أحمد رضا محمد ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٢ .
- ٣٩ - جورج لوكاش ، التاريخ والوعى الطبقي ، ترجمة حنا الشاعر ، دار الأندلس ، الطبعة الثانية ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ٤٠ - جودة عبد الخالق (محررا) ، الانفتاح الاقتصادى .. الجنور ، الحصاد والمستقبل ، المركز العربى للبحث والنشر ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ٤١ - جلال أحمد أمين ، المشرق العربى والغرب ، مركز الدراسات الوحدة العربية ، الطبعة الثالثة ، بيروت ، ١٩٨١ .

- ٤٢ - جماعة من الاختصاصيين السوفييت ، خصائص ومميزات التطور الاجتماعى والسياسى للبلدان العربية فى الخمسينات - السبعينات ، ترجمة إخلاص على ، دار الفارابى ، بيروت ، ١٩٨٦ .
- ٤٣ - جمال الدين سعيد ، اقتصاديات مصر ، مكتبة النهضة العربية ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٥١ .
- ٤٤ - جمال مجدى حسنين ، البناء الطبقي فى مصر ٥٢ - ١٩٧٠ ، دار الثقافة للطباعة والنشر ، القاهرة ، ١٩٨١ .
- ٤٥ - جوكوف وآخرون ، البلدان النامية وقضاياها الملحة ، دار التقدم ، موسكو ، ١٩٧٨ .
- ٤٦ - حسن الساعاتى ، علم الاجتماع الصناعى ، دار المعارف ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٧٦ .
- ٤٧ - ——— ، التكنولوجيا والمجتمع : بحوث فى النتائج الاجتماعية للتصنيع والتغير التكنولوجى ، دار المعرفة ، القاهرة ، ١٩٦٢ .
- ٤٨ - حسين خلاف ، صفحات من تاريخ مصر المالى المعاصر ، دار الفكر العربى ، د . ت .
- ٤٩ - ——— ، التجديد فى الاقتصاد المصرى ، الجمعية المصرية للدراسات التاريخية ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٦٢ .
- ٥٠ - حمزة عيسى ، الفلاحون والثورة ، دار الطليعة ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٦٨ .
- ٥١ - خالد الراوى ، تاريخ الطبقة العاملة العراقية ، ١٩٦٨ - ١٩٧٥ ، دار الرشيد للنشر ، العراق ، ١٩٨٢ .
- ٥٢ - رؤوف عباس ، الحركة العمالية فى مصر ١٨٩٩ - ١٩٥٢ ، دار الكتاب العربى للطباعة والنشر ، القاهرة ، ١٩٦٨ .

- ٥٣ - رمزي زكى ، مشكلة التضخم فى مصر ، أسبابها ونتائجها مع برنامج مقترح لمكافحة الغلاء ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٨٠ .
- ٥٤ - روبرت مابرو ، الاقتصاد المصرى ١٩٥٢ - ١٩٧٠ ، ترجمة صليب بطرس ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٦ .
- ٥٥ - روبرت مابرو وسمير رضوان ، التصنيع فى مصر ١٩٣٩ - ١٩٧٣ ، السياسة والأداء ، ترجمة صليب بطرس ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨١ .
- ٥٦ - ريمون آرون ، صراع الطبقات ، ترجمة عبد الحميد الكاتب ، منشورات عويدات ، الطبعة الثالثة ، بيروت ، ١٩٨٣ .
- ٥٧ - سامية سعيد ، الأصول الاجتماعية لنخبة الانفتاح الاقتصادى فى المجتمع المصرى ، دار المستقبل العربى ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٧٦ .
- ٥٨ - سعد الدين ابراهيم (محررا) ، مصر فى ربع قرن ١٩٥٢ - ١٩٧٧ : دراسات فى التنمية والتغير الاجتماعى ، معهد الأنماء العربى ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨١ .
- ٥٩ - سعد زهران ، فى أصول السياسة المصرية : مقال تحليلى نقدى فى التاريخ السياسى ، دار المستقبل العربى ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ٦٠ - سمير أمسين ، التراكم على الصعيد العالمى : نقد نظرية التخلف ، ترجمة حسن قبيسى ، دار ابن خلدون ، الطبعة الثانية ، بيروت ، ١٩٧٨ .
- ٦١ - سيرانيان ، مصر ونضالها من أجل الاستقلال ١٩٤٥ - ١٩٥٢ ، ترجمة عاطف عبد الهادى ، دار الثقافة الجديدة ، القاهرة ، ١٩٨٤ .
- ٦٢ - شهدى عطيه الشافعى ، تطور الحركة الوطنية فى مصر ١٨٨٢ - ١٩٥٦ ، دار شهدى للطباعة - الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٥٧ .

- ٦٣ - صبحى وحيد ، فى أصول المسألة المصرية ، مكتبة مديولى ، القاهرة ، د . ت .
- ٦٤ - طارق البشرى ، الديمقراطية ونظام ٢٣ يوليو ١٩٥٢ - ١٩٧٠ ، مؤسسة الأبحاث العربية ومنتدى العالم الثالث ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٧ .
- ٦٥ - _____ ، الحركة السياسية فى مصر ٤٥ - ١٩٥٢ ، دار الشروق ، الطبعة الثانية ، القاهرة ، ١٩٨٣ .
- ٦٦ - ط . ث . شاكر ، قضايا التحرر الوطنى والثورة الاشتراكية فى مصر ، دار الفارابى ، بيروت ، د . ت .
- ٦٧ - طلال البابا ، قضايا التخلف والتنمية فى العالم الثالث : فى المنهج ، دار الطليعة ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ٦٨ - طيب تيزينى ، مشكلات الثورة والثقافة فى العالم الثالث ، دار دمشق ، الطبعة الرابعة ، دمشق ، ١٩٨٢ .
- ٦٩ - عادل الجيار ، سياسات توزيع الدخل فى مصر ، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية ، الأهرام ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ٧٠ - عادل حسين ، الاقتصاد المصرى من الاستقلال إلى التبعية ، ١٩٧٤ - ١٩٧٩ (جزأين) ، دار الوحدة العربية ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨١ .
- ٧١ - عادل غنيم ، النموذج المصرى لرأسمالية الدولة التابعة : دراسة فى التغيرات الاقتصادية والطبقية فى مصر ٧٤ - ١٩٨٢ ، دار المستقبل العربى ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٦ .
- ٧٢ - عاصم الدسوقي ، كبار ملاك الأرض الزراعية وبنوهم فى المجتمع المصرى ١٩١٤ - ١٩٥٢ ، دار الثقافة الجديدة ، القاهرة ١٩٧٥ .
- ٧٣ - عبد الباسط عبد المعطى ، دراسات التكوين الاجتماعى والبنية الطبقية لمصر : الدراسات المحلية ، المركز القومى للبحوث الاجتماعية والجنائية ، القاهرة ، ١٩٨٨ .

- ٧٤ - عبد الباسط عبد المعطى وعادل الهوارى ، النظرية الاجتماعية المعاصرة لعلم الاجتماع ، دار المعرفة الجامعية ، الطبعة الأولى ، الاسكندرية ، ١٩٨٦ .
- ٧٥ - عبد القادر شهيب ، محاكمة الانفتاح الاقتصادى فى مصر ، دار ابن خلدون ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٧٩ .
- ٧٦ - عفاف لطفى السيد ، تجربة مصر الليبرالية ١٩٢٢ - ١٩٣٦ ، ترجمة عبد الحليم السيد ، المركز العربى للبحث والنشر ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٠ .
- ٧٧ - على الجريتلى ، التاريخ الاقتصادى للثورة ، ١٩٥٢ - ١٩٦٦ ، دار المعارف ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٧٤ .
- ٧٨ - عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات فى مصر ١٨٣٧ - ١٩٥٢ ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، الطبعة الأولى ، بيروت ١٩٧٨ .
- ٧٩ - على شامى ، تطور الطبقة العاملة فى الرأسمالية اللبنانية المعاصرة ، دار الفارابى ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨١ .
- ٨٠ - غالى شكرى ، الثورة المضادة فى مصر ، الدار العربية للكتاب ، الطبعة الأولى ، تونس ، ١٩٨٣ .
- ٨١ - غريب سيد أحمد ، الطبقات الاجتماعية : النظرية والقياس ، دار المعرفة الجامعية بالاسكندرية ، ١٩٨٣ .
- ٨٢ - فاروق العادلى ، الاجتماع الصناعى : أسسه النظرية وتطبيقاته العملية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٦ .
- ٨٣ - فرانز فانون ، معذب الأرض ، دار الطليعة ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ٨٤ - فرانسوا ريفيه ، الصناعات والسياسات الصناعية فى مصر ، ترجمة جورج ابن صالح ، مركز الدراسات والأبحاث عن الشرق الأوسط ، بيروت ، ١٩٨٠ .

٨٥ - ف . كيلسى و ج . كوفالزون ، المادية التاريخية ، تعريف أحمد داود ، دار الجماهير ، دمشق ، ١٩٧٠ .

٨٦ - فؤاد مرسى ، هذا الانفتاح الاقتصادى ، دار الوحدة للطباعة والنشر ، الطبعة الثانية ، بيروت ، ١٩٨٠ .

٨٧ - ——— ، التخلف والتنمية : دراسة فى التطور الاقتصادى ، دار المستقبل العربى ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٢ .

٨٨ - فيدل كاسترو ، أزمة العالم الاقتصادية والاجتماعية وانعكاساتها على البلدان المتخلفة ، دار المستقبل العربى ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٤ .

٨٩ - فيرد هاليداي ، مقدمات الثورة فى ايران ، ترجمة مصطفى كركوش ، دار ابن خلدون ، الطبعة الثانية ، بيروت ، ١٩٨٢ .

٩٠ - كارل ماركس ، بؤس الفلسفة : رد على فلسفة البؤس لبرودون ، ترجمة عبود ، دار دمشق للطباعة ، دمشق ، ١٩٧٢ .

٩١ - ——— وفردريك انجلز ، البيان الشيوعى ، الشركة اللبنانية للكتاب ، بيروت ، د . ت .

٩٢ - كلود دوبار وسليم نصر ، الطبقات فى لبنان : مقارنة سوسيولوجية وتطبيقية ، تعريب جورج ابن صالح ، مؤسسة الأبحاث العربية ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٢ .

٩٣ - لوتسكى ، تاريخ الاقطار العربية ، درا الفارابى ، الطبعة السابعة ، بيروت ، ١٩٨٠ .

٩٤ - ليتمان ، حول أيديولوجية البرجوازية الوطنية ، تعريب عدنان جاموس ، دار الجماهير العربية ، دمشق ، ١٩٧٥ .

٩٥ - ماوتسى تونج ، الأعمال المختارة ، بكين ، ١٩٧٨ .

- ٩٦ - مجموعة من العلماء السوفييت ، التركيب الطبقي فى البلدان النامية ، ترجمة داود حيدو ومصطفى الدباس ، منشورات وزارة الثقافة السورية ، دمشق ، ١٩٧٢ .
- ٩٧ - محمد أحمد الزغبى ، التغير الاجتماعى فى علم الاجتماع البرجوازى وعلم الاجتماع الاشتراكى ، دار الطليعة ، الطبعة الثالثة ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ٩٨ - محمد الجوهري وآخرون ، تنمية العالم الثالث : الأبعاد الاجتماعية والاقتصادية ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، القاهرة ، ١٩٨٤ .
- ٩٩ - محمد الجوهري ومحمود عودة و السيد الحسينى ، علم اجتماع التنمية ، وزارة التربية والتعليم ، القاهرة ، ١٩٨٤ .
- ١٠٠ - محمد السيد سعيد ، الشركات متعددة الجنسيات وأثارها الاقتصادية والاجتماعية والسياسية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٤ .
- ١٠١ - محمد السيد سليم ، التحليل السياسى الناصرى : دراسة فى العقائد والسياسات الخارجية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٣ .
- ١٠٢ - محمود المراغى ، القطاع العام فى مجتمع متغير : (تجربة مصر) ، دار المستقبل العربى ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ١٠٣ - محمد حربى ، جبهة التحرير الوطنى فى الجزائر : الأسطورة والواقع ، ترجمة كميل داغر ، دار الكلمة ومؤسسة الأبحاث العربية ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ١٠٤ - محمود حسين ، الصراع الطبقي فى مصر ١٩٤٥ - ١٩٧٠ ، دار الطليعة ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٧١ .
- ١٠٥ - محمد دويدار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطوير ، دار الجامعات المصرية ، الطبعة الأولى ، الاسكندرية ، ١٩٧٨ .

- ١٠٦ - محمد نويدار ، الاتجاه الريعى للاقتصاد المصرى ١٩٥٠ - ١٩٨٠ ، منشأة المعارف ، الاسكندرية ، د . ت .
- ١٠٧ - محمد سيد حافظ ، التصنيع والتخضر فى المجتمع المصرى ، مكتبة هشام ، المنصورة ، ١٩٨٥ .
- ١٠٨ - محمد عبد الشفيق ، العالم الثالث والتحدى التكنولوجى الغربى ، دار الطليعة ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٤ .
- ١٠٩ - _____ ، قضية التصنيع فى إطار النظام الاقتصادى العالمى الجديد ، دار الوحدة ، الطبعة الأولى ، بيروت .
- ١١٠ - محمود عبد الفضيل ، الاقتصاد المصرى بين التخطيط المركزى والانفتاح الاقتصادى ، معهد الإنماء العربى ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٠ .
- ١١١ - محمود عودة ، أسس علم الاجتماع ، دار النهضة العربية ، بيروت ، ١٩٨٤ .
- ١١٢ - محمود متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٧٤ .
- ١١٣ - معين ناصف ، التطور اللارأسمالى فى بلدان العالم الثالث ، مؤسسة دار الكتاب الحديث ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ١١٤ - مهدي عامل ، مقدمات نظرية لدراسة أثر الفكر الاشتراكى فى حركة التحرر الوطنى ، دار القارابى ، الطبعة الثالثة ، بيروت ، ١٩٧٥ .
- ١١٥ - ميهالى شيمائى ، البلدان النامية والاقتصاد العالمى ، ترجمة غانم حملون ، دار ابن خلدون ، بيروت ، ١٩٨٠ .
- ١١٦ - نجاح واكيم ، العالم الثالث والثورة ، معهد الإنماء العربى ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٢ .

١١٧ - هريوت ماركيز ، الإنسان ذو البعد الواحد ، ترجمة جورج طرابيشي ، منشورات دار الآداب ، الطبعة الثالثة ، بيروت ، ١٩٧٣ .

ب - المقالات والبحوث ،

١ - ابراهيم العيسوي ، " تطور توزيع الدخل وأحوال الفقراء " ، مجلة مصر المعاصرة ، العدد ٢٨٠ ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسي والإحصاء والتشريع ، القاهرة ، أبريل ١٩٨٠ .

٢ - _____ ، " ثلاث مستقبلات مصرية بديلة " ، الفكر الاستراتيجي العربي ، العددان ٢٨ - ٢٩ ، معهد الإثراء العربي ، بيروت ، ١٩٨٣ .

٣ - السيد الحسيني ، " نظرية التبعية : حوار وجدل " ، الكتاب السنوي الثاني لعلم الاجتماع ، محمد الجوهري (مشرفاً) ، دار المعارف ، الطبعة الأولى ، القاهرة ، ١٩٨١ .

٤ - بير ميريل ، " مصر الانقطاع مرحلة السادات : من ناصر إلى مبارك " ، ترجمة أحمد الشيخ ، دار السندباد ، باريس ١٩٨٢ ، في : شئون عربية ، جامعة الدول العربية ، العدد ٢٨ ، يونيو ١٩٨٣ .

٥ - جامعة كمبودج ، " مصر تحت حكم السادات " ترجمة وعرض عثمان ميرغني ، مجلة التضامن ، العدد ١٣٢ ، السنة الثالثة ، لندن ، ١٩٨٥ .

٦ - جوستاف ماران ، " الأزمة الاقتصادية العالمية وأثارها على العالم الثالث " ، المنار ، العدد الأول ، باريس ، يناير ، ١٩٨٥ .

٧ - جلال أمين ، " محاولة تفسير تحويل الاقتصاد المصري من الاستقلال إلى التبعية " ، ٦٥ - ١٩٨٠ ، المؤتمر السنوي السادس للاقتصاديين المصريين ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسي للإحصاء والتشريع ، القاهرة ، ١٩٨١ .

٨ - حسن الساعاتي ، " الفئات المرسلة في مصر المعاصرة " ، البقعة العربية ، العدد العاشر ، السنة الأولى ، ديسمبر ١٩٨٥ .

- ٩ - محمود صالح العودى ، أبعاد التكامل بين برامج التنمية والواقع الثقافى الاجتماعى فى المجتمع اليمنى ، دراسة تطبيقية مقارنة على بعض المشروعات ، رسالة دكتوراه (غير منشورة) كلية الآداب جامعة القاهرة ، ١٩٨٣ .
- ١٠ - رأفت شفيق ، " التنمية الصناعية ودور الدولة فيها " ، المؤتمر السنوى السابع للاقتصاديين المصريين ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والإحصاء التشريعى ، القاهرة ، مايو ١٩٨٣ .
- ١١ - رفعت السعيد ، " الطبقة الوسطى ودورها فى المجتمع المصرى " ، الطليعة العدد الثالث ، السنة الثامنة ، القاهرة ، مارس ١٩٧٣ .
- ١٢ - سامية سعيد ، " الرأسمالية المصرية فى ظل الانفتاح الاقتصادى وتكوين ظاهرة العائلة " ، اليقظة العربية ، العدد الرابع ، ١٩٨٧ .
- ١٣ - سعد الدين ابراهيم ، " التوجهات التنموية بين عبد الناصر والسادات " ، الأهرام الاقتصادى ، العدد ٧٢٤ ، القاهرة ، ٢٩ نوفمبر ١٩٨٢ .
- ١٤ - سعد حافظ ، " انعكاسات بنية الطبقة الحاكمة على هيكل ومسار التصنيع فى مصر " ، قضايا فكرية ، الكتاب الأول ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ١٥ - شحاته صيام ، نمط الإدارة العليا والتصنيع فى مصر ١٩٥٢ - ١٩٨٠ : دراسة تتبعية لمفهومى الثقة والخبرة ، رسالة ماجستير (غير منشورة) ، كلية الآداب ، جامعة عين شمس ، ١٩٨٤ .
- ١٦ - عبد الباسط عبد المعطى ، " التغيرات الاجتماعية فى مصر السبعينات " ، اليقظة العربية ، العدد الخامس ، السنة الأولى ، يوليو ١٩٨٥ .
- ١٧ - " الثروة والسلطة فى مصر " ، مجلة العلوم الاجتماعية ، العدد الثالث ، السنة العاشرة ، جامعة الكويت ، سبتمبر ١٩٨٢ .
- ١٨ - " وآخرون . " الدولة والقرية المصرية : دراسة فى إعادة انتاج التمايزات الاجتماعية " ، قضايا فكرية ، الكتاب الأول ، القاهرة ، يوليو ١٩٨٥ .

- ١٩ - عمرو محي الدين ، " تقييم استراتيجية التصنيع في مصر والبدائل المتاحة " ، المؤتمر العلمى السنوى الثانى للاقتصاديين المصريين ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٨ .
- ٢٠ - فاروق محمود الحمد ، " الدول النامية ، ونمط الصناعات الهارية " ، المنار ، العدد الخامس ، السنة الأولى ، باريس ، مايو ١٩٨٥ .
- ٢١ - فؤاد مرسى ، " الاعتماد المتبادل غير المتكافئ " ، الفكر الاستراتيجى العربى ، العدد الثانى ، معهد الإنماء العربى ، بيروت ، ١٩٨١ .
- ٢٢ - طه عبد العظيم طه ، " تطور الصناعة الآلية الكبير فى ظل النمو الرأسمالى المسيطر فى مصر قبل ١٩٥٢ " ، الفكر الاستراتيجى العربى ، العددان ١٥ - ١٦ ، بيروت ، ١٩٨٦ .
- ٢٣ - محمد السيد سعيد ، " التبعية والشركات متعددة الجنسيات " ، المنار ، العدد الثالث ، السنة الأولى ، باريس ، مارس ١٩٨٥ .
- ٢٤ - محمد عبد الشفيق ، " أثر الغرب على التطور التكنولوجى فى العالم الثالث " ، السياسة الدولية ، العدد ٧٤ ، الأهرام ، القاهرة ، أكتوبر ١٩٨٢ .
- ٢٥ - _____ ، " التطور التكنولوجى واستراتيجية الاعتماد على الذات فى التجربة الصناعية المصرية ٧٠ - ١٩٨٠ " ، الفكر الاستراتيجى العربى ، العدد الرابع ، معهد الإنماء العربى ، بيروت ، ١٩٨٢ .
- ٢٦ - _____ ، " التكنولوجيا الصناعية المصرية فى الثمانينات " ، المؤتمر السنوى السابق للاقتصاديين ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى للإحصاء والتشريع ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
- ٢٧ - محمود عبد الفضيل ، " الجديد فى الاقتصاد المصرى " ، المؤتمر السنوى السابع للاقتصاديين المصريين ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى للإحصاء والتشريع ، القاهرة ، ١٩٨٢ .

٢٨ - نادية رمسيس ، " التنمية وأزمة التحول السياسى " ، المنار ، العدد السادس ، السنة الأولى ، باريس ١٩٨٥ .

٢٩ - _____ ، " النظرية الغربية والتنمية العربية " ، فى : عادل حسين وآخرون ، التنمية العربية : الواقع والراهن والمستقبل ، مركز دراسات الوحدة العربية ، الطبعة الأولى ، بيروت ، ١٩٨٤ .

٣٠ - _____ ، " إعادة تنويع اقتصاديات العالم الثالث " ، السياسة الدولية ، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية ، الأزمات ، العدد ٨٠ ، أبريل ١٩٨٥ .

٣١ - _____ ، " آفاق تطور التشكيلات الاجتماعية العربية " ، المنار ، العدد ٥١ ، القاهرة ، مارس ١٩٨٩ .

ثانيا ، المراجع باللغة الاجنبية .

أ - الكتب .

1. Abdel-Fadil M., The political economy of Naserism: A study in employment and economic distribution policies in urban Egypt (1952-1972). Cambridge Univ, Press, London, 1980.
2. Bendix R. and Lipset S. (eds.) class, status and power social stratification in comparative perspective, free press, New York, 1952.
3. Bottomore T. B. and Malky M. Y., (eds.). Capital labour and the middle classes, George Allen and Unwin, London, 1983.
4. Fatima Babiker, The Sudanese bourgeoisie, Zed Press, London, 1984.
5. Frank P., (eds.), The social analysis of social structure, tristock publication, London, 1974.
6. Gerth H, and Mills C. W., (eds.), from Max weber, free press, New York, 1958.
7. Giddens A., The class structure of advanced societies, Hutchin son., London, 1973.

8. -----, Profiles and critiques in social theory, Cambridge, London, 1982.
9. -----, A capital and Modern social theory: An analysis of the writing of Marx, Durkheim and Max webekr, Cambridge Univ. Press. London, 1971.
10. ----- and Held D. (eds.) classes, power and conflict : calssical and contemporary debates, the Macmillan Press London, 1982.
11. Ikram Kh., Egypt ecomomic management in period transition, The report of John Shophin Univ. Press, 1980.
12. Issawi Ch., Egypt in Revolution, Oxford Univ. Press, London, 1963.
13. Khaldoun al-Nageeb, Preliminary studies in social stratification in Arab countries, Annals of the collage of Arts, Kuwait Univ., Vol. No. 1, 1980.
14. Kollintaiv V. and Tyagunekol V., Industrialisation of developed countries, progress publishers, Mosco, 1973.
15. Marcuse H., Counter-revolution and revolt, Becon Press. Boston, 1972.
16. Marsot A. L. S., Egypt in the Reign of Mohamed Ali, Cambridge Univ. Press, London, 1984.
17. Parsons T., Essay in sociological theory, clenco, London, 1952.
18. Popove, Essay in political Economy Imperialism and Developing Countries, progress publishers, Moscow, 1984.
19. Radwan S., Capital formation Egyptian industry and Agriculture 1882-1967, lthica Press, London, 1974.
20. Taylor J., From Modernization Mode of Production: A critique of sociologies of development and underdevelopment, the Macmillan Press, London, 1981.
21. Van Neiw Wenhuiyze, Social stratification and the Middle East, Leiden, 1965.

22. Weber M., Economy and society, Free Press, N. Y., 1951.
23. -----, The Theory of social and Economic organization, the free press, Ginco, 1947.
24. Waterbury J., the Egypt of Nasser and Sadat: The political economy of two regimes. Princeton Univ. Press New Jersey. U.S.A., 1983.

ب - التالى .

1. Alawi H., " The state in post colonial societies: Pakistan and Bangladesh", in : Goulbounne H., (eds). Politics and State in The Third world. Macmillan Press, London, 1979.
2. Archie Mafeje, " Neo-colonialism, state capitalism, or revolution", in : gul-kind P., Waterman P. (eds.), African social studies, A radical reader, Heineman, London , 1977.
3. Bill J. A. " Class analysis and Dialectics of Modernization in the Middle East", Int. Journal of Middle East studies, Vol. 3, 1972.
4. Brger M., " The Middle class in Arab world", in: laquer W., (ed.), the Middle East in transition. Breger publisher. New York, 1958.
5. Chilcote R., " Dependency : A critical synthesis of literatruc Latin American prespectives. Vol. 1, No. 1976.
6. Cooper M., " Egyptian state capitalism in crisis: Economic policies and political interests: 1407-1971", Int. Journal of Middle East studies, Vol. 10, 1979.
7. -----, " State capitalism, class structure and social transformation in the third world: The case of Egypt, Int. Middle East studies, 1983.
8. El-Saary H., "The new Aristocratized and Bourgeoisized: Classes in the Egyptian application of socialism", in: van nieuwenhui-zeC.A.O., (ed.), commoners, climbers and natables: A sampler of studies on social ranking in the Meddle East, Leiden, 1977.

9. Halpern M., Egypt and the new middle class: Reaffirmation and new exploration", comparative studies in society and history, Vol. II. No. 7, 1967.

10. Perimutter A., "Egypt and the Myth of the new class: A comparative analysis", Comparative study in society and history, Vol. 70, No. 1. 1967.

* * *

١٩٩١/٥١٥٨	رقم الإيداع
I.S.B.N 977-02-3361-7	التسجيل الدولي

جولدن ستار للطباعة